

مبدأ دمج المزايا (مخرجة الأسعار)

المادة 4 / 4 قانون 2010

تحدد أسعار السلع والخدمات ذات القيمة المضافة وفقاً للمبدأين المذكورين والذين يهدفان إلى تحقيق أقصى استفادة للمستهلكين والمنتجين المعقولين بحيث لا يتجاوز على أساسه وتوافق ذلك مع المصالح والمصالح ولا سيما ترقية المنتجة بما يلي:

1) تركيز الأسعار للمنتجات الإنتاجية والتوزيعية وتأديتها الخدمات واستيراد السلع.

2) هو هبوط الأسعار فيما يخص إنتاج السلع وتوزيعها أو تزايد أسعارها الرضخانية.

3) تنافسية الأسعار الممارسة للتجار بين المبادئ ك: دفع تحديد العوامل وأسعار السلع على حد سواء المشروط بعدم التمييز في تنفيذ الأسعار.

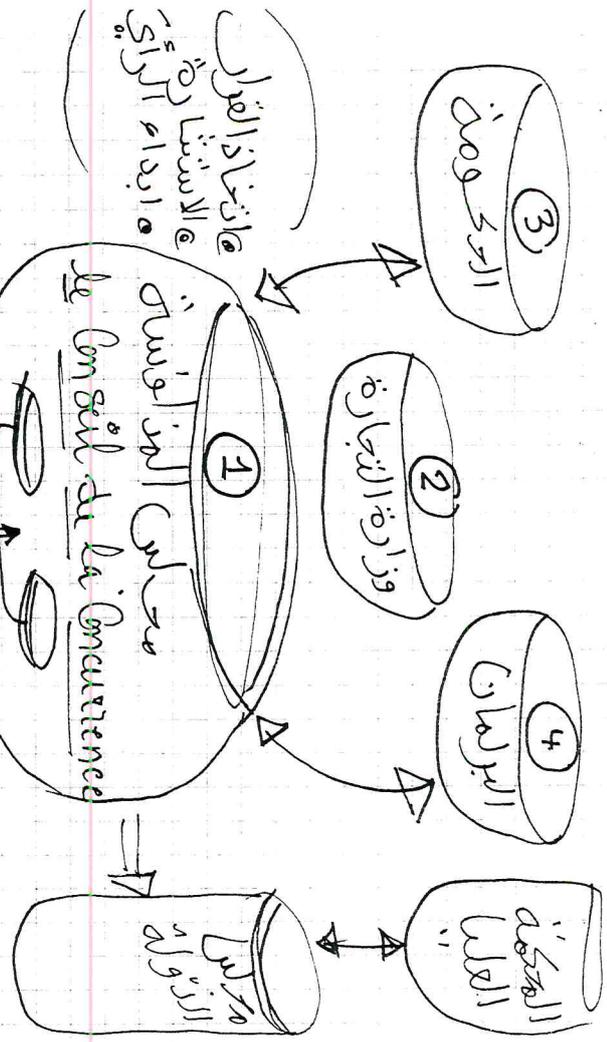
4) ضمان استعوار السلع بأسعارها والخدمات في حالة عدم استقرار الأسواق وهذا بالنسبة للمواد والسلع الضرورية.

5) اتخاذ تدابير من قبل السلطات العمومية في الارتقاء بالخدمات الأساسية في المشروبات.

المعيار سائر المفردة للمنافسة

المادة 6

تتضمن المعايير سائر الأعمال الهدية والإرشاد فائقة الأجر إضافة أو الرخصة من قبل عمدة ما تهدف إلى عرقلة حرية المنافسة أو الحد منها أو الإضرار بها حيثما عتدما تترتب على الحد من حرية التنافس في السوق.



- Le Conseil d'Etat
 - Le Conseil de la Concurrence
 - Le Conseil Supérieur
 - Le Conseil de la Concurrence
 - Le Journal / Bulletin officiel de la Concurrence

5

مجلس المنافسة وال Concurrence (ARt/23)

سلطة عادية مستقلة تتشعب بالتخصصية
 القانون زمنية والامتثال المالي
 الوزير المكلف بالتجارة
 مجلس المنافسة
 12 سنة
 4 سنوات ثم تجديد
 4 سنوات
 12 سنة
 4 سنوات ثم تجديد

اتخاذ القرار / الاقتراح
 المجلس الأعلى
 المجلس الأعلى
 المجلس الأعلى

المجلس الأعلى
 المجلس الأعلى
 المجلس الأعلى

المجلس الأعلى
 المجلس الأعلى
 المجلس الأعلى

4

4. في حدود تخصصاتها بإمكان مجالس المناقشة أن يتعلم مع السلطات الأجنبية المهيكلة بالمناقشة إذا صدرت عنها قرارات ويشترط ضمان اللزامة المهنية "لا يجوز ذلك في حالة المناقشة اللغوية".

8- (م) يمكنه أن يبرأ أمام مجلس المناقشة؟

- كل مني خلاف تبرؤ
- نفسه مستغزر
- مشارفة مقبولة للمناقشة والأداء وبين

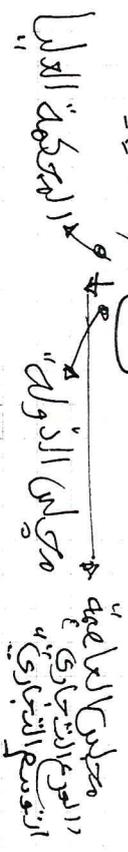
يقول Article 35 بعدم قبول الإخطار = الوقائع لا تدخل في اختصاصها "عدم الإختصاص" عناء الإقناع ليدبر كافتية

تطبخ القرارات إلى الأطراف المعنية لتنفذها - طاريحي مختصر هنا

ترسل القرارات إلى وزير التجارة

تحت طائلة البطلان هذه القرارات تبين أصل الظاهر

تتضمن الأحكام: "القراران طبقاً لأحكام التشريع" Requis الظعن



23 المحكمة العليا

الرجعية الفها ذبة العرا الأعلى درحة في التلزم الفها ذبي يت مشل وفيها التتخفق من الشطابق الرسا اللقادة من طرف المحاكم أو المجالس القضاة ثبة فتوحيده الإختصاصات القضاة

- المادة 35: بإختصاصات مجلس المناقشة = جديد مجلس المناقشة رأيه في حل مسألة ترتبط بالمناقشة إذا طلبت الرضا ومرة لا تحس. ويمكنه أن تمتنعة في صوابه بتزهمه الرضا معيات المهنتية والشغائية ونحذا جمعيات المهنتية
- 1- إضهاغ مهارة مهلية أو نشاطا على تقديري (Restitutions) نشا طابع داخل الشقوق.
 - 2- وضع رسوم صربية في بعض المناطق أو التناطلات
 - 3- عدوى شروط خاصة لعمليت الإنتاج / التوزيع / الضمانات
 - 4- توصيد مصادرسة البيع. (ضبط شروط البيع المتنافي).
 - 5- عند ما ترفع قضاة أمام مجلس المناقشة تتعلق بقطع نشاطه يدغل صنف باختها في تطلعة صيد، فإن المجلس يرسل خدشة من الملوف إلى سلطة الضبط المعنية للرداء الرأبي في عدة أقصاها (30) يوم.

والجها نالقتها ثبة يمكنها أن تطلب رأي مجلس المناقشة ونسها يخفي معاجلة الفها بالمتقاعة بالمشارة المهتية للمناقشة.

دعوى - يمكن أن يقصد بها النزاع أو كل الأعمال
الإجرائية من صيغة التوكليفي بالجمهور على همد وال

دعوى التقليد : هي دعوى يرفعها صاحب حق
ردية صناعية وتجارية.

دعوى المراجعة العير المشروعة =

دعوى فمنها دية يرفعها من جر هذا أو إثارة جنون
وإن كانه لرفعاً من قبله بالشمهال ومساكن منهنورة وعير ومثورة
منه التا حدة القانو ذبة ، هي دعوى مسؤلية مدنية
مسؤلية على الصل

الوقف هي قرار المحكمة العربية أو المجلس الذو لة بالخارج
تتمنا في هذا در في آخر در صبة والذي لم يهدر ووفقا
لغوا على القانون 1

• طعن لصالح القانون = هو طريق اللعن يسع لرفع دعوى
الاحكامية العليا التي تفر في الشها بين اللسيم للقانون من
طرف فهدناة الامو لنوع .

الطلب هو النظر في الدعوى من جديد في تطبيق القانون
(التعميم) الوفا نغ أو من حيث القانون فون فونط .

une nouvelle réglementation de la vente de médicament sur internet
quest: https.

Le Conseil de la Concurrence est une autorité administrative
autonome, jouissant de la personnalité juridique. et de
l'autonomie financière placée auprès du ministre
chargé du Commerce. (93/24) C.C.

• الشخصية القانونية ← أحكام تنظيمية قانونية
• الشخصية القانونية ← أحكام قانونية
• يحدد بموجب نزع المصادرة 1531 من الدستور
• يحدد قانون عهوي تنظيم المحكمة العليا ، مجلس الأول
• محكمة الشرائح وعملهم ، واختصاصاتهم الأخرى

• القانون الإداري ← المهدي والإداري
• مجلس الدولة ← يمارس صلاحيات ذات طابع قضائي
• هو قاضي التئناف ← هي الأخرى أو الصادرة
• الصلاحيات المهمة للقضاة الإدارية
• هو قاضي قضي الأحكام الصادرة في آخر درجة
• الصلاحيات القضاة الإدارية
• ينظر في الصلحون ، بالني في



١٤
 ١٥
 ١٦
 ١٧
 ١٨
 ١٩
 ٢٠
 ٢١
 ٢٢
 ٢٣
 ٢٤
 ٢٥
 ٢٦
 ٢٧
 ٢٨
 ٢٩
 ٣٠
 ٣١
 ٣٢
 ٣٣
 ٣٤
 ٣٥
 ٣٦
 ٣٧
 ٣٨
 ٣٩
 ٤٠
 ٤١
 ٤٢
 ٤٣
 ٤٤
 ٤٥
 ٤٦
 ٤٧
 ٤٨
 ٤٩
 ٥٠
 ٥١
 ٥٢
 ٥٣
 ٥٤
 ٥٥
 ٥٦
 ٥٧
 ٥٨
 ٥٩
 ٦٠
 ٦١
 ٦٢
 ٦٣
 ٦٤
 ٦٥
 ٦٦
 ٦٧
 ٦٨
 ٦٩
 ٧٠
 ٧١
 ٧٢
 ٧٣
 ٧٤
 ٧٥
 ٧٦
 ٧٧
 ٧٨
 ٧٩
 ٨٠
 ٨١
 ٨٢
 ٨٣
 ٨٤
 ٨٥
 ٨٦
 ٨٧
 ٨٨
 ٨٩
 ٩٠
 ٩١
 ٩٢
 ٩٣
 ٩٤
 ٩٥
 ٩٦
 ٩٧
 ٩٨
 ٩٩
 ١٠٠

١٤
 ١٥
 ١٦
 ١٧
 ١٨
 ١٩
 ٢٠
 ٢١
 ٢٢
 ٢٣
 ٢٤
 ٢٥
 ٢٦
 ٢٧
 ٢٨
 ٢٩
 ٣٠
 ٣١
 ٣٢
 ٣٣
 ٣٤
 ٣٥
 ٣٦
 ٣٧
 ٣٨
 ٣٩
 ٤٠
 ٤١
 ٤٢
 ٤٣
 ٤٤
 ٤٥
 ٤٦
 ٤٧
 ٤٨
 ٤٩
 ٥٠
 ٥١
 ٥٢
 ٥٣
 ٥٤
 ٥٥
 ٥٦
 ٥٧
 ٥٨
 ٥٩
 ٦٠
 ٦١
 ٦٢
 ٦٣
 ٦٤
 ٦٥
 ٦٦
 ٦٧
 ٦٨
 ٦٩
 ٧٠
 ٧١
 ٧٢
 ٧٣
 ٧٤
 ٧٥
 ٧٦
 ٧٧
 ٧٨
 ٧٩
 ٨٠
 ٨١
 ٨٢
 ٨٣
 ٨٤
 ٨٥
 ٨٦
 ٨٧
 ٨٨
 ٨٩
 ٩٠
 ٩١
 ٩٢
 ٩٣
 ٩٤
 ٩٥
 ٩٦
 ٩٧
 ٩٨
 ٩٩
 ١٠٠

١٤

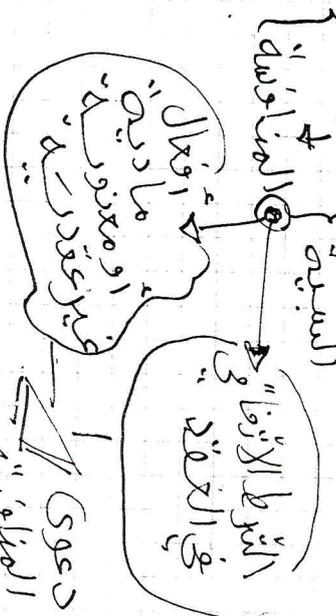
١٤
 ١٥
 ١٦
 ١٧
 ١٨
 ١٩
 ٢٠
 ٢١
 ٢٢
 ٢٣
 ٢٤
 ٢٥
 ٢٦
 ٢٧
 ٢٨
 ٢٩
 ٣٠
 ٣١
 ٣٢
 ٣٣
 ٣٤
 ٣٥
 ٣٦
 ٣٧
 ٣٨
 ٣٩
 ٤٠
 ٤١
 ٤٢
 ٤٣
 ٤٤
 ٤٥
 ٤٦
 ٤٧
 ٤٨
 ٤٩
 ٥٠
 ٥١
 ٥٢
 ٥٣
 ٥٤
 ٥٥
 ٥٦
 ٥٧
 ٥٨
 ٥٩
 ٦٠
 ٦١
 ٦٢
 ٦٣
 ٦٤
 ٦٥
 ٦٦
 ٦٧
 ٦٨
 ٦٩
 ٧٠
 ٧١
 ٧٢
 ٧٣
 ٧٤
 ٧٥
 ٧٦
 ٧٧
 ٧٨
 ٧٩
 ٨٠
 ٨١
 ٨٢
 ٨٣
 ٨٤
 ٨٥
 ٨٦
 ٨٧
 ٨٨
 ٨٩
 ٩٠
 ٩١
 ٩٢
 ٩٣
 ٩٤
 ٩٥
 ٩٦
 ٩٧
 ٩٨
 ٩٩
 ١٠٠

١٤

ليس بالضرورة ما فائدة التصريح

التشاور: حصول طبيعة دعوى المناهضة
عيب المشتروعة هل تدخل ضمن قواعد المسوع
التقليدية المنصوص عليها في النظرية العامة
للالتزامات، أو أنها تندرج ضمن فروعها
المسوقة لسلطة العقد دية؟ هي دعوى مناهضة مستقلة
لها ثمر وظهورها وهو هيئاتها التمهيدية
ذهب البعض على القول بأن المسولية هي أعمال ال

عيب المشتروعة هي قبيل الجزاء عن التمسق في الاستغ
الرجوع، على اعتبار أن التشاور له الحق في العيب
بأعمال المناهضة مادة آمنة ولا يخرج بها محي الحدود
المشروعة، ولذا تجاوز ذلك فإذ يكون قد أساء
استعمال حقها



دعوى المناهضة
الاستعق وهو كل ما طاربت فيه الشامل والشعاع
على الصغفان التشاركية يسمى سوقاً فالسوق
تنتقل الموضوع الهادي الحقيقي الأدي يتم فيه
البيع والشراء

التصرفات الظهيلية لهدف الاستغلال

1. التخل الخصري أو الشبهه في انموذج معين
2. تقليد صيغة دعاية أو شعار لغيره
3. سرقة الاسماء أو سلسل تلفزيوني فيها شخص
الرباط السهمي البهرية الخ
ويلاحظ أن التصرفات الظهيلية تتميز من عمل
التقليد في كون آية الذببة البرمجة يجب أن تكون
متفرقة (أي عنصرا لعمد) لا تقول بوجود التقليد، في
حين أن التصرفات الظهيلية يمكن أن تحصل بدون
أن تكون هذه الذببة موجودة، بالإضافة على
أن يحرم التقليد فيقول في حلول هذا الأخير في المجال
والنشاط نفسه

كما تتميز التصرفات الظهيلية عن المحارقات التناهدية
الأبيل مشروعة في كون الدعوى هي هذه الأخيرة عد
إمكانية) أو صعباً معاقبة التهرقات الشارح
أساساً لسبب واحد، وهو صعوبة تحديد وتلك
العلل في حد ذاتها صاحب الفعل الظاهري والمصدرة
وبالفعل فقد عاصت زجرية الشهير فانت
الظهيلية كيفية معاقبة تلك كانت رغم أن الفاعل

Region prieme 2

Le Centre Commercial. Au 10/12/2017.

1700 \$ / an. loger.

La Vallée Euro per = 140 boutiques.

Centre 4/83 - rachat après faillite

Mairie rachète le Centre Commercial ?

Investir les locaux publics.

400 unités commerciales.

Local de club de sport.

Calais : Centre ville de Calais un centre commercial

3600 m² / surface de vente

(Malcha - Bouthard) - Mairie de Calais.

Zones de stabilisées par l'explosion des Entre Commerciaux

loi 1972 = par écrit et la puissance de

conseil d'adhésion = (conseil électoral).

finir le rôle de régulateur.

Refluxer un projet / c'est refaire des emplois

En France - le Commerce génère beaucoup de

déplacement.

Projet des futures : Projet Auchan

كما تشمل الموضوع الائحة اعتباري الذي تتحدد فيه الأسعار السلع كما أنه يقال : أسعار سوق الذهب ، سوق النفط سوق المشايخ ، العملات 500 دولار .

« هي عبارة عن منطقة يتصل بها المشترون والبايعون ، أما دولار يتفق أيضا ثم أوعى طريق وهذا 100 بحيث أنه التفسير الذي بسود في أحد أجزاء السوق

يكون له كالتغير على أي حركة الأسعار الأثارة في أجزاء الأخرى ، مما يتسبب عنه "تجاهل" في أسعار السلع الواحدة في السوق كلها يعني التنازعا يحدث من

الزخرفات عن الأمور المتجانسة تخضع على اعتبارات متعددة الأشكال .

المشتري الجزء الذي يعرف السوق كل سوق للسلع

والجدي مانت المصنعة بممارسات معقدة الصناعة

وكذا تلك التي يعتبرها مهائلا أو تعويضية لا سيما

بدرج معين لها وأسعارها والإسعمال الذي تتلصق له

والمنطوق الجعل فرة التي تعرف السوق المؤسسات فيها

السلع والعلاقات المعقدة .»

السوق في المعنى الاقتصادي - الاقتصادي .

عوامل تطور يتبع وبه التعامل والتعاقد على المنتجات

المتجانسة بسوق 500

بينك وينتج يتقو جيد في مستوى عال برديا وموز غير
يعملون في مستويات منخفضة لاذنيا متقاربة بمستوى .

• يوجد مبدأ لمنع الاتفاقيات المنزلية لتقواعد الهند
أما نك في المادة (6) من قانون المناقصة التي تذك
على أنك لا تدرج الممارسات والأعمال المتدبق والياتها
الهرريجية والغير منبهة عند ما تهدف أو يمكن أن تهدف
على حد متعلق حرة المناقصة أو الرحد منها أو الاخلال به
في نغس المستحق أو على حين وجودها في صحتها

تدري للسا : الرحد من الاصول في المستحق أو في ممارسا
المتجارية فيها .
(3) تغلبى أو من عبءه الى نتائج ارمضان الشد

١ و الا دستمارات أو التظلم في الشئتي
(3) اقتسام الاسواق أو متهما در التسميون
(4) عرقله تحديد الامعاء وحبك قواعد السوق بالتشجيع
المهملين لإرتفاع الأسعار أو الكادعها منها .

(5) تطرييق شروطها هيبر صديقا فترتة لتعوض الخدمات بتجاه
الرتجاريين كصلا يحرمهم من منافع المناقصة .
(6) حاصصاع و ابرام العقود مع الشركاء لقبولهم خدماتها وانها
لها صفة فهو نوع لهذا العقول ، سواء بحكم تطرييقها أو ح
الاعرف التي صارتية .
(7) هذه الحالات التي تنظم وجود شرطين بينهما
في (1) وجود ما يخالف (Antitrust) ١٨٨٤

الائتفاقات

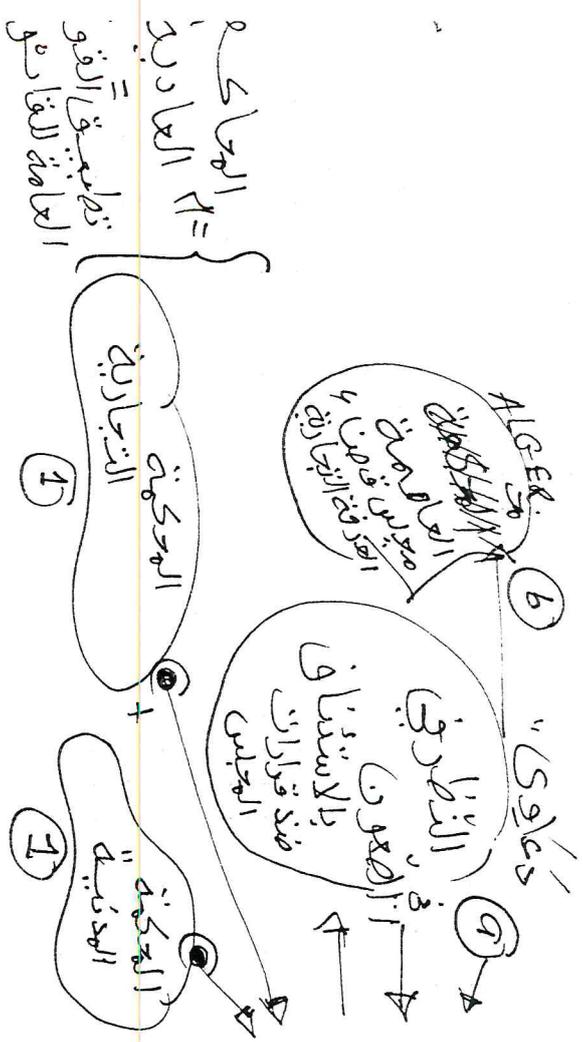
تخري الايتفاقات أو أنواعها
يقصد بالائتفاقات الاقتصادية المفيدة للمنافسة
(Anticompetitive arrangements)
على تنسيق في السلوك بدون المشروعية أو على عقد أو
عائفاق صهي أو صرحي صريح أو أي كان الشكل الأدي
يشخصه . هذا الايتفاق إذا كاله محله أو كانت الآثار
المتل توجب عنه من شأنها أن ترفع أو تقيد وتخرق المناقصة

ويجوز وبتدبير احس ، عارة الايتفاق يتصديق بانزهي الى
الإرادة المستقلة لجمعية من الأعران الاقتصاديين
تتمتع بملامات القرار على انضمامها في قالب مشترك يمكن
سلوكها "جهما عما لجمعية المومسات لتبني صلات مشتركة تهدف
الى الإخلال بحرية المناقصة

1 • الايتفاقات الأعمدة *acord horizonaux*

ويقصد بها تلك الايتفاقات التي تتم بين مجموعة من
المتناملين مستقيلين بينهم أي يعني أنك ليس هناك
صلاقة تبعية كهرجوعهم ويقبل سوف بنسبها اراقتها دي
مما مثل ويعملون على مستوى واحد في السوق
2 • الايتفاقات العمودية
ويقصد بها تلك الايتفاقات التي تتم على مستوى واحد
في سوق للمنتج /التوزيع أو الرضايات . مثلاك التي تعقد

• الشريعة القضاة لتقواعد المناقشة :



المحاكم =
 العادية
 تطبق في الفقه العامة للقانون
 1. الجزء المدني
 2. الجزء الجنائي
 على عكس في المعتاد يتمثل في المجلس والله

19

2 - تقنين الاتفاقيات للمناقشة المشرعية
 (الاتفاقيات) : *acte ementaire* ولا يملكه *Rou*



• يتمتع المجلس بملكية اتخاذ القرارات وعقوبات مالية
 • وضع ميثاق للمناقشة للمناقشة
 لاحظ : إدارة الشجر يتم عبر المناقشة للمناقشة
 وبالجملة يحال بجريدة قانونية بشأنه حول أي تشريعاته
 تقتدي تدعى على المناقشة الجزائي لقسمها

قطاع الخاضع
 هيئة 15
 au Conseil de Regulation
 سلطة التنظيم الإداري
 هيئة 15
 سلطة التنظيم الإداري
 قطاع الخاضع
 هيئة 15
 au Conseil de Regulation
 سلطة التنظيم الإداري
 هيئة 15
 سلطة التنظيم الإداري

12

الابحاث الاقتصادية

مقدمة الامور المتعددة والمزمنة على تردد تدويره
 معيارية المساحة في الشوق وتعددي كل معياريا
 على درجة للمناوشة وعبر اوعية التجميعات الاكتمال
 وقد درنا في الفئاليه الاقربا اديه وتدويره
 ظروف معيشية الهسته الكبرى

مقدمة للمنافسة

مقدمة مع المنافسة
 الكافية الرديئة (Cum-budere) والاذي يفتي الة
 معاً (Coup iraire) أو (Coup ensemble)
 فياد يرك العي انه التناوش هو ربح التناوش
 بل هي معرك الحربي التي الاقربا اديه للاجورال ود

تكون بين الزبون والاشع

- 1. مع لالت التناوش = التناوش بالوالت (العدد - معدود)
- 2. التناوش = التناوش (الكلفة) - (Le Coût)
- 3. التناوش الركنو رديوي (La technique)
- 4. التناوش بالاشعار (Garde fixe)

ولاكي، اجتهاد الهوئيه الامشرا اذ يجرية التناوشية للسر جعة

يرتبط بصحة من الودوي (في القوا ايشن اياما اشترطه

21

تقوم بدر ضلالت دورية لا تحمل ثقل الاعشار والاهو ايش

التنوع الاقتصادي
 3ème com.

La concurrence déloyale
 est constituée d'un ensemble de procédés
 concurrentiels contraires à la loi ou aux
 moeurs, constitutifs d'une faute intentionnelle
 en non de nuire à cause un préjudice
 aux concurrents. (Code de Commerce)

existence 03 conditions

- 1) existence d'une faute → الخطأ
- 2) intention de nuire → النية
- 3) lien de causalité (faute et préjudice)
 (علاقة السببية)

le dénigrement = (الذم)
 الذم

La Emulsion = (الحموض) - pour tromper le client

La désorganisation = (اضطراب) - du concurrent

La Préjudice se traduit par la perte de la clientèle
 qui se traduit par la diminution du chiffre d'affaires

ex (TF1 et Antenne 2) → Emision de Gele
 (Peritang pr sm la même



20

En 1990, année par le
 même présentateur ventry
 par TF1

Indusian: in de usaly

de 50 millions de FRANCA

العرف بين المعاهدات والاتفاقيات
 كما يعرف القانون الأجنبي

Conventions (المعاهدات) أو (الاتفاقيات)

يعرف بين دولتين دولتين
 هو تنظيم العلاقات بين دولتين
 ويتعلق بالأمور الدولية (المعاهدة)

الاتفاقيات الدولية يستعمل هذا المصطلح

للإشارة إلى العلاقات الدولية
 عرف وتعدلية دولية
 وتتمثل في شؤونها
 وتسمى بـ "الاتفاقيات الدولية"
 وتسمى بـ "الاتفاقيات الدولية"

$$OMC = \frac{P}{P_0} \times 100$$

المعاهدة = الاتفاقيات
 الاتفاقيات

المعاهدات = الاتفاقيات

المعاهدات = الاتفاقيات

23

تتعلق الشؤون التجارية، شؤون ميزان

الهدوءات، وبالتالي صلاوة الأمانة

تضع آليات للتشرك مع بعض الأسعار

تتعلق في القوانين كآلية تنظيم في سعرية المنتجات
 في تنظيم في أسعارها كآلية تنظيم المنتجات

الأسعارية

الأسعار المطبق في السوق = (السعر الداخلي)

حيث يسمى المودات على تحديد سعرها
 لأسعار السوق في تحديد أسعارها
 (الأسعار المودات) - الوقت - الجودة - الأمانة

وذلك خاصة هناك مجموعة من العوامل تؤثر
 على تحديد درجات جودة المنتجات

1- تعديل الجودة الكامل في المودات

2- زيادة الأمانة بين المودات

3- زيادة الأمانة في المودات

4- زيادة الأمانة في المودات

5- زيادة الأمانة في المودات

22

دعوى المناقشة العريضة و دعوى

- دعوى المناقشة العريضة الهدنة للأعمال التجارية مثل (العلاقة التجارية) الرضا = هو التعدي على العلاقة التجارية والمطالبة بالتعويض.

- دعوى المناقشة الضيقة خاصة في مجال المناسك بالحللومة التجارية وعندها تطوع للدعوى التعدي في المسوق لينة المدفعية.

- دعوى التوثيق صريح المنقح للمالك العلامة (Meque) حقها يتبعها عرف دعوى التوثيق كما في (Meque) المطالبة بوجودة العلامة (المستقلة) Meque déposée في المطالبة بوجودة أعمال التوثيق وكل تدبير من شأنه حمايتها العلاقة كما في مع القانون العلامة الحقوق في المطالبة بصفة الأمانة والوثوق المستعملة في التوثيق عند وقوعه أو الكسبي أو اجزائي للمحل التجاري للمؤلف.

25

صواعق لبيع التجار

- 1) المفاوضة = négociation
 - 2) تحرير المعاهدة و توقيعها = Signature
 - 3) التصديق = Ratification
 - 4) التصديق = Approbation
- على أي حال (المصادق المتكامل) في حد ذاته الأول للمعاهدة التي تم التوقيع عليها (دعوى التوثيق)

التسوية = Arbitrage

ACCORD = agreement (Anglais)

- Partie - Traité - Protocole - alliance
- Consensus - Concordance
- Le dialogue du peuple de fabrication = Consensus
- un acte de l'urgence diplomatique et fait être Arbitrage un délit pénal
- Le délit pénal de la violation d'un accord

24

المسؤولية التقديرية

(القانون المدني الجزائي) المادة 184
 وهي المسئولية عن العمل التقضي والتي تدعى بأثر
 محو كل عمل أي كان، يرتكبه المرء ويهدر به
 الغير تليق بملك كان متبنا في حدوده والتعود
 وأناسك هذه المسئولية هو الخطأ الواجب الأثر
 وعلى المهور والاثباته، والواقعي صق تقرر
 الخطأ، بحاله صق تقرر بمقتضى ما به يعتبر
 يتبع لرقلة المؤكدة العليا في عملية تكديف
 الكائنات.

- 1) تحديد الخطأ الذي يوجب المسئول
 - 2) الإحاطة بالركب التقني المعنوي، بحيث
 على التقضي أنه يكون مدركا للعمل الذي،
 عند ارتكاب الخطأ. والشأن (ans)
 فاعده الأهلية = أنه يكون صهيئرا لعمل.
 - 3) حالات إنبقاء الخطأ
- 1) ادخاع التقاضي من التقاضي/عما
 عن نفس الغير (على الأثر
 في فاعده اللقد الضروري.

27

صق المطالبة بالتعويضات المدنية

التي تجعل عن ارتكاب أو محاولة ارتكاب تقايد
 للمصلحة، كما تعتبر المبرع في القانون المخذ
 للفتوا بعد المطالبة على المبرك الشطارية
 منها رسائل تخارية غير نزيهة، تغاريد
 العلانية المعتبرة لعون إقتضها دي صافسي
 أبو تولى صفت حباته أو حدساته أو الإلتجار
 التي يتوهم به، وقد كتب زبارة هذه العون
 بالية بزوع دتكوكي وأوغام في ذهلي المستهرك
 وهي ثم خيانة الشناول المهورع لهما يتعدت
 بالألماس القانوني للمطالبة بالتعويضات
 عن التعدي عن العلانية التي حاربه.

- الفصول الستة
- 1) جري المبرع أنه دعوى آلمنا عند الغير مشروعه
 رتبته على الأكام الخاضعة في المسئولية
 الهدنة
 - 2) دلتوربة التعدي في الشغل التقني

26

المسؤولية المدنية

مثلا = في حالة اختراق الشخصى الشخصى الاضرار من الاضرار المادية التي تسببها المسؤولية عنها فانه ملزم بالاعلاج الضرر مائة عن المتهملين = صق المظالمه بالتعمد عن أي خادما طوعيا يسبب الشخصى ضرر مادي أو معنوي = هناك = دعوى المسؤولية المدنية أمام القضاة الجزائيين = 20 دعوى المسؤولية الجزائية أمام القضاة الجزائيين

المسؤولية الجزائية = الالزام بتزويف بدود العقد = في حالة كسر جدار الارضيات لها = يترتب على من يعدل على تعويد بدو العقد اللتمه ويسبب الضرر الذي لحق بالتمتع وذا المتهملين

29

المسؤولية الجنائية

1 صحراء = ويرانه بهاد الصهوه مع صلا حيله الشخصى الا انه يتحمل تبعته مملوكه = المسؤولية صفه في التثخيف

2 تحميل الشخصى تبعته مملوك حدر منه حقيقه = ان يكون حيز بهه قد تسببت من شخصى او انه تسببت في الجرح بهه أو كانهما وانه يكون الشخصى خالص لقا نونه العوقيات

العمل الجنائي = المرقه - القتل - القح وويل - الضرب - ذى ويدا عوقيات القانون الجنائي =

- 1) القهالي = الرديع = الترحيل = la privation
- 2) القهالي = الرديع = الترحيل = la privation
- 3) القهالي = الرديع = الترحيل = la privation
- 4) القهالي = الرديع = الترحيل = la privation
- 5) القهالي = الرديع = الترحيل = la privation
- 6) القهالي = الرديع = الترحيل = la privation
- 7) القهالي = الرديع = الترحيل = la privation
- 8) القهالي = الرديع = الترحيل = la privation
- 9) القهالي = الرديع = الترحيل = la privation
- 10) القهالي = الرديع = الترحيل = la privation

28

في كماله $h = h_{\text{max}}$ \Rightarrow $v = 0$

المعادلة (19) صورة التردد

- * استغلال الترددات ω كحل
- * الجزء آخر من هو ω \Rightarrow ω كحل
- * الجزء المتبقي ω \Rightarrow ω كحل

في كماله $h = h_{\text{max}}$ \Rightarrow $v = 0$
في كماله $h = h_{\text{max}}$ \Rightarrow $v = 0$
في كماله $h = h_{\text{max}}$ \Rightarrow $v = 0$

في كماله $h = h_{\text{max}}$ \Rightarrow $v = 0$
في كماله $h = h_{\text{max}}$ \Rightarrow $v = 0$
في كماله $h = h_{\text{max}}$ \Rightarrow $v = 0$

• الحكماء المفضلين المفضلين لهباً المفضلين المفضلين
- تدعيماً الرحمانية الإلهية في صراط المهاريات
المناجية لهباً المفضلة المفضلة المفضلة
الجزئية المفضلة المفضلة المفضلة المفضلة
المفضلة المفضلة المفضلة المفضلة المفضلة
والمفضلة المفضلة المفضلة المفضلة المفضلة

• دور المفضلين المفضلين المفضلين المفضلين
ب. يتضح في دور المفضلين المفضلين المفضلين
المفضلة المفضلة المفضلة المفضلة المفضلة
المفضلة المفضلة المفضلة المفضلة المفضلة
المفضلة المفضلة المفضلة المفضلة المفضلة

ويعتبر المفضلين المفضلين المفضلين المفضلين

① المفضلين المفضلين المفضلين المفضلين

المفضلين المفضلين المفضلين المفضلين المفضلين

② المفضلين المفضلين المفضلين المفضلين

المفضلين المفضلين المفضلين المفضلين المفضلين

①

المفضلين المفضلين المفضلين المفضلين

بالشعوبية وهو يهين ويبطله عقابون ذبته خذ لها
له أثاره المنوع والتي تتصل على رفع دعوى
قضاة ذبته صراحة في ذلك فهو أهل الأثره
النوعي والى قليبى

الاعتناء بالشورى
الاتهامات = ينبغي صلاحيه التصديق والى كهم بمفرد
القانونه في ضموه ما

ويجوز بأثره توزيع العمل القضاة بين الرعيهات القه
الجزئية وبين محاكم هذه الجزيهات

وغيره فان سلاطه الصلح له حكمه مهينه يوفق لها الاختصاص
النوعي وهو تعيين المحكمة التي تفصل في الموضوع من بين
جول المحاكم المتواجده في نفس الأوجه التي اللى

الواحدية والقانون الصراحي - المادة الأولى من الأثره
المهني: رد على الصلح كهم هي الصلحيات القضاة
الخاصة بالقانون العام وهي تفصل في جميع الأثره
المهنية والشجارية ودعاوى الشركات التي تارة
بها صلبا

(3)

3) العلاقة السببية
تعد من السببية التي الثالث من أركان المسئلة
المهنية بله يفتقر له تتواجد علاقة ما بين الضل
اللى لهم أثره المسؤل هو الضل الذي أهاب المهزور
صيرت طائر تواجده العلقه بين الرعيهات
صهليه ملاحقة التعويبي الذي يجمع على اللدلهات
التعددية للقاضي

آثار المسئلة المهنية
بدرجات على المسؤل راجه المهنية بطلان الأثرهات
وكذا التعويبي - حسب التشرح الآتي

1) البطلان = يشمل بطلان كل الأثرهات أو جزئيا أو الكلي
ووفق يعنى القاعلي بالصلح الجزئي أو الكلي
الشعوبية ووفق القواعد المسئلة المهنية
فإن كل من ألقى صورا بالغير عليه بالتعويبي
(المادة 124 من الأثره 58/75 عه 1975)

2) العلاقة السببية
والتالي على كل متعا هل متواحد على وصعوبة
صحيحة للممارسات المهنية فانه لاهنا عسرة اللدلهات
والحسرة بانه كانه أنه بملكات الظرف القضاة
في لهيوت المهني من حيا الظهور الذي لحق به
على بشرية كاه الأثرهات المهنية بحيث يمكنه آله لاله
(2)

26

المادة 49 : ينشئ مجلس المندوبين
القرار رقم الصادرة عنه وعن مجلس قضاة الجزائر
وعن المحكمة العليا وكذا مجلس الدولة بقرار
والرئيسية بالهندسة في الترقية الزمنية

المادة 50 :

يتعامل مجلس المندوبين مع الهيئات والأشخاص :

- 1 - ضباط وعلماء الشرطة القضاة
 - 2 - مستشاري البراقون (القرار رقم 23)
 - 3 - المندوبين المحاربين - والمندوبين
 - 4 - المندوبين ذوي مجلس المندوبين
- 30 - بموجب مرسوم صادر عن المندوبين
31 - المندوبين العتقوبات المباشرة

32 - ترفع الظعون في قرارات مجلس
المندوبين أمام مجلس قضاة الجزائر

33 - ترسل القرارات الصادرة عن مجلس قضاة
الجزائر وحسب المحكمة العليا وعن مجلس
الوزراء وحسب المحكمة العليا والوزراء
الذين هم في المجلس المندوبين
34 - توضع القرارات بالهندسة في الترقية
المباشرة

المادة 55

يبدى الرأي في كل
مسألة تتعلق بالهندسة
ويستشار في كل مشروع
في ترقية المحاربين
1 - عملية الترقية
2 - الترقية للمندوبين
3 - المندوبين المحاربين
4 - المندوبين ذوي مجلس المندوبين

22 - تعامل مع ملاحقة القيد
23 - ملاحقة القيد : تسهر على
وجود منافسة فعليه على اللجوء
بالتساوي لكل التكاليف
24 - ملاحقة القيد : ملاحقة
القيد في الترقية
25 - يحقق في السجلات
العربية ويسر ويعت بالتمثيل
مع الهيئات الأخرى
ويكلفه تخرج بعدد قبول
الإحاطات
25 - يتخذ أوامر معاللة
26 - يتخذ أوامر معاللة
27 - يمكن لكل شخص طبيعي
أو معنوي يتغير في نفسه
صالح رأيه يرفع دعوى قضاة

صحة المجلس
de la Conférence
المادة 23

- 1 - ملاحقة عادلة مستقلة
- 2 - يتوقع في الترقية الفارقة
- 3 - المندوبين المحاربين
- 4 - مقرر لدى وزارة التجارة
- 5 - يتكون من 12 مندوبين
- 6 - 06 أعضاء مختصون
- 7 - تضييق وتكون
- 8 - المندوبين = 8 مندوبين
- 9 - (04) مندوبين معزبين من
تجربة
- 10 - (02) يمثلهون جمعيات صناعية
المستقلة

21 - (04) مندوبين
22 - (04) مندوبين
23 - (04) مندوبين
24 - (04) مندوبين
25 - (04) مندوبين
26 - (04) مندوبين
27 - (04) مندوبين
28 - (04) مندوبين
29 - (04) مندوبين
30 - (04) مندوبين
31 - (04) مندوبين
32 - (04) مندوبين
33 - (04) مندوبين
34 - (04) مندوبين
35 - (04) مندوبين
36 - (04) مندوبين
37 - (04) مندوبين
38 - (04) مندوبين
39 - (04) مندوبين
40 - (04) مندوبين
41 - (04) مندوبين
42 - (04) مندوبين
43 - (04) مندوبين
44 - (04) مندوبين
45 - (04) مندوبين
46 - (04) مندوبين
47 - (04) مندوبين
48 - (04) مندوبين
49 - (04) مندوبين
50 - (04) مندوبين
51 - (04) مندوبين
52 - (04) مندوبين
53 - (04) مندوبين
54 - (04) مندوبين
55 - (04) مندوبين
56 - (04) مندوبين
57 - (04) مندوبين
58 - (04) مندوبين
59 - (04) مندوبين
60 - (04) مندوبين
61 - (04) مندوبين
62 - (04) مندوبين
63 - (04) مندوبين
64 - (04) مندوبين
65 - (04) مندوبين
66 - (04) مندوبين
67 - (04) مندوبين
68 - (04) مندوبين
69 - (04) مندوبين
70 - (04) مندوبين
71 - (04) مندوبين
72 - (04) مندوبين
73 - (04) مندوبين
74 - (04) مندوبين
75 - (04) مندوبين
76 - (04) مندوبين
77 - (04) مندوبين
78 - (04) مندوبين
79 - (04) مندوبين
80 - (04) مندوبين
81 - (04) مندوبين
82 - (04) مندوبين
83 - (04) مندوبين
84 - (04) مندوبين
85 - (04) مندوبين
86 - (04) مندوبين
87 - (04) مندوبين
88 - (04) مندوبين
89 - (04) مندوبين
90 - (04) مندوبين
91 - (04) مندوبين
92 - (04) مندوبين
93 - (04) مندوبين
94 - (04) مندوبين
95 - (04) مندوبين
96 - (04) مندوبين
97 - (04) مندوبين
98 - (04) مندوبين
99 - (04) مندوبين
100 - (04) مندوبين

1 - (04) مندوبين
2 - (04) مندوبين
3 - (04) مندوبين
4 - (04) مندوبين
5 - (04) مندوبين
6 - (04) مندوبين
7 - (04) مندوبين
8 - (04) مندوبين
9 - (04) مندوبين
10 - (04) مندوبين
11 - (04) مندوبين
12 - (04) مندوبين
13 - (04) مندوبين
14 - (04) مندوبين
15 - (04) مندوبين
16 - (04) مندوبين
17 - (04) مندوبين
18 - (04) مندوبين
19 - (04) مندوبين
20 - (04) مندوبين
21 - (04) مندوبين
22 - (04) مندوبين
23 - (04) مندوبين
24 - (04) مندوبين
25 - (04) مندوبين
26 - (04) مندوبين
27 - (04) مندوبين
28 - (04) مندوبين
29 - (04) مندوبين
30 - (04) مندوبين
31 - (04) مندوبين
32 - (04) مندوبين
33 - (04) مندوبين
34 - (04) مندوبين
35 - (04) مندوبين
36 - (04) مندوبين
37 - (04) مندوبين
38 - (04) مندوبين
39 - (04) مندوبين
40 - (04) مندوبين
41 - (04) مندوبين
42 - (04) مندوبين
43 - (04) مندوبين
44 - (04) مندوبين
45 - (04) مندوبين
46 - (04) مندوبين
47 - (04) مندوبين
48 - (04) مندوبين
49 - (04) مندوبين
50 - (04) مندوبين
51 - (04) مندوبين
52 - (04) مندوبين
53 - (04) مندوبين
54 - (04) مندوبين
55 - (04) مندوبين
56 - (04) مندوبين
57 - (04) مندوبين
58 - (04) مندوبين
59 - (04) مندوبين
60 - (04) مندوبين
61 - (04) مندوبين
62 - (04) مندوبين
63 - (04) مندوبين
64 - (04) مندوبين
65 - (04) مندوبين
66 - (04) مندوبين
67 - (04) مندوبين
68 - (04) مندوبين
69 - (04) مندوبين
70 - (04) مندوبين
71 - (04) مندوبين
72 - (04) مندوبين
73 - (04) مندوبين
74 - (04) مندوبين
75 - (04) مندوبين
76 - (04) مندوبين
77 - (04) مندوبين
78 - (04) مندوبين
79 - (04) مندوبين
80 - (04) مندوبين
81 - (04) مندوبين
82 - (04) مندوبين
83 - (04) مندوبين
84 - (04) مندوبين
85 - (04) مندوبين
86 - (04) مندوبين
87 - (04) مندوبين
88 - (04) مندوبين
89 - (04) مندوبين
90 - (04) مندوبين
91 - (04) مندوبين
92 - (04) مندوبين
93 - (04) مندوبين
94 - (04) مندوبين
95 - (04) مندوبين
96 - (04) مندوبين
97 - (04) مندوبين
98 - (04) مندوبين
99 - (04) مندوبين
100 - (04) مندوبين

المادة 48 - ينفذ مجلس المناوسة

القرارات الصادرة عنه وعن مجلس قضاء الجزائر وعن المحكمة العليا وكذا مجلس الادولج وكذا والمعلقة بالمناوسة كالالتقية الزمسية

المناوسة

- 1- يتعامل مجلس المناوسة مع الهيئات والأشخاص:
- 2- يجب ان يكون الشريطة القمنا ذرية
- 3- المناويع المحي بالقراتون (الارتاقون) الا ارتاق التبحار
- 4- المناويع الزمسية للمناوسة
- 5- يسرع بموجبه اصحاب الامور (غرامات تهم ذرية)
- 6- ياصدر العتق بارت المناوسة

توقيع الظمعون في قرارات مجلس المناوسة

- 33- ترسل القرارات الصادرة عن مجلس قلمنا الجزاير وعن المحكمة العليا وعن مجلس الادولج والمعلقة عن بلها ودراسة على الوزير المكلف بالمشقة والى زيمس المجلس المناوسة
- 34- توهيقر المرامات بديون مستحقه الا ولله

المادة 55

يبرجى الراى فى كل مسالة بربط دالناوسة

ه يبرسار فى كل مشرويع وتدرى

1- عملية التحويل

2- اللد محال لوضع حجة للمماركات المقتدة للمناوسة

3- مسا عدة الجمعات

4- تعامل مع ملاطحة القيد

وجود مسافسة فدراسة فى اللوق

5- جعل التوزيع والاعمال

6- يحقق فى التمارات

7- العيب مشوع بالتمامل

8- ويكنف تهرج بعدد قبول الاضطرار

9- يتخذ اوامر معلله

10- يتخذ دة ايجير مسدود

11- يمكن لكل تدخلى طريعى

- 12- يبرجى الراى فى كل مسالة بربط دالناوسة
- 13- يبرسار فى كل مشرويع وتدرى
- 14- عملية التحويل
- 15- اللد محال لوضع حجة للمماركات المقتدة للمناوسة
- 16- مسا عدة الجمعات
- 17- تعامل مع ملاطحة القيد
- 18- وجود مسافسة فدراسة فى اللوق
- 19- جعل التوزيع والاعمال
- 20- يحقق فى التمارات
- 21- العيب مشوع بالتمامل
- 22- ويكنف تهرج بعدد قبول الاضطرار
- 23- يتخذ اوامر معلله
- 24- يتخذ دة ايجير مسدود
- 25- يمكن لكل تدخلى طريعى

مجلس المناوسة
le Conseil de la Concuurrence

المادة 23

- 1- مل طلة عا دار بجة مسؤلله
- 2- يذوق دالناوسة الفاقو ذرية
- 3- الاستقلال الصالح
- 4- مسر لادى وزارة التبحار
- 5- يذكون مس 12 تدخمس
- 6- 06 اصنام صخرسون
- 7- تضرعلى قاتون اعتماد
- 8- الهد ص = 8 مسشها
- 9- (04) اشغالى مسذمس
- 10- (02) يه ثلون جمعت شمالية
- 11- (04) اشغالى مساذمى
- 12- يبرمى الر ذمس والناذب مسوجب
- 13- مسر رة اساسى لة المسكنا
- 14- يبرمى الر ذمس مس صوى التبحار
- 15- يبرمى الوزير مثلاله فى المجلس
- 16- مسر رة
- 17- تضرعلى مذبذبات المجلس المسو اعلا
- 18- مسر رة التمسير

المقاييس القانونية ذات الصلة:

المقاييس القانونية ذات الصلة... المقاييس القانونية ذات الصلة... المقاييس القانونية ذات الصلة...

المقاييس القانونية ذات الصلة:

المقاييس القانونية ذات الصلة... المقاييس القانونية ذات الصلة... المقاييس القانونية ذات الصلة...

المقاييس القانونية ذات الصلة:

المقاييس القانونية ذات الصلة... المقاييس القانونية ذات الصلة... المقاييس القانونية ذات الصلة...

المقاييس القانونية ذات الصلة:

المقاييس القانونية ذات الصلة... المقاييس القانونية ذات الصلة... المقاييس القانونية ذات الصلة...

المقاييس القانونية ذات الصلة:

المقاييس القانونية ذات الصلة... المقاييس القانونية ذات الصلة... المقاييس القانونية ذات الصلة...

المقاييس القانونية ذات الصلة:

التي تسمى "التعاقدية"

وذلك في إطار اتفاقية تجارية دولية، حيث يتم إبرام هذه الاتفاقية بين طرفين أو أكثر من أجل تحقيق مصلحة مشتركة. وتتميز هذه الاتفاقية بأنها غير ملزمة قانوناً، بل هي ملزمة أخلاقياً. وتختلف هذه الاتفاقية عن العقد في أنها لا تخضع للقواعد القانونية المنظمة للعقود، بل تخضع للقواعد الأخلاقية.

détournement illégal de sa clientèle

وهذا يعني تحويل عملاء شركة ما إلى شركة أخرى بطريقة غير مشروعة. وتعتبر هذه الممارسة من الممارسات غير المشروعة التي يخضع لها الممارسون التجاريون. وتتميز هذه الممارسة بأنها غير مشروعة لأنها تنتهك مبدأ حرية المنافسة، وهو مبدأ أساسي من مبادئ القانون التجاري.

وتعتبر هذه الممارسة من الممارسات غير المشروعة التي يخضع لها الممارسون التجاريون. وتتميز هذه الممارسة بأنها غير مشروعة لأنها تنتهك مبدأ حرية المنافسة، وهو مبدأ أساسي من مبادئ القانون التجاري.

التعاقدية: عدم الاتفاقية

Contract de concession commerciale

وهذا يعني إبرام اتفاق بين طرفين، أحدهما يمنح الآخر حقاً في ممارسة نشاط تجاري معين. وتتميز هذه الاتفاقية بأنها غير ملزمة قانوناً، بل هي ملزمة أخلاقياً. وتختلف هذه الاتفاقية عن العقد في أنها لا تخضع للقواعد القانونية المنظمة للعقود، بل تخضع للقواعد الأخلاقية.

وهذا يعني إبرام اتفاق بين طرفين، أحدهما يمنح الآخر حقاً في ممارسة نشاط تجاري معين. وتتميز هذه الاتفاقية بأنها غير ملزمة قانوناً، بل هي ملزمة أخلاقياً. وتختلف هذه الاتفاقية عن العقد في أنها لا تخضع للقواعد القانونية المنظمة للعقود، بل تخضع للقواعد الأخلاقية.

التعاقدية: الاتفاقية

وهذا يعني إبرام اتفاق بين طرفين، أحدهما يمنح الآخر حقاً في ممارسة نشاط تجاري معين. وتتميز هذه الاتفاقية بأنها غير ملزمة قانوناً، بل هي ملزمة أخلاقياً. وتختلف هذه الاتفاقية عن العقد في أنها لا تخضع للقواعد القانونية المنظمة للعقود، بل تخضع للقواعد الأخلاقية.

التعاقدية: الاتفاقية

وهذا يعني إبرام اتفاق بين طرفين، أحدهما يمنح الآخر حقاً في ممارسة نشاط تجاري معين. وتتميز هذه الاتفاقية بأنها غير ملزمة قانوناً، بل هي ملزمة أخلاقياً. وتختلف هذه الاتفاقية عن العقد في أنها لا تخضع للقواعد القانونية المنظمة للعقود، بل تخضع للقواعد الأخلاقية.

التعاقدية: الاتفاقية

وهذا يعني إبرام اتفاق بين طرفين، أحدهما يمنح الآخر حقاً في ممارسة نشاط تجاري معين. وتتميز هذه الاتفاقية بأنها غير ملزمة قانوناً، بل هي ملزمة أخلاقياً. وتختلف هذه الاتفاقية عن العقد في أنها لا تخضع للقواعد القانونية المنظمة للعقود، بل تخضع للقواعد الأخلاقية.

TT

میں نے اس کتاب کو لکھنے میں کئی سالوں کا وقت صرف کیا ہے۔ اس کتاب میں میں نے اپنے سب سے قیمتی تجربے اور مشاہدات کو لکھا ہے۔ یہ کتاب صرف ان لوگوں کے لیے ہے جو حقیقت کو جاننا چاہتے ہیں۔ اس کتاب میں میں نے اپنے سب سے قیمتی تجربے اور مشاہدات کو لکھا ہے۔ یہ کتاب صرف ان لوگوں کے لیے ہے جو حقیقت کو جاننا چاہتے ہیں۔

(1) الأسئلة الأولى
 1. ما هي أهمية الأسئلة في تعلم اللغة؟
 2. كيف يمكن أن تساعد الأسئلة في فهم النصوص؟
 3. ما هي أنواع الأسئلة التي يمكن استخدامها في الفهم؟
 4. كيف يمكن أن تساعد الأسئلة في تطوير مهارات التفكير الناقد؟
 5. ما هي أهمية الأسئلة في تقييم فهم المتعلمين؟

الأسئلة الأولى
 (2)

Structure des pax.
 1. ما هي أهمية الأسئلة في تعلم اللغة؟
 2. كيف يمكن أن تساعد الأسئلة في فهم النصوص؟
 3. ما هي أنواع الأسئلة التي يمكن استخدامها في الفهم؟
 4. كيف يمكن أن تساعد الأسئلة في تطوير مهارات التفكير الناقد؟
 5. ما هي أهمية الأسئلة في تقييم فهم المتعلمين؟

(3) الأسئلة الأولى
 1. ما هي أهمية الأسئلة في تعلم اللغة؟
 2. كيف يمكن أن تساعد الأسئلة في فهم النصوص؟
 3. ما هي أنواع الأسئلة التي يمكن استخدامها في الفهم؟
 4. كيف يمكن أن تساعد الأسئلة في تطوير مهارات التفكير الناقد؟
 5. ما هي أهمية الأسئلة في تقييم فهم المتعلمين؟

(4) الأسئلة الأولى
 1. ما هي أهمية الأسئلة في تعلم اللغة؟
 2. كيف يمكن أن تساعد الأسئلة في فهم النصوص؟
 3. ما هي أنواع الأسئلة التي يمكن استخدامها في الفهم؟
 4. كيف يمكن أن تساعد الأسئلة في تطوير مهارات التفكير الناقد؟
 5. ما هي أهمية الأسئلة في تقييم فهم المتعلمين؟

3. کتابت و تالیف
 1. کتابت و تالیف - کتابت و تالیف
 2. کتابت و تالیف - کتابت و تالیف
 3. کتابت و تالیف - کتابت و تالیف
 4. کتابت و تالیف - کتابت و تالیف
 5. کتابت و تالیف - کتابت و تالیف
 6. کتابت و تالیف - کتابت و تالیف
 7. کتابت و تالیف - کتابت و تالیف
 8. کتابت و تالیف - کتابت و تالیف
 9. کتابت و تالیف - کتابت و تالیف
 10. کتابت و تالیف - کتابت و تالیف

(A₃)

(3) المسألة

Centrales
المسألة (المسألة المركزية)
- المسألة المركزية
- المسألة المركزية
- المسألة المركزية

المسألة المركزية
المسألة المركزية
المسألة المركزية
المسألة المركزية
المسألة المركزية

La structure des États

المسألة المركزية
المسألة المركزية
المسألة المركزية
المسألة المركزية
المسألة المركزية
المسألة المركزية
المسألة المركزية
المسألة المركزية
المسألة المركزية
المسألة المركزية

المسألة

المسألة المركزية والمسألة المركزية

المسألة المركزية والمسألة المركزية
المسألة المركزية والمسألة المركزية

المسألة والمسألة

4
4

- هي العملية التي تقوم بها المؤسسة لترويج منتجاتها وخدماتها في السوق المستهدفة
 - لتحقيق أهدافها التسويقية
 - وهي عملية مستمرة تتغير باستمرار مع تغير احتياجات المستهلكين
 - وتتضمن تحديد السوق المستهدفة واختيار القنوات المناسبة للترويج
 - وهي عملية متكاملة تشمل جميع جوانب المؤسسة

٤٤ - التسويق الداخلي

- هو التسويق الذي يهدف إلى ترويج منتجات المؤسسة وخدماتها داخل المؤسسة
 - وذلك لزيادة الإنتاجية وتحسين العلاقات بين الموظفين
 - وهو عملية مستمرة تتغير باستمرار مع تغير احتياجات المؤسسة
 - وتتضمن تحديد السوق المستهدفة واختيار القنوات المناسبة للترويج

٤٥ - التسويق الخارجي

٤٦ - التسويق الإلكتروني
 Marketing (3) التسويق
 التسويق الإلكتروني

