



نظريات

الانصهار

في القرن الحادي والعشرين

أ. د. عبد الرزاق الدليمي



اليازورج



**نظريات الاتصال
في القرن الحادي والعشرين**

نظريات الإتصال في القرن الحادي والعشرين

أ.د./ عبدالرزاق محمد الدليمي



ALL RIGHTS RESERVED

جميع الحقوق محفوظة

الطبعة العربية - 2016

رقم الإيداع 2015/1/358

التحرير: هيئة تحرير
تصميم الغلاف: نضال جمهور
الصف والإخراج: سامي أبو سعدة
الطبعة: سمير منصور للطباعة

لا يسمح بإعادة إصدار هذا الكتاب أو أي جزء منه أو تخزينه في نطاق إستعادة المعلومات أو نقله بأي شكل من الأشكال. دون إذن خطي مسبق من الناشر.

عمان - الأردن

All rights reserved. No part of this book may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means without prior permission in writing of the publisher.

Amman - Jordan

اليازوري



دار اليازوري العلمية للنشر والتوزيع

عمان - العبدلي - مقابل مجلس النواب

هاتف: +962 6 4626626 تليفاكس: +962 6 4614185

ص.ب: 520646 الرمز البريدي: 11152

info@yazori.com www.yazori.com

نظريات الاتصال

في القرن الحادي والعشرين

تأليف

الأستاذ الدكتور

عبدالرزاق محمد الدليمي



اليازوري

المقدمة

لقد كان الاتصال وسيظل هو النشاط الأهم في حياة الإنسان من خلاله يتفاعل مع الآخرين ويعبر عن أفكاره وحاجاته ومشاعره وأحلامه وبه يعبر عن شخصيته وثقافته وحرية وفكره وهو نشاط يمكن أن تتجسد فيه معاني الكرامة الإنسانية وقيمها .

لذا كان هذا النشاط من أكثر الأنشطة خضوعاً لمختلف المعايير والضغوط والقوانين التي تشكل في جملتها تساؤلاً أساسياً حول طبيعة الصلة بين الإعلام والأخلاق وباقي مناحي الحياة البشرية .

علم الاتصال استفاد وأفاد وتفاعل مع كافة العلوم والمعارف والمعطيات الإنسانية والتقنية وهذا العلم يوضح لنا في هذا الوقت لماذا تؤثر وسائل الاتصال الجماهيري في عقول الناس وما هو حجم هذا التأثير وكيف يتم التأثير .

لا أحد ينكر أهمية هذه النظريات الاتصالية التي شكلت علم الاتصال، والتي جرت في المجتمعات التي تبنتها وحاولت تطبيقها ونحن هنا نقوم بدراستها نظراً لأهميتها وكذلك لعدم قدرتنا التعامل مع وسائل الاتصال الجماهيرية بدون فهم النظريات والنماذج التي تنظم عمل هذه الوسائل وتحدد طرق التعامل معها وكيفية الاستفادة السليمة منها وتوظيفها في تطوير وتنوير مجتمعاتنا العربية .

خلال مدة العشرينيات من القرن الماضي وأوائل الثلاثينات تطور الاهتمام بوسائل الإعلام بوصفها موضوعات للبحث حيث بدأت الدراسات العلمية المنتظمة كأثر محتوى الاتصال على أنواع معينة من الناس، حيث أخذت الأفكار والمعلومات والبيانات عن الاتصال الجماهيري تختبر بدقة لمعرفة صحة هذه الاكتشافات والمعلومات تجريبياً ومن ثم بدأ الاتصال الجماهيري يكتسب عديد متزايداً من البيانات التي يمكن فيها استنباط عديد من المفاهيم والافتراضات .

تعد وسائل الإعلام من أكثر ما ينفق عليه المجتمعات البشرية كما تدل الأرقام وقد بدأت هذه الظاهرة بالانتشار والتطور بعد أن بدأ أول بث تجاري لقناة راديو في نوفمبر سنة ١٩١٩. ويقول البعض أنه قبل ذلك بعدة سنوات ومن ثم التلفزيون في أوائل الثلاثينات بدأت ظاهرة التواصل الجماعي في قسم علم الاجتماع وأتباع مدرسة نظرية الخطابة لأرسطو تأخذ منحنيات جديدة في دراساتهم حول المجتمع والتواصل الجماعي فقد كانت ثورة في فهم العلوم البشرية وفي فهم السلوك الجماعي للمجتمعات وكانت رؤيتهم بعيدة جدا إذ علموا أن وسائل الإعلام أصبحت أقوى وانها على أبواب عالم جديد.

اتفق العلماء أن الإعلام له أثر كبير وفعال في التأثير على المجتمع وفي تغيير عاداته وصياغة طريقة حياته فبدأت نظريات جديدة في التواصل الجماعي تنشأ لتقونن الإنتاج الإعلامي في إنشاء رسالة فعالة تحقق رد فعل جماهيري معين وانفصلت تلك النظريات عن نظرية الخطابة لأرسطو التي قادت وسائل الإعلام لسنوات بعد اكتشاف التلفزيون وظهرت نظرية الإنبات للبرامج التلفزيونية ونظرية ترتيب الأولويات للإعلام الإخباري ونظرية دوامة الصمت ونظرية البيئة الإعلامية وغيرها من نظريات التواصل الجماعي وأضيف أيضا نظرية الاستخدامات والإشباع التي وضع أسسها إيليو كاتز في أوائل الستينات التي لمع نجمها في أوائل التسعينات عند انتشار الإنترنت حيث تعد النظرية الوحيدة من بين كل نظريات الميديا التي تناقش عكس المفهوم العام للنظريات "أن الإعلام يؤثر على الفرد والمجتمع" بل تعتبر الأفراد هم من يؤثر على وسائل الإعلام حيث تعتبر أن المواد الإعلامية ما هي إلا منتجات يجب أن تتناسب مع أذواق المستهلكين "المشاهدين". وكانت هذه النظرية سببا في تغيير منهج وسائل الإعلام ما يجعل عليهم رقابة اجتماعية بسبب إمكانية كل فرد من الوصول والتقييم والتعليق على أي منتج إعلامي يستهلكه من شتى وسائل الإعلام.

تنفق الجامعات الأمريكية الملايين من الدولارات بتمويل من الحكومة على بحوث التواصل الجماهيري فقد أعلنت الحكومة الأمريكية تخصيص ٣, ١٣ مليار دولار أمريكي

لسنة ٢٠١٤ لتقدم للجامعات من أجل البحث العلمي وقدر ب ٣ بالمئة من مجموع التمويل الحكومي من أصل ٤٦٤, ٥ مليار أمريكي لسنة ٢٠١٤ للأبحاث العلمية قدمت لشتى المؤسسات "رقم كبير جدا ولا أعتقد أننا سوف نشم رائحته يوما ما في دولنا الشرق أوسطية" ونحن ومع كل طبقاتنا من الطبقة العلمية والمثقفة والغنية حتى العامة لا نستطيع أن نفكر بالبحث العلمي حتى مجانا عن طريق محرك البحث *GOOGLE*.

هذا الكتاب محاولة للغور في اعماق موضوعات طالما كثر الاجتهاد بها ولا نزعم اننا اتينا بما تأتي به الاوائل ولكن حسبنا اننا اجتهدنا فان اصبنا وهذا ما ابتغيناه فلنا حسنتين وان لم نصب فلنا حسنة ولا يفوتني هنا الاشارة الى انني استفدت كثيرا مما سبق لباحثين واساتذه اجلاء بما سبقوني به في البحث في هذه المواضيع فقد انتفعت من علمهم ومما افادوا به مكتبتنا العربية

ومن الله التوفيق.

المؤلف



في مفهوم النظرية

يمكن تصور النظرية بانها طائفة من الآراء التي تحاول تفسير الوقائع العلمية أو الظنية أو البحث في المشكلات القائمة على العلاقة بين الشخص والموضوع أو السبب والمسبب . وتعني النظرية في الدراسات الإنسانية التصورات أو الفروض التي توضح الظواهر الاجتماعية والإعلامية والتي تأثرت بالتجارب والأحداث والمذاهب الفكرية والبحوث العلمية التطبيقية . والنظرية عبارة عن مجموعة من المفاهيم والتعريفات والافتراضات التي تعطينا نظرة منظمة لظاهرة ما عن طريق تحديد العلاقات المختلفة بين المتغيرات الخاصة بتلك الظاهرة، بهدف تفسير تلك الظاهرة والتنبؤ بها مستقبلاً .

والنظرية *Theory* لها عدد من المعاني المختلفة باختلاف الفرع التي تستخدم به هذه الكلمة . بشكل عام، تكون النظرية نوعاً من التفسير لشرح كيفية حدوث ظاهرة طبيعية، بشرط تحقق حدوث هذه الظاهرة وعدم وجود نزاع في حدوثها، تأتي الآن النظرية لتشرح آلية حدوث هذه الظواهر وتكون بشكل عام عرضة للضوابط والخطأ، لكن التماسك المنطقي والرياضي للنظرية ثم شرحها لأكثر عدد ممكن من النتائج التجريبية يدعم النظرية ويعطيها تأكيداً أكثر فأكثر .

تزداد النظرية صحة عندما تقدم تنبؤات بشأن ظواهر غير مثبتة بعد، ثم تأتي الأرصاد والتجارب بإثباتها، فنظرية النسبية العامة مثلاً تنبأت بانحرافات دقيقة في مدار الكوكب عطارد لم تكن مرصودة بعد، وتم التحقق من ذلك بعد ظهور النظرية مما أعطاها مصداقية أكبر .

هناك فرق شاسع بين الاستعمال العلمي لكلمة نظرية والاستعمال العام لها . بشكل عام يقصد بكلمة نظرية أي رأي أو فرضية في هذا المجال لا يتوجب ان تكون النظرية مبنية على حقائق . اما في المجال العلمي تشير النظرية إلى نموذج مقترح لشرح ظاهرة أو ظواهر معينة بإمكانها التنبؤ بأحداث مستقبلية ويمكن نقدها . ينتج من ذلك انه في المجال العلمي النظرية والحقيقة ليسا شيئين متضادين . مثلاً الحقيقة هي ان الأجسام تسقط إلى مركز الكرة الأرضية والنظرية التي تشرح سبب هذا السقوط هي الجاذبية .

مثال على ذلك: خطأ نظرية أرسطو (مركزية الأرض)، بأن الأرض هي مركز الكون وأن الكواكب والنجوم تدور حول الأرض، وثبوت صحة نظرية فيلاكوس كوبرنيكوس بأن الشمس هي المركز (مركزية الشمس). وتنطلق النظرية من مسلمات أو مبادئ متفق عليها وتكون أساساً لبناء النظرية وما يترتب عليها من نتائج.

النظرية العلمية يدل مفهومها في الإستعمال الشائع على الآراء والتخمينات والتأملات التي لا تستند في بنائها على الوقائع، فهي في أغلب الأحيان تكون بعيدة كل البعد عن الوصف الدقيق لما يجري في الواقع، والكثير ينظر على أن النظرية العلمية بنظرة إزدراء واحتقار، ولكن النظرية فإنها تدل في مجال العلم على نموذج أو مجموعة من الأفكار الذي يحكمه منطق قوي وصارم، وأحياناً تستعمل لوصف ظواهر إجتماعية أو طبيعية وتفسيرها وتطويرها في المستقبل البعيد، والنظرية العلمية تفرض نفسها باعتبارها بناء فكري ومفاهيم تدعمه التجارب، وهي تبني على حكم تجربة معينة من خلالها تبني النظريات العلمية.

وظائف النظرية والهدف منها

- الوصف: وهو أقل نقطة حيث يجب أن تحمل وصف لمعانيها ومصطلحاتها العلمية.
- الشرح: وهي وظيفة أخرى للنظرية، بمعنى جعل النظرية أكثر وضوحاً وفهماً، ويكون هذا التوصل بالعلاقات بينه وبين المعرفة الحالية كإثبات نظريات في الرياضيات تستند إلى أمور حقيقية لوصول إلى نظرية يمكن الإستناد عليها.
- التنبؤ: فالنظرية لا تكتفي على الشرح والتفسير فقط، بل تكون النظرية لها القدرة تنبؤية مستقبلية، بمعنى آخر أن يتم إختبار النظرية للتأكد من صحتها وكفائتها التنبؤية.
- دليل عمل: توجيه النظرية إلى المزيد من البحث والإعتماد عليها فمثلاً مهندس البناء يعتمد على نظريات معينة قام بتطبيقها فعند إكتشاف نظرية جديدة يجب تطبيقها حتى تصبح أقرب إلى الحقيقة.

النظرية ليست في أمور العلم والفيزياء والرياضيات فقط، ولكن ممكن أن تدخل النظرية العلمية الى أمور أوسع وأشمل كالنظرية في تربية الأطفال أو النظرية في تعليم الطلاب هي أمور تستند الى أحكام وأهداف وعلم لتحقيق شيء معين من بعد دراستها ونتيجة تطبيقها على أرض الواقع مما يجعل الأمور أفضل وأوسع كلما تقدم الإنسان في العلم، والنظرية لا تقوم على .

معايير صلاحية النظرية:

- أن تكون النظرية قادرة على وصف نموذج من الوقائع .
 - قدرة النظرية على التكهن بالمستقبل .
 - لا تكذبها أي حقيقة علمية أو شيء معروف .
 - الإختبار الحقيقي للنظرية هو إختبارها والتأكد من صحتها .
 - صدق النظرية : بمعنى قابليتها للتنفيذ أو الإختبار الذي يسعى الى تكذيبها، فمثلاً عندما يقول شخص أن جميع الحيوانات تحرك فكها السفلي لتأكل سوف يجد الكثير من الحيوانات التي تدعم نظريته ويطمئن، ولكن عندما نجد التمساح يحرك فكهُ العلوي ليأكل فهذا دليل على بطلان النظرية وتضعف المعنى العلمي لها .
- والنظرية العلمية تنتمي لفئة النظريات الاستقرائية *inductive theories*، وذلك من حيث أن محتواها «أي بياناتها الإمبريقية» يمكن التعبير عنه في إطار نسق من المنطق الشكلي الذي تؤخذ قواعده الابتدائية «أي قوانينه العلمية» كمسلّمات بديهية *axioms* . وفي أي نظرية استنتاجية *deductive*، أي عبارة تتبع منطقياً واحداً أو أكثر من هذه المسلّمات وتترتب عليها تكون هي الأخرى عبارة من عبارات هذه النظرية . وتزخر العلوم الإنسانية بنظريات لا يتناول موضوعها البيانات الإمبريقية (وحدها)، بل تتناول أفكاراً . وتنتمي هذه النظريات لمجال النظريات الفلسفية، وذلك تمييزاً لها عن مجال النظريات العلمية . والنظريات الفلسفية غير قابلة للضرورة للإثبات عن طريق إجراء التجارب

النظريات باعتبارها نماذج

كان الموقف المهمين في فلسفة العلوم هو الرؤية المتلقاة *received view* للنظريات - وقد ساد هذا الموقف في التجريبية المنطقية *logical empiricism* خلال النصف الثاني من القرن العشرين. بيد أن هذه الرؤية استبدلت لاحقاً بالرؤية السيمانطيقية *view semantic* والتي تربط بين النظريات العلمية بالنماذج وليس بالافتراضات. وتوضع النظريات في الغالب لكي تشرح وتصف الظواهر (مثل الجوامد غير الحية أو الأحداث أو سلوك الحيوان)، وتتنبأ بها. ويمكن النظر للنظرية العلمية باعتبارها أحد النماذج التي تصف الواقع، كما يمكن النظر لعباراتها كمسلمات تنتمي لنظام مسلمات (أو بديهيات) معين. والهدف من وضع النظرية هو إنشاء نسق شكلي يكون الواقع هو النموذج الأوحده. والعالم هو تفسير (أو نموذج) لهذه النظريات العلمية، ولكن بالقدر الذي تتسم فيه هذه العلوم بأنها صحيحة.

الوصف والتنبؤ أورد العالم الفيزيائي ستيفن هوكينج في كتابه (تاريخ موجز للزمان) تعريفاً يمثل صدقاً لأفكار للفيلسوف كارل بوبر مؤداه أن أي نظرية هي نظرية جيدة إذا ما لبثت شرطين: الأول أن تصف بدقة مجموعة هائلة من المشاهدات وذلك على أساس نموذج يتضمن أقل قدر ممكن من العناصر العشوائية، والثاني هو أن تضع تنبؤات حاسمة عن نتائج المشاهدات المستقبلية. ثم يستطرد (هوكنج) قائلاً: «النظريات الفيزيائية تكون مؤقتة دائماً، بمعنى أنها لا تعدو أن تكون مجرد فرضيات لا يمكن إثباتها أبداً. ومهما بلغ عدد المرات التي اتفقت فيها نتائج التجارب مع نظرية معينة، فلا يمكنك التيقن أبداً من أن النتيجة في المرة التالية ستأتي غير متعارضة مع النظرية. ومن جهة أخرى، يمكنك تنفيذ أي نظرية إذا ما عثرت ولو على مشاهدة واحدة لا تتفق مع تنبؤات النظرية. وعليه فإن كون النظريات غير قابلة للإثبات وقابلة في الوقت ذاته للتكذيب، هو إحدى النتائج

أهمية الافتراضات في صياغة النظريات ويتبنى هذه الرؤية الكاتب المعروف إسحاق أسيموف. ففي كتابه (فهم الفيزياء)، تحدث أسيموف عن النظريات كـ «حجج منطقية» *arguments* يقوم المرء فيها باستنتاج «مخطط» أو نموذج. وتبدأ القضايا الجدلية أو

النظريات دوّمًا انطلاقيًا من بعض المقدمات *premises* - والتي يصفها «هوكنج» بأنها عناصر عشوائية - والتي نصفها هنا بـ «الافتراضات». والافتراضات *assumption* - وفقاً لأسيموف - هي ...

... شيء نقبله بدون برهان، وليس من قبيل الدقة أن نصف فرضية معينة بأنها صحيحة أو خاطئة؛ ذلك أنه لا توجد طريقة لإثبات كونها صحيحة أو خاطئة (فإن وجدت هذه الطريقة، فلا يجوز عندئذٍ اعتبارها افتراض). ومن الأفضل النظر للافتراضات باعتبارها مفيدة أو غير مفيدة، وذلك اعتماداً على مدى توافق الاستدلالات المستخرجة منها مع حقائق الواقع... ومن جهة أخرى، يبدو واضحاً أن الافتراضات هي النقاط الأضعف في أي حجة منطقية، حيث يلزم قبولها بناءً على إيمان بفلسفة علوم تستمد فخرها من جذورها العقلانية *rationalism*. ولأننا ملزمون بالبحث عن نقطة انطلاق معينة، فلا سبيل أمامنا سوى هذه الافتراضات، مع ضرورة الحرص على الانطلاق من أقل عدد ممكن من الافتراضات قدر الإمكان.

مثال من نظرية النسبية الخاصة بوسعنا أن نرى مثلاً على استخدام الافتراضات في صوغ النظريات من الأسلوب الذي صاغ به ألبرت أينشتاين نظريته للنسبية الخاصة. حيث اتخذ ظاهرتين تم مشاهدتهما - الملاحظة الأولى أن «إضافة السرعات» أمر جائز (تحويل جاليليو)، وأن الضوء لا تنطبق عليه خاصية «إضافة السرعات» (تجربة ميكلسون ومورلي). وقد افترض (أينشتاين) صحة المشاهدين، وصاغ نظريته بناءً على هذه الافتراضات، وذلك بإجراء تغيير بسيط على تحويل جاليليو لاستيعاب غياب خاصية إضافة السرعات فيما يتعلق بسرعة الضوء. ومن ثم فإن النموذج الذي أنشأته هذه النظرية يقوم بالتالي على افتراض ثبات سرعة الضوء.

مثال من بطليموس يمكن أن نرى مثلاً آخر على كون النظريات نماذج من النظريات الخاصة بمنظومة دوران الكواكب. فقد صاغ الإغريق نظريات دَوّنها العالم الفلكي بطليموس. وكانت الأرض وفقاً للنموذج البطليموسي تشغل مركز المنظومة، فيما كانت

بقية الكواكب والشمس تتخذ أفلاكاً دائرية حولها، أما النجوم فكانت تتوزع على قبة كروية تقع خارج أفلاك الكواكب والأرض. ووفق هذا النموذج، فسّر «ببليوموس» الحركة التراجعية للكواكب بأنها نتيجة وجود أفلاك دائرية أصغر للكواكب الدائرة حول الأرض. ويمكن توضيح هذه النظرة كنموذج، بل ويمكن صياغتها حرفياً. ويمكن وضع الحسابات الرياضية التي تتنبأ على قدر كبير من الدقة بالموضع الذي تتخذه الكواكب بعد زمن معين. وقد ظل نموذج ببليوموس هو النموذج السائد لقراءة ١٥٠٠ عامًا حتى مجيء عصر كوبرنيكوس. وبذلك نرى أن النظرية هي عبارة عن نموذج للواقع. يشرح بعض الحقائق العلمية المعينة؛ إلا أنها قد لا تعطي رغم ذلك صورة مرضية عن الواقع. فقد تنشأ نظرية أخرى أكثر مقبولة تحل محل النموذج السابق، على غرار ما حدث عندما حلت نظرية كوبرنيكوس محل نظرية ببليوموس. أو قد تُستخدم نظرية جديدة لتعديل نظرية أقدم، مثلما فعل «آينشتاين» عندما عدّل الميكانيكا النيوتونية (والتي لا تزال تُستخدم إلى اليوم لحساب أفلاك الكواكب أو وضع نماذج بمسارات السفن الفضائية، بنظريته النسبية).

الفروق بين النظرية والنموذج

ويقع في القلب من النماذج، من النماذج العامة وحتى النماذج المقياسية، توظيف عملية التمثيل *representation* لكي تصف جوانب معينة من إحدى الظواهر أو شكل للتفاعل بين مجموعة من الظواهر. فمثلاً، لا يمكن القول بأن النموذج المقياسي سواء لمنزل أو لمجموعة شمسية هو نفسه المنزل أو النظام الشمسي الحقيقي؛ فالأصح منه أن نقول بأن بعض الجوانب الخاصة بالمنزل أو النظام الشمسي الفعلي والممثلة في النموذج المقياسي إنما تمثل فقط، وفي إطار محدود معين، الكيان الفعلي الواقعي. أما في إطار معظم الجوانب المهمة، فهذا النموذج المقياسي للمنزل ليس هو المنزل الفعلي. وقد صرح عدة معلمين وذلك في إطار الحديث عن نمذجة السلوك البشري، أن الفارق الأكثر أهمية بين النظريات والنماذج يكمن في أن الأولى تشرح وتصف، فيما الثانية يقتصر دورها فقط على التفسير (بيد أنها تظل قادرة على التنبؤ وإن يكن بشكل محدود).

أما النماذج والنظريات العامة، ووفقاً للفيلسوف ستيفن بيبر والذي وضع هو الآخر تمييزاً بين النظريات والنماذج - يفتم التنبؤ بها بناء على استعارة جذرية *root hypothesis* تقوِّض الكيفية التي يقوم بها العلماء بوضع نظرياتهم ونمذجة أي ظاهرة، والوصول بذلك إلى فرضيات قابلة للاختبار. وقد درجت العلوم الهندسية على الفصل والتمييز بين النماذج الرياضية، والنماذج الفيزيائية. وهذه المعايير الأساسية إن أبرز ما يسم أي نظرية علمية هو أنها تضع تنبؤات قابلة للتكذيب أو للاختبار. وصحة هذه التنبؤات ودقتها هي التي تحدد مدى فائدة النظرية. فأي نظرية لا تضع تنبؤات يمكن ملاحظتها ومشاهدتها لا تكون نظرية مفيدة. كذلك فالتنبؤات التي لا تتناول جوانب محددة يمكن إخضاعها للاختبار ليست مفيدة بالمثل. وفي كلا الحالتين، لا يجوز استخدام مصطلح نظرية. ومن الناحية التطبيقية، لا يطلق لفظ نظرية، على أي مجموعة توصيفية من المعارف إلا إذا تضمنت حداً أدنى من الأسس الإمبريقية، وذلك وفقاً لمعايير معينة، وهي:

أن تحقق شرط الاتساق مع إحدى النظريات السابقة، وإلى الحد الذي تكون فيه هذه النظرية مؤكدة تجريبياً، وذلك بالرغم من أن النظرية الجديدة ستظهر في الغالب عدم دقة النظرية القديمة.

أن تؤيدها الكثير من الأدلة، وليس دليلاً واحداً، وبما يضمن أنها تمثل مقارنة جيداً، إن لم تكن صحيحة كليةً.

المعايير غير الأساسية أضف إلى ذلك، لا تؤخذ أي نظرية على محمل الجد إلا إذا:

كانت مؤقتة وقابلة للتصحيح وتتسم بالدينامية من ناحية قدرتها على استيعاب أي تغييرات جديدة مع تكشف المزيد من الحقائق، لا أن تدعي استحواذها على اليقين المطلق.

أن تكون من بين أكثر التفسيرات شحاً في التفاصيل وأكثرها بساطة أي تجتاز اختبار نصل أوكام. نظراً لعدم وجود تعريف موضوعي متفق عليه لمعنى كلمة «شح»، هنا، فليس هذا بمعيار صارم، ولكن هناك بصفة عامة بعض النظريات الأكثر اقتصاداً في التفاصيل من غيرها.

وتصح المعايير السابق على عدد من النظريات المشهورة مثل نظرية النسبية العامة والخاصة وميكانيكا الكم وحركة الصفائح التكتونية الخ. فالنظريات تُعد علمية تحقق على الأقل معظم، إن لم يكن كل، هذه المعايير. ولا يُشترط في النظريات أن تبلغ مستويات مثالية من الدقة لكي تكون مفيدة علمياً.

فمن المعروف أن التنبؤات التي تضعها الميكانيكا الكلاسيكية غير دقيقة، بيد أنها تمثل مقاربات جيّدة كافية في معظم الظروف وبما يجعلها تظل على فائدتها العظيمة واستخداماتها العريضة أمام النظريات الأكثر دقة ولكنها الأكثر صعوبة رياضياً.

وفي الكيمياء، هناك الكثير من النظريات الخاصة بالأحماض والقواعد، والتي برغم أنها تقدم نظريات شديدة التباين حول الخصائص التي تجعل الأحماض أحماضاً والقواعد قواعد، إلا أنها ذات فائدة عظيمة للغاية في وصف الظواهر الخاصة ببعض التفاعلات الكيميائية المعينة والتي تندرج تحت مفهوم «التفاعل بين الأحماض والقواعد». ومن منظور معين، لا نجد تعريفاً دقيقاً لفكرة «التفاعلات العمومية بين الأحماض والقواعد»، ومن ثم فإن النظريات التي أُقيمت عليها كيمياء الأحماض والقواعد هي نظريات غير دقيقة؛ ولكنها برغم ذلك تظل نظريات علمية مُفيدة.

معايير وسمات النظرية العلمية على النحو التالي:

- ١ . من السهل الحصول على تأكيدات أو براهين لكل النظريات تقريباً - وذلك إذا كنا نفوسنا نتطلع لهذه التأكيدات.
- ٢ . لا يكون للتأكيدات أهمية إلا إذا جاءت نتيجة لتنبؤات تتسم بالمجازفة؛ بمعنى أنه إذا لم تنر النظرية بصيرتنا بخصوص التوصل لنتائج معينة، كان علينا أن نتوقع حدثاً غير متوافق مع النظرية - أي حدث له أثره في تنفيذ النظرية.
- ٣ . إن كل نظرية علمية «جيدة» تحظر حدوث أشياء معينة، وكلما ازداد عدد الأشياء التي تحظرها النظرية، كلما كانت أفضل.

- ٤ . النظريات غير القابلة للتفنيد بواسطة حدث معين قابل للإدراك، فإنها تكون نظريات غير علمية . والتفنيد هنا ليس فضيلة للنظرية (كما يعتقد الناس) بل هو نقيصة .
- ٥ . كل محاولة اختبار أصيلة للنظرية هو محاولة لتكذيبها أو لتفنيدها . وهذه القابلية للاختبار *testability* هي نفسها القابلية للتكذيب *falsifiability*؛ بيد أن هناك درجات من القابلية للاختبار . فبعض النظريات تكون أكثر قابلية للاختبار وأكثر عُرضة للتفنيد عن نظريات أخرى؛ وبالتالي فإنها تتحمل مجازفات أكبر .
- ٦ . لا تكون البراهين المؤكدة مهمة إلا إذا ترتبت على عملية اختبار أصيلة للنظرية؛ وهذا يعني أنه من الممكن طرحها كمحاولة جادة ولكن غير ناجحة لتكذيب النظرية .
- ٧ . بعض النظريات القابلة للاختبار يظل المعجبون بها على اعتناقهم لها حتى عندما يُكتشف أنها مزيفة - حيث يطرحون مثلاً افتراضات إضافية توائم الوضع الجديد للنظرية، أو يعيدون تفسيرها أيضاً بما يتوافق مع الحقائق الجديدة، وبشكل يتلافى التفنيد . وهذا الإجراء يكون ممكناً دائماً، ولكنه ينقذ النظرية من التفنيد على حساب تدمير، أو على الأقل تقليل، وضعيتها العلمية . (وستجدوني أصف لاحقاً عملية الإنقاذ تلك بأنها محاولة التفاف أو خديعة لإثبات القديم) . ويمكن تلخيص كل سابق بالقول بأن بوبر يرى أن المعيار الذي يحدد الحالة العلمية لأي نظرية يكمن في قابليتها للتكذيب أو التفنيد أو الاختبار .

بيد أن عدداً من الفلاسفة ومؤرخي العلوم قد ذهبوا إلى خطأ تعريف «بوبر» للنظريات كمجموعة من العبارات القابلة للتكذيب، ومنهم فيليب كيتشر الذي علل ذلك بأنه إذا أخذ المرء رؤية «بوبر» للمعنى . النظرية . على محمل صارم، لأدت الملاحظات عن كوكب أورانوس عندما تم اكتشافه لأول مرة في ١٧٨١ إلى . تكذيب . ميكانيكا الأجرام السماوية لنيوتن . إلا أن ما حدث أن العلماء افترضوا أن ثمة كوكب آخر كان يؤثر على مدار أورانوس - وقد ثبتت صحة هذا التنبؤ في النهاية . إلا أن «كيتشر» يتفق مع «بوبر» في أن . من المؤكد أن هناك شيئاً من الصحة في فكرة أن أي علم لا يمكنه أن ينجح إلا إذا

كان بإمكانه أن يفشل . كما أخذ في الاعتبار أيضاً انتقادات «هيمبل» و «كوين» لـ «بوبر»، والتي مؤداها أن النظريات العلمية تشتمل على عبارات لا يمكن تكذيبها «ربما تكون ما قصده هو كنج من حديثه عن 'العناصر العشوائية'، وأن النظريات الجيدة يجب كذلك أن تكون مبتكرة . ويصر «كيتشر» على أن تكون نظرتنا للنظريات العلمية كـ «مجموعة محكمة من العبارات»، والتي بعضها غير قابل للتكذيب، فيما البعض الآخر - والتي يطلق عليها اسم «الفرضيات المساعدة» - هي كذلك . وفي ضوء أفكار «كيتشر»، ينبغي أن تتوافر في النظريات العلمية الجيدة الخصائص الثلاث التالية :

١ . الوحدة : يجب أن يكون العلم موحدًا . . . والنظريات الجيدة تتكون من إستراتيجية واحدة فقط للحل، أو مجموعة صغيرة من استراتيجيات الحل، والتي يمكن أن تنطبق على مجموعة كبيرة من المشكلات .

٢ . الخصوبة والإثمار : «أي نظرية علمية عظيمة، مثل نظرية نيوتن، تفتح مجالات جديدة للبحث العلمي . . . وذلك لأن أي نظرية تقدم طريقة جديدة للنظر إلى العالم، ويمكن أن تقودنا إلى طرح أسئلة جديدة، ومن ثم تدفعنا إلى العمل على فروع جديدة ومثمرة من البحث العلمي . . . وعادة، يكون أي علم مزدهر ناقصًا . ففي أي لحظة يطرح أي علم تساؤلات تفوق قدرته على الإجابة عليها . ولكن هذا النقص هنا ليس عيبًا . فعلى العكس نجد مصدرًا لخصوبة العلم وقدرته على الإنتاج . . . النظرية الجيدة يجب أن تكون منتجة؛ أي ينبغي أن تطرح أسئلة جديدة وتفترض إمكانية إجابة هذه التساؤلات بدون التخلي عن استراتيجياتها للحل . . .»

٣ . الفرضيات المساعدة القابلة للاختبار بشكل مستقل : «ينبغي أن تكون أي فرضية مساعدة قابلة للاختبار بشكل مستقل عن المعضلة التي وضعت لحلها، وبشكل مستقل عن النظرية التي صُممت لإنقاذها . مثلما أن الدليل على وجود نبتون مستقل عن الشذوذ في مدار أورانوس . وعلى غرار تعريفات أخرى للنظريات، ومنها تعريف «بوبر»، يوضح «كيتشر» أن أي نظرية جيدة تتضمن

عبارات لها تبعات من ناحية الملاحظة، على حد تعبيره. ولكن، على غرار أشكال عدم الانتظام في مدار أورانوس، لا يعتبر التكذيب سوى واحد فقط من التبعات الممكنة للملاحظة. ويعد إنتاج الفرضيات الجديدة تبعة أخرى ممكنة للملاحظة - وعلى نفس الدرجة من الأهمية.

التعريف التربوي للنظريات في المؤلفات التعليمية أو في الإعلانات الرسمية للهيئات والمؤسسات العلمية، تنتشر تعريفات للنظريات على غرار التعريف التالي: فوفقاً لأكاديمية العلوم الوطنية الأمريكية.

يختلف التعريف الرسمي للنظرية تماماً عن المعنى اليومي لها. حيث يُقصد بالكلمة أي تفسير شامل لظاهرة معينة من ظواهر الطبيعة وتأييدها مجموعة كبيرة من الأدلة. وهناك الكثير من النظريات العلمية التي تتسم برسوخ هائل يجعل من غير المحتمل أن تظهر أدلة جديدة تؤدي لإدخال تعديلات هائلة فيها. فمثلاً، لا توجد أدلة جديدة يمكنها أن تظهر أن الأرض لا تدور حول الشمس (نظرية الشمس المركزية)، أو أن الكائنات الحية غير مكونة من خلايا (نظرية الخلية)، أو أن المادة لا تتألف من ذرات، أو أن سطح الأرض غير مقسم إلى صفائح صلبة تحركت على مدار فترات زمنية جيولوجية. ومن بين السمات المفيدة للنظريات العلمية إمكانية استخدامها لوضع تنبؤات حول الأحداث أو الظواهر الطبيعية التي لم تجر ملاحظتها بعد. وطبقاً لهذا التعريف، يجب على أي نظرية أن تؤيدها جيداً مجموعة من الأدلة. كما أن كلمة «نظرية» لا تلائم وصف الفرضيات غير المختبرة ولكنها معقدة، أو حتى وصف النماذج العلمية. وقد يجد المعنيون بالعلوم التعريف السابق مفيداً عند تقييم صلاحية و «أو كفاءة نظرية من النظريات».

معنى كلمة «نظري» يُستخدم مصطلح نظري *theoretical* أحياناً محل كلمة افتراضي *hypothetical* لوصف نتيجة تنبأت بها نظرية معينة ولكنها لم تُختبر بشكل كافٍ من خلال الملاحظة أو التجربة. وليس بغريب أن تضع أي نظرية تنبؤات معينة تثبت التجربة لاحقاً صحتها أو عدم صحتها. والتنبؤ الذي يثبت بالتجربة عدم صحته يظهر أن الفرضية غير

صحيحة. وهذا إما يعني أن النظرية غير صحيحة أو أن الفرضية التجريبية كانت خطأ وأن النظرية لم تتنبأ بالفرضية.

القوانين العلمية تشبه القوانين العلمية النظريات العلمية من حيث أنها قواعد يمكن استخدامها للتنبؤ بسلوك العالم الطبيعي. وكلا من القوانين العلمية والنظريات العلمية تأتي في العادة مدعومة بالملاحظات و /أو الأدلة التجريبية. وعادة ما تشير القوانين العلمية إلى القواعد التي تحكم سلوك الطبيعة تحت ظروف وشروط معينة أما النظريات العلمية فهي تفسيرات أكثر شمولية لطريقة عمل الطبيعة وتعليل السبب وراء إبداءها لخصائص معينة. ومن الاعتقادات الخاطئة الشائعة أن النظريات العلمية هي أفكار ابتدائية ستستقر في النهاية في صورة قوانين علمية بعدما تتوافر البيانات والدلائل الكافية عليها. ولكن النظريات لا تتحول إلى قوانين علمية لمجرد تراكم أدلة جديدة أو أدلة أفضل. فالنظرية ستظل نظرية

النماذج العلمية

النموذج: هو تمثيل مبسط، على شكل مخطط مثلا، حيث يمكن التعرف على مختلف العناصر المكونة للنظرية الممثلة، وتبين بدقة التأثيرات المتبادلة بين هذه العناصر، ويصف النتائج المحصل عليها. ويعتبر النموذج تقريريا *Modele descriptif*، إذا كان يصف وضعية موجودة.

و يعتبر وصفيا *Modele prescriptif*، عندما يمثل «حلا مثاليا».

إن النموذج -*Le Model*-. هو التمثيل الذهني لشيء ما ولكيفية اشتغاله، وعندما نضع شيء ما في نموذج نستطيع أن نقلد اصطناعيا -*Simuler*-. تصرف هذا الشيء وبالتالي الاستعداد لردوده. وهذا يعني أن النمذجة ليست إلا الفكر المنظم لتحقيق غاية عملية، ذلك أن النموذج هو نظرية موجهة نحو الفعل الذي نريد تحقيقه. ومن هذا المنطلق يمكننا القول أن كل إنسان «ينمذج» في حياته اليومية وفي كل لحظة، فهو يجمع كل

الكائنات التي تحيط به بصورة ذهنية، سواء تعلق الأمر بأشياء مادية أو بأشخاص أو حتى بمؤسسات، وهذه الصورة الذهنية تمكنه من تركيب وتقليد سلوك موضوعه اصطناعيا لتقييم نتائج قراراته ويختار ضمن القرارات الممكنة أفضلها، وإذا بدا له النموذج غير مناسب يغيره بآخر. وهكذا فإن سيرورة قرار التبضع أو سيرورة تقبل إعلام إشهاري هي مثلا سيرورات قابلة لأن تنمذج. يتعلق الأمر إذن بمحاولة حصر النسق المركب المدروس لاستباق ردود أفعاله بطريقة صورية ودون عودة إلى التجربة إلا في المستوى الافتراضي - *Virtual*. وبالتالي يتعلق الأمر بوصف نسق واقعي بطريقة صورية أي بالطريقة التي تجعلنا قادرين على معالجته بالحاسوب. فالنمذجة هي إذن، مبدأ أو تقنية تمكن الباحث من بناء نموذج لظاهرة أو لسلوك عبر إحصاء المتغيرات أو العوامل المفسرة لكل واحدة من هذه المتغيرات، فهي تمشي علمي يمكن من فهم الأنساق المركبة والمعقدة عبر خلق نموذج يكون بنية صورية تعيد إنتاج الواقع افتراضيا

إن النموذج وسيلة نظرية تبنى من أجل التفسير والتنبؤ بحوادث تخص العلوم والظواهر الاجتماعية. يسمح نموذج واحد بتفسير عدة ظواهر مختلفة ويقتصر كل نموذج على وصف جزء أصغر وأكثر دقة للواقع التجريبي وعلى عدد أصغر من الظواهر التي يمكن أن تظهر في عدد أقل من الوضعيات.

مميزات النموذج التجريبي الاجتماعي.

- تكمّن بعض مميزات النموذج التجريبي فيما يلي :
- الاستعانة بعدة تعابير ومنها الرسومات والبيانات والرموز... من أجل تبسيط الواقع المعقد ووصفه.
- ترجمة الواقع المعقد باستخدام النماذج لوصف وتفسير الظواهر الاجتماعية.
- توظيف النموذج لتوضيح الربط بين مجموعة من العناصر يقوم كل واحد منها بوظيفة ما.

يلعب النموذج التجريبي دورين أساسيين :

١ . وصف وتفسير الظواهر الاجتماعية .

٢ . التنبؤ والتوقع بالحوادث .

يمكن الاستعانة بالنموذج التجريبي في حالة عدم توفر الأدوات، التي قد تكون كبيرة لا يمكن أن تتواجد في المختبر أو معقدة وذلك بتعويض الواقع المركب برسم أو مجسمات لفهم ووصف وتفسير الظواهر الاجتماعية .

أرسطو وعلم الإتصال

بدأت ملاحظة ظاهرة التواصل من الفيلسوف أرسطو، الذي ابتكر أول نظرية للتواصل في التاريخ والتي تدعى بنظرية الخطابة، وهي قائمة حتى الآن ولكن خلال القرن الماضي ومع بدأ انتشار وسائل الإعلام لمس الإنسان الحاجة في دراسة عملية الإتصال، وهو يتمثل بأمور كثيرة منها تواصل المدرّس مع طلابه في الصّف، وتواصل الأبوين مع أولادهم، وتواصل المحاضر مع مجموعة كبيرة من الحضور، وتواصل القناة مع جمهورها وتواصل الممثل في المسرح مع المتفرّجين وتواصل الدولة مع الأمة . هو أي عملية تتعلّق بإرسال معلومة ليكون لها رد فعل بعد ذلك من المتلقّين . وعلى هذا الأساس قسّم الإتصال إلى ثلاث أصعدة رئيسية وهي الإتصال الفردي والإتصال مع المجموعة وأخيرا الإتصال الجماهيري .

لكل من هذه الأقسام أعداد كبيرة من النظريات التي تبيّن طريقة عملها وتدعى بنظريات الإتصال . قام على وضع هذه النظريات وتطويرها علماء في الإجتماع وعلماء النفس والمراقبون السياسيّون والحقوقيّون والإداريّون . وهي قسم مما يسمّى بالعلوم التي تختص بدراسة الإنسان والمجتمع كالقانون وعلم النفس . ولقد كانت أحد أسباب البحث وراء عملية الإتصال هي إتساع الشركات وإحتواء أعداد كبيرة من الموظفين مما أظهرت الحاجة إلى إنشاء نظريات تتعلّق بالقيادة والإتصال مع المجموعات والعوام . ويوجد أكثر من عشر نظريات في كل قسم من هذه الأقسام ولكنني سوف أذكر أهمها في عصرنا الحالي ومختصر عنها وسوف أقوم لاحقا بعمل تدوينة تختص بالشرح عن كل من هذه النظريات

- ١ . الإتصال الجماهيري . وهو نوع التواصل الذي يوجه إهتمامه للجماهير عامّة وهو حديث العهد ويكون في أغلب الأحيان هذا التواصل عن طريق وسائل الإعلام .
 - السيميائية أو علم المعاني "semiotics" لرولاندر بارثاس .
 - المنفعة والإشباع "Uses and Gratifications" لإليو كاتز .
 - بيئة وسائل الإعلام "Media Ecology" لمارشال ماكلوان .
 - نظرية الإنبات "Cultivation Theory" لجورج جاربنر .
 - نظرية ترتيب الأولويات "Agenda Setting Theory" ماكسيل مكومبس ودونالد شو .
- ٢ . الإتصال مع المجموعة . وهو نوع التواصل الذي يأخذ شكلا أوسع ويكون كعلاقة المدرس مع الطلاب أو علاقة المدير بموظفيه أو الكابتن مع فرقه . وهو يتألف أيضا من نظريات كثيرة وسوف أناقش منها
 - المنظور الوظيفي على إتخاذ القرار "Functional Perspective on Group Decision Making" لراندي هيروكاوا ودينيس جوران .
 - النهج الثقافي للمنظمات "Cultural Approach to Organizations" كليفورد جريتز ومايكل باكانوسكي .
 - الخطابة "The Rhetoric" لأرسطو .
- ٣ . الإتصال الفردي . وهو الإتصال على الصعيد الضيق بين الفرد والفرد الآخر حتى الآن تم تطوير أكثر من خمسة عشر نظرية وسوف أقوم بذكر ثلاثة منها فقط هذه النظريات هي
 - التأثير الرمزي أو "Symbolic Interactionism" لجورج هيربرت ميد .

- الإدارة المنسقة للمعنى ” – *Coordinated Management of Meaning* “ MMC لبارنيت بيارس وفيرنون كرونين .
- نظرية معالجة المعلومات الإجتماعية ” *Social Information Processing* “ Theory لجوزيف والتر .

نموذج أرسطو

لسنين طويلة جدا، ظل علم الإتصال والذي كان قسما من دراسة الآداب اللغوية معتمدا على نظرية أساسية ترجع إلى ٣٠٠ عام قبل الميلاد، وتنبع منها جميع تطبيقات الإتصال وهي النظرية الخطابية لأرسطو .

عندما كان الإسكندر المقدوني صغيرا وفي رحلة استعداده ليرث الحكم عن أبيه، علّمه أرسطو نموذجا لخطابه أيا كان مضمون هذا الخطاب، فقد اعتبر أرسطو أن ما يجعل القائد يؤثر على مجموعة ما ويجعلهم ينصاعون لأوامره ما هي إلا فن في التواصل مع هؤلاء الأفراد، وكل من اتطلع على تاريخ الإسكندر المقدوني يعلم جيدا قدرته الغير مسبوقه في أن يكون ملهما لجيشه مؤثرا على عاطفتهم في كل أمر يتلقونه .

تكون نموذج أرسطو في التواصل على خمسة عناصر أساسية وهي :

١ . المتحدث

٢ . الخطاب

٣- المناسبة

٤ - الجمهور

٥- التأثير

ويعتبر أرسطو أن ضرورة تعريف كل عنصر من هذه العناصر أمر ضروري ليتم تحديد كيف ستؤثر على المتلقين بالطريقة المرجوة دون حدوث أي مشكلة في

الفهم، فهو يقترح أن على المتحدث أن يبني خطابه بما يتناسب مع طبيعة الجمهور في مناسبة معينة ليكون التأثير ناجحاً.

ظلت هذه النظرية معتمدة من جميع القيادات والدول لاحقاً وفي عصر النهضة الأوروبية في القرن الخامس عشر اعتبرت النظرية من أهم فنون الإتصال وأن اللغة هي أساس النمو البشري الفكري والإتصال الثقافي بين الأمم وعلى أنها الوسيط الذي يفهم من خلاله الإنسان المعاني والعلوم. ومن هنا بدأت فكرة الإعلام تتبلور فطبق نموذج النظرية الخطابية في كل خطاب أو إعلان عام أو حملة انتخابية.

استمر علم الإتصال على هذه الحال حتى بداية القرن العشرين، وكانت بداية انشقاق علم الإتصال ليصبح مجال منفصل للدراسة في الجامعات، فقد بدأ مفهوم الإتصال الجماهيري يتطور ولوحظت أهميته في قيادة المجتمع والتأثير عليه في أصغر تفاصيل المعيشة. مع الرغم أن علم الإتصال يرجع إلى عصور قديمة جداً كما ذكرت، ولكن الأعمال المؤخرة من قبل تشارلز كولي ووالتر ليبمان وجون ديوي الذين لمعوا في أواسط القرن العشرين تعتبر ذات أهمية في المبدأ الأكاديمي في دراسة الرأي العام والإنتاج الإعلامي والصحافة والتلفزيون والتعامل مع الجماهير في الطريقة التي هي عليه اليوم.

إن أول دراسة علمية إجتماعية واسعة النطاق لتأثير الحملات الدعائية كانت تحت عنوان "إختيار الجماهير" سنة ١٩٤٠ في الإنتخابات الرئاسية للولايات المتحدة بين الديموقراطي فرانكلين روزفيلت والجمهوري وينديل بفريق من الباحثين تحت قيادة بول لازارسفلد في محاولة لمعرفة كيف يقرر الناخبون في أي المرشحين سوف يضعون أصوتهم. وجد الباحث لازارسفلد أن الأشخاص الذين كانوا على اهتمام عالي في الحملة الانتخابية والذين أعطوا اهتمامهم للتغطية الإعلامية لها كانوا الأقل تأثراً في الحملة. لماذا؟ لأنهم كانوا قد قرروا مسبقاً أي المرشحين هم يدعمون حتى من قبل بداية الحملة. وفي المقابل، الناخبين الذين قرروا في آخر دقيقة كانوا يلجؤون للأصدقاء والجيران الذين كانوا يتابعون الحملة في تحريهم عن المرشحين أكثر من وسائل الإعلام

ذاتها . بشكل عام، هم كانوا يلجؤون للأشخاص الذين يعرفونهم ممن كانوا على اطلاع بالحملة والذين يثقون بهم، هؤلاء هم من أسماهم لازارسفلد "بقيادة الرأي".

فقيادة الرأي هم أفراد لهم تأثير على مجتمعهم، قد يكونوا من الأصدقاء أو أقرباء أو زملاء، يقضون وقتا كبيرا في متابعة وسائل الإعلام والإنخراط في القضايا التي يطرحها ومن هنا تمت تسمية نظرية "تدفق الإتصال ذو الخطوتين"، يقول لازارسفلد أن المعلومات من وسائل الإعلام تتدفق على خطوتين، الخطوة الأولى من وسائل الإعلام إلى قادة الرأي والخطوة الثانية من قادة الرأي إلى بقية العامة . بكل بساطة هم أشخاص يتابعون وسائل الإعلام لمعرفة معلومات أكثر عن القضايا التي تحيط بمجتمعهم مما يجعل الناس من حولهم تعود إليهم واستشارتهم في قضاياهم وآرائهم . وتسمى استخدام هذه العملية اليوم بـ "قيادة الرأي" وهم المؤسسات التي تستخدم نموذج التدفق ذو الخطوتين للتأثير على آراء العامة .

لقد كان هذا الإستنتاج مفاجئا للازارسفلد وفريقه ولكثير من الباحثين في علوم الإتصال والإجتماع ذلك الوقت . ولكنه في هذا الوقت هو ليس غريبا لأنه من المعروف أن التأثير الشخصي المباشر بين الأفراد هو أكثر أهمية وفعالية من وسائل الإعلام . فالفكرة باتت واضحة وبسيطة أنالأفراد في مجموعات يميلون دوما إلى التعبير عن آرائهم ومشاركتها مع الآخرين، ولكن عندما يريدون البحث وراء معلومات موثوقة فهم يذهبون نحو الأشخاص المطعون حول هذه الأمور والذين يثقون بهم .

خطة دراسة إختيار الجماهير على ثلاثة محاور أساسية:

- الناخبون الذين يمتلكون وجهات نظر متينة ذو أساس قوي هم أقل الناخبين تأثرا في الحملات الانتخابية .
- الناخبون الذين يتابعون الحملات الدعائية الانتخابية هم أشخاص لديهم وجهات نظر متينة لذا الحملات الدعائية لن تؤثر عليهم .
- الناخبون الذين يسهل إقناعهم والتأثير عليهم هم الأشخاص الذين ليس لديهم

اهتمام عالي في القضايا السياسية فالتأثير عليهم يكون عن طريق قادة الرأي الذين بدورهم على إطلاع بوسائل الإعلام .

لقد تفعل تأثير قادة الرأي في العصر الحديث لوسائل الإعلام، ففي الماضي كان تأثير قادة الرأي يقتصر على الخطابات والنقاشات على المستوى الشخصي، أما اليوم فقادة الرأي لديهم أكثر من منبر لكي يتحدثوا عن آرائهم وأفكارهم مما يجعل أصواتهم تصل إلى ما وراء البحار خلال أجزاء من الثانية وقد ساعد ذلك إلى ظهور ما يسمّى بصحافة الشارع أو صحافة المواطن . وأصبح قادة الرأي اليوم يحصلون على تغطية إعلامية أكبر من غيرهم غيرهم ويكونوا غالباً مختصون في قضايا معينة، وهم يحظون بقبول من مجموعة كبيرة مما يعزز من وضعهم الاجتماعي، ويدعون أيضاً بقيادة الفكر .

ابن خلدون وارسطو والاتصال

يرجع لابن خلدون الفضل في جهوده لتطوير العملية الاتصالية فيما عرف بالنظام الخطي في الاتصال حيث وضع عناصر الاتصال بشكلها الحالي متقدماً على ارسطو في تحديده لماهية هذه العناصر ففي حين كان ارسطو يطلق مصطلحات من مثل الخطيب والخطبة والجموع اطلق ابن خلدون مصطلحات المرسل والرسالة والجمهور أي انه اعطى مدلولاً واقعياً للعملية الاتصالية

أنواع الاتصال:

أولاً: من حيث اللغة المستخدمة:

١ . الاتصال اللفظي *Verbal Communication*

ويتم من خلال استخدام اللغة أو الألفاظ التي تحمل ذات المعاني لطرفي الاتصال ويتم استخدام الكلمات البسيطة الواضحة المعني المألوفة الجرس، والجمل القصيرة بقدر الإمكان لتحقيق الفهم المشترك .

٢. الاتصال غير اللفظي *Non verbal Communication*

وهو عبارة عن لغة الحركة، والإشارة، والألوان، والأشياء

ويمكن تقسيم الاتصال غير اللفظي إلى أربعة أنواع من الرموز:

- رموز الأداء: وتشمل حركات الجسد - تعبيرات الوجه - الإيماءات .
- رموز اصطناعية: مثل نوع الملابس - الديكور - الماكياج - المعمار .
- رموز إعلامية: مثل حجم البنط المستخدم في الطباعة، وموقع الخبر أو الموضوع، نوع الصور المستخدمة، الحجم، اللون، الظلال - أنواع اللقطات التلفزيونية - زوايا الكاميرا - الإضاءة .
- رموز ظرفية: تنبع من استخدامنا للوقت والمكان مثل ترتيب جلوس الزوار حسب أهميتهم .

ثانياً: من حيث حجم المشاركين في عملية الاتصال:

١. الاتصال الذاتي *Intrapersonal Comm* ..

٢. الاتصال الشخصي *Interpersonal Comm* ..

٣. الاتصال الجمعي *Group Comm* ..

٤. الاتصال العام *Public Comm* ..

٥. الاتصال الوسطي *Medio Comm* ..

٦. الاتصال الجماهيري *Mass Comm* ..

عناصر عملية الاتصال:

- ١ . المرسل *Sender* .
- ٢ . المستقبل *Receiver* .
- ٣ . الخبرة المشتركة *Field Experience* .
- ٤ . الرسائل *Messages* .
- ٥ . الوسائل *Channels* .
- ٦ . التشويش *Noise* .
- ٧ . الأثر *Effect* .
- ٨ . رجوع الصدى *Feed back* .
- ٩ . السياق الاجتماعي والثقافي *Context* .

مكونات عملية الاتصال:

١ ، المرسل *Sender* : هو الشخص القائم بعملية الاتصال والذي يقوم بصياغة الرسالة بشكل جيد، فإذا نجح المرسل في صياغة رسالته نجح في عميلة الاتصال وان لم ينجح تفشل عملية الاتصال .

الشروط الأساسية الواجب توافرها في المرسل:-

- أ ، مهارات الاتصال عند المصدر وتنقسم إلى خمس مهارات . مهارة الكتابة ومهارة التحدث ومهارة الاستماع ومهارة القراءة ومهارة القدرة على التفكير ووزن الأمور .
- ب ، اتجاهات المصدر، إذا كان اتجاه المصدر نحو ذاته سلبية سيؤثر ذلك على مدى إقناعه للجمهور المتلقين بالرسالة ولن يستطيع إقناعهم بها إما إذا كان اتجاه المصدر نحو ذاته ايجابي فسيكون أكثر إقناعاً للجمهور .

- ت ، مستوى معرفة المصدر .
- ث ، النظام الاجتماعي والثقافي .
- ٢ ، المتلقي *Receiver* : هو الشخص الذي يتلقى الرسالة وأحيانا يكون المرسل هو المتلقي نفسه في حالة الاتصال الذاتي .
- ٣ ، الخبرة المشتركة *Field of Experience* : كل فرد يحمل نطاقا واسعا من الخبرات والمعلومات ، فكلما تقاربت المعلومات بين المرسل والمتلقي زادت فعالية الرسالة وكلما قلت انخفضت فعالية الرسالة .
- ٤ ، الرسائل *Messages* : هو مضمون السلوك الاتصالي ، و هناك أمور يجب أن نأخذها في الاعتبار بالنسبة للرسالة :
 أ ، كود الرسالة المتمثل في الرموز المكونة للرسالة .
 ب ، مضمون الرسالة : مادة الرسالة التي يختارها المصدر للتعبير عن أهدافه .
 ت ، معالجة الرسالة : القرارات التي يتخذها المصدر بالنسبة للطريقة التي سيقدم بها الكود والمضمون .
- ٥ ، الوسائل ، القنوات *Channels* : القنوات التي تصل من خلالها الرسالة إلى المتلقي مثال : السمع ، النظر ، الشم ، والتذوق .
 يتحكم في استخدام وسيلة الاتصال عوامل وهي :
 أ ، طبيعة الفكرة المطروحة .
 ب ، خصائص الجمهور المستهدف .
 ت ، تكاليف استخدام الوسيلة .
 ث ، أهمية عامل الوقت بالنسبة للموضوع الذي يتناوله الاتصال .
 ج ، مزايا كل وسيلة وما تحققه من تأثير على الجمهور المستهدف .

- ٦ ، التشويش *Noise* هو كل عائق يقف في طريق إرسال أو استقبال الرسالة .
وينقسم التشويش إلى :
أ ، التشويش الميكانيكي .
ب ، التشويش الدلالي .
- ٧ ، رجع الصدى *Feedback* : إعادة المعلومات للمرسل حتى يستطيع ان يقرر ما إذا كانت الرسالة حققت أهدافها من عدمه .
هناك أربع طرق للنظر إلى رجع الصدى :
أ ، قد يكون رجع الصدى ايجابيا أو سلبيا .
ب ، قد يكون رجع الصدى داخليا أو خارجيا .
ت ، قد يكون رجع الصدى فوريا أو مؤجلا .
ث ، قد يكون رجع الصدى حرا أو مقيدا .
- ٨ ، الأثر *Effect* : هي نتيجة الاتصال، والأثر التي تتركه الرسالة في نفس المتلقي والمرسل على حد سواء .
- ٩ ، السياق (بيئة الاتصال) *Context* : هو البيئة الاجتماعية التي تمدنا بقواعد وأحكام للتفاعل معها .

عوامل فعالية الاتصال:

- ١ . المصدر .
- ٢ . الرسالة .
- ٣ . الوسيلة .
- ٤ . الجمهور المستهدف .

عوامل فعالية المصدر:

Credibility المصداقية .

Attractiveness الجاذبية .

Power السلطة , النفوذ .

نظريات بين الواقع والتطبيق

قدمت نظريات الاتصال رؤى متعددة لحركة مكونات العملية الاعلامية والعملية الاتصالية واتجاهاتها بشكل عام .

اعتمدت هذه النظريات في أفكارها وبنائها على دراسات تطبيقية وميدانية عديدة ومتنوعة إلا أن الظاهرة الاعلامية المعاصرة تكاد تكون قد اصطدمت مع الكثير من الاشكاليات على صعيد الفكر والتطبيق خصوصا إن وصف الظاهرة بصورتها الحالية تتجاوز حدود وطاقت التجريب أو الاختبار بسبب تأثير مجموعة من العوامل من أهمها :

١. التطور التكنولوجي المذهل الذي ميز العصر الحالي على اساس ان تكنولوجيا الاتصال والمعلومات اصبحت سيدة مظاهره التطور وخاصة ان وسائل الاتصال والاعلام كانت اكثر المستفيدين من هذا التطور سواء في الحاجات البنيوية او التقنية .
٢. اوضحت العملية الاعلامية تعمل في اطار عصر المعلوماتية والذي يتصف بمفاهيم الوفرة، القوة، السيادة، والسيطرة حيث اوضحت وسائل الاتصال تلعب دورا هاما في مجال المعلومات وتكنولوجيا الاتصال وضحى التعامل معها يندرج من خلال هذه المفاهيم .
٣. مع انتشار مفاهيم العولمة والكوكبية والكونية اوضحت وسائل الاعلام تحتل مكانة كبيرة في تصدير الافكار والسياسات الخاصة بهذه المفاهيم لأنها باختصار قادرة على عبور الحواجز والمسافات وقدرتها على الاختراق للثقافات والوعي العام من خلال تأثيرات التطور التكنولوجي الذي استفادت منه هذه الوسائل .
٤. بفضل تطور وسائل الاتصال والاعلام وزيادة تأثيراتها انتقلت الظاهرة الاعلامية من مجال الاهتمام الاكاديمي الى مجال القوى السياسية والاقتصادية التي اصبحت تنظر الى وسائل الاتصال والاعلام باعتبارها قوة لا يجوز ان تترك مقاليد امورها في يد فئة واحدة فقط فكل فئات المجتمع تشارك في ادارتها .

٥. استطاعت وسائل الاتصال والاعلام الاستفادة من البناء الرمزي للحقائق الاجتماعية من خلال رسم الصور والافكار والشخصيات في الوعي العام للشعوب والمجتمعات لخدمة مصالح القوى الفاعلة في هذه المجتمعات.

ان هذه العوامل تمثل بصفة خاصة مفهوم القوة والتأثير الذي ألقى بضلال الشك حول حدود استقلال الوسائل وحدود الوظائف والادوات التي تقوم بها وسائل الاعلام في السنوات الحالية

- مصداقية البحوث والدراسات الاعلامية التي واكبت سنوات التطور الطويلة أدت في نفس الوقت الى ان يتوقف الخبراء امام الكثير من الظواهر الاجتماعية والحالات التي تبدو واضحة على ارض الواقع وتتعارض كلية مع المفاهيم العلمية والنتائج مثل سيادة المفهوم الغربي عامة والامريكي خاصة في الفكر والتطبيق في الكثير من دول العالم.

- الشك في مصداقية الاهداف والوسائل يجعلنا نعتزف بأن الدور الرئيسي لوسائل الاعلام في هذه السنوات هو التعامل مع المعرفة بشكل هادف يتفق مع سياسات واهداف اصحاب المصلحة والقوى الفاعلة سواء في المجتمعات المحلية أو الدولية.

- محتوى ومضمون العملية الاعلامية الذي يتم نشره أو إذاعته لا يزيد عن كونه تسويقا هادفا للمعرفة التي تتبناها وسائل الاعلام ويمكن الاستدلال على ذلك من خلال مناقشة الجوانب الخاصة بالاتجاهات الجارية نحو السيطرة على وسائل الاعلام واتجاهاتها ومحتواها

نظريات ونماذج الاتصال (اختلاف المسمى وتلاقي المفهوم والوظيفة)

لاتزال كثير من الدراسات العربية في علوم الاتصال تقدم لنا علم الاتصال في اطار فيه كثير من الخلط في بعض المفاهيم والمسميات وقد يكون ابرز الاسباب في ذلك الترجمة غير الدقيقة لهذه العلوم على يد فئة غير متخصصة ومؤهلة في مجال الاعلام والاتصال.

لذا ما زال الخلط قائم بين علم الاتصال وعلم الاعلام وبين النظريات والنماذج في العملية الاتصالية لكن بعد تعدد الدراسات في مجال الاعلام والاتصال وتطور دراسة الإعلام والاتصال في الجامعات والمعاهد في العالم الثالث وبعد حصول زيادة كبيرة في الحاصلين على شهادات عليا في الاعلام من الجامعات الغربية ظهر جيل جديد من علماء الاتصال قدموا لنا هذا العلم في اطاره الحقيقي حيث قاموا بالتفريق بين علم الاعلام وعلم الاتصال ووضحوا العلاقة بينهم ثم قدموا لنا النماذج والنظريات كلا على حدة وقاموا بالتفريق بينهم .

لماذا نماذج الاتصال ونظريات الاتصال:

أثبتت الدراسات العلمية الحديثة في مجال علم الاتصال أنه يوجد اختلاف حقيقي بين النظريات والنماذج ويمكن لنا تحديد هذا الاختلاف في النقاط الآتية :

- يوجد تداخل بين النظرية والنموذج حيث ان النموذج يفهم في سياق النظرية .
- النموذج يساعد النظرية في عملية البناء والفهم والتحليل .
- النظرية بناء كلي لعمل الإعلام بجزئياته أما النموذج فهو بناء جزئي لعمل الاعلام .
- النظريات تركز على العلاقات الخارجية والمؤسسية أما النموذج فهو يركز على العمليات الداخلية الإدراكية للإنسان .
- النظريات أكثر توجهها للمجتمع وعناصره المادية والعلاقات الدولية والمحلية النموذج أكثر توجهها للإنسان نفسه من خلال محاكاة أفعاله وتوجهاته .
- النظرية هي تصور بنيوي للعلاقات السببية أو نظام للملفات الوظيفية والبنائية للظواهر الاجتماعية .
- النموذج هو محاولة علمية شديدة الأهمية لفهم كيف يعمل الاعلام وهو أكثر ثباتا وأكثر قابلية للتعميم على الافراد .
- النظرية أكثر تغيرا وأقل قابلية على التعميم لارتباطها بالمجتمع والذي يتسم بقلة

التجارب والقواسم المشتركة على عكس الافراد .

- النظرية في المعاجم تعني قضية تثبت بالبرهان أو طائفة من الآراء تفسر الوقائع العلمية أو البحث في المشكلات القائمة على العلاقة بين الاشخاص والمواضيع أو السبب والمسبب .
- النظرية هي نوع من التعميم للنشاط المعرفي ونتائج الممارسة من خلال التحقق من الواقع والعمل على تفسير هذه النتائج والتنبأ بالقوانين المنظمة .
- النظرية تعني المبادئ العامة ولاقوانين الحاكمة لعلاقات الاشياء الظاهرة أو الكامنة الداخلية أو الخارجية وتعكس الواقع روحياً أو عقلياً أو تجريبياً .



ابرز المدارس المهمة

مدرسة شيكاغو المعمارية

أطلقت هذه التسمية على الاتجاه المعماري الذي ساد في وسط وغرب الولايات المتحدة الأمريكية، وبالذات في مدينة شيكاغو في أواخر القرن التاسع عشر، وتكمن أهمية هذه المدرسة في أنها قاربت الشقة بين الانشائيين والمعماريين والذين طبع تعاونهم كل المنشآت الجديدة في المدينة بعد أن كانت تفصل بينهم هوة واسعة في العصور الماضية، وقد مهدت مدرسة شيكاغو وبجراًة كبيرة الطريق نحو نقاء الأشكال ووحدة التعبير بين العمارة والانشاء .

مدرسة شيكاغو للاقتصاد (*Chicago school of economics*) تصف المدرسة الفكرية الاقتصاد الكلاسيكي الحديث في المجتمع الأكاديمي للاقتصاديين، بتركيز قوي حول طاقم تدريس جامعة شيكاغو، الذين بنى بعضهم وعمّم مبادئها. ويشار إليها أحياناً بإسم مدرسة المياه العذبة *freshwater school* في الاقتصاد، بالمقارنة مع مدرسة المياه المالحة المتمركزة في الجامعات الساحلية «أبرزهم هارفرد، إم آي تي وبركلي». ويفتخر قسم الاقتصاد بجامعة شيكاغو، الذي يعتبر أحد أهم أقسام الاقتصاد في العالم، بتخريجه أكبر عدد من حائزي جائزة نوبل ومدالية جون بيتس كلارك في الاقتصاد مقارنة بأي جامعة أخرى. وقد رفضت المدرسة مبدأ الكينزية مفضلةً *monetarism* حتى عقد ١٩٨٠، عندما تحولت إلى فلسفة التوقعات العقلانية.

أشهر روادها

- فرانك نايت
- فريدريش فون هايك
- رونالد كوس
- جورج ستيجلر

- ملتون فريدمان
- روبرت فوجل
- جاري بكر
- ريتشارد پوزنر
- روبرت لوكاس
- يوجين فاما

مدرسة شيكاغو لعلم الاجتماع

أول قسم جامعي لعلم الاجتماع هو ذلك الذي أنشئ في شيكاغو عام ١٨٩٢ ولا ينبغي الخلط بين هذه المدرسة ومدرسة شيكاغو لعلم النفس الاجتماعي ولا بمدرسة شيكاغو للهندسة المعمارية الحديثة ، أو مدرسة شيكاغوللانثروبولوجيا الاجتماعية، وإن كانت تلك المدارس تبين مدى القدرة الخلاقة التي ظهرت بشكل مكثف في حقبة تاريخية معينة ، وقد ترأس القسم «ألبون سمول» الذي كان متأثرًا بالتقليد السوسيولوجي التفسيري الألماني ، وقد خلف «سمول» في رئاسة القسم «روبرت بارك» حيث إشتهر بأسهامه النظري المعروف بـ «الأيكولوجيا البشرية» ولكن الذي جعله أكثر شهرة هو إدخاله أسلوب الملاحظة بالمشاركة في مجال البحث الميداني لعلم الاجتماع ، وقد جمع حوله مجموعة من الخريجين الذين أصبحت دراستهم في «شيكاغو» من الكلاسيكيات في مجالي علم الاجتماع الحضري وعلم الاجتماع الإنحرافي وهذه المجموعة التي شكلت مدرسة شيكاغو وعلى يديها تحققت أول دراسة أمبيريقية لها شأنها تحت عنوان «الفلاح البولندي في أوروبا وأمريكا» (توماس زاننيكي) عام ١٩١٧ ثم بدأت في إصدار المجلة الأمريكية لعلم الاجتماع عام ١٨٩٥ ثم إنشاء الجمعية الأمريكية لعلم الاجتماع عام ١٩٠٥ كما تم إنشاء أول وأكبر قسم لعلم الاجتماع في العالم ، بالإضافة إلى إخراج أفضل نص اجتماعي لعدة سنوات وهو «مقدمة في علم الاجتماع»

إهتمامه منصباً على المجتمع، وكان ذلك عام ١٩٢١ كما إنصب على يد تلك المجموعة اوسع وأكثر البرامج البحثية في مجال علم الاجتماع وكانت (شيكاغو) تحبذ تناول البحوث الكمية والكيفية، ولم يكن الاهتمام ينصب فقط على الجوانب العملية، وإنما كان ينحو أيضاً الى وضع نظريات أكثر رسمية، كذلك كان هناك إهتمام قوي بنماذج التنظيم الاجتماعي الذي لم يمنع في نفس الوقت من تطوير أول نظرية عن علم النفس الاجتماعي الخالص مثل نظرية (ميد) عن البحث الامبيرقي في مجالات مختلفة كالجناس، والمناطق المغلقة، والانتحار إلخ إلا إنه خلال الثلاثينيات بدأت هيمنة هذا القسم تتقلص مع ظهور (الوظيفية) بزعامة (تالكوت بارسونز) وخلال الاربعينيات كان هناك جيل جديد يتمرس وسط هؤلاء مثل جوفمان وإنسيام ستراس و دافيد جولد... وهؤلاء المجموعة من الدارسين أسهموا بدرجة كبيرة في إحياء الاهتمام بالتفاهة الرمزية والبحاث الكمية في الستينيات، وقد أطلق (دافيد ماتزا) على هؤلاء إسم مدرسة شيكاغو الجديدة.

ان دراسات المجتمع هي مجال أكاديمي يستند إلى علم الاجتماع وعلم الإنسان ومناهج البحث الاجتماعي لوصف الأعراق البشرية وملاحظة المشارك في دراسة المجتمع. في البيئات الأكاديمية حول العالم، تتخذ دراسات المجتمع وجوهاً مختلفة فهي إما تخصص فرعي لعلم الإنسان أو علم الاجتماع أو تخصص مستقل، كما أنه عادة ما يكون تخصصاً متداخلاً يتم تكييفه للاستخدام في تطبيقات معينة بدلاً من أن يظل آراء نظرية بحثة في بعض الأحيان، يتم ضم دراسات المجتمع إلى مجالات أخرى مثل "دراسات الحضرة والمجتمع" أو "الصحة ودراسات المجتمع" أو "الأسرة ودراسات المجتمع

نظرية المعرفة

في أمريكا الشمالية، استلهمت دراسات المجتمع أفكارها من النصوص الكلاسيكية لعلم الاجتماع الحضري الذي أبدعته مدرسة شيكاغو مثل أعمال لويس ويرث وويليام فوت وايت. أما في بريطانيا، فتم تطوير دراسات المجتمع لمديري المستعمرات الذين يعملون في غرب إفريقيا لاسيما في كينيا، ثم شهدت مزيداً من التطور في فترة ما بعد الحرب مع إنشاء

معهد دراسات المجتمع على يد مايكل يونج في غرب لندن والدراسات التي نشرها المعهد مثل الأسرة والقرابة في غرب لندن، *Family and Kinship in East London*.

عادة ما تفترض دراسات المجتمع مثل علم الإنسان الاستعمارية: الاستعماري وجود مجتمعات قائمة بذاتها ومتجانسة نسبياً تشبه القبائل تقريباً يمكن دراستها على اعتبارها كليات لا تتجزأ. ومن هذا المنظور، كانت دراسات المجتمع مؤثراً رئيسياً على الطائفية والشيوعية بداية من النطاق المحلي إلى العالم وما بينهما.

المناهج

تتمحور مناهج دراسات المجتمع عادة حول "هموم" المجتمع، والتي تتضمن الصحة العقلية والجسدية والضغط والإدمان ومرض الإيدز والعنصرية والهجرة والإثنية والنوع والهوية والحياة الجنسية والبيئة والجريمة والانحراف والجنوح والمشكلات الأسرية والكفاءة الاجتماعية والفقر والتشرد والجوانب النفسية والاجتماعية الأخرى. هذا ويعد فهم التكامل الاجتماعي والثقافي وتشعبات علم الإنسان للوصول إلى تحليل دقيق لصحة المجتمع مفتاحاً لمجال هذه الدراسات.

تركز مناهج دراسات المجتمع أيضاً على علم الإنسان، لاسيما علم الإنسان الثقافي، حيث تحدد بعض البرامج كشرط أساسي لها معرفة خلفية المجتمع والسياقات التاريخية له بالاستقاء من الاكتشافات الأثرية والأسس النظرية للوصول إلى معرفة التنظيم الاجتماعي وشكل المجتمع في التاريخ القديم وفترة ما قبل التاريخ. وتشمل النظريات المتصلة بما يعرف بـ "الثورة النيوليثية" مثلاً لدراسة متعمقة في كيفية نشأة مجتمعات الصيد وجمع الثمار وأماكنها وأسبابها

وقد ارتبطت دراسات المجتمع بأسباب تحقيق العدالة الاجتماعية وتعزيز السلام ونبذ العنف والعمل على الوصول إلى التغيير الاجتماعي والذي عادة ما يحدث في إطار النشاط.

الكليات التي تركز على دراسات المجتمع
 دراسات الحضر والمجتمع في جامعة كونيتيكت
 برنامج دراسات المجتمع في جامعة كولورادو بولدر
 دراسات الحضر والمجتمع في معهد روتشستر للتكنولوجيا
 كلية المجتمع والخدمة العامة في جامعة ماساتشوستس في بوسطن
 المقررات المتكاملة لمناهج دراسات الطفل والأسرة والمجتمع في كلية دوغلاس
 كولومبيا البريطانية، كندا
 مركز دراسات المجتمع في كلية بيبودي فاندريلت
 مركز دراسات الحضر والمجتمع في جامعة تورونتو
 معهد الصحة ودراسات المجتمع في جامعة بورنموث (المملكة المتحدة)
 المركز الأفريقي لدراسات المجتمع في جامعة أكرون
 قسم سياسة التعليم ودراسات المجتمع في جامعة ويسكونسن ميلووكي
 التركيز التكاملي للدراسات . المجتمع في جامعة جورج ماسون
 قسم دراسات المجتمع والزراعة والترفيه والمصادر في جامعة ولاية ميتشجان
 قسم السياسة الاجتماعية والتعليم في كلية بيركبيك، جامعة لندن (المملكة المتحدة)
 هي إحدى "مدارس" الاقتصاد الأمريكية الأكثر شهرة. إن مصطلح "مدرسة شيكاغو"
 مرتبط بصنف خاص من الاقتصاد الذي يتقيد تماماً بنظرية الأسعار التقليدية الجديدة في
 تحليلها الاقتصادي وتحرر السوق من الكثير من العمل المتعلق بسياساتها وبمنهجية تمقت
 نسبياً المبالغة في الشكليات الرياضية (الحسابية) وترغب في تجاهل الجدل المنطقي
 المتعلقة بالتوازن العام الحذر لصالح تحليل التوازن الجزئي الموجه بالنتائج بشكل أكبر.

وفي السنوات الأخيرة، اقترنت "مدرسة شيكاغو" بتطبيق الجدل المنطقي الاقتصادي على حقول أخرى، كالعلوم السياسية، والنظرية القانونية، والتاريخ، وعلم الاجتماع.

لقد كان لمدرسة شيكاغو جوانب متعددة ذات مميزات مختلفة تماماً. وبالرغم من ذلك، يبدو أن العامل الثابت الرئيسي يتمثل في أنها احتفظت دائماً بمكانة فريدة و متميزة ومؤثرة في حقل الاقتصاد. وفي العصر الحديث، وتحت مظلة "مدرسة شيكاغو"، فإننا نستطيع أن نحصي عدّة مدارس فكرية أخرى: فعلى سبيل المثال، النظرية القائلة بأن اقتصاد بلدٍ ما يتحدّد بشكل رئيسي بكميّة النقود أو الأموال المتوفرة (السياسة النقدية الاقتصادية) في عقد الستينيات من القرن الماضي، والاقتصاد الشامل التقليدي الجديد والمتعلق بدورة الأعمال الحقيقيّة منذ عقد السبعينيات من القرن الماضي وحتى يومنا هذا، وفي وقت أقرب، المؤسّساتية الجديدة، والاقتصاد التاريخي الجديد، والاقتصاد القانوني، وغيرها.

لقد حصلت جامعة شيكاغو على حصة الأسد من جوائز نوبل في الاقتصاد: ميلتون فريدمان، وثيودور شولتز، وجورج ستيجلر، ورونالد كوز، وجاري بيكر، وميرتون ميلر، وروبرت فوغل، وروبرت لوكاس، وجيمس هيكرمان، كانوا جميعاً في كلية شيكاغو عندما حصلوا على جوائزهم. وإذا كنّا سنضيف رجال الاقتصاد الذين تدرّبوا في كلية شيكاغو، فإن قائمة الحاصلين على جوائز نوبل سوف تتوسّع لتشمل هيرت سايمون، وجيمس بيوكانن، وهاري ماركوفيتس، وروبرت موندل، ومايرون سكولز.

مدرسة فرانكفورت

هو الاسم الذي اطلق علي معهد العلوم الاجتماعية المعاد فتحه في فرانكفورت في الخمسينات من القرن الماضي علي يد ماكس هوركهايمر بعد ان تم غلقه في الفترة النازية. ويسود خلط كبير في هذا السياق بين تسميات عدة ومختلفة. ولرفع هذا اللبس ينبغي التمييز بين ثلاث مراحل رئيسية:

المرحلة الاولى: مرحلة التأسيس

في هذه المرحلة وتحديدًا بداية من سنة ١٩٢٣ وقع تأسيس معهد العلوم الاجتماعية في فراكفورت بألمانيا علي يد مجموعة من النشطاء الماركسين الذين يريدون إعادة احياء البعد النقدي في الفلسفة الماركسية ازاء الجمود الذي لحقها جراء تحولها الي ارثودوكسية جامدة عند اغلب المفكرين الالمان. إعادة الاحياء هذه تهدف الي تفعيل البعد النقدي التحرري في الفلسفة الماركسية باعتباره رافدا اساسيا للحركة الاجتماعية ومن هذا المنطلق يهدف المعهد الي بحث شروط الثورة (ثورة البروليتاريا) والعمل علي تحفيزها.

المرحلة الثانية: مرحلة المنفي

بصعود النازية للحكم وفي سياق ما عمدت اليه من (تطهير) فكري وبالنظر الي واقع ان كل المنمين للمعهد والفاعلين فيه هم من اليهود وقع ملاحقة مفكري المعهد الذين تفرقوا في الأمصار بداية من جنيف الي باريس وصولا الي الولايات المتحدة حيث استقر هوركهايمر ولحق به ادورنو وماركيز وغيرهم وواصلوا ابحاثهم ولكن بنفس تشاؤمي ويأس من امكانية الثورة الموعودة وانتهي بهم الامر الي يأس نهائي من الثورة ثم الحضارة ثم العقل في نهاية المطاف خاصة في الكتاب المشترك بين هوركهايمر وادرنو والمسمي في اصله الألماني (جدلية التنوير) وترجم الي الفرنسية تحت عنوان (جدلية العقلنة)

المرحلة الثالثة: إعادة التركيز

بانتهاء الحرب العالمية الثانية تولد مسعي سياسي أكاديمي الي إعادة الحياة في الفكر السابق للنازية وفي هذا السياق تم الاتصال بهوركهايمر للعودة الي فرانكفورت وإعادة فتح المقر الاصلي للمعهد خاصة بعد بروز عديد الأسماء التي تحولت الي مراجع في عالم الفلسفة. وافق هوركهايمر في اطار صفقة يتم بموجبها توفير تمويل حكومي للمعهد وربطه بجامعة فرانكفورت وحث باقي الأعضاء للعودة للمعهد وفي المقابل يتخلى المعهد عن خطه الثوري الراديكالي. تم إعادة فتح المعهد في فراكفورت والتحق به طلبة من بينهم

هابرماس كباحث. وفعلا عمد هوركهايمر الي الغاء الخط الثوري للمعهد واخفاء كل المنشورات السابقة ووجه البحث الي دراسة ظواهر اجتماعية ذات صلة بمنزلة الإنسان في المجتمع المعاصر ذي التركيبة الراسمالية. لكن الخط الأكاديمي هذا سرعان ما تحول الي دراسة رواسب النازية في الفكر والمجتمع الألماني وكيفية التصدي لها واصبح رهان المعهد هو رصد هذه النازية الثاوية في فكر الاكادميين والطلبة الالمان ومحاربتها وهو الخط الذي شارك فيه هابرماس كباحث ولكن سرعان ما تخلي عنه وتصادم مع هوركهايمر بسبب تخلي هذا الأخير عن مشروع الثورة ولكنه ضل مع ذلك مساعدا لادرنو ومشاركا في تفكيك الايات الاغتراب والاستيلا ب قي ضل الراسمالية المنفلة والمجتمع الاستهلاكي الذي ترعاه. هذه المرحلة الثالثة فقط يصح تسميتها بمدرسة فراكفورت وهو الاسم الذي اطلقه عليها خصومها ولكن سرعان ما تبناه اردنو بفخر رغم انه لم يكن يروق لهوركهايمر.

مدرسة فرانكفورت هي حركة فلسفية نشأت بمدينة فرانكفورت سنة ١٩٢٣. بدأت الحركة في معهد الأبحاث الاجتماعية بالمدينة. وجمعت فلاسفة مثل ماكس هوركهايمر، والتر بنجامين، وهيربرت ماركوز، ويورغن هابرماس وهو الممثل الأكثر شهرة للجيل الثاني للمدرسة. قد هاجرت الحركة إلى جنيف سنة ١٩٣٣ مع وصول هتلر للحكم في ألمانيا، ثم إلى الولايات المتحدة أثناء الحرب، قبل أن تعود مجدداً إلى ألمانيا في بداية الخمسينيات. ارتبط اسم مدرسة فرانكفورت بالنظرية النقدية في معناها الفلسفي والذي ينبغي تمييزه بدقة عن الدلالة الرائجة في النقد الادبي. وينبغي التوضيح ان مدرسة فراكفورت متميزة عن النظرية النقدية لكون الأولي هي حالة خاصة من النظرية النقدية ولكون هذه الأخيرة لا تقتصر علي مدرسة فراكفورت.

في الإنسانيات والعلوم الاجتماعية، يستخدم مصطلح النظرية النقدية للإشارة إلى نظريتين مختلفتين تماما تاريخا ونشأة، الأولى نشأت من النظرية الاجتماعية والأخرى من النقد الأدبي إلا ان التطورات اللاحقة في مناهج العلوم الاجتماعية والإنسانية قربت المجالين فمنذ السبعينات من القرن العشرين أصبح هناك تداخلا واضحا بين النقد الأدبي

الذي يدرس بنى النص ومكوناته وبين دراسة المجتمعات البشرية وأنظمتها، كل هذا جعل من مصطلح النظرية النقدية شائعاً جداً في الأكاديميا لكنه مصطلح واسع يغطي مجالاً واسعاً من النظريات العلمية التي تتناول منهجيات لدراسة العلاقات بين المكونات سواء كانت مكونات أدبية نصية أو مكونات اجتماعية أنثربولوجية وهي غالباً ما تدرج ضمن نظريات ما بعد الحداثة .

مدرسة فرانكفورت هي حركة فلسفية نشأت بمدينة فرانكفورت سنة ١٩٢٣ . بدأت الحركة في معهد الأبحاث الاجتماعية بالمدينة، وجمعت فلاسفة مثل ماكس هوركهايمر، والتر بنجامين، وهربرت ماركوز، ويورغن هابرماس وهو الممثل الأكثر شهرة للجيل الثاني للمدرسة . قد هاجرت الحركة إلى جنيف سنة ١٩٣٣ مع وصول هتلر للحكم في ألمانيا، ثم إلى الولايات المتحدة أثناء الحرب، قبل أن تعود مجدداً إلى ألمانيا في بداية الخمسينيات .

أسباب النشأة

نشأت مدرسة فرانكفورت عام ١٩٢٤ من مجموعة اساتذة عندما اسس كارل جرونبرج معهداً للعلوم الاجتماعية التابع لجامعة فرانكفورت التي أصبحت فيما بعد تياراً فكرياً من بين أكثر ممثليه شهرة ماكس هوركهايمر (١٨٩٥- ١٩٧٣)، وثيودر أدرنو (١٩٠٣- ١٩٦٩)، وهربرت ماركوزه (١٨٩٨- ١٩٧٨)، الذي برز نجمه اللامع في ستينيات القرن العشرين، كذلك إريك فروم (١٩٠٠- ١٩٨٠)، وكثير غيرهم .

من أهم العوامل التي دفعت الى نشوء النظرية النقدية، التي تختلف تماماً عما كان سائداً في الجماعات الألمانية التقليدية، هو ما تركته الحرب العالمية الأولى من آثار اجتماعية واقتصادية ونفسية وخيمة وما سببته من موت وخراب ودمار، وما تبعها من أزمات اقتصادية حادة وتحولات سياسية كبرى كان في مقدمتها الثورة البولشفية عام ١٩١٧ وتأسيس أول دولة اشتراكية في أوروبا، وكذلك قيام جمهورية فايمار عام ١٩١٩ في ألمانيا وما تبعها من صراعات وانقسامات سياسية في صفوف اليسار الأوروبي التي خلقت موقفاً ثالثاً كان أساساً لتشكيل فكر نقدي جديد يدور حول العلاقة بين النظرية وممارستها في الواقع الاجتماعي

وكذلك تطوير معيار جديد يطعم الممارسة بإدراك نظري لكن من منطلق نقدي يوحد جدلياً النظرية بالممارسة بحيث يصبح النقد هدفاً لكل فعالية ثورية. كما ان فشل الحركات العمالية في أوروبا وتحولها عن أهدافها الطبقيّة كان عاملاً آخر قاد الى صعود النازية في ألمانيا. إن هذه العوامل وغيرها كونت اشكالية قامت على المسرح السياسي والفكري وشكلت لعبة مأساوية. على حد تعبير هوركهايمر، دفعت بدورها الى تجمع اليسار الجديد. في أوروبا، مثل اجدادهم الهيجليين الشباب،، لمعالجة القضايا العميقة التي واجهتهم، وعقد ندوة احياء الماركسية. التي شارك فيها كبار الفلاسفة والمفكرين، كان من بينهم لوكاش وفيتفوجل وغيرهما وترافقت مع صدور كتاب لوكاش التاريخ والوعي الطبقي،، الذي أثار سجالات واسعة وشديداً بسبب نقده للديالكتيك المادي لفردريك إنكلز، تلك السجلات الفكرية التي أثرت على تطور النظرية النقدية ودفعت في الأخير الى تأسيس معهد للبحث الاجتماعي في جامعة غوته بفراנקفورت الذي هدف الى مواصلة البحث والنقاش والدعوة الى تأسيس نظرية نقدية من الممكن ان تقف أمام النظريات الاجتماعية التقليدية التي لا تزال تسيطر على الفكر الاجتماعي والفلسفي في الجامعات الألمانية. وفي الحقيقة، فإن الأثر المباشر الذي أحدثته النظرية النقدية آنذاك هو انشقاق في صفوف اليسار الأوروبي المثقف، وبخاصة في مواقفهم من الماركسية التقليدية.

النظرية النقدية

قدمت مدرسة فرانكفورت نظرية نقدية تناولت مختلف نماذج الوعي النظري والعملي وبالاخص للاديوبولوجية الكونية (الشمولية). وقد جمعت في آرائها بين الهيجلية والماركسية ومدارس علم الاجتماع والنفس بالشكل الذي جرى توظيفه في نقد نمطية الوعي والعقائد الجامدة. من هنا انتقادها للماركسية "الرسمية" التي جرى تحويلها الى نصوص مقدسة. من هنا محاولتها تجديدها لتلائم متطلبات العصر وتجاوز الماركسية الكلاسيكية.

ماكس هوركهايمر الذي تمرد في شبابه على كل انواع الظلم تولى عمادة معهد الأبحاث الاجتماعية عام ١٩٣٠ وكانت دراسته في علم النفس. ووصل الى منصب استاذ

علم النفس الاجتماعي بجامعة فرانكفورت بعد ان طور أسس النظرية النقدية في مجموعة دراسات بعنوان «النظرية التقليدية والنظرية النقدية». فنراه يجدد البعد المادي للنزعة النقدية. حيث ينطلق من ان حياة المجتمع هي نتاج العمل. وحتى اذا كان تقسيم العمل في العالم الرأسمالي يجري بشكل سيء فذلك لا يسمح لنا أن نعتبر.

إن هذه القطاعات الخاصة للعلاقة الديناميكية التي يقيمها المجتمع مع الطبيعة وللمجهود الذي يبذله المجتمع من اجل الاستمرار كما هو. فلا بنية الانتاج الصناعي والزراعي ولا انقسام الوظائف الى قيادية واخرى تنفيذية امران ثابتان مؤسسان في الطبيعة. كما انتقدت مدرسة فرانكفورت (التنوير). ففي كتاب (خسوف العقل) يذكر هوركهايمر، انه اذا كان المقصود بالتنوير والتقدم الفكري هو تحرير الانسان من الايمان الباطل بالقوى الشريرة وبالشياطين وبالحواريات والمصير الاعمى، أي اذا كان المقصود هو تحرير الانسان من الخوف، فعندئذ تصبح ادانة ما يسمى بالعقل اكبر خدمة تؤدي للانسان. لهذا نراه يعتبر التنوير فكرا برجوازيا.

بينما كان بنيامين شديد الاهتمام بالمادية الجدلية. وكان شديد التأثير والاعجاب بيرخت المؤلف المسرحي الالمانى حيث صحبه عدة شهور بالدنمارك. فقد ترك بنيامين اثرا واضحا في مدرسة فرانكفورت وبالاخص عبر فكرته القائلة، بأن معمار ووحدة وقوة اعمال بروسست على الاقتناع لا تأتي اليه عبر الجهد والتصوف والزهد وانما هناك حركة تقوده غير ملفته للنظر وتكاد ان تكون غير ارادية.

في حين يعتبر يورغن هابرمس الوريث الشرعي لمدرسة فرانكفورت بعد ان طور نظريته الخاصة حول العقلانية التقنية، التي وضعها في كتابه «التقنية والعلم كأيدولوجيا»، كمحاولة للرد على آراء هرتبرت ماركوزه.

اتجاهات مدرسة فرانكفورت المختلفة

- تمثلت مدرسة فرانكفورت باتجاهات فلسفية واجتماعية مختلفة يمكننا إيجازها بما يلي :
- ١ - اتجاه هوركهايمر وأدورنو الذي تمثل بالمنهج النقدي الجدلي الذي يهدف الى توحيد النظرية بالممارسة العملية وتقديم نظرية نقدية للمجتمع تستطيع الوقوف امام فكرة التسلط، العنف وتسعى الى جعل الفكر النقدي ليبراليا وغير ليبرالي في الوقت ذاته، وأن لا تخجل من الصراع الاجتماعي الواقعي وأن لا تبخل عن أية مهادنة، مع أية سلطة، ما دامت تهدف الى الاستقلالية وإلى تحقيق سلطة الانسان على حياته الذاتية، مثلما هي على الطبيعة .
 - ٢ - اتجاه هربرت ماركوزه (١٨٩٨ - ١٩٨٤) ، الذي تمثل في رفض المجتمع القمعي القائم والثورة عليه من خلال تأكيده على الدور الحاسم والثوري للعقل في حياة الانسان وعدم النظر الى المجتمع من رؤية ذات بعد واحد .
 - ٣ - الاتجاه النفسي - التحليلي الذي يتمثل بأراء إريك فروم والفرويديين الجدد، وهو اتجاه يقوم على مقدمات ماركسية في التحليل النفسي .
 - ٤ - اتجاه يورغن هابرماس (١٩٢٩) ، وهو اتجاه فلسفي انثروبولوجي يؤكد على دراسة الرأسمالية المتأخرة كمجتمع صناعي عقلائي ذي أيديولوجية تكنوقراطية، كما صاغها في نظريته في السلوك الاتصالي . مما مر ذكره أعلاه يلاحظ المرء أن النظرية النقدية لمدرسة فرانكفورت اتخذت في مسارها الطويل اتجاهات مختلفة، بسبب الخلفيات الاجتماعية لروادها من جهة واهتماماتهم المختلفة التي ارتبطت بأفكار عصر التنوير، من مثالية كانتوهيگل الى تأويلية ماكس فبر وفينومينولوجية هوسرل . ومع ذلك فإن هناك ما يجمع بين روادها، مع اختلاف اتجاهاتهم، وهو تقديمهم للمجتمع الصناعي الشمولي وما يفرزه من تناقضات، وبخاصة في ثقافة البرجوازية .

منتقدو مدرسة فرانكفورت

ومن المنتقدين البارزين الآخرين لمدرسة فرانكفورت : هنريك غروسمان، اومبرتو إكو ومايك غودمان .

أهم مفكري ودارسي مدرسة فرانكفورت

▪ المعهد *Institut* في فرانكفورت

▪ تيودور أدرنو

▪ والتر بنجامين

▪ إريك فروم

▪ يورغن هابرماس

▪ أكسل هونث

▪ ماكس هوركهايمر

▪ سيغفريد كراكاور

▪ اوتو كيرشهايمر

▪ ليو لوڤتتال

▪ هربرت ماركوزه

▪ اوسكار نغت

▪ فرانز نويمان

▪ فرانز اوپنهايمر

▪ فريدريش پولوك

- ألفريد شميت
- ألفريد زون رثل
- كارل فيتفوجل

المقابلة التي أجريت مع المفكر هربرت ماركوزه

المحاور : بالعودة إلى مدرسة فرانكفورت، أود أن أسمع منك حول الأعضاء الفاعلين في هذه المدرسة، من هم وكيف كانوا .

ماركوزه : هوركهايمر (*Max Horkheimer*) كان مدير المعهد، عالم فلسفة واجتماع ذو معرفة واسعة، وبشكل غريب كان بارعاً في الأمور المالية، فقد كان يهتم بكافة الأمور المتعلقة بالمؤسسة في ألمانيا ولاحقاً في الولايات المتحدة . رجل فذ، شارك في مناقشة الكتابات الأولى للمعهد بمشاركة الأعضاء الآخرين .

أدورنو (*Theodor Adorno*)، يصح تسميته بالعقري، متمكن من الفلسفة وعلم الاجتماع وعلم النفس والموسيقى . كان بإمكاننا طباعة حديثه بشكل مباشر .

هنالك من تمّ إهمالهم بشكل غير منصف : ليو لونتال (*Leo Lowenthal*)، الناقد الأدبي في المعهد . فرانز نيومان (*Franz Neumann*)، فيلسوف قانوني بارع . فريدريك بولوك (*Friedrich Pollock*)، ناقش في إحدى المطبوعات الأولى انه لا توجد أسباب داخلية واضحة لإنهيار الرأسمالية . هنريك غروسمان (*Henryk Grossman*)، أكثر الإقتصاديين الماركسيين أرثوذكسية ، والذي تنبأ بسقوط الرأسمالية في غضون سنة آنذاك . واتضح عدم صحة تنبؤه كما هو واضح .

المحاور : واحدة من الأشياء التي كانت موجودة لديكم في العشرينات وأوائل الثلاثينيات هو الاهتمام بأعمال ماركس الأولى بدلاً من أعماله الأخيرة . تلك الأعمال المتأثرة بهيغل . إحدى أهم النقاط التي تمّ التركيز عليها هو مفهوم الاغتراب

Alienation، الاغتراب الذي صاغه هيغل بمعناه الحديث، ركّزه ماركس بعده، سقط من القاموس الغربي لقرن من الزمن. لكنكم أعدتم الاهتمام به. أود أن أسمع منك حول هذا المفهوم المهم.

ماركوزه: حسب ماركس، الاغتراب مفهوم اجتماعي اقتصادي. وعني، بشكل مختصر جداً، إنه بظل الرأسمالية، لا يستطيع الرجال والنساء تلبية رغباتهم وحاجاتهم الإنسانية خلال عملهم وذلك بسبب طريقة الإنتاج في الرأسمالية ولا يمكن علاجه إلا بواسطة تغيير هذا النمط الإنتاجي بحد ذاته.

اليوم، هذا المفهوم تمّ توسيعه بشكل أضاع المفهوم الأصلي وجعله غير ناضج وخاطيء. المحاور: تحدثنا إلى الآن عن ما عارضته مدرسة فرانكفورت ونقدها للماركسية وللنظام الرأسمالي. ولكن على الصعيد الآخر، ما هي مساهمتها الإيجابية؟

ماركوزه: إحدى مساهماتها الأساسية هي التنبؤ بالفاشية قبل صعودها. ثانياً، ما اعتبره هوركهايمر ميزة، التوجه ذو التخصصات المتعددة للإشكاليات الاجتماعية والسياسية لتلك الفترة. أي الأخذ بالفلسفة وعلم الاجتماع وعلم النفس في تحليل وتفسير الإشكاليات الراهنة.

المساهمة الأبرز في رأيي تكمن في محاولة الإجابة عن ماهية الأخطاء التي حصلت للمجتمع الغربي والتي أودت في ظل قمة التطور التقني إلى أزمة في التطور الإنساني (عدم إنسانية، وحشية، التعذيب كوسيلة للاستجواب، التطورات في المجال النووي، الخ...).

رجع هوركهايمر والآخرين إلى التاريخ الاجتماعي والنخبوي وحاولوا تعريف وتحديد الإسهامات بين المجالات التقدمية والرجعية، وبالتحديد في عصر التنوير والتي عادةً يتم تصويرها على أنها أكثر الفترات تقدمية في التاريخ. وقد استطاعت مدرسة فرانكفورت تحديد، في ظل هذا الجو التقدمي العام والميل التحرري، الميول نحو القمع والرجعية والتي استطاعت كبح جماح التقدم.

المحاور: هذه الصورة التي رسمتها لنا لمجموعة من الماركسيين المهووسين بالسؤال حول الخطأ الذي حصل (يقصد سير تقدم المجتمع الغربي تحديداً)، تشير لي إلى خيبة أمل اتجاه النظرية الماركسية وربما اتجاه الطبقة العاملة نفسها لفشلها بأن تكون أداة فعّالة للثورة. هل كان هنالك شيء من هذا القبيل في تصورك؟

ماركوزه: إذا كنت تقصد بخيبة الأمل اتجاه الطبقة العاملة فسيكون ردي بالنفي قطعاً. لا يحق لأيّ كان لوم الطبقة العاملة في ما تفعله أو لا تفعله. ولكن كان هنالك خيبة أمل من نوع آخر، بالنسبة لي موضوعياً، تتعلق بالثروة الاجتماعية الهائلة والتي هي نتاج حضارة بأكملها، خصوصاً في فترة الرأسمالية، تستخدم بشكل واسع النطاق للتدمير بدلاً من البناء، بناء مجتمع إنساني لائق.

المحاور: إحدى الموضوعات التي ركزت عليها مجموعة فرانكفورت هي الجماليات (*aesthetics*)، هذا ما يُزكم كمجموعة عن الفلسفات الأخرى، السياسية خاصة. وقد كتبت حول هذا الموضوع في السنوات الأخيرة. لماذا اعتبرت الجماليات موضوعاً مهماً في أعمالكم؟

ماركوزه: أدورنو كان يشاركني في هذه الجزئية. أعتقد أنّ الفن والأدب والموسيقى هي تعبيرات داخلية لا يمكن التعبير عنها باللغة الدارجة أو العادية. هذه التعبيرات ترسم صورة لبعد جديد كلياً لموضوعات قد تُقَمَع أو تُعْتَبَر تابوهات في الواقع المُعاش. صورة الوجود الإنساني والطبيعة لا يمكن لها أن تكون محصورة ضمن حدود قمع الواقع، يجب عليها أن تتحقق حتى لو كان ثمن ذلك القضاء عليها. حاولت توضيح ذلك بقولي أنّ رسالة الفن والأدب هي أنّ الواقع يجب أن يُعاش كما عاشه العشاق، كما عاشه كل من أنتوني وكليوبترا. بكلمات أخرى، تمزيق لوصفة المبادئ الموجودة وفي نفس الوقت استدعاء لصورة التحرر.

المحاور: ما تقوله الآن شبيه بما تفضلت به في بداية حديثنا، بأنّ الإشتراكية يجب أن تكون معنية بجودة مختلفة للحياة وليس فقط بالشيء المادي المحسوس. هذا يعني أنك ترى الأدب كمستودع لقيمة جديدة وليس فقط كناقد للمجتمع الموجود أو أداة ثورية ككثير من النقاد الأدبيين الماركسيين.

ماركوزه: في الحقيقة أجدها، أي الأدب، في المكانين. في الأولى: هي نقد أو اتهام للمجتمع القائم، وفي الثانية وبشكل مرتبط، كصورة تحررية. لا أعتقد أنه في المستطاع إعطاء شرح واف لأي عمل أدبي بناءً على مفهوم الصراع الطبقي أو غيره بشكل حصري.

المحاور: ما هي المساحات الأخرى التي من الممكن أن تنتج فيها مدرسة فرانكفورت عملاً أصيلاً ومعاصراً؟

ماركوزه: أستطيع هنا الحديث عن نفسي، أجزم أن مسألة تحرر المرأة والنسوية، تحررها الجذري، ذات راهنية وأهمية. الهيمنة التي رأيناها خلال التاريخ المكتوب هي هيمنة بطريارية. إذا أردنا أن نرى المساواة مع المرأة، ولا أقصد هنا المساواة أمام القانون، بل على مستوى نشر القيم النسوية في المجتمع: مثل اللاعنف والتقبل والحنان. فإننا هنا نتحدث عن بداية لمجتمع متساوٍ من نوع آخر يتجاوز الهيمنة البطريارية بما يصاحبها من عنف ووحشية. أود هنا التنويه إلى أن ما أسميته بالقيم النسوية مرتبط ومشروط اجتماعياً، أي نتاج حالة اجتماعية موجودة.

المحاور: أود التطرق إلى نقطة أخيرة في حديثنا حول مجموعة من الإنتقادات الموجهة إلى عملك. أولها تلك النقطة التي تطرقنا إليها سابقاً حول اعتبارك نفسك ماركسياً واعتبارك الماركسية صحيحة آخذين بعين الاعتبار تلك الإشارات الخاطئة في الماركسية التي ذكرناها. بالإضافة إلى ذلك، اليسار الجديد الذي تأثر بأعمالك، أجده بشكل رئيسي ينبع من الطبقة الوسطى ونخب تعزز نفسها من ناحية، وبعيدة عن الطبقة العاملة حسب وصفك من ناحية أخرى. هؤلاء يعتبرون أنفسهم الأداة الرئيسية للثورة بشكل أجده أقرب إلى "موضة" أو تيار دارج إن صحَّ التعبير، بدلاً من أن تكون الطبقة العاملة هي نفسها الأداة الثورية.

ماركوزه: التوصيف الذي ذكرته أتوافق معه إلى حد ما، بتعبير آخر يمكن وصف الظاهرة بماسوشية ذاتية موجودة في اليسار الجديد. هي ليست بنخبوية وإنما لدينا مجموعات، مجموعات محفزة، وبسبب مستوى تعليمها وتدريبها استطاعت بلورة نظرية ماكنة ولكنها

بعيدة عن تأثير عمليات الإنتاج. هذا لا يمكن تداركه أو علاجه إلا في خضم عملية التغيير نفسها. بالطبع هذه المجموعات لا يمكن أن تلعب دور الطبقة العاملة كأداة التغيير الثورية. بل إن دور هذه المجموعات الرئيسي يكمن في تطوير الوعي السائد، أي دور توعوي وثقفي، التثقيف السياسي. مجدداً، لا يمكن إستبدال الطبقة العاملة بهذه المجموعات.

المحاور: هنالك نقطة مهمة تطرقنا إليها قبل بدء هذا الحوار تتعلق باللغة والأسلوب المتبعين في كتابات مجموعة فرانكفورت، قد تبدو هذه الجزئية تافهة، ولكنها ليست كذلك: نجد أن الكتابات صعبة القراءة بل حتى بعض النصوص غامضة إلى حد ما. على سبيل المثال، أجد بعض كتابات أدورنو والذي وصفته بالعبقري غير مقروءة أو بالأحرى صعبة القراءة. هذا يولد حاجزاً بين الأفكار التي تحاولون نشرها وجمهور القراء الذين تودون التأثير بهم. بالمقابل هنالك فلسفات أخرى مثل التحليلية يقوم الكتاب بعرض الأفكار بشكل جيد، وكذلك الأمر مع الوجودية. لماذا؟

ماركوزه: أتفق معك بشكل كبير. هنالك بعض الأفكار التي طرحها أدورنو لم أفهمها شخصياً. ولكنني أود التنويه إلى نقطة واحدة تتعلق بتبرير أدورنو لذلك. إن اللغة العادية تمّ التأثير بها بشكل كبير بواسطة النظام كما تمّ التأثير على الفرد بواسطة بنية القوى. لذلك عليك باللغة التي تستخدمها الإشارة إلى تلك القطيعة وذلك بنقل هذه القطيعة إلى النص وبنيته والقواعد والمصطلحات المستخدمة. لا أدري إن كان ذلك مقبولاً ولكن يجب أن أذكر إلى أن التبسيط غير الناضج للمشكلات المناقشة له تأثير خطير كذلك.

المحاور: كخاتمة، أود طرح سؤال شخصي لك، ففي تجربتك في الحياة والتي أجدها نادرة في التاريخ، أجده في معظم حياتك كأكاديمي محاط بمجموعة محدودة من زملائك ومنكب على الكتابة، وعندما أصبحت في السبعين من عمرك، أكاد أقول إنه في يوم وليلة أصبحت رمزاً عالمياً وهذا شيء نادر الحدوث. ما كان عليه الأمر عندما حدث ذلك لك؟

ماركوزه: من ناحية، استمتعت بالأمر بشكل كبير. ومن ناحية أخرى، لم أجد نفسي أستحق ذلك. مرة طُرح عليّ السؤال ذاته، وكان ردّي بأنه يبدو أن الآخرين كانوا أكثر غباءً مني.

المحاور: ولكن هل توقعت يوماً ذلك؟

ماركوزه: لم أتوقع حدوث ذلك البتة.

يورغن هابرماس

فيلسوف وعالم اجتماع ألماني معاصر (١٨. ٠٦. ١٩٢٩. دسلدورف)، يعتبر من أهم علماء الاجتماع والسياسة في عالمنا المعاصر. ولد فيدوسلدورف، في ألمانيا وما زال يعيش بألمانيا يعد من أهم منظري مدرسة فرانكفورت النقدية له ازيد من خمسين مؤلفاً يتحدث عن مواضيع عديدة في الفلسفة وعلم الاجتماع وهو صاحب نظرية الفعل التواصلي.

وصل يورغن هابرماس إلى درجة من الشهرة والتأثير العالمي لم ينجح الرعيل الأول من ممثلي النظرية النقدية الاجتماعية والمعروفة في حقل الفلسفة المعاصرة بمدرسة فرانكفورت في الوصول إليها. فعلى الرغم من الثقل العلمي لأفكار الجيل الأول «هوركهيمر، أدورنو، ماركوزه، إريك فروم...»، إلا أن هابرماس هو الفيلسوف الوحيد الذي فرض نفسه على المشهد السياسي والثقافي في ألمانيا كـ «فيلسوف الجمهورية الألمانية الجديدة» وفقاً لتعبير وزير الخارجية الألماني يوشكا فيشر، وذلك منذ أكثر من خمسين عاماً.

انه بالفعل يعتبر الوريث الرئيسي المعاصر لتركة مدرسة فرانكفورت كما يعبر عن ذلك ايان كريب، وعلى الرغم من أن هناك افكار مشتركة واضحة بينه وبين أسلافه، فإنه نحا بهذه المدرسة منحى مختلفاً. واذا كان ما يجمع أعمال أدورنو وهوركهيمر وما ركوزه الاهتمام الشديد بحرية الإنسان مهما بعدت إمكانية وجود تلك الحرية عن أرض الواقع، فإن هابرماس أقل حماساً في هذا الجانب رغم وجوده إنه يتحرر من التذبذب بين التفاؤل والتشاؤم ويركز جل تفكيره بدلاً من ذلك على تحليل الفعل والبنى الاجتماعية، ولا جدال في انتماء هابرماس إلى اليسار، إلا أنه، وربما بشكل غير متوقع ينتقد التقاليد الفكرية التي تنتمي إليها، الأمر الذي انتهى به إلى النأي بنفسه عن الحركة الطلابية التي ظهرت في الستينات. ويمكن النظر إليه، أولاً، باعتباره متماسكاً بتصور يزاوج بين البنية والفعل في

نظرية كلية واحدة وثانياً، بوصفه مدافعاً عن مشروع الحداثة، بالأخص عن فكرتي العقل والاخلاق الكليين. أما حجته في ذلك فهي أن مشروع الحداثة لم يفشل بل بالأحرى لم يتجسد ابداً، ولذا، فالحداثة لم تنته بعد. ويظهر أن هذا الموقف يضعه في اتجاه معارض تماماً مع أسلافه بالنظر إلى موقفهم من نقد عقل التنوير، إلا أن موقفه يتضمن الإصرار على جدل التنوير، أي أن عملية التنوير لها جانبان: يتضمن أحدهما فكر البناء الهرمي والاستبعاد، في حين يحمل الجانب الآخر إمكانية إقامة مجتمع حر يسعد به الجميع على الأقل. إن نظرية ما بعد الحداثة تفتقد حسب هابرماس إلى هذا العنصر الأخير.

أما المصالح المعرفية فتعني عند هابرماس أننا دائماً نطور المعرفة لغرض معين، وتحقيق ذلك الغرض هو أساس مصلحتنا في تلك المعرفة، والمصالح التي يناقشها هابرماس هي مصالح مشتركة بين الناس جميعاً، بحكم أننا أعضاء في المجتمع الإنساني، فيذهب هابرماس إلى أن العمل ليس وحده ما يميز البشر عن الحيوانات، بل واللغة أيضاً، فالعمل يؤدي إلى ظهور المصلحة التقنية، وهي المتمثلة في السيطرة على العمليات الطبيعية واستغلالها لمصلحتنا. وتؤدي اللغة، وهي الوسيلة الأخرى التي يحول بواسطتها البشر بيئتهم إلى ظهور ما يدعوه هابرماس "المصلحة العملية" وهذه بدورها تؤدي إلى ظهور العلوم التأويلية. ويذهب هابرماس إلى أن المصلحة العملية تفضي إلى نوع ثالث من المصلحة وهي مصلحة الانعتاق والتحرر، وهذه الأخيرة تسعى لتخليص التفاعل والتواصل في العناصر التي تشوهها عن طريق إصلاحها ومصلحة الانعتاق والتحرر تؤدي إلى ظهور العلوم النقدية.

يتوجه هابرماس في أعماله الأخيرة وبخاصة في "نظرية فعل التواصل" (١٩٨٤). إلى فلسفة اللغة ابتغاء توسيع أساس النظرية النقدية وقد قدم أطروحة صعبة سنجملها في مراحل ثلاث:

١. المرحلة الأولى: يدعو إلى ضرورة التحرر مما يدعوه "بفلسفة الوعي" التي يعني بها الفلسفة التي ترى العلاقة بين اللغة والفعل كالعلاقة بين الذات والموضوع (أي التحرر من منظومة الفكر التجريبي).

٢. المرحلة الثانية: يمكن أن يتخذ الفعل صورتين، الفعل الاستراتيجي وفعل التواصل. الأول يتضمن الفعل الغائي العقلاني، في حين أن فعل التواصل هو ذلك الفعل الذي يرمي للوصول إلى الفهم.
٣. يترتب على فعل التواصل الأولي عدة أمور:

- أولاً، العقلانية بهذا المعنى ليس مثلاً نقتنصه من السماء، بل هو موجود في لغتنا ذاتها، إن هذه العقلانية تستلزم نسقاً اجتماعياً ديمقراطياً لا يستبعد أحداً.
- ثانياً، ثمة نظام أخلاقي ضمني يحاول هابرماس الكشف عنه، وهو الأخلاق الكلية الذي لا يتوجه إلى تحليل مضمون المعايير بقدر توجهه إلى طريقة التوصل إليها، والتوصل إليها حسب هابرماس. يكون عبر نقاش حر عقلاني.

ويمكن ملاحظة أن مناقشة هابرماس للرأسمالية الحديثة تفتقد للحماس الذي اتسمت به أعمال الرعييل الأول لمدرسة فرانكفورت. فهابرماس يرى في الرأسمالية، أساساً، مرحلة يمكن أن تنحرف فتؤدي إلى كارثة، لكنها عنده ليست شراً مستطيراً. ولقد ركز شأن الرعييل الأول على ظاهرة الهيمنة التقنية والعقل الأداتي السائد في هذا النظام. وحول ماركس يرى هابرماس أن الجزء المبدع لأعماله أصبح مدفوناً تحت خرسانة النزعة الأداتية والوصفية. ويرى هابرماس أن مسؤولية ذلك على عاتق ماركس نفسه، وعلى تركيزه تركيزاً شديداً على العمل باعتباره الخاصية المميزة للبشر.

لقد وجهت لهابرماس مجموعة انتقادات أهمها اثنان:

١. لم يثبت ولا يستطيع أن يثبت أولوية فعل التواصل على الفعل الاستراتيجي.
- ٢ - مرتبط بالنقد الأول، أن أطروحته حول الانعتاق والتحرر لم تثبت، ليس هذا فقط، بل إن محاولة إقامة النقد على التفرقة بين النقد والحياة اليومية تقوض وضع التحرر الذي يزعمه والمشكوك فيه أصلاً. وبذلك يظهر أن مشروع هابرماس يعاني بمجمله من تناقض في الأهداف، فإن أخذنا مشروع الأكبر

بأوضح معانيه، فسيظهر أن محاولة تأمين أولوية التواصل في فلسفة اللغة، تجهضها تلك التفرقة التي يقيمها بين النسق والحياة اليومية. وهكذا إن إعطاء الأولوية لطرف على آخر في معادلة الفعل أو البنية تقوض النظرية من عروشها.

وإذ أقدم هذه الترجمة لهابرماس أشعر بثقل المهمة لصعوبة أبجديات الفلسفة التي يطرحها، بالإضافة إلى المصطلحات التي صكّها والتي تحتاج منا وضعها في سياقاتها التي أرادها لها صائغها. إنني أعتبر هابرماس نموذجاً للمثقف الديناميكي الذي يتفاعل مع حركة المجتمع والتاريخ، إيماناً منه أن النظرية تحتاج دائماً إلى أن تدلل على نفسها كلما حاولت أن تطبق نفسها في ميدان أو آخر.

السيرة الذاتية لهابرماس

ولد يورغن هابرماس في دسلدورف، شمال الراين. ويستفاليا حالياً W. عمل والده إيرنست هابرماس مديراً تنفيذياً لغرفة الصناعة والتجارة، وقد وصفه هابرماس الابن بأنه متعاطف مع النازية. لقد تربى في أسرة بروتستانتية، ودرس في جامعات جوتنجن (١٩٤٩، ١٩٥٠)، وزيورخ Zürich (١٩٥٠، ١٩٥١)، وبون Bonn (١٩٥١). ونال درجة الدكتوراه في الفلسفة من بون عام ١٩٥٤ بأطروحته "المطلق والتاريخ؛ حول التناقض في فكر شلينغ" *The absolute and history: on the contradiction in Schelling's thought*. كان من بين لجنة المشرفين على أطروحته إريك روثاكير Erich Rothacker وأوسكار بيكر Oskar Becker.

في ١٩٥٦، درس الفلسفة وعلم الاجتماع على يد المنظرين النقديين مثل ماكس هوركهايمر وثيرودور أدورنو في معهد البحث الاجتماعي مدرسة فرانكفورت، لكن بسبب خلاف بين الاثنين على أطروحته، بالإضافة إلى اعتقاده الشخصي أن مدرسة فرانكفورت كانت قد أصبحت مشلولة بالشكوكية *skepticism* والازدراء *disdain* السياسي للثقافة الحديثة. أنهى تأهيله في العلوم السياسية في جامعة ماربورج Marburg إذ تتلمذ على يد الماركسي ولفجانج ابيندروث Wolfgang Abendroth.

دراسته كانت قد عنونت ” التحولات البنيوية للأوضاع الاجتماعية : تساؤلات ضمن أصناف المجتمع البرجوازي “ *The Structural Transformation of the Public Sphere: an Inquiry into a Category of Bourgeois Society* . في ١٩٦١ أصبح أستاذاً في جامعة بوج . وبقرار غير معتاد بالنسبة للمشهد الأكاديمي الألماني في تلك المدة رُشح هابرماس ليكون أستاذاً استثنائياً «أستاذ بدون كرسي» للفلسفة في جامعة هيدلبرج *Heidelberg* بتوصية من هانز جورج جادامر *Hans Georg Gadamer* وكارل لويث *Karl Lwith* . في ١٩٦٤ عاد إلى مدرسة فرانكفورت مدعوماً من قبل أدورنو لتولي كرسي هوركهaimer في مجال الفلسفة وعلم الاجتماع .

تسلم منصب مدير معهد ماكس بلانك *Max Planck Institute* في ستيرنبرج (قرب ميونخ) في ١٩٧١، وعمل هناك حتى ١٩٨٣، أي بعد سنتين من نشر رائعته، نظرية الفعل التواصلي *Theory of Communicative Action* . بعد ذلك عاد هابرماس إلى كرسيه في فرانكفورت مديراً لمعهد البحث الاجتماعي . منذ أن تقاعد من فرانكفورت في العام ١٩٩٣، واصل نشر أعماله ذات المواضيع واسعة النطاق . طرح خطاباً حول تأهيل الدور العام للدين في السياق العلماني، بخصوص تطور الفصل بين الكنيسة والدولة من الحياد إلى العلمانية الحادة .

تتلمذ على يديه العديد من الأساتذة المعروفين الآن . من أبرزهم : عالم الاجتماع السياسي كلوس أوفّ *Claus Offe*، الفيلسوف الاجتماعي يوهان أرناسون *Johann Arnason*، المنظر الاجتماعي هانز جوس *Hans Joas*، منظر التطور الاجتماعي كلاوس إيدر *Klaus Eder*، الفيلسوف الاجتماعي أكسل هونيث *Axel Honneth* «المدير الحالي لمعهد البحث الاجتماعي»، الفيلسوف الأمريكي توماس مكارثي *Thomas McCarthy*، الباحث الاجتماعي جيرمي *Jeremy Shapiro* . شايبرو *Shapiro*، ورئيس الوزراء الصربي المغتال زوران دينديك *Zoran indic* .

النظرية الاجتماعية

بنى هابر ماس إطارا شاملا للنظرية الاجتماعية ورسم الفلسفة من خلال عدد من التقاليد الثقافية :

الفكر الفلسفي الألماني لإمانويل كانت *Kant*، فريدريك شيلينج *Schelling*،

هيجل *Hegel*، إدموند هوسرل *Husserl*، وهانز جادامير *Gadamer*

التقاليد الماركسية *Marxian* نظرية كارل ماركس نفسه، بالإضافة إلى

النظرية الماركسية الجديدة النقدية لمدرسة فرانكفورت، وبمعنى آخر: ماكس

هوركهايمر *Horkheimer*، تيودور أدورنو (*Adorno*)، وهيربيرت ماركوس *Marcuse*...

النظريات الاجتماعية لماكس ويبر *Weber*، إميل دوركايم *Durkheim*، وجورج

هيربيرت مييد *Mead*

الفلسفة اللغوية ونظريات الفعل الخطابية *speech act theories* (لودفيغ

وتغنشتاين) *Wittgenstein*، أوستن *Austin*، سترأوسون *Strawson*، ستيفن تويلمين

Toulmin وجون سيرل *Searle*.

علم نفس النمو *development psychology* لجين بياجيه *Piaget* ولورانس كولبيرج

Kohlberg

التقاليد البراجماتية الأمريكية *American pragmatist* لتشارلز ساندرز بيرس

Peirce، وجون ديوي *Dewey*

نظرية النظم الاجتماعية لتالكوت بارسونز *Talcott Parsons*، ونيكلس لوهمان

Niklas Luhmann

الفكر الكانتي الجديد *Neo-Kantian*

اعتبر هابر ماس أن إنجازته الرئيسي تطوير مفهوم ونظرية العقلانية التواصلية

communicative rationality، الذي يميزه عن التقليد العقلاني بتحديد العقلانية في

بنى الاتصال اللغوي الشخصي. تقدم هذه النظرية الاجتماعية أهداف الانعقاد أو التحرر الإنساني، بينما يبقى الإطار الأخلاقي الشامل. هذا الإطار يستند إلى حجة تدعى البرجماتية الشاملة *universal pragmatics*. كل الأفعال الخطابية لها نهاية متأصلة - وهي هدف الفهم المتبادل، وأن البشر يمتلكون القدرة التواصلية لجلب مثل هذا الفهم. بنى هابرماس إطاراً خارج فلسفة الفعل الخطابية (لودفيغ وتغنشتاين، Wittgenstein، وأوستن، وجون سيرل Searle، والنظرية الاجتماعية للعرف الثقافي *interactional constitution* للعقل لجورج هيربرت ميد، ونظريات التنمية الأخلاقية لجين بياجيه Piaget ولورانس كولبيرج Kohlberg، وأخلاقيات الخطاب لكارل هيديلبيرج. اوتو ابل Heidelberg colleague Karl. Otto Apel.

قدّم تقاليد كانت Kant والتنوير Enlightenment والاشتراكية الديمقراطية democratic socialism من خلال تأكيده على الإمكانية لتحويل العالم ووصوله إلى أكثر إنسانية، ومجتمع عادل من خلال إدراك الإمكانية البشرية للمنطق، جزئياً من خلال أخلاقيات الجدل. بينما اعترف هابرماس بأن التنوير "مشروع غير منتهى" نجده يجادل بأنه يجب أن يصحح ويتم، وليس أن ينبذ. وهو في هذا أبعد نفسه عن مدرسة فرانكفورت، بل انتقدها، للتشاؤم المفرط والراديكاليات والمبالغات المضللة. بالإضافة إلى نقده معظم فكر ما بعد الحداثة postmodernist.

في سياق علم الاجتماع، مساهمة هابرماس الرئيسية كانت تطوير النظرية الشاملة للتطور الاجتماعي الحضاري وتركيز الحداثة modernization على الاختلاف بين العقلانية. المذهب العقلي الذي يقول بأن العقل غير مسعف بالوحي الإلهي، والعقل هو الهادي الوحيد إلى الحقيقة الدينية أو المعرفة. المترجم. والعقلانية التواصلية من ناحية إستراتيجية العقلانية الأداة. هذا يتضمن نقد من وجهة نظر صريحة لنظرية التفاضل أو التمايز differentiation. المؤسسة للنظم الاجتماعية المطورة من قبل نيكلاس لوهمان، وتالكوت.

دفاعه عن الحداثة والمجتمع المدني *modernity and civil society* كان مصدر إلهام للآخرين، واعتبر كبديل فلسفي رئيسي لتنويرات ما بعد البنيوية *poststructuralism*. وقد طرح أيضا تحليلا مؤثرا للرأسمالية المتأخرة.

رأى هابرماس في العقلانية، والأنسنة *humanization*، ودمقرطة المجتمع من الناحية المؤسساتية *institutionalization* الإمكانية للعقلانية المتأصلة في الفاعلية التواصلية *communicative competence* التي هي حالة متفردة للنوع الإنساني. اعتقد هابرماس أن الفاعلية التواصلية طورت من خلال مسار التطور، لكن المجتمع المعاصر الذي يقيم في أغلب الأحيان عن طريق المجالات الرئيسية للحياة الاجتماعية، مثل السوق، الدولة، والمنظمات. سيطر عليه عن طريق العقلانية الإستراتيجية، الأدوات.

إعادة بناء العلوم

يقدم هابرماس مفهوم "إعادة بناء العلوم" *Reconstructive science* لهدف مزدوج: لوضع "نظرية عامة للمجتمع" بين الفلسفة وعلم الاجتماع، ولرأب الصدع الحاصل بين "التنظير" *theorization* و"البحث الميداني" *empirical research*. نموذج "إعادة بناء العقلانية" يمثل الخيط الرئيسي للمسوح حول "بنى" عالم الحياة، "الثقافة" و"المجتمع" و"الشخصية"، واستجاباتها "الوظيفية" الخاصة بإعادة الإنتاج الثقافي، التكامل الاجتماعي والتنشئة الاجتماعية. لهذا الهدف، فإن الجدل حول "التمثيل الرمزي" *symbolic representation* "يجب أن يعتبر الحاق البنى لكل عوالم الحياة، العلاقات الداخلية، و"إعادة الإنتاج المادي" للنظم الاجتماعية في تعقيدها، "العلاقات الخارجية" بين النظم الاجتماعية والبيئة. يجد هذا النموذج تطبيقاً، قبل كل شيء، في "نظرية التطور الاجتماعي"، بدءاً من إعادة بناء الشروط الضرورية للفيلوجينيا *phylogeny* (التطور العرقي)، لصيغ الحياة الثقافية الاجتماعية ("الانسنة")، حتى تحليل تطوير "الصيغ الاجتماعية"، التي يقسمها هابرماس لصيغ معاصرة وحديثة وتقليدية وبدائية.

هذا الطرح محاولة، أولاً، لصياغة نموذج "إعادة بناء منطق التطوير" "الصيغ الاجتماعية" لخصت من قبل هابرماس من خلال التفاضل أو التمايز بين العالم الحيوي والنظم الاجتماعية، وضمّنها، من خلال "عقلنة عالم الحياة" و"النمو في تعقيدات النظم الاجتماعية"، ثانياً، يحاول البعض عرض التوضيحات المنهجية حول "تفسير الديناميكيات" "العمليات التاريخية"، وبشكل خاص، حول "المعاني النظرية" لمقترحات النظرية التطورية.

حواره مع بابا الفاتيكان بنيديكت السادس عشر:

في أوائل ٢٠٠٧، صحيفة إجناتيوس *Ignatius* نشرت حواراً بين هابرماس وبابا الفاتيكان بنيديكت السادس عشر *Benedict XVI*، عنوانه "جدلية العلمانية" *Secularization*. عالج الأسئلة المعاصرة المهمة من مثل: هل الثقافة العامّة للمنطق والحرية المنظمة ممكنة في عصر ما بعد الميتافيزيقا؟ هل هذا الانحراف عن العقلانية يشير إلى أزمة عميقة للدين نفسه؟

في هذا النقاش، التغيير الأخير لهابرماس أصبح واضحاً. بشكل خاص التفكير ثانية بالدور العام للدين. تصريحات لعلماني صرف نصف قرن وهو يجادل ضد الحجّة الأخلاقية للدين، بعض تصريحاته كانت مدهشة، في مقالة ٢٠٠٤ المعنونة بـ "عصر التحول":

"المسيحية، ولا شيء ما عدا ذلك، المؤسسة النهائية للحرية، والضمير، وحقوق الإنسان، والديمقراطية. إلى يومنا هذا، نحن ليس لدينا خيارات أخرى. نواصل تغذية أنفسنا من هذا المصدر. كل شيء آخر ثرثرة ما بعد الحداثة".

الأعمال الرئيسية

▪ التحولات البنيوية للأوضاع الاجتماعية (١٩٦٢).

▪ النظرية والممارسة (١٩٦٣).

- منطق العلوم الاجتماعية (١٩٦٧) ،
- نحو مجتمع عقلائي (١٩٦٧) ،
- التكنولوجيا والعلم كأيديولوجية (١٩٦٨) ،
- المعرفة والمصالح البشرية (١٩٦٨) ،
- "الهوية الاجتماعية" (١٩٧٤) ،
- التواصل وتطور المجتمع (١٩٧٦) ،
- برامجيات التفاعل الاجتماعي (١٩٧٦) ،
- نظرية الفعل الصريحة (١٩٨١) ،
- الوعي الأخلاقي والفعل التواصلي (١٩٨٣) ،
- لمحات فلسفية . سياسية (١٩٨٣) ،
- الخطاب الفلسفي للحدثة (١٩٨٥) ،
- المحافظة الجديدة (١٩٨٥) ،
- تفكير ما بعد الميتافيزيقا (١٩٨٨) ،
- التبرير والتطبيق (١٩٩١) ،
- بين الحقائق والمعايير : مساهمات لنظرية جدل القانون والديمقراطية (١٩٩٢) ،
- برامجيات التواصل (١٩٩٢) ،
- تضمين الآخرين (١٩٩٦) ،
- جمهورية برلين (١٩٩٧) ، مجموعة مقابلات مع هابرماس
- العقلانية والدين (١٩٩٨) ،

- الحقيقة والتبرير (١٩٩٨)
- مستقبل الطبيعة البشرية (٢٠٠٣)
- أوروبا القديمة، أوروبا الجديدة، قلب أوروبا (٢٠٠٥)
- الغرب المنقسم (٢٠٠٦)
- جدل العلمانية (٢٠٠٧)

يورغن هابرماس ومدرسة فرانكفورت

يشير الباحث مازن لطيف علي الى ان الفيلسوف والمنظر الاجتماعي المعاصر يورغن هابرماس الذي يعمل في الاطار التقليدي للنظرية النقدية يشدد على أن الفعل الديمقراطي التواصلي لا يستطيع أن يحصل على مشروعية حقيقية قائمة على سلطة العقل إلا في إطار خطاب نقدي خال من الإلزامات والقيود السلطوية . فلا توجد أفكار معاصرة تشبه أفكار يورغن هابرماس من جانب بنائها المعماري وقدرتها على التعبير النقدي . . . رصد فلاسفة وعلماء الاجتماع في مدرسة فرانكفورت مختلف الاعراض المرضية التي اصابت عصرنا كالتشويخ والاغتراب والصنمية، مما حداهم ان يقيموا نقداً حاداً ليوتوبيا التقدم التقني والنظريات التبشيرية بعالم الأحلام الموعود، كما انتقدوا في حينه النزعة العلموية التي تتصور المعرفة كطبيعة موضوعية مجردة عن المصلحة . . . في الكتاب الصادر حديثاً ” النظرية النقدية التواصلية - يورغن هابرماس ومدرسة فرانكفورت ” عن المركز الثقافي العربي، مساهمة في التعريف بفكر هابرماس وقد كتب برهان غليون ان هناك ثلاثة عناصر تبرر الاهتمام بفكر هابرماس والحماس للتعرف به في بيئتنا العربية المعاصرة

الاول : هو الطابع التوجيهي الذي تتميز به فلسفة هابرماس وسعيه المستر إلى ربط النظرية بالممارسة . . .

والثاني : هو النظرية النقدية التي تبناها هابرماس وإعادة بناءها

الثالث : هو مفهوم الفضاء العمومي ويشكل هذا المفهوم الذي هو من اختراع الفيلسوف الالمانى كانت

مفتاح الممارسة الديمقراطية في نظر هابرماس الذي عمم استخدامه منذ السبعينيات من القرن الماضي . ان التعريف بمدرسة فرانكفورت وبناء نظرية اجتماعية نقدية تركز انه اذا كان ماكس هوركهايمر ابرز مفكري الاربعينيات فإن مرحلة الخمسينيات والستينيات شهدت صعود تيودور ويزنغروود أدورنو (١٩٠٣_١٩٦٩) ، إلى الواجهة، فحتى تلك الحقبة قام نقد المجتمع على اعتبار التاريخ سيرورة تقدم للعقل ستحقق في الاشتراكية، مادام أن واقع هذه الديناميكية التاريخية ارتبط بطبقة اجتماعية تجسد حلم البشرية في الانتعاق وتغيير النظام القائم . سيقترح كتاب هوركهايمر وأدورنو «جدلية التنوير» وهو بمثابة نقطة تحول بارزة في حياة مدرسة فرانكفورت . وبطبيعة الحال فإذا كانت فلسفة كانط الاخلاقية تقول بأن شعور الانسان بواجبه صادر من اخلاقية فطرية وأن الاخلاق عامة وطلقة وكلية وعمومية، فإن هابرماس حاول ايجاد بديل بذلك . ان المهم عند هابرماس أحد أبرز رواد فلسفة التواصل النقدية أن معيارية القوانين لا تستند إلى وازع أخلاقي، وانما يجب أن تكون عقلنة للإرادة الانسانية في عالم يلفها بالتعقيد والاحتمالية - غير المتوقعة - وسيطرة الأنساق، و فقط بفضل العقلنة اللغوية في تعبيرنا وسيادة العقل النقدي يمكن ان نطمح الى الكونية على اساس تداولي وقابل للتعميم . اراد هابرماس البحث عن حل عقلاني للتقنية التي اطبقت على العالم المعيش واستفردت به من جميع الجهات، فهو يقر بأننا نعيش عصر الرأسمالية المتقدمة والقائمة على التقنية، بل ان شرعيتها أصبحت مستمدة منها . ويعتبر ماركس بنظر هابرماس أكبر داعية للتقنية، لكن تجدر الإشارة إلى أنه إذا كان ماركس قد ناصر التقنية كوسيلة لتحرير الانسان من الامراض الفاتكة والابوئة وجيروت الطبيعة . الخ، فإنه أشار في مواطن متعددة إلى الأخطار التي تحدق بالطبيعة من جراء الاستغلال التقني الارعن لمواردها، ويقول : إن كل تقدم في فن الزراعة الرأسمالية ليس فقط تقدماً في نهب الارض، فكل تقدم في زيادة خصوبة الارض لوقت محدود من الزمن هو تقدم في

تخريب الموارد الدائمة لهذه الخصوبة) . يفهم هابرماس العمل كـ « نشاط عقلائي موجّه لهدف وغاية » وهو ينقسم بدوره إلى نوعين : فعل أداتي يخضع لقواعد تقانية واختيار عقلائي ينتظم وفقاً لاستراتيجيات قائمة على معرفة تحليلية . يشخص هابرماس الحداثة الأوروبية في ضوء ماكس فيبر بأنها عقلانية أدائية،

ولخصها تحت مفهوم العقلنة والعقلانية التي تجلت في ازدياد الحسائية والبحث عن الربح والسيطرة المنظمة على كل جوانب الحياة الانسانية على أساس قواعد قللت من الاعتماد على القيم التقليدية المتوارثة . ويلاحظ ان هابرماس قدم رؤية لفهم العالم المعاصر من خلال التعريف الجديد الذي يراه منشطراً إلى عالمين : الاول يخص العالم المعيش الذي تقوم بنياته على اللغة والتواصل، والثاني يخص عالم الانساق الذي يخضع بالاساس للعقلنة الحسائية التي تتميز بالوظيفة والأدائية والفعالية . وهذه الفجوة تقسمه إلى شطرين : عالم الأنساق والعالم المعيشي فاللغة تلعب دور التواصل في العالم المعيشي، والنسق مجال العقلنة الحسائية والأدائية المحيطة به . فاللغة كالأرض تشخيص لمأوى الوجود وعلى الرغم من أنها كانت دائماً وسيطاً رمزياً بامتياز لا يمكنها التنسيق بين جميع الافعال الانسانية لذلك حلت محلها الانساق في العديد من مناحي الحياة . ويرى هابرماس ان هذه الانساق تمتاز بديناميكية انغلاق على نفسها لكل منها عالمها الخاص : فالسلطة تحدد شروط ممارستها والنقود تحدد قسم العملة بطريقة محض ذاتية . ويضيف هابرماس أن معيارية الانساق مغلقة وغالباً ماتستعمل رموزاً مزدوجة ومصطلحات تُحدد بها من ينتمي إلى النسق ومن لاينتمي إليه . فنسقية القانون مثلاً تمر عبر رمز مزدوج : قانوني / غير قانوني «وماعدا ذلك فهو خارج عن النسق وغير معترف به» . لقد حاول حسن مصدق في كتابه استنتاج بعض الروابط ذات الصلة الوثيقة بأخلاقيات التواصل وعلم السياسة . وركز على ان هابرماس يعبر عن نفسه بمقتضى مبدأ خطابي يقوم على البرهنة ولايضفي الشرعية على المعايير التي تثير قبول وتوافق جميع المعنيين بها . فهابرماس يتصور اجراءات تكوين الإرادة العامة كشبكة من

البراهين والحجج المتميزة التي تتبارى فيما بينها حول الاخلاق والسياسة والاقتصاد . ان دور فلسفة التواصل النقدي يكمن بوصفها الاندماج الحي بين التفكير الفلسفي وعلم الاجتماع في نقد الديمقراطية التمثيلية ومحاولة تحرير مجال الاتصال الانساني من قبضة العقل الأداة والتشيؤ والاعتراب والسلعية بالعودة إلى الحداثة ذاتها، وقد تم إعادته من تحريره من الذاتية والنزعة العلمية .

توجه هابرماس في أعماله وبخاصة في “ نظرية فعل التواصل “ (١٩٨٤ ، ١٩٨٧) إلى فلسفة اللغة ابتغاء توسيع أساس النظرية النقدية وقد قدم أطروحة صعبة سنجملها في مراحل ثلاث .

١ . المرحلة الأولى : يدعو إلى ضرورة التحرر مما يدعوه ” بفلسفة الوعي “ التي يعني بها الفلسفة التي ترى العلاقة بين اللغة والفعل كالعلاقة بين الذات والموضوع (أي التحرر من منظومة الفكر التجريبي) .

٢ . المرحلة الثانية : يمكن أن يتخذ الفعل صورتين، الفعل الاستراتيجي وفعل التواصل . الأول يتضمن الفعل الغائي العقلاني، في حين أن فعل التواصل هو ذلك الفعل الذي يرمي للوصول إلى الفهم .

٣ . يترتب على فعل التواصل الأولية عدة أمور :

- أولاً، العقلانية بهذا المعنى ليس مثالا نقتنصه من السماء، بل هو موجود في لغتنا ذاتها، إن هذه العقلانية تستلزم نسقاً اجتماعياً ديمقراطياً لا يستبعد أحداً .
- ثانياً، ثمة نظام أخلاقي ضمني يحاول هابرماس الكشف عنه، وهو الأخلاق الكلية الذي لا يتوجه إلى تحليل مضمون المعايير بقدر توجهه إلى طريقة التوصل إليها، والتوصل إليها . حسب هابرماس . يكون عبر نقاش حر عقلائي .

أكد في كتابه ” ما بعد ماركس “ أن الماركسية لم تستنفد كل طاقاتها وإمكاناتها التحفيزية بوصفها فلسفة تحررية؛ والمطلوب، في اعتقاده، هو جعلها تساير عصرها

ولا تتخلف عنه. أن هذا الأمر يعني بالنسبة لهابرماس إعادة تأهيل الماركسية لكي تساير متطلبات المجتمع الألماني ما بعد الحرب العالمية الثانية؛ وهو ما اقتضى تطعيمها بعدة مفاهيم مستقاة من نظرية الفعل التواصلي يقول:

”رغم أن نظرية التواصل وظيفية حل المسائل ذات الطابع الفلسفي والتي تهتم باستمولوجيا العلوم الاجتماعية وأسسها فلها علاقة وثيقة جدا بالمسائل التي تطرحها نظرية التطور الاجتماعي“

قام هابرماس بمحاورة ابرز الفلاسفات الألمانية التي عاصرها. وفي هذا السياق قام بما اسماه إعادة البناء النقدي للمادية التاريخية مستلهما في ذلك التراث النقدي لمدرسة فرانكفورت، وتراث عصر الأنوار. وقد ضمن تلك العملية كتابا سماه: ما بعد ماركس

بعد كتاب نظرية الفعل التواصلي (١٩٨١)، ثم بعد الانشغال بأخلاقيات النقاش سيصدر هابرماس كتاب الديمقراطية التشاورية وقد أراد منه أن يكون بديلا للديمقراطية الليبرالية التي دافع عنها رولز في كتاب نظرية العدالة.

في أوائل ٢٠٠٧، صحيفة إجناتيوس *Ignatius* نشرت حوارا بين هابرماس وبابا الفاتيكان بنديكت السادس عشر *Benedict XVI*، عنون ب “جدلية العلمانية“ *Secularization*. عالج الأسئلة المعاصرة المهمة من مثل: هل الثقافة العامّة للمنطق والحرية المنظمة ممكنة في عصر ما بعد الميتافيزيقا؟ هل هذا الانحراف عن العقلانية يشير إلى أزمة عميقة للدين نفسه؟

في هذا النقاش، التغيير الأخير لهابرماس أصبح واضحاً بشكل خاص التفكير ثانية بالدور العام للدين. تصريحات لعلماني صرف نصف قرن وهو يجادل ضد الحجّة الأخلاقية للدين، بعض تصريحاته كانت مدهشة، ففي مقالة ٢٠٠٤ المعنونة ب “عصر التحول“ كرر:

”المسيحية، ولا شيء ما عدا ذلك، المؤسسة النهائية للحرية، والضمير، وحقوق الإنسان، والديمقراطية. إلى يومنا هذا، نحن ليس لدينا خيارات أخرى. نواصل تغذية أنفسنا من هذا المصدر. كل شيء آخر ثرثرة ما بعد الحداثة“

فكره وفلسفته:

أطلق هابرماس الفلسفة من عقالها الميتافيزيقي وأخرجها إلى الفضاء العمومي. وهذا الأخير مفهوم جديد اهتم به هابرماس في كتاباته الفلسفية كـ *كرديف* ومرادف للممارسة اي التأثير الذي يمكن ان تقوم به الفلسفة في الفضاء العام والمجتمع المعاصر لأنها مطالبة بان تلعب أدوارا مخالفة لتلك التي لعبتها في المجتمعات السابقة. لم يعد بمقدور الفلسفة ادعاء الشمولية أو التأسيس «هيغل - كنت»؛ بل هي ملزمة بان تنخرط في هموم المجتمع كالديمقراطية إذ لا فضاء عمومي سليم لا تعمه الديمقراطية وأخلاقيات الحوار ويتمتع بحقوق الإنسان كما ينبذ العنف.

اعتبر هابرماس أن إنجازه الرئيسي تطوير مفهوم ونظرية العقلانية التواصلية *communicative rationality*، الذي يميزه عن التقليد العقلاني بتحديد العقلانية في بنى الاتصال اللغوي الشخصي. تقدم هذه النظرية الاجتماعية أهداف الانعتاق أو التحرر الإنساني، بينما يبقى الإطار الأخلاقي الشامل. هذا الإطار يستند إلى حجة تدعى البرجماتية الشاملة *universal pragmatics* - كل الأفعال الخطابية لها نهاية متأصلة - وهي هدف الفهم المتبادل، وأن البشر يمتلكون القدرة التواصلية لجلب مثل هذا الفهم. بنى هابرماس إطارا خارج فلسفة الفعل الخطابى لودفيج ويتجينستين *Wittgenstein*، وأوستن، وجون سيرل *Searle*، والنظرية الاجتماعية للعرف الثقافى *interactional constitution* للعقل لجورج هيرت مييد، ونظريات التنمية الأخلاقية لجين بياجيه *Piaget* ولورانس كولبيرج *Kohlberg*، وأخلاقيات الخطاب لكارل هيدلبيرج - اوتو ابل *Heidelberg colleague Karl. Otto Apel*.

مصادر فكره وفلسفته

بنى هابرماس إطارا شاملا للنظرية الاجتماعية ورسم الفلسفة من خلال عدد من التقاليد الثقافية:

- الفكر الفلسفي الألماني لإمانويل كانت *Kant*، فريدريك سكيلينج *Schelling*، هيغل *Hegel*، فلهلم *Wilhelm*، إدموند هسرل *Husserl*، وهانز جادامير *Gadamer*
- التقاليد الماركسية *Marxian* نظرية كارل ماركس نفسه، بالإضافة إلى النظرية الماركسية الجديدة النقدية لمدرسة فرانكفورت، وبمعنى آخر: ماكس هوركهايمر *Horkheimer*، أدورنو *Adorno*، وهيربيرت ماركوس *Marcuse*...
- النظريات الاجتماعية لماكس ويبير *Weber*، اميل دوركايم *Durkheim*، وجورج هيربيرت مييد *Mead*
- الفلسفة اللغوية ونظريات الفعل الخطابية *speech act theories* لودفيج ويتجينستين *Wittgenstein*، أوستن *Austin*، سترأوسون *Strawson*، ستيفن تويلمين *Toulmin* وجون سيرل *Searle*.
- علم نفس النمو *development psychology* لجين بياجيه *Piaget* ولورانس كولبيرج *Kohlberg*
- التقاليد البراجماتية الأمريكية *American pragmatist* لتشارلز ساندرز بيرس *Peirce*، وجون ديوي *Dewey*
- نظرية النظم الاجتماعية لتالكوت بارسونز *Talcott Parsons*، ونيكلس لوهمان *Niklas Luhmann*
- الفكر الكانتي الجديد *Neo. Kantian*

ما المقصود بالعقلانية التواصلية؟

يعتبر هابرماس هذه العقلانية سمة من سمات الفكر ما بعد الميتافيزيقي؛ ويطلق عليها أحيانا العقلانية الإجرائية، أي المتجسدة في الممارسة الحجاجية.

يتصور يورجن هابرماس النظرية التوافقية، و"الوضع المثالي للكلام" في نطاق موقف فكري شامل، يستهدف بناء نظرية المعرفة والمجتمع معا. أي نظرية تبحث كيفية تحقيق الشروط التي يستطيع فيها المجتمع الحديث أن يرقى قواه بالمعرفة والتقنية على أساس من الحقيقة، ويرقى بنياته المعيارية الكونية على أساس من العدل، مما دفعه إلى رفض مسلمات الأيديولوجية الوضعية والميثافيزيقية:

"ورفض نموذج الوعي المرتبط بفلسفات الذات، مفضلا عليها نموذج التفاعل المستمر بين الذوات من خلال الفعل التواصلي"

إن هذا الانشغال الشامل بالحقيقة، والمعيار العادل، قد دفعه إلى نقد المذاهب الجوهريّة، الدينيّة، والميثافيزيقية والوضعية، وتجريدها من أي دور مستقبلي، لأنها أصبحت خارج الاهتمام الفلسفي للخطاب العقلاني الحديث... ولم يبق من بديل إلا العقل الإجرائي التواصلي "أي مجموعة القواعد والمعايير التي تضمن الطابع الديمقراطي الصارم للحوار" بين المذاهب والمواطنين والذي يعتمد على "الشروط الإجرائية المثالية للكلام" التي تحقق المجتمع كنظام منصف للتعاون بين المواطنين الأحرار حسب تعبير رولز. فالنظرية التوافقية تفتح الحوار بتخليصه مما أسماه هيجل بـ الكلية الأخلاقية ومن مقدمات فلسفة الوعي وتسمح للأفراد بالاندماج الاجتماعي الديمقراطي في المعايير الكونية للعدل والحقيقة من دون إكراه خارجي وفقا لأحسن الحجج.

الديمقراطية الصورية عند هابرماس

إذا كان التطور العلمي والمادي يوسع المنافع ويرفع من استقلالية وسيطرة المجتمع على الأشياء فإن تطور المشاركة الإجتماعية والإرادة الإندماجية للنسق الإجتماعية، كالديمقراطية، تضايق حركية النسق، وتقوي رفض الأفراد لقرارات مراكز الضبط والسلطة... بهذا يحاول هابرماس أن يتجاوز الطرح الذي أثاره هوركايمر وأدورنو وماركيوز الذين اكتفوا بإدانة العقلانية الأداة التي وسعت سيطرة الإنسان على الطبيعة،

وأوقعته تحت أخيه الإنسان، فالمهمة أصبحت واضحة مع هابرماس وتتعلق بكيفية التغلب على الطبيعة الداخلية «الأنانية والعدوان الخ»، وتطوير الحرية والديمقراطية.

إن هذه الغاية تتطلب إعادة صياغة بناء الإرادة السياسية وممارستها، والتميز بين إطار السلطة التقنية وإطار السلطة الديمقراطية... والسلطة الديمقراطية هي الأشكال المؤسساتية المنبثقة عن التواصل العمومي والمكرسة لمبدأ كيف يستطيع الناس ويريدون العيش جماعياً؟ في إطار الشروط الموضوعية المحددة بالسلطة الهائلة التي يملكونها على الأشياء... وإن مؤسسات الدولة الديمقراطية «الشكلية» نفسها قد نظمت بشكل يسمح للأقلية البيروقراطية بأن تقرر بمعزل عن الدوافع الحقيقية للمواطنين "تمكنها من ذلك إيديولوجية التسويغ الشرعي الفضاضة التي تطلق وعودا عامة وتضمن بها ولاء الجماهير عن طريق تفادي إشراكها السياسي في القرار" كما أن المجتمع المدني الذي حيد من دوره السياسي بدعوى أنه مجال للتبادل الحر بين الحقوق الخاصة، قد قل الاهتمام به من طرف الباحثين الذين تجاهلوا اعتباره "حقلاً عمومياً مستقلاً عن الدولة وقابلاً للتجاوب والتفاعل".

إن ما يميز الديمقراطية وإجراءات القرار التابعة لها، لا يتأسس على مبدأ الإجماع وإنما بالقبول بالصراعات والسجلات. فحتى إن أتاحت هذه الإجراءات اتخاذ قرارات جماعية ومؤقتة، فهي تفترض مسبقاً وعلى الدوام وجهة الجدل وشرعية الصراع المرتبط بالقيم أو المصالح - محل رهان - بالنسبة لإصدار معايير قانونية

وتظل التبريرات الشرعية للمعايير القانونية في ظل المجتمع الديمقراطي رهانا للنزاع والصراع المسموح له بهما، والذي يتم تجاوزهما بواسطة هدف التوافق المنشود.

والتصور الثابت عن الديمقراطية الكلاسيكية يقول بأن القرارات الجماعية داخلها ما هي إلا نتاج لركام من القرارات يتخذها كل فرد لحسابه

يضاف هذا إلى عجز الديمقراطية الحالية في المجتمعات المتقدمة التي أصابتها في مقتل، بحيث اضمحلت "كجوهر ثقافي للتضامن بين المواطنين، كما ترعرع في إطار الدولة الوطنية"

نظرية الديمقراطية التشاورية عند هابرماس:

هابرماس ينتمي إلى اتجاه اهتم منذ سنوات السبعينات من القرن الماضي بالإجابة عن التساؤل الآتي:

كيف يمكن للمواطنين في الدولة الديمقراطية أن يتعايشوا في شروط عادلة؟

ونظرية الديمقراطية التشاورية التي كرس لها هابرماس أعماله المتأخرة، ابتداء من التسعينات، تعد أهم إنجاز في ميدان الفلسفة السياسية المعاصرة. وتعد نظرية الديمقراطية التشاورية توسيعاً لمجال الفعل التواصلي؛ إذ لا يمكن فصل التشاور عن هذا الفعل التواصلي الذي نظر له هابرماس قبل أخلاقيات النقاش.

بنى هابرماس نظريته حول "الديمقراطية التوافقية" على أنقاض نقد الدولة الرأسمالية وإيديولوجيتها التكنوقراطية

ويمكن ملاحظة أن مناقشة هابرماس للرأسمالية الحديثة تفتقد للحماس الذي اتسمت به أعمال الرعييل الأول لمدرسة فرانكفورت. فهابرماس يرى في الرأسمالية، أساساً، مرحلة يمكن أن تنحرف فتؤدي إلى كارثة، لكنها عنده ليست شراً مستطيراً. ولقد ركز شأن الرعييل الأول على ظاهرة الهيمنة التقنية والعقل الأداتي السائد في هذا النظام. وحول ماركس يرى هابرماس أن الجزء المبدع لأعماله أصبح مدفوناً تحت خرسانة النزعة الأدائية والوصفية. ويرى هابرماس أن مسؤولية ذلك على عاتق ماركس نفسه، وعلى تركيزه تركيزاً شديداً على العمل باعتباره الخاصية المميزة للبشر.

إن الفكرة المحورية لمشروع هابرماس في كتابه الديمقراطية التشاورية هي تأسيس الديمقراطية على أساس جماعة متواصلة خالية من أية هيمنة عدا هيمنة أفضل حجة كما أن مفهوم التشاور المرتبط بأخلاقيات يعد مفهوماً مركزياً لديه. ففي التشاور يعطى لكل عضو في الجماعة الحق في الكلام والفعل بخصوص القضايا السياسية... المطروحة في الفضاء العمومي. وفي ظل ذلك النقاش العقلاني المؤسس يتشكل الرأي العام والإرادة

السياسية العامة للمواطنين في المجتمع الديمقراطي الذي يلعب فيه التشاور دورا مركزيا .
 هكذا تمثل مساهمات هابرماس في مجال الفلسفة السياسية وخاصة في نظرية الديمقراطية التشاربية مساهمة نوعية تندرج في اطار نقد أشكال الأنظمة الشمولية كالنازية .
 يقوم نموذج الديمقراطية التشاربية على الرغبة في تجاوز الليبرالية المتوحشة والنزعات الشمولية . فالتضامن هو أساس الاندماج الاجتماعي في الديمقراطية التشاربية بصفة أعضاء المجتمع مواطنين في الدولة اي أصحاب الحق الأحرار المتساوين أمام القانون .

فالنموذج التشاربي للديمقراطية، هو في اعتقاد هابرماس نموذج تواصلبي . في هذا المنظور مفهوم السلطة . فإذا كان في كتاباته الأولى نحا على السلطة باللائمة معتبرا إياها مرادفا للهيمنة باعتبار ركيزتها هي المال والإعلام؛ وهي كلها عوائق أمام تحقيق التواصل الشفاف في المجتمع، فانه في أعماله *COMMUNICATIVE POWER* المتأخرة عدل موقفه بان تحدث عن السلطة التواصلية التي أصبحت مفهوما متداولاً في آرائه بخصوص الديمقراطية التشاربية . أن السلطة التواصلية سلطة غير قمعية وغير قهرية؛ ليس قوامها الإكراه والهيمنة، لأنها نابعة من الفعل الجماعي . أنها التواصل السياسي عندما يغدو مؤسسات في دولة الحق والقانون

يعكس مفهوم السلطة التواصلية محاولة من هابرماس لإعادة صياغة وتحديد نظرية التعاقد الاجتماعي عند روسو بجعل العلاقة بين السلطة والمواطنين علاقة أفقية بدل أن تكون عمودية، معتقدا بذلك أن هذا القلب هو ما يضمن أن تكون السيادة للفعل فعلا .

هكذا نلاحظ التحول الكبير الذي حصل في فلسفة التواصل لدى هابرماس من تأسيس التواصل على اللغة إلى تأسيسه سياسيا؛ وهو تحول آتى في مطلع التسعينات من القرن المنصرم .

لقد وجهت لهابرماس مجموعة انتقادات أهمها اثنان :

١ . لم يثبت ولا يستطيع أن يثبت أولوية فعل التواصل على الفعل الاستراتيجي .

٢ - مرتبط بالنقد الأول، أن أطروحته حول الانعتاق والتحرر لم تثبت، ليس هذا فقط، بل إن محاولة إقامة النقد على التفرقة بين النقد والحياة اليومية تقوض وضع التحرر الذي يزعمه والمشكوك فيه أصلاً. وبذلك يظهر أن مشروع هابرماس يعاني بمجمله من تناقض في الأهداف، فإن أخذنا مشروع الأبر بأوضح معانيه، فسيظهر أن محاولة تأمين أولوية التواصل في فلسفة اللغة، تجهضها تلك التفرقة التي يقيمها بين النسق والحياة اليومية. وهكذا إن إعطاء الأولوية لطرف على آخر في معادلة الفعل أو البنية تقوض النظرية من عروشها.

إن أية دراسة حول هابرماس لمهمة صعبة تحتاج إلى وضعها في سياقاتها التي أراها لها هابرماس. لأن هابرماس نموذجاً للمثقف الديناميكي الذي يتفاعل مع حركة المجتمع والتاريخ، إيماناً منه أن النظرية تحتاج دائماً إلى أن تدلل على نفسها كلما حاولت أن تطبق نفسها في ميدان أو آخر.

إدوارد هال وتاريخ الاتصال الفكري

نستعرض هنا دور عالم الانتروبولوجيا إدوارد هال في تأسيس الحقل التعليمي للاتصال الفكري خلال الفترة بين ١٩٥١ - ١٩٥٥، حين يعمل في معهد الخدمة الخارجي في وزارة الخارجية الأمريكية.

وقد كان الحقل العلمي للاتصال الفكري يديره أساتذة جامعيون مختصون في الاتصال في الولايات المتحدة واليابان والبلدان الأخرى. وهنا سيتم تحليل تطور الاتصال الفكري في الولايات المتحدة واليابان.

الدور المؤسس الذي قام به إدوارد هال:

- ١ . تطور النموذج الأصلي للاتصال الفكري و .
 - ٢ . كيف ان هذا النموذج سار عليه علماء في الولايات المتحدة واليابان .
- لقد استخدم إدوارد هال مصطلح "الاتصال الفكري في كتابة القيم (١٩٥٩،

والمعنون "اللغة الصامتة". ويعتبر هال عموماً مؤسس هذا الميدان «انظر ليدز - هيرفتز ١٩٩٠ وروجرز وستاينفات ١٩٩٩» .

ولد هال في سانت لويس لكنه ترعرع في الجزء الجنوبي الغربي من الولايات المتحدة، وفي شبابه في الثلاثينات عمل هال في الخدمة الخاصة بالهنود الحمر من خلال إنشاء الطرق والسدود مع فرق خاصة تابعة لكل من هوبز ونافاجورس (هال ١٩٩٢، ١٩٩٤) .

حصل على الدكتوراه في الانثروبولوجيا في العام ١٩٤٢ من جامعة كولومبيا التي كانت تعتبر آنذاك أهم مركز في الانثروبولوجيا. وأثناء الحرب العالمية الثانية عمل بصفة ضابط مع الفرقة الأمريكية الأفريقية في أوروبا والمحيط الهادئ (هال، ١٩٤٧) .

وبعد الحرب عاد هال الى جامعة كولومبيا لدراسة ما بعد الدكتوراه في الانثروبولوجيا الثقافية «كتغيير بسيط في سيرته العلمية السابقة» .

وتطرق هال الى الإدارة الأمريكية ما بعد الحرب العالمية الثانية لجزيرة تريك في المحيط الهادئ (هال، ١٩٥٠) . ثم أعد دراسة حول علاقات الاعراق في دينفر بناء على طلب عمدة المدينة (هال، ١٩٩٠) ، وذلك أثناء عمله في التدريس في جامعة دينفر . وبعد التدريس في كلية بننغتون في فرمونت مع اريك فروم، وهو عالم نفس فرويدي، التحق هال بمعهد الخدمة كأستاذ للانثروبولوجيا في العام ١٩٥١ .

الجدول رقم (١) يوضح الأحداث المهمة في مسيرة هال وحياته:

ولد في وبستر غروفز، ميسوري، وهي إحدى ضواحي سانت لويس.	١٩١٤
عاش في نيومكسيكو	١٩١٨ - ١٩٣٢
عمل في محميات نفاجو وهوبي في الجزء الجنوبي الغربي من الولايات المتحدة.	١٩٣٣ - ١٩٣٧
حصل على درجة البكالوريوس في الانثروبولوجيا من جامعة دنفر.	١٩٣٦
حصل على درجة الماجستير في الانثروبولوجيا من جامعة اريزونا.	١٩٣٨
حصل على درجة الدكتوراه في الانثروبولوجيا من جامعة كولومبيا.	١٩٤٢

خدم في الحرب العالمية الثانية وقاد كتبية أمريكية أفريقيًا في أوروبا والفلبين.	١٩٤٥ - ١٩٤٢
درس ما بعد الدكتوراه في الاثنروبولوجيا الثقافية وعلم الاجتماع في جامعة كولومبيا. وأعد بحثًا حول الإدارة الحكومية الأمريكية العسكرية عن تريك.	١٩٤٦
رئيس قسم الاثنروبولوجيا، جامعة دنفر، ودرس علاقات العنصر في دنفر.	١٩٤٦ - ١٩٤٨
قام بالتدريس في كلية بننغتون في فرمونت مع اريك فروم.	١٩٤٨ - ١٩٥٠
مدير برنامج التدريس رقم (٣) في معهد الخدمة الخارجية، واشنطن د.سي.	١٩٥٠ - ١٩٥٥
نشر اثنروبولوجيا السلوك في مجلة "ساينس امريكان".	١٩٥٥
نشر "اللغة الصامتة"	١٩٥٦
التحق مرة أخرى بكلية واشنطن الخاصة بالدراسات النفسية.	١٩٦٠ - ١٩٦٣
استاذ الاثنروبولوجيا، معهد النيوي التكنولوجي، شيكاغو، وأعد بحثًا من تمويل مؤسسة NIMH عن المواجهات بين الاعراق المتداخلة والمتقاربة.	١٩٦٣ - ١٩٦٧
نشر كتاب "البعد الخفي".	١٩٦٦
استاذ الاثنروبولوجيا، جامعة نورث وستيرن حتى احواله على التقاعد في العام ١٩٧٧ وأعد بحثًا من تمويل مؤسسة NIMH عن المواجهات بين الأعراق المتداخلة والمتقاربة.	١٩٦٧ - ١٩٧٧
اشترك في مؤتمر حول الاتصال والتداخل الثقافي في الجامعة المسيحية الدولية، طوكيو.	١٩٧٦
نشر كتاب "ما وراء الثقافة".	١٩٧٦
قدم ورقة بحثية في مؤتمر رابطة الاتصال الدولية في برلين (هال، ١٩٧٨).	١٩٧٧
قضى أيامه متقاعدًا في سانتافي، نيومكسيكو، ويلقي محاضرات من حين لآخر في مؤتمرات SIETAR والمعهد الصيفي للاتصال بين الثقافات ويدرس في جامعة نيومكسيكو (١٩٩٧-١٩٩٩).	١٩٧٧

التأثيرات العلمية على هال:

ان النموذج الأصلي للاتصال بين الثقافات تبلور في التطورات التي طرحها كل من هال وآخرين في معهد الخدمة الخارجية في أوائل الخمسينات. ما هي أبرز المؤثرات الفكرية على هذا التطور؟

لقد كانت أبرز هذه المؤثرات تتلخص في تجارب هال الأولى حين ترعرع في الولاية المتباينة الثقافات في نيومكسيكو وقيادته لكتيبة أمريكية أفريقية في الحرب العالمية الثانية .

ويقول هال بأنه من عمله مع الهوبي والنافاجو تعلم ” مباشرة عن تفاصيل وتعييدات إحدى أهم مشكلات العالم ” وهي العلاقات الثقافية المتداخلة

ان تجارب هال الشخصية لفتت انتباهه الى مشكلات الاتصال بين الثقافات، بيد ان التأثيرات العلمية دفعت هال الى تحري عملية الاتصال بين الثقافات . ان دراسات هال العليا في مجال الانثروبولوجيا في جامعة كولومبيا وعمله بوصفه باحثاً انثروبولوجيا في معهد الخدمة الخارجية جعله على تماس مع العلماء الذين تركوا أثراً على تصوره عن الاتصال بين الثقافات .

وقد حدد هال أربعة تأثيرات أساسية على عمله:

- ١ . الانثروبولوجيا الثقافية .
- ٢ . علم اللغة .
- ٣ . علم الأعراق البشرية، دراسة السلوك الحيواني .
- ٤ . نظرية فرويد الخاصة بتحليل النفس .

١- الانثروبولوجيا الثقافية:

تعمل الانثروبولوجيا الثقافية كتأثير ايجابي وسلبى معاً على تشكيلة هال لنموذج الاتصال بين الثقافات . ففي جامعة كولومبيا كان هال متأثراً بدرجة خاصة بكل من فرانز بوس وروث بيندكت

وفي كتاب ” البعد المخفي ” يقر هال بأن الصلة التي عقدها بين الثقافة والاتصال في كتابه الشهير ” اللغة الصامتة ” كانت في بداياتها مستمدة من أفكار بوس الذي ” أرسى الأساس للفكرة القائلة بأن الاتصال يشكل جوهر الثقافة ”

ان التركيز القوي على النسبية الثقافية من قبل بوس وبينيدكت يتضح في عمل هال، كذلك تأثر هال بكل من مارغريت ميد التي سبقته في مساعدة الحكومة الأمريكية على وضع الدراسات الانثروبولوجية موضع التطبيق وكذلك ريمون بيردوسيل الذي تدرب في مجال الانثروبولوجيا الثقافية والذي كان أول من درس علم القرابة .

لم يقبل هال بعض النواحي المهمة من منظور انثروبولوجي، فالانثروبولوجيون عموما يركزون اهتمامهم على الدراسات ذات المستوى الأكبر والثقافة الواحدة ويدرسون الإنسان والنظم الدينية والحكومية والاقتصادية والقرابة لثقافة معينة . أما منهج هال في معهد الخدمة الخارجية، فقد ركز على السلوكيات التي تعتمد المستوى الأكبر للتفاعلات الثقافية بين شعوب من ثقافات مختلفة .

ان هذا المنهج الخاص بالتداخل او التنوع الثقافي جاء ثمرة لعمله التطبيقي في معهد الخدمة الخارجية حيث كان يدرس دورات وورش عمل معنونة ” فهم الشعوب الأخرى ” لطلبة الدبلوم الأمريكيين

٢- علم اللغة:

في معهد الخدمة الخارجية كان أبرز زملاء هال هو جورج ل. تريغر، وهو عالم لغة يحمل درجة علمية بعد الدكتوراه من جامعة بيل مع ادوار سايبير وبنجامين لي وورف، من العام ١٩٣٦ الى العام ١٩٤١

ولعل تريغر كان أقرب الى وورف من أي عالم آخر . وقد اظهروا اهتمامات علمية في اللغات الأمريكية الأصلية

وهكذا تعرض هال الى مفهوم ” النسبية اللغوية“، وهي العملية التي تؤثر بها اللغة على الفكر الإنساني والمعنى . وقال هال فيما بعد بأن ما فعله وورف بالنسبة لفهم تأثير اللغة على التفكير البشري، فإن هال نفسه قد انجزه على السلوك البشري من خلال دراسته للاتصال الذي لا يعتمد على الكلام .

٣- السلوك الحيواني:

لقد طور هال اهتماماً في البيولوجيا خلال فترة صباه (هال، ١٩٩٢). ان هذا الاهتمام تحديداً في السلوك الحيواني يتجلى في كتابه "البعد الخفي" المتعلق بالتجمع الحيواني ومعالجة المكان، و"ما وراء الثقافة" (المتعلق بسلاسل الأفعال).

ان "خارطة الثقافة" في كتابه "اللغة الصامتة" متأصلة في البيولوجيا. وتصنيف هال للزمن (والثقافة)، بوصفه شكلياً وغير شكلي وتقنياً يستند الى نظرية بول ماكلين عن الدماغ بمراحله الزاحفة، واستخدام الأطراف وقشرة الدماغ

٤- نظرية التحليل النفسي الفرويدي:

ان المستوى اللاواعي للاتصال كان تأثيراً قوياً على هال وزملائه في معهد الخدمة الأجنبية، خصوصاً تصورهم عن الاتصال غير اللفظي. لقد سبق وان ذكرنا:

(١) اشتراك هال في حلقة بحث بعد درجة الدكتوراه خاصة بالثقافة والشخصية قائمة على

الانثروبولوجيا الثقافية ونظرية علم النفس التحليلي في جامعة كولومبيا في العام ١٩٤٦.

(٢) صداقته الفكرية مع ايريك فروم في كلية بننغتون، وأثناء تدريسه في معهد

الخدمة الأجنبية فان هال كان على اتصال وثيق مع مدرسة واشنطن للعلم

التحليلي النفسي التي كان يشرف عليها ويديرها هاري ستاك سليفان الذي لعب

دوراً رئيسياً في تقديم نظرية التحليل النفسي الفرويدي في الولايات المتحدة.

لقد كان مكتب هال في نفس المبنى الذي توجد فيه مدرسة واشنطن للعلم التحليلي

النفسي وكان "يعرف كل شخص في المبنى"، وكانت زوجة هال، مدريد، المسؤولة

الإدارية الرئيسة لمدرسة التحليل النفسي، وكان هال يتولى الجانب التعليمي في الكلية.

وقد دعا هال علماء التحليل النفسي مثل فريدا فروم ريشمان (زوجة فروم السابقة)، الى

جلسات التدريب الخاصة به في معهد الخدمة الأجنبية، لإثارة اهتمامهم بموضوع الاتصال

عن طريق النماذج الثقافي (خصوصاً الاتصال الذي لا يعتمد على الكلام).

وأضى هال سبعة أعوام في علم التحليل النفسي عندما كان يعيش في واشنطن دي سي في كتاب "اللغة الصامتة" أوضح هال "أن أحد أبرز إنجازات فرويد وأكثرها إثارة هو تحليله المسهب لدور اللاوعي . وبعد فرويد بات أمراً مألوفاً أن ننظر الى أنفسنا بوصفنا بشراً نعيش على عدد من المستويات المختلفة في وقت واحد". ان هذا المستوى من اللاوعي للاتصال البشري ، وهو مصطلح استخدمه هال ١٩٥٩ ، ص ٦٢ ، والمنسوب الى هاري ستاك سوليفان ، قد قام بتدريسه الى طلبته المتدربين في معهد الخدمة الأجنبية وانعكس في العنوان الذي اختاره هال لكتابه (١٩٥٩) "اللغة الصامتة".

يذكر هال بأن "فرويد استند بدرجة كبيرة أيضاً على الأهمية الاتصالية لأفعالنا بدلا من كلماتنا. إذ ان فرويد لم يثق بالكلمة المنطوقة وان كما كبيراً من تفكيره كان قائماً على الفرضية التي مفادها ان الكلمات تخفي أكثر مما تكشف".

لم يتأثر هال عند صياغته للنموذج الخاص بالاتصال بالتداخل الثقافي بنظرية "جورج سيميل (١٩٠٨، ١٩٢١) ، عن القريب ولا ببحث شارلي دارون (١٨٧٢، ١٩٦٥) ، عن الاتصال غير اللفظي المتعلق بتعابير الوجه . ولم يظهر أي من هذين المصدرين في كتابات هال مع انهما يعتبران هذه الأيام الجذور الرئيسة للاتصال بالتداخل الثقافي .

وهي من المؤثرات الفكرية الرئيسة على تصور هال عن الاتصال الخاص بالتداخل الثقافي، والمؤثرات الأخرى التي طبقتها أعمال هال . ان هذه المؤثرات الرئيسة من الانثروبولوجيا الثقافية وعلم اللغة ومن نظرية التحليل النفسي الفرويدي كلها تجمعت عند هال عندما كان يدرس في معهد الخدمة الأجنبية .

معهد الخدمة الأجنبية:

يبين ليدز - هوروتز (١٩٩٠) ، بأن " قصة الاتصال عن طريق التداخل الثقافي تبدأ في معهد الخدمة الأجنبية ". وأن العديد من المفاهيم المستخدمة في هذه الأيام في حقل الاتصال الثقافي قد تمت صياغتها بعقود قبل الأوج الفكري لمعهد الخدمة الأجنبية بين

عامي ١٩٥١ و ١٩٥٥ . والأمثلة على ذلك هي مفهوم جورج سيميل (١٩٠٨ و ١٩٢١) ، عن القريب ومفهوم وليم غراهام سمنر (١٩٤٦ ، ١٩٤٠) حول التمرکز على عرق معين . والنظرية النسبية اللغوية التي طرحها بنجامين لي وورف (١٩٤٠) .

على أيه حال في العام ١٩٥١ فإن دراسة الاتصال عن طريق التداخل الثقافي لم تحمل أسماً معيناً وأن تصورها عن التداخل بين الثقافة والاتصال لم يتحقق آنذاك . وان دراسة الاتصال غير اللفظي بوصفها مكوناً للاتصال الثقافي الصامت لغوياً لم تبلور بعد .

لقد كان الاتصال الذي يعتمد التداخل الثقافي في مرحلة تسبق صياغة النماذج (كوهن، ١٩٦٢ ، ١٩٧١) ، قبل العام ١٩٥٠ .

ما هو معهد الخدمة الخارجية، وكيف كان النموذج الأصلي بالنسبة للحقل التعليمي الخاص بالاتصال القائم على التداخل الثقافي في معهد الخدمة الأجنبية؟

لقد برزت الولايات المتحدة من الحرب العالمية الثانية كقوة دولية عظمى . لكن الهيكل الدبلوماسي الأمريكي لم يكن فاعلاً بدرجة كبيرة . فالدبلوماسيون الأمريكيون بالكاد يتعلمون لغة أو ثقافة البلد الذي يقيمون به . على سبيل المثال كان هناك ١١٥ من أصل ٣٠٧٦ موظفي الخدمة الخارجية يعرفون اللغة اليابانية او الصينية . وفي الوقت الذي كتب به كل من ليديرو ويبردك (١٩٥٨) ، كتابهما المهم ” الأمريكي القبيح“ ، فإن السفراء الأمريكيين في كل من فرنسا وإيطاليا وألمانيا وبلجيكا وهولندا والنرويج وتركيا واليابان وكوريا وتايلند وفيتنام واندونيسيا لم يتعلموا اللغات الوطنية لكل بلد يعملون به . وبالمقابل فإن ٩٠ ٪ من الطاقم الروسي بأكمله بما في ذلك الموظفون او السكرتاريا والسواق يتحدثون باللغة السائدة في البلد الذي يعملون به .

وكما أوضح أحد دبلوماسيي وزارة الخارجية الأمريكية فإن اختيار وتدريب وترفيه موظفي الخدمة الخارجية على أساس المهارة في اتقان اللغة الأجنبية يشبه الى حد ما اختيار فتيات الكورس على أساس الغمازات في خدودهن او الشامات . اما من الشرفة فلا يبدو ذلك أمراً مهماً .

في العام ١٩٤٦ أصدر الكونغرس الأمريكي التشريع الخاص بالخدمة الخارجية الذي جعل معهد الخدمة الخارجية تابعاً لوزارة الخارجية الأمريكية وبقية موظفي وزارة الخارجية مثل عمال التنمية الأمريكية.

لقد كانت إحدى وظائف معهد الخدمة الخارجية هي تعليم مهارات اللغة وهي نمط من التدريب تم بنجاح كبير. إذ استأجر معهد الخدمة الخارجية عدداً من علماء اللغة الكبار الذين زجوا في برنامج اللغة العسكري خلال فترة الحرب العالمية الثانية الذي تم من خلال التنسيق مع رابطة اللغات الحديثة.

ومع مجيء أساتذة اللغات إلى الجيش وردت استراتيجية استخدام الأشخاص الناطقين باللغة الأصلية وبالتالي قدم هذا أهمية للفهم الثقافي في عملية تعليم اللغة. لقد لعب العالم ت. هيل في شرح الميدان الجديد للاتصال القائم على النماذج الثقافي في معهد الخدمة الخارجية.

الثقافة والاتصال:

في البداية علم هال وزملاؤه الآخرون علماء الأنثروبولوجيا في كادر معهد الخدمة الخارجي طلبتهم حول مفهوم الثقافة وحول التفاصيل ذات المستوى العالي عن حضارات معينة مثل بيئة القرابة والمؤسسات الاجتماعية ولم يبدى الدبلوماسيون والفنيون المعنيون بالتنمية الدارسون في معهد الخدمة الخارجي الكثير من الاهتمام بهذا المنهج الأنثروبولوجي التقليدي نوعاً ما.

وقد ذكر هال بأنه ” يبدو انه لم تكن هناك قاعة ”عملية“ تترتب على ما يقوم به الأنثروبولوجي او ينجزه من اكتشافات.

وقد اشتكى العديد من الذين تدرّبوا إلى هال عما قاله الأنثروبولوجيون لهم حول العمل مع قبائل نافاجو بأنه عديم القيمة بالنسبة لهم لأن الولايات المتحدة ليست لها سفارة في محمية نافاجو.

وقد أصر المتدربون في معهد الخدمة الخارجية بأنهم يحتاجون الى فهم كيف التواصل بشكل فاعل مع الأفراد الذين يحملون ثقافة مختلفة عنهم، وقد استنتج هال بأنه ” على العموم، انه من العبث ان نتناول الثقافة على مستوى البعد“

بدأ هال بالالتقاء بجورج تريغر كل يوم بعد الظهر لمناقشة كيفية طرح تصور مفاهيمي للمنهج الدراسي للانثروبولوجيا في معهد الخدمة الخارجية وبذلك جمع بين المنظورين الانثروبولوجي واللغوي بتوحيد فكري الذي بات يعرف لاحقاً بالاتصال عن طريق التداخل الثقافي .

ومن خلال عملهما المشترك فإن هال وتريغر كتبا في العام ١٩٥٣ كراساً يتعلق بالتدريب لمعهد الخدمة الخارجية بعنوان ” تحليل الثقافة ” والذي حاولا فيه ان يطرحا خارطة بقياس ١٠ × ١٠ تتعلق بثقافة معينة وفقاً لأبعاد معينة. وقد تم طرح هذه الخارطة في كتاب هال ” اللغة الصامتة ”

لقد كان الاتصال أحد أهم الأبعاد، وكان التركيز في جهود هال وتريغر المشتركة يتمحور حول الاتصال بين ثقافات مختلفة، واستنتج هال بأن ” الثقافة اتصال والاتصال ثقافة“ وشدد هال على النواحي ذات المستوى المنخفض من الزمان والمكان لأنهما قد مراسا تأثيراً على ما يعرف هذه الأيام بالاتصال غير اللفظي .

وقد درس ريموند ل. بيردوسل في معهد الخدمة الخارجي في صيف عام ١٩٥٢ وكتب كراساً عن الحركة او حركات الجسد لطلبة معهد الخدمة الخارجي

ان تحليل الاتصال غير اللفظي في معهد الخدمة الخارجي تناول بشكل خاص السلوك الخاص بالاتصال غير الواعي، البعد غير المدرك وغير القابل للتحكم للاتصال بين الأشخاص وقد تأثر بمفهوم اللاوعي المستوحى من نظرية فرويد المتعلقة بتحليل النفس .

وقد كان متدربي معهد الخدمة الخارجي قد استجابوا بدرجة عالية الى النموذج الجديد للاتصال بين الثقافات المختلفة التي اوجدها كل من هال وتريغر .

ان المقرر الدراسي الأساسي الذي قام هال بتدريسه كان ورشة مكونة من أربعة أسابيع موجهة للدبلوماسيين الذين امضوا نصف عمرهم في المهنة وعمل الدعم الفني وبعضهم اصطحب زوجاتهم معهم .

لقد كان نصف محتوى المقرر يخصص لتدريس اللغة والنصف الآخر نحو الاتصال بين الثقافات . وقام هال بتدريب ٢٠٠٠ شخص في معهد الخدمة الخارجي على مدار فترة زمنية امتدت الى خمسة أعوام بدفعات تبلغ كل منها بين (٣٠) و (٣٥) شخصا، وأن طرق التدريب كانت تقوم على المشاركة والتجربة .

ولم يول هال اهتماماً كبيراً لمسألة الإصغاء الى المحاضرات وقراءة الكتب كوسيلة لفهم الاتصال بين الثقافات، إذ حصل هال على أمثلة صافية مفيدة في الاتصال بين الثقافات من الأشخاص الذين درّبهم، والعديد من هؤلاء كانت لديه تجربة دولية واسعة . وقد تم الحصول على الاستبصارات والشواهد التعليمية من خلال رحلات هال الى متدريه السابقين في البلدان التي عملوا فيها .

لماذا انتهى البرنامج الفكري الخاص بالاتصال بين الثقافات في معهد الخدمة الخارجي في العام ١٩٥٥؟

لقد تم إلحاق معهد الخدمة الخارجي بوزارة الخارجية الأمريكية لغرض تدريب كادر الخدمة الخارجي . لقد كان معهد الخدمة الخارجي جزءاً من البيروقراطية الحكومية . وقد عانى علماء الانثروبولوجيا واللغة الذين كانوا يدرسون في المعهد من صعوبات في التعامل مع بعثة الولايات المتحدة .

وتذكر وزارة الخارجية التي كانت تشك بقطاع الأكاديميين الدارسين في معهد الخدمة الخارجي بأن ” رسالتي كانت غالباً ما تتعرض الى سوء الفهم ويقاومها بكل شراسة أغلب الإداريين وأعضاء السلك الخارجي “ . وفي النهاية قررت وزارة الخارجية ان ” تنظف كل المعنيين بالانثروبولوجيا من معهد الخدمة الخارجي .

ومن خلال رحيل هال وتريغر والآخرين تم إغلاق نافذة صغيرة خاصة بالإبداع الأكاديمي ازدهرت في معهد الخدمة الخارجي في العام ١٩٥١ والعام ١٩٥٥ .

وقد انتقل المركز الفكري للاتصال بين الثقافات الى مكان آخر ليستقر لاحقاً بعد مرور عقد او أكثر ، الى الأقسام الجامعية التي تدرس مادة الاتصال .

ان إحدى أهم الوسائل الخاصة في نشر عناصر النموذج الأصلي للاتصال بين الثقافات الذي تم تطبيقه في معهد الخدمة الخارجي كان عن طريق هال (١٩٥٩) ، وكتابه المهم " اللغة الصامتة " .

نموذج هال المتعلق بالاتصال بين الثقافات:

ما هي العناصر الأساسية للنموذج الذي تم تعريفه بأنه توصيف مفاهيمي يطرح مشكلات وطرق نموذجية للبحث لمجموعة من الباحثين للاتصال عبر الثقافات؟

ركز علماء معهد الخدمة الخارجي على الاتصال بين الثقافات المختلفة بدلاً من دراسة ثقافة واحدة على مستوى كبير والتي درسها هال بالأساس «ودون احراز نجاح كبير» للمتدربين في معهد الخدمة الخارجي . ومع ان الاتصال بين الثقافات كانت له أصول في الانثروبولوجيا وعلم اللغة، إلا انه أصبح مختلفاً عن كل منها في العقود التي تلت العام ١٩٥٥ .

١ . ان الاتصال غير اللفظي الذي عرفه هال بأنه اتصال لا يتضمن استخدام وتبادل الكلمات . لقد قام هال وتريغر وبيردوسيل بدراسة تجريبية لأنواع مختلفة من الاتصال غير الكلامي «التقارب والحركة» وبذلك ارسوا دعائم النموذج الذي سيحتذى به للأجيال اللاحقة من الباحثين المعنيين بالاتصال غير الكلامي .

٢ . ان التركيز وبالأخص في الاتصال غير الكلامي، كان على مستوى تبادل المعلومات غير الواعي، هنا يبرز تأثير فرويد على هال وكذلك ايريك فروم وهاري ستاك سوليفان وكذلك ريموند بيردوسيل .

٣ . ان المنهج الخاص بالاتصال بين الثقافات يتقبل الفروقات الثقافية ولا يصدر أي حكم عليها وبذلك يعكس منظورا من التدريب والبحث الانثروبولوجي . هنا يسير هال على خطى فرانز بوس وروث بيندكت من خلال دعم النسبية الثقافية بكل قوة، الاعتقاد بأن عنصرا معيناً من الثقافة يجب ان يحكم عليه على ضوء السياق الذي هو فيه .

٤ . ان طرائق المشاركة للتدريب كانت ضرورية لكون الاتصال بين الثقافات كان يُدرس على شكل ورشات تقام يومياً في معهد الخدمة الخارجي للمتدربين ممن قضوا نصف خدمتهم عملياً والذين لديهم خبرة واسعة في الميدان . لقد استخدم هال وزملاؤه في معهد الخدمة الخارجي ألعاب التمثيل والتمارين والطرق الأخرى التي تتضمن المشاركة والتفاعل ذات التعليم القائم على التجربة .

٥ . بدأ الاتصال بين الثقافات باعتباره نمطاً تطبيقياً من طراز رفيع للتدريب، الغرض منه تعويض النقص في المهارات للدبلوماسيين الأمريكيين والفنيين .

لقد كانت هذه العناصر الستة للنموذج التي تم اتباعها في معهد الخدمة الخارجي تميز عموماً ميدان الاتصال الثقافي هذه الأيام وحسب ما تدرس في الجامعات الأمريكية واليابان الى حد ما .

اللغة الصامتة:

يعتبر كتاب اللغة الصامتة الوثيقة الأساس للميدان الجديد للاتصال بين الثقافات مع انه لم يكتب لهذه الغاية بل انه لم يكن موجهاً لجمهور أكاديمي أصلاً، فالكتاب قد جرى تأليفه للجمهور القراء بصورة عامة وأصبح من الكتب الرائجة الرئيسة . كذلك كان له أثر كبير على الباحثين الأكاديميين .

ان محرر مجلة ” الأمريكي العلمي ” كتب عدة رسائل الى هال في العام ١٩٥٤ يطلب منه ان يكتب مقالة عنوانها ” انثروبولوجيا السلوك ” القائمة على ما كان يدرسه في معهد الخدمة الخارجية . وقام هال بتسليم هذه المقالة التي تم نشرها على الفور .

وفي الجزء الثاني جرى الاستشهاد به كثيرا في هذه المقالة يصف هال معالجة القضاء خلال هذه النقاشات ” يقف الرجل الأمريكي على بعد ١٨ الى ٢٠ انج بعيدا حين يتحدث الى رجل اخر لا يعرفه بدرجة كبيرة، أما اذا كان يتحدث الى امرأة بظروف مشابهة فانه يزيد هذه المسافة بحوالي (٤) انجات . ان المسافة التي تصل الى ٨ و ٣ انج بين الرجلين تعتبر عدائية .

لكن في العديد من أجزاء من أمريكا اللاتينية والشرق الأوسط فإن المسافات التي تعتبر جنسية تقريبا في دالاتها فهي الوحيدة التي يعتبرها الناس مريحة للحدث “

وقد استنتج هال بأن ” إذا كنت في أمريكا اللاتينية وتحدث الى شخص من أمريكا الشمالية على المسافة التي يصير على إبقائها فإنه يشبه شخصا يحاول ان يتكلم عبر الغرفة ” .

وبعد نشر مقالة هال ١٩٥٥ بفترة قصيرة، فإن كلاركسون بوتر، المحرر المشارك في دار نشر دوبلدي طلب من هال ان يكتب كتاباً شعبياً في اللغة عبر التقنية من خلال التوسع بمقالته المنشورة في مجلة ” الأمريكي العلمي ” ، اقترح هال بأن الكتاب يؤلفه بمشاركة من زميله جورج تريغر وبعق موقع مع دوبلدي .

ومع ذلك فإنه بعد مرور عام وقبل الانتهاء من كتابة الجزء الأكبر من الكتاب، انسحب تريغر من مسؤوليته حين ترك العمل في معهد الخدمة الخارجية ليقبل العمل في وظيفة اكااديمية في جامعة بفالو .

ولعب بوتر دورا بارزا في تشكل الكتاب وأكمل تحرير كتاب ” اللغة الصامتة ” كعمل من باب الحب بعد ان استقال من دار نشر دوبلدي ليصبح محررا في دار نشر أخرى .

ويقول هال ” بدت الكتابة لكتابي الحقيقي الأول، اللغة الصامتة، ساعة واحدة في اليوم بين الخامسة والسادسة في الصباح حيث لا يوجد هناك من يزعجني “، وقد خضعت مسودة الكتاب الى عدة مراجعات وتعديلات في العنوان، بدءاً من ” تحليل الثقافة ” الى ” الثقافة “ ” الحدود الجديدة ” ، وأخيرا ” اللغة الصامتة “ .

لقد احتوى كتاب ” اللغة الصامتة ” على فصول رئيسية مثل ” ما هي الثقافة “، و” الثقافة تعني الاتصال “، و” الزمن يتكلم ” و” المكان يتحدث “ .

لقد وضع الكتاب اهتماماً كبيراً عن الاتصال غير اللفظي في حين (٢٠) بالمائة على الأقل من المحتوى مخصصة لهذا الموضوع، الى الرواج الخاص الذي حظي به كتاب "اللغة الصامتة" عند قراءه، كان ينحصر في إضاءته لابعاد لم تكن معروفة من قبل عن الاتصال البشري، وخصوصاً للكيفية الذي يؤثر بها المكان على الاتصال، وكذلك كيفية تأثير الزمان على الاتصال بين الناس، وقد تم طرح العديد من الأمثلة والشواهد من عدد كبير من الثقافات في الكتاب واغلبها مستوحاة من تجارب هال الواسعة مع هوبس ونافاجو في الثلاثينات، وكذلك تقييمه لبرنامج التنمية على جزيرة تريك في العام ١٩٤٦ وبالأخص تجارب الاتصال بين الثقافات التي مثلها المتدربون في معهد الخدمة الخارجي .

أثار كتاب اللغة الصامتة:

لقد اثر كتاب " اللغة الصامتة " على جمهور القراء، والمجتمع الأكاديمي وأوساط المفكرين وعلماء الاجتماع وكذلك سيرة حياة ادوارد هال . فقد كان كتاب "اللغة الصامتة" رائجاً الى أبعد حد ممكن، فقد بيعت منه (٥٠٥،٠٠٠) نسخة خلال الفترة بين ١٩٦١ و ١٩٦٩ .

بالإضافة الى ذلك، فإن مختارات من كتاب " اللغة الصامتة " قد أعيد طبعها في العديد من الكتاب التي حررها مؤلفون آخرون وفي المجلات والمنشورات الأخرى . كذلك تمت ترجمة هذا الكتاب الى ستة لغات، بما في ذلك اللغة اليابانية في العام ١٩٦٦ ،وقام بالترجمة كونهيرو وآخرون .

ان شعبية كتاب " اللغة الصامتة " وضعت هال في نمط سلوكي وطريقة معينة في التدريس وإلقاء المحاضرات والمقابلات التي أجريت معه في مجلة "علم النفس اليوم" و" بلي بوي" ومجموعة من الأصدقاء المقربين من أمثال مارشال ماكلوهن . ومارغريت ميد وديفيد رايسمان وبيكنمستر فولر .

لقد أغنت نقاشات هال ومراسلاته مع هؤلاء المفكرين الرواد من تصوره عن الاتصال غير اللفظي والقائم على التداخل الثقافي كما يتضمن في الكتب التي جرى تأليفها لاحقاً حول تأثير الزمان او المكان في الاتصال .

من معهد الخدمة الخارجية الى حقل الاتصال بين الثقافات:

على الرغم من الآثار الفكرية للنموذج الذي جرى تطويره في معهد الخدمة الخارجي، فإن هال ” لم يحاول ان يخلق ميداناً جديداً يحمل تراثاً بحثياً جديداً“ وإذا كان يدعم الأفكار التي تمت صياغتها في معهد الخدمة الخارجي من خلال مقالاته وكتبه من أمثال ”اللغة الصامتة“ فإن هال لم ينظر الى نفسه بوصفه المؤسس لهذا التخصص الأكاديمي. ودأب على النظر الى نفسه باعتبارها عالم انثروبولوجيا بدلاً من ان يكون عالم اتصال. واستمر هال في التمسك بهذا الرأي.

ومع ذلك فإن ادوارد هال هو الذي أسس موضوع ”الاتصال بين الثقافات“ وكتابه المعنون ”اللغة الصامتة“ هي الوثيقة المؤسسة لهذا الميدان، إذ ان هال هو الذي أرسى الأساس الفكري الذي بناه آخرون.

أما الباحثون اللاحقون فلم يكونوا علماء لغة، ربما لكون علم اللغة تركز على الاتصال اللفظي وليس الاتصال غير اللفظي.

لماذا وصلت دراسة الاتصال بين الناس من ثقافات مختلفة الى مستوى أقرب الى ان يكون فرعاً من دراسة الاتصال وليس الانثروبولوجيا؟
هناك احتمالان وراء ذلك:

١. لم يسعى هال الى الترويج لجعل الاتصال الثقافي يحمل طابعاً مؤسسياً ضمن الانثروبولوجيا و.

٢. افتقد هال خدمات اتباع له من حملة الدكتوراه في الانثروبولوجيا.

لقد كان هال مؤسساً عابراً للميدان الجديد للاتصال بين الثقافات ولم يشجع جعله مؤسسياً في الجامعات الأمريكية. ومع ذلك فإن هال واصل البحث العلمي في الاتصال غير اللفظي خلال الفترة التي درّس فيها في معهد الينوي للتكنولوجيا

(١٩٦٣، ١٩٦٧)، وجامعة نورث ويسترن (١٩٦٧، ١٩٧٧)، ويؤلف العديد من الكتب المهمة حول الاتصال القائم على الثقافة.

على أيه حال، إن قراءة لمراسلات هال الواسعة في أرشيف جامعة اريزونا تبين بأنه في الوقت الذي كان فيه باحثاً نشطاً في مجال الاتصال الثقافي، فإنه لم يكن ينظر الى دوره باعتباره مؤسساً لحقل الاتصال الثقافي، وتطوير حقل جديد في الدراسة، فهو كان بحاجة الى عدد من الطلبة من حملة الدكتوراه الذين يسرون على خطاه في هذا الدرس.

لم يكن معهد الخدمة الخارجي يمنح شهادات علمية، وكان الطلبة في معهد الخدمة الخارجي مجموعة غير واعدة من المتطوعين في جماعة نظرية موحدة، وان كان اتجاه نحو بناء نظرية موحدة وتشكيل جماعة نظرية.

وكان الأمر متروكاً للباحثين في مجال الاتصال في الستينات والسبعينات لأن يستكشفوا في طريق الاتصال الثقافي الذي بدأه ادوارد هال في أواخر الخمسينات، فقد أحيل على التقاعد من التدريب والتفرغ العلمي في العام ١٩٧٧ وهذا أنهى عمليا فرصه للحصول على اتباع اكايمييين.

لقد ظهرت دراسة الاتصال الثقافي أول مرة كجزء من دراسة الاتصال في أواخر الستينات عن طريق كتب ألفها مؤلفون من أمثال الفريد سميث "الاتصال والثقافة" (١٩٦٦)، ومن خلال المقررات الدراسية التي كانت تدرس في أقسام الاتصال.

الأحداث الرئيسية في تطور مسيرات الاتصال الثقافى

الأحداث	التاريخ
تطوير النموذج الأصلي للاتصال الثقافي من قبل ادوارد ت. هال وآخرين في معهد الخدمة الخارجي في واشنطن دي سي.	١٩٥٠ - ١٩٥٥
الطبعة الاولى حول الاتصال الثقافي لمقالة هال "انثروبولوجيا السلوك" في مجلة "الأمريكي العلمي".	١٩٥٥

نشر كتاب " اللغة الصامتة " باللغة الانجليزية، وظهرت نسخة يابانية منه في العام ١٩٦٦ .	١٩٥٩
تطوير أول مقررات بالاتصال الثقافي في الجامعات مثل جامعة بستبيرغ ونشر كتاب الفريد سميث " الاتصال والثقافة " (١٩٦٦)	أواخر الستينات
أسست رابطة الاتصال الثقافي قسماً للاتصال القائم على تداخل الثقافات .	١٩٧٠
الطبعة الأولى من الكتاب المعنون " الاتصال الثقافي " . المرشد الذي حرره كل من لاري أز سموفار وريتشارد بورتر .	١٩٧٢
نشر ل.س. هارمس كتاب " الاتصال بين الثقافات " في جامعة هاواي (الذي يعتبر أول كتاب منهجي حول الاتصال الثقافي) .	١٩٧٣
النشر الأول لكتاب " حوليات الاتصال الثقافي والدولي " وتأسيس جمعية التعليم للاتصال الثقافي والتدريب والبحث .	١٩٧٤
نشر كتاب جون سي. كوندون وفلحي يوسف " مقدمة في الاتصال الثقافي " (ثاني كتاب منهجي في الاتصال الثقافي) . وقامت رابطة الاتصال الثقافي الكلامي بإنشاء وحدة للاتصال الثقافي .	١٩٧٥
بدأت المجلة الدولية للعلاقات الثقافية بالنشر .	١٩٧٧
يتم التركيز على التطور المستمر للعلاقات الثقافية (على سبيل المثال، نشر مجلدات من مجلة " حوليات الاتصال الثقافي والدولي " حول نظرية الاتصال الثقافي .	١٩٨٣ وحتى الوقت الحاضر
تأسيس الأكاديمية الدولية للعلاقات الثقافية .	١٩٩٨

على مدار العقود الأربعة الماضية لقد ازدهر حقل الاتصال الثقافي داخل الأقسام الدراسية في الجامعات المختصة بالاتصال، والعشرات من الكتب المنهجية حول الاتصال الثقافي قد ظهرت . وطيلة كل هذا التطور الذي شهده البحث في مجال الاتصال الثقافي، كان عمل هال الأبرز والأكثر أهمية . إذ ان كتب وأعمال هال ما تزال موضع استشهاد واقتباس سواء داخل حقل الاتصال الثقافي أو خارجه .

ويتبوأ هال المركز الثاني في مجال الاقتباس من أعماله في الاتصال الثقافي، وتعتبر ثلاثة من كتبه الأكثر استشهاداً في الاتصال الثقافي استناداً الى مؤشر الاقتباس الخاص بالعلوم الاجتماعية من العام ١٩٧٢ الى ١٩٩٨ .

كذلك يعتبر هال أبرز شخصية في مجال الاتصال الثقافي من خلال ردود المشمولين بالاستبانة في اعضاء جمعية التربية الخاصة بالاتصال الثقافي والتدريب والبحث الأمريكية .

الاتصال الثقافي في اليابان:

بدأ علماء الاتصال الثقافي الأمريكيان واليابانيون دراسة سلوك الاتصال بين الولايات المتحدة واليابان في السبعينات، وهم يشددون على الفروقات في الحالات الفردية والجماعية والثقافات ذات السياق الواطئ والعالي، والكشف عن الذات وسائر القيم الأخرى .

ان البحث في الاتصال حول التفاعل الأمريكي الياباني الذي اشرف عليه باحثون من الولايات المتحدة واليابان في مجال الاتصال الثقافي قد توسع بدرجة كبيرة في العقود اللاحقة . وفي هذه الأيام هناك الكثير من الدراسات في مجال الاتصال الياباني - الأمريكي أكثر من الاتصال القائم على التداخل الثقافي بين ثقافتين او اكثر . لماذا؟

تعتبر الولايات المتحدة واليابان أكثر قوتين اقتصاديتين في العالم، وحجم كبير جداً من التجارة وتبادل الأفراد يتم بينهما .

بالإضافة الى ذلك، فإن العديد من أوائل الباحثين البارزين في مجال الاتصال مثل جون كوندون وويليم غوديكنسست وكليفورد كلارك، كانت لديهم تجارب حياتية شخصية تشمل الاتصال الأمريكي - الياباني، التي أثرت بدورها على بحوثهم وكتابتهم حول الاتصال الثقافي .

لقد دّرس كوندون أكثر من عشرة أعوام في السبعينات والثمانينات والتسعينات في الجامعة المسيحية الدولية في طوكيو . وعمل غوديكنسست في القاعدة البحرية الأمريكية

كمسؤول عن الاتصال الثقافي . أما كلارك وهو المؤسس للمعهد الصيفي في الاتصال الثقافي في جامعة ستانفورد الذي يعقد سنوياً هذه الأيام بالقرب من بورتلاند في اوريغون ، وقد تربي على أيدي أبوين مبشرين في اليابان .

وقد عقدت العديد من المؤتمرات المهمة وورشات العمل حول الاتصال الثقافي في اليابان وتجلب العديد من الباحثين في الولايات المتحدة واليابان لتسليط الضوء على هذا الحقل الجديد والمتنامي .

وقد نظم كوندون وزميله في القسم متسوكو سايتو مؤتمرين مهمين حول الاتصال الثقافي الذي عقد في الجامعة المسيحية الدولية التي ظهرت عنها عدة كتب .

ومع ان المقررات الرئيسة في مجال التعليم الثقافي يجري تدريسها في كافة ارجاء العالم، عادة في الأقسام العلمية للجامعات، فإنه في اليابان تطرح هذه المقررات في الأقسام العلمية الخاصة باللغة الانجليزية في الجامعات، وكذلك كليات الأعمال .

ان أحد أسباب الشعبية المتنامية للاتصال الثقافي وموقع بعض المقررات في كليات الأعمال هو ان هذا الميدان يُنظر اليه في اليابان على انه مهارة نافعة جدا تستخدم في مجال الأعمال الدولية .

أثر هال على الاتصال الثقالي في اليابان:

لقد أسهم ادوارد هال بثلاث مجهودات لمجال الاتصال عن طريق الثقافة في اليابان :

- أوضح عمل هال مفهوم الاتصال في اليابان ، وكذلك كان أحد أوائل الباحثين الذين استخدموا هذا المصطلح في الولايات المتحدة ، وسيشدد على ان التفاعل مع الشعوب غير اليابانية يشتمل على أشياء أكثر من مجرد التبادل للكلمات . كذلك تضمن انساق ثقافية من المعتقدات والقيم والتصورات عن العالم . وحتى مجيء هال الى الساحة كان الكثير من الاهتمام منصباً على ما يسمى ”تدويل“ او ”الاتصال الدولي“ في اليابان على اتقان الـ ”ايكبوا“ (الحوار الانجليزي) .

ان اليابانيين قبل الستينات كانوا يعتقدون بأنه حالما يتعلم المرء الا يكبوا فإن ذلك الشخص سيكون قادرا على الاتصال الثقافي مع الآخرين. لذلك شعر المترجمون الفوريون الذين كانوا يعلمون ان الكثير ينبغي انجازه في مجال تحقيق الاتقان في التعامل مع الناس الناطقين باللغة الانجليزية، شعروا بالحاجة الى طرح هذه المفاهيم بوصفها اتصالا ثقافياً في اليابان.

ان ماسا وكوينهيوو الذي تخصص في الاثروبولوجيا في جامعة هاواي انتبه الى عمل هال في الاتصال الثقافي من أجل تلبية هذه الحاجة، وكما هو الحال في الولايات المتحدة الأمريكية، فإن عمل هال ساعد الباحثين اليابانيين على تحديد أطر البحث في مجال الاتصال الثقافي وترسيخ هذا الحقل في اليابان من خلال التركيز على دور الثقافة في الاتصال مع الناس من البلدان الناطقة باللغة الانجليزية.

ان إدخال مفهوم هال عن الاتصال الثقافي كذلك طرح عدة توجهات ذات مناهج تكاملية لموضوع التداخلات اليابانية مع اللغة اليابانية. تضمنت مؤتمرات الجامعة المسيحية الدولية جلب باحثين من اتجاهات واهتمامات مختلفة، وبضمنهم تاكي دوي وشين ناكان. وكان اثنان من ابرز الباحثين اليابانيين في مجال الاتصال الثقافي

(١) ماسا وكوينهيوو وهو استاذ جامعي ومشروع وقام بترجمة كتاب هال "اللغة الصامتة" بالمشاركة مع زميل آخر (شينموكو فوكوتوبا) الى اللغة اليابانية بالتنسيق مع يوشيمي تاغاي ومتسوكو سايتو، الذين عملوا كقناة رئيسة في تقديم انموذج هال للساحة اليابانية

(٢) موتسوكو سايتو الذي يوصفه استاذنا في الجامعة المسيحية الدولية ومترجما مشاركا لكتاب هال القيم ومؤلفاً مشاركاً مع جون كوندون، قام بتدريب المترجمين الفوريين.

لقد فهم هؤلاء الباحثون بأن بعض الكلمات في اللغة الانجليزية تفتقر الى ما يكافؤها باللغة اليابانية والعكس صحيح. ان تفرد اللغة اليابانية والصعوبات في ترجمة الكلمات مثل *amae* الى الانجليزية وكلمات مثل *love* الى اليابانية، لفتت انتباه الباحثين في مجال الاتصال الثقافي الياباني على سبيل المثال يبين دوي *Doi* (١٩٧٤)، بأن *amae* تعبير ياباني لسلوك الاتصال اللفظي وغير اللفظي يقصد منه انتزاع كلمات او افعال الحب، او اتمام خاص من الطرف الآخر.

٢. لقد لفت عمل هال اهتمام الباحثين اليابانيين ومعلمي اللغة الى النواحي غير الكلامية للاتصال بين الاشخاص والثقافات من اليابانيين. وبتأثير من عمل هال وبدافع منه، فأنهم بدأوا بوصف الخصائص الثقافية للاتصال غير اللفظي الياباني ودراسة تأثير الاتصال غير الكلامي على الاتصال الثقافي الياباني، وبالأخص عن الناس الناطقين باللغة الانجليزية.

ان هذه الدراسات القائمة على التداخل الثقافي وغير الكلامي كانت لها أبعاد لدراسة الاتصال الثقافي في اليابان نظرا لأن الشعب الياباني يعتقد بأنهم يعتمدون بدرجة أقل على الاتصال اللفظي مما عليه الحال عند الناطقين باللغة الانجليزية (الذين يعانون من صعوبة بالغة في فهم وقراءة العقلية اليابانية).

ان عدداً كبيراً من الدراسات التي راجعها كل من ميكى وإيشي (١٩٩٧) و١٩٩٨، استشهدوا بمقتبسات من عمل هال ووظفوا إطاره النظري لفهم السلوك الياباني غير اللفظي من وجهات نظر ثقافية وشخصية.

ان دراسات الاتصال الثقافي في اليابان تطرقت الى موضوعات من قبل الصمت وتعابير الوجه وحركات الأيدي والانحناء والعلاقات الترابطية والاحساس بالزمن. إن بعض هذه الموضوعات الخاصة بدراسة الاتصال الثقافي قد طرحها هال (١٩٥٠)، ثم جرى تطويرها بالبحث حول الفروقات بين المجتمعين الأمريكي والياباني والتي أوضحت تفرد الثقافة اليابانية وسلوك الاتصال. لقد

درس هال (١٩٨٣)، دور الـ *wa*، و (الانسجام)، في الثقافة اليابانية. لقد تأثرت دراسة الاتصال غير اللفظي في اليابان مباشرة بفكر هال، خصوصاً في بواكير أعماله. ولو انه في الأعوام الأخيرة قام بعض الباحثين اليابانيين بانتقاد عناصر في نموذج هال الخاص بالاتصال الثقافي حسب تطبيقه في اليابان.

٣. لقد سهل منظور هال النظري، وبالأخص فيما يتعلق بالاتصال العالي السياق والمنخفض السياق، استكشاف المفاهيم الثقافية اليابانية حسب صلتها بالاتصال الثقافي والشخصي. وقد تناول هال (١٩٨٢، ١٩٨٣، ١٩٨٧)، العديد من المفاهيم اليابانية الأصلية ذات السياق المرتفع، على سبيل المثال *ame*، *ma*، *wa*، *nem*، *washi*، في عمله. كذلك شجع هال الباحثين اليابانيين على شرح هذه المفاهيم وقام هؤلاء الباحثون بنشر عمل هام حول هذا الموضوع (كوينشيرو، ١٩٧٣، ١٩٧٦)، و (ماتسو بوتو، ١٩٨٨). ان المفهوم الذي طرحه هال حول الاتصال في السياق المرتفع والمنخفض كان مفيداً للعديد من الباحثين اليابانيين في شرح الاتصال الياباني من خلال مثل هذه المفاهيم. واعتمد بعض الباحثين بدرجة كبيرة على هذه المفاهيم الرئيسة، في حين اكتفى بعض الباحثين باقتباس هذه المفاهيم لتعزيز نظرياتهم. ان هذا النمط من البحث الى جانب ما يسمى *Nishonjinron* (نقاشات الشعب الياباني)، قد ازدهر واسهم في تطوير وترسيخ ميدان الاتصال الثقافي في اليابان. كذلك ساعدت هذه المحاولات حول صياغة أطر مفاهيمية أصلية للباحثين اليابانيين على تقديم مساهمات دولية من خلال التقاط علم نفس الاتصال الياباني والظواهر الأخرى التي لا يمكن فهمها في اللغة الانجليزية.

على الرغم من هذه المساهمات لأدوار هال لدراسات الاتصال الثقافي في اليابان، فإن الاحتفاء بنموذجيته جعل الباحثين اليابانيين ينسون بعض الموضوعات الثقافية المهمة بالنسبة لليابانيين.

١. كما هو الحال في بواكير البحث في الاتصال الثقافي الأمريكي، فإن البحث الياباني

الخاص بالاتصال الثقافي لم يولي اهتماماً مناسباً للعلاقات الثقافية "الداخلية" مع الأقليات الأخرى في المجتمع الياباني مثل الكوريين والصينيين. لقد كان كل البحث تقريباً يستند إلى نظرية مفادها ان الاتصال الثقافية بالنسبة للشعب الياباني يعني الامتزاج او التفاعل مع الناس الناطقين باللغة الانجليزية وبالأخص الأمريكيين. ان هذا الفهم المحدود للاتصال الثقافي كان على هذا النحو لأن المترجمين الفوريين الذين قدموا إطار هال إلى الشعب الياباني كانت لهم صلات قوية مع عالم *eikaiwa*. على سبيل المثال قام ماساو كوينشيرو بدعوة جون كوندون إلى برنامج الحوار الانجليزي للتحديث عن عمل هال حول الاتصال غير الكلامي.

٢. ان البحث المتعلق بالاتصال الياباني غير اللفظي سار على منهج هال القائم على التركيز على الفروقات وذلك لمقارنة والتفريق بين سلوكيات الناس في المجتمعين الياباني والأمريكي في مجال الاتصال الثقافي. لقد أدى هذا التركيز القائم على المقارنة إلى إلغاء حالات التشابه وإلى تعزيز متلازمة "الحالة اليابانية" باعتبارها فريدة من نوعها " والتي يقال انها عائق أصلي دون احتكاك اليابانيين بالثقافات الأخرى. ولم تبذل مساعي جديّة حتى الآن لتحديد حالات التشابه الثقافية وخصصوا بين اليابانيين والآسيويين الآخرين. ان العديد من المفاهيم الثقافية اليابانية التي أصبحت مفاهيم معلومة بحمم صلتها بموضوع الاتصال الثقافي لا بد من مقارنتها مع المفاهيم المكافئة لها في الثقافات الآسيوية الأخرى.

٣. ان البحث في الاتصال الثقافي الياباني عموماً يتجاهل مواضيع القوة والامتياز في الاتصال الثقافي في المجتمع الياباني. ولم يقدم الاتصال الثقافي الياباني الا القليل من أجل تغيير الاحساس الياباني "العمودي" عن العلاقات الثقافية استناداً إلى إحساسهم بالدونية نحو الشعوب ذات البشرة البيضاء من البلدان ذات الدخل العالي وإحساسهم بالتفوق نحو البلدان الذين ينحدرون من بلدان ذات دخل واطيء بصورة عامة، بما في ذلك البيض من اوروبا الشرقية والجنوبية وأمريكا اللاتينية. ان

هذا الاحساس العمودي الاشكالي للعلاقات الثقافية يعتبر مشكلة مستديمة لا بد من إيجاد حل لها من اجل جعل المجتمع الياباني يحمل صفة العالمية .

ان الاستنتاج العام للدراسات العديدة هو انه بينما العديد من نظريات وسلوكيات الاتصال الثقافي من ادواردت . هال وسائر الباحثين الأمريكيين تستطيع ان تطبق على اليابان بشكل ناجح ومفيد، فإن هناك نواحي فريدة عديدة للاتصال الثقافي الياباني . ان هذا الفروقات وحالات التشابه ، والأخيرة أكثر من الأولى ، قامت بتفعيل التصورات والمفاهيم والبحث . ويبقى الكثير من العمل الذي بحاجة الى من ينجزه .

لقد استنتج نشياما (٢٠٠١) ، ” ان التحدث الجديد هو ايجاد مفاهيم جديدة للبحث والاستقصاء عن الكيفية التي يؤثر بها ناس من ثقافات مختلفة وناطقون بلغات مختلفة على بعضهم البعض في سياقات ثقافية محددة ” .

لقد أرسى عالم الانثروبولوجيا ادواردت . هال بالتعاون مع العالم اللغوي جورج ل . تريغر، دعائم النموذج الأصلي للاتصال الثقافي المستوحى من :

١ . نظرية وورف - سايبير المتعلقة بالنسبية اللغوية .

٢ . نظرية التحليل النفسي الفرويدي .

لقد تعاون هال وتريغر في معهد تدريب حكومي يخص الدبلوماسيين وعمال الاسناد الفني في واشنطن دي سي للفترة الواقعة بين عامي ١٩٥١ و ١٩٥٥ . وقد انتقل الميدان الجديد للاتصال الثقافي الى الأقسام العلمية في الجامعات لدراسة الاتصال في جامعات الولايات المتحدة الأمريكية .

في اليابان تطرح أقسام الجامعات العديدة مقررات في الاتصال الثقافي لكن مثل هذا التعليم من المحتمل ان يدرس أيضا في كليات الأعمال وفي أقسام اللغة الانجليزية .

ان بداية الاتصال الثقافي في معهد الخدمة الخارجي في الخمسينات تؤثر على هذا الميدان في هذه الايام . على سبيل المثال، استخدمت طرق التدريب التي تعتمد على التشارك

في معهد الخدمة الخارجي. ان العاب التمويه والتمارين وطرق التجريب الأخرى تستخدم حالياً لتدريس عدة مقررات دراسية للاتصال الثقافي، لربما أكثر من أي اتصال أخرى.

شدد هال على ان المتعلم ان يقوم بالاتصال الثقافي لا ان يتحدث عنه فقط. ان الطبيعة التطبيقية والتحسينية للاتصال الثقافي تعتبر جزءاً من النموذج الذي تم طرحه في أوائل الخمسينات في معهد الخدمة الخارجي.

ان العديد من الطلبة الذين يسجلون في مقررات الاتصال الثقافي يريدون ان يتعلموا كيفية حل المشكلات الصعبة في الاتصال الثقافي وهذه الرغبة في اكتساب الكفاءة في الاتصال الثقافي تنعكس في الكتب المنهجية المعاصرة مثل كتب غوديكنست وكيم (١٩٨٤ / ١٩٩٢ / ١٩٩٧) وروجرز وستاينفات (١٩٩٩)

ان حالة ادوارد هال والاتصال الثقافي تقدم بعض الفهم لدور مؤسس تخصص أكاديمي جديد. لربما مثل هال فإن مؤسس الحقل العلمي يحتاج الى ان يكون انتقائياً في اعتماد الأفكار الهجينة المستمدة من مصادر تكاملية مختلفة كما هي الحال في سيجموند فرويد ونظرية التحليل النفسي.

ان المجدد العلمي كذلك قد يتحفز لمواجهة مشكلات الحياة اليومية التي يمكن حلها من خلال ايجاد منهج علمي جديد. في حال هال ان هذه الأزمة او الشذوذ (كوهين، ١٩٦٢ / ١٩٧٠) حصلت في معهد الخدمة الخارجي حيث كانت المحتويات والطرق في تدريس الانثروبولوجيا غير فعالة في تدريب الضباط للخدمة الخارجية للعمل الدولي.

وأخيراً هناك حاجة لعمل مؤسساتي من أجل:

١. الجمع بين العلماء الكبار الذين توصلوا الى حقل جديد.
 ٢. ودعم كادر تدريبي للطلبة من أجل التوسع بالنموذج الذي طرحه الرواد.
- لقد عمل معهد الخدمة الخارجي بشكل رائع كنقطة تجمع ساهم فيها هال وتريغر وبيردوسل وآخرون، بيد انه غير مناسب كمنظمة تحرص على تدريب كوادر من الانباع الأكاديميين.

وبعد تجربته في معهد الخدمة الخارجي قام هال بالتدريس في الأقسام العلمية للانثروبولوجيا في معهد إلينوي للتكنولوجيا وفي جامعة نورث ويسترن وهي هيئات مؤسساتيه لم تدعم تدريب المختصين في الاتصال الثقافي. ولربما بسبب من هذا النقص في الدعم المؤسساتي، فإن حقل الاتصال الثقافي تعاضم نفوذه في أقسام الجامعات الخاصة بالاتصال في الولايات المتحدة الأمريكية.

في اليابان بدأ الاهتمام العلمي في الاتصال الثقافي في العام ١٩٦٦ مع نشر كتاب هال "اللغة الصامتة" باللغة اليابانية واتسع نطاقه بنشر كتاب "بارلند" الذات الخاصة والعامه" (١٩٧٥) في اليابان والولايات المتحدة الأمريكية. ومع نشر المجلدات المهمة التي كتبها كوندون وسايتو (١٩٧٤ و ١٩٧٦) التي تمخضت عن مؤتمرات حول الاتصال الثقافي عقدت في اليابان.

لقد تم إنجاز كم اكبر من الدراسات في الاتصال الثقافي الياباني والامريكي مما هو موجود في أية ثنائية من الثقافات الأخرى، لربما بسبب الاختلافات الثقافية الصارخة وبسبب الاتصال المتعاضم بين اليابانيين والامريكان خصوصا في علاقات الأعمال.

لقد كان انموذج ادوارد ت. هال يمثل تأثيرا فكريا قويا على التصورات المفاهيمية عن الاتصال الثقافي في اليابان وأكبر من ذلك، في تشكيل حقل الاتصال الثقافي في اليابان.



النظريات والاتصال الجماهيري

يشير مصطلح الاتصال الجماهيري إلى دراسة سبل قيام الأفراد والكيانات بنقل المعلومات من خلال وسائل الإعلام إلى قطاعات كبيرة من الأشخاص في نفس الوقت. وعادةً ما يُفهم هذا المصطلح على أنه يرتبط بنشر الصحف، والمجلات، والكتب فضلاً عن الإذاعة، والتلفاز والأفلام، حيث تستخدم تلك الوسائط في نشر المعلومات، والأخبار والإعلانات. ويختلف الاتصال الجماهيري عن دراسات أشكال الاتصال الأخرى، كالاتصال المتبادل بين الأشخاص أو الاتصال التنظيمي، من حيث تركيزه على مصدر واحد لنقل المعلومات إلى مجموعة عريضة من المستقبلين. وتعني دراسة الاتصال الجماهيري في المقام الأول بكيفية يمكن لمحتويات وسائل الاتصال الجماهيري أن تقنع أو بالأحرى تؤثر على سلوك الشخص أو الأشخاص المتلقين للمعلومات أو اتجاهاتهم، أو آرائهم أو مشاعرهم.

مجال الدراسة

إن الاتصال الجماهيري هي "العملية التي من خلالها يقوم شخص أو مجموعة من الأشخاص أو مؤسسة كبيرة بإنشاء رسالة ونقلها باستخدام نوع ما من الوسائط إلى مجموعة عريضة غير معروفة وغير متجانسة من الجماهير. وترتبط وسائل الاتصال الجماهيري بصورة منتظمة بتأثير الإعلام أو تأثيرات الإعلام، والدراسات الإعلامية. وتعد وسائل الاتصال الجماهيري أحد فروع العلوم الاجتماعية التي تنضوي تحت مظلة أكبر من دراسات الاتصال أو الاتصال.

ينتقل تاريخ الاتصال من أشكال الفن والكتابة التي ظهرت في فترة ما قبل التاريخ عبر استخدام وسائل الاتصال الحديثة مثل الإنترنت. وتعتبر وسائل الاتصال الجماهيري ملائمة عندما يصبح الأشخاص قادرين على نقل الرسائل من مصدر واحد إلى العديد من المستقبلين. لقد انتقلت وسائل الاتصال الجماهيري من نظريات مثل نموذج الإبرة تحت الجلد (أو نظرية الرصاصة الساحرة) إلى أكثر النظريات حداثة مثل الاتصالات عبر الحاسوب.

في الولايات المتحدة، كثيرًا ما ترتبط دراسة وسائل الاتصال الجماهيري بالاستخدامات العملية لـ الصحافة أو التلفاز والإذاعة أو الأفلام أو العلاقات العامة أو الإعلان. في ظل هذا التنوع الذي تشهده خيارات الوسائط الإعلامية، توسعت دراسة الاتصال لتشمل وسائط التواصل الاجتماعي والإعلام الجديد، والتي تتميز بنماذج استجابة أقوى عن المصادر الإعلامية التقليدية. وفي حين يتميز مجال الاتصال الجماهيري بالتطور المستمر، فتمثل المجالات الأربعة التالية بشكل عام المجالات الرئيسية للدراسة داخل وسائل الاتصال الجماهيري. فتردد تلك المجالات في أشكال وتكوينات مختلفة طبقًا لمدارس وجامعات مختلفة، ولكن يتم ممارستها (بشكل ما) في معظم المؤسسات التي تختص بدراسة وسائل الاتصال الجماهيري.

الإعلان

يشير الإعلان، فيما يتعلق بوسائل الاتصال الجماهيري، إلى عملية تسويق منتج أو خدمة ما بطريقة مقنعة تشجع الجمهور على شراء هذا المنتج أو استخدام تلك الخدمة. ونظرًا لأن الإعلان يتم من خلال بعض أشكال من وسائل إعلام، مثل تلفاز، نجد أن دراسة الآثار والأساليب المستخدمة في الإعلان ذات صلة بدراسة وسائل الاتصال الجماهيري.

الإذاعة

الإذاعة هي عملية نقل للمحتويات المسموعة و/ أو المرئية من خلال وسيط اتصال، مثل المذياع أو التلفاز أو الأفلام. وفي مجال دراسة وسائل الاتصال الجماهيري، يمكن أن يشير مصطلح الإذاعة إلى الدراسة العملية لكيفية إنتاج محتويات الاتصال، على سبيل المثال وسائل إنتاج البرامج التليفزيونية والإذاعية.

الصحافة

في إطار هذا المعنى، يشير مصطلح الصحافة، إلى دراسة محتويات الأخبار وعملية إنتاجها. وبهذا، تتضمن دراسة الصحافة معرفة كيف يتم إنتاج الأخبار، وكيف يتم

نشرها للجمهور من خلال استخدام وسائل الإعلام مثل الصحف والقنوات الإخبارية والمحطات الإذاعية والمحطات التلفزيونية، وظهر حديثاً، أجهزة القارئ الإلكترونية والهواتف الذكية.

العلاقات العامة

العلاقات العامة هي عملية توفير المعلومات للجمهور من أجل طرح وجهة نظر معينة حول منتج ما أو منظمة معينة. ويختلف مصطلح العلاقات العامة عن مصطلح الإعلان من حيث إنه أقل استحواداً، كما أنه يهدف إلى توفير رأي أكثر شمولية لقطاع عريض من الجمهور بهدف تكوين رأي عام.

أساليب الدراسة

يعكف الباحثون المتخصصون في مجال الاتصال على دراسة الاتصال مستخدمين العديد من الأساليب التي تم التحقق منها من خلال عمليات متكررة وتراكمية. ويتم استخدام كل من الأساليب الكمية والنوعية عند دراسة وسائل الاتصال الجماهيري. ويتمثل التركيز الأساسي للأبحاث المتعلقة بوسائل الاتصال الجماهيري في تعلم كيف لمحتويات ووسائل الاتصال الجماهيري أن تؤثر على مواقف الأشخاص الذين يتلقون الرسائل وآراءهم ومشاعرهم وفي نهاية المطاف سلوكياتهم. ويوجد العديد من أساليب الدراسة البارزة وهي كالتالي:

لا يمكن دراسة العلاقات بين السبب والتأثير في مجال الاتصال سوى من خلال إجراء تجربة. ويتضمن الأسلوب الكمي هذا تعريض المشاركين بشكل منتظم إلى محتويات إعلامية متعددة وتسجيل ردود أفعالهم بعدها. وحتى يتمكن الباحثون المتخصصون في وسائل الاتصال الجماهيري من عرض المسببات، فعليهم أن يعزلوا المتغيرات التي يدرسونها، وإثبات وجود هذا المتغير قبل إدراك التأثير الملحوظ وأنه المتغير الوحيد الذي يمكن أن يتسبب في هذا التأثير الملحوظ.

تتضمن عملية المسح، وهي أسلوب كمي آخر، الطلب من الأفراد الإجابة على مجموعة من الأسئلة حتى يتم تعميم ردودهم تلك على قطاع أكبر من السكان.

يشير مصطلح تحليل المحتوى (يعرف في بعض الأحيان باسم التحليل النصي) إلى عملية تحديد الخصائص الفئوية لوسيلة من وسائل الاتصال، ك مقالة منشورة في صحيفة أو كتاب أو برنامج تليفزيوني أو فيلم أو إذاعة نص إخباري. فتتيح هذه العملية للباحثين معرفة كيف تبدو محتويات الاتصال.

يتيح الأسلوب الكيفي، الذي يُعرف كذلك باسم وصف الأعراق البشرية، للباحثين أن يتشبعوا بثقافة ما لملاحظة مزايا الاتصال الموجودة بهذه الثقافة وتسجيلها.

المنظمات المهنية

تعد الرابطة المعنية بالتعليم في مجال الصحافة والاتصال الجماهيري أكبر منظمة قائمة على العضوية للأكاديميين في هذا المجال؛ حيث تقوم بعقد المؤتمرات الإقليمية والوطنية وطرح المنشورات العملية المحكّمة. كذلك تعد الرابطة الدولية للاتصالات والرابطة الوطنية للاتصالات (كانت تُعرف سابقاً باسم جمعية الاتصالات بالكلام) من المنظمات المهنية البارزة. وكانت كل منظمة تختص بنشر مجلة أكاديمية علمية محكّمة مختلفة عن مثيلاتها والتي تعبر عن البحث الذي يتم إجراؤه في مجال الاتصال الجماهيري

تأثير وسائل الإعلام على الجمهور

منذ بدايات القرن الماضي ومع بدايات ظهور وسائل الإعلام (الإذاعة والتلفزيون إضافة إلى الصحافة الورقية) تغيرت النظرة إلى الجماهير، فقد كانت النظرة للجماهير متدنية سطحية باعتبارها كيان سهل يمكن معاملته كأنه فرد ومخاطبته على هذا الأساس، وقد كانت هذه أحد أهم الفوارق التي اختلف بها الرأسماليون عن الشيوعيين.

كانت فكرة تقسيم الجموع إلى أفراد، يمتاز كل منهم بصفات مختلفة عن الآخر، مرفوضة عند الشيوعيين. فهي لطالما اعتبرت المجتمع على أنه كتلة واحدة لا يمكن تفتيتها أو تجزئتها

يشاركون بالأرض والموارد ولا يمكن لأحد أن يعلو على أحد، ولا يمكن التملك وتغذية الغرائز الفردية والأنانية. وقد كانت الحرب العالمية الثانية هي المعركة التي أنهت هذا الفكر في أوروبا وانتشرت الرأسمالية بنظامها الاجتماعي الذي يذهب لخطاب كل فرد على حدى على أنه كيان مستقل عن الآخر برغبات واحتياجات قد تتشابه مع أفراد أخرى وقد لا تتشابه.

ان النظرة الجديدة قادت التغيير في التعامل مع الجمهور إلى يومنا هذا، فالمؤسسات الإعلامية في البداية كانت تعاني من أن الجمهور بالنسبة لها كان مجهول الهوية. وبفضل هذا التغيير كانت النتيجة أن اعتبر الجمهور هو عبارة عن أفراد معروفة الصفات حيث تتفاعل بحسب احتياجات كل فرد منها. وبمعنى آخر كانت النتيجة هي أنت عندما تنشر رأيك على *Facebook*، وعندما تضغط على "لم يعجبني" عندما تشاهد فيديو على *Youtube*، وعندما تطلب سيارة بمواصفات خاصة أو خليجية كي تناسب مع بيتك، تضع تقييمك لفندق زرته خلال عطلتك، وتشكك بمصداقية خبر نشرته القنوات الإخبارية.

يقول الاختصاصيون في علوم الاتصال سيما العلاقات العامة والتسويق أن الأفراد تميل للتفاعل مع كل رسالة إعلامية بحسب وقت إرسالها بطريقة مختلفة عن الآخر. لذا فقد تم تقسيم الجماهير إلى عدة شرائح تعال:

١- المنطقة الجغرافية: أي بحسب سكن الأشخاص.

٢- الصفات الديموغرافية: الجنس، العمر، الدخل، العرق، الخلفية الثقافية، درجة التعليم.

٣- الصفات النفسية: وقد أضيفت مؤخرًا وتقوم بدراسة خليط بين الصفات

الديموغرافية والنمطية الفردية. وهي بحاجة لمراقبة دائمة وتحليل من قبل

دارسين في علوم النفس.

ملاحظة: تستخدم هذه التصنيفات ذاتها في التسويق من أجل تقسيم السوق إلى شرائح.

مثلا، عندما يشتري أحد الشباب لابتوب *Alienware* والمشهور بميزاته المتطورة جدًا لهدف تحميل أحدث الألعاب عليه والإستمتاع باللعب بدقة عالية جدًا، يختلف عن

شباب يشتري نفس اللابتوب ولكن لهدف العمل على برامج كال *3dmax* وال *maya* والحصول على نتائج مرضية لعمله بوقت سريع.

مثال آخر، قد تجلس إحدى الفتيات أمام شاشة التلفزيون لتشاهد محطة معينة لمتابعة مسلسل ”حريم السلطان“. أو قد تمضي الليل مع والدك على التلفزيون وهو يحتجز الريموت كونترول ويقلّب بالمحطّات بشكل عشوائي حتّى يجد أخيراً ما قد يجلب انتباهه، وقد تجد نفسك تشاهد فيلماً وأنت تفكّر في شيء حصل معك في عملك. جميعهم أفراد من ضمن الجمهور، والجميع يحسب له حساب عند المؤسّسات الإعلامية الضخمة ويتعاملون مع كل منهم بطريقة مختلفة.

هذه الجماهير هي أنتم.. وأنتم كل شيء بالنسبة للشركات الإعلامية الضخمة، وفي الواقع إن تثقيف الأفراد عن كيفية عمل وسائل الإعلام سوف يعطي السلطة للأفراد لتحديد مالذي سوف يتم طرحه على وسائل الإعلام.. سوف أعرض لاحقاً نتائج دراسة قمت بها خلال تقديم رسالة الماجستير في العلاقات العامّة والاتصال الجماهيري والتي تدور حول إحدى نظريّات الإتصال الجماهيري وهي ”المنفعة والإشباع“ *Uses & Gratifications Theory* والتي سوف أوضح بها كيف لنا نحن المستهلكون أن تكون لنا السلطة على وسائل الإعلام.

وهنا يبرز أثر الفرد على وسائل الإعلام، بل ومعاكسا للواقع الذي يعرفه الجميع أن الإعلام هو من يؤثر على الفرد وليس العكس. المفهوم العام صحيح جداً، فالإعلام هو من يؤثر على الفرد، ولكن من وجهة نظر أصبحت تقليدية اليوم، فالتوجه العصري يبحث وراء نظرية فريدة من نوعها بين نظريات الإعلام والاتصال الجماعي وهو نموذج ”المنفعة والإشباع“ لإليو كاتز والذي يعتقد أن الفرد هو من يؤثر على الإعلام لا العكس.

ظهرت الفكرة لأول مرة في الأربعينات من القرن الماضي عندما كانت هيرتا هيرزوغ مهتمة في معرفة ”لماذا يستمع الناس إلى الراديو؟“ وكان لها الفضل في نشوء تلك النظرة المعاكسة التي سوف تغير طريقة تعاطي الأفراد إلى الإعلام كما سنرى لاحقاً، ولكنها لم تضع نموذجاً ثابتاً لذلك التأثير. تبعاً لكتاب ”نظريات الإتصال الجماهيري: الأسس،

التأثير، المستقبل“ كانت هيرزوغ تريد أن تعرف لماذا تستمع السيدات للدراما الإذاعية، أي مسلسلات الراديو. قابلت حوالي المئة من مستمعات الدراما الإذاعية واستطاعت أن تقسم ثلاث احتياجات أساسية تجعل السيدات يتابعن الدراما الإذاعية، الحاجة الأولى هي أنهن استمعن إليها كوسيلة لإطلاق سراح عواطفهن، والحاجة الثانية هي أنهن يستمتعن في تخيل مجريات القصة أو بمعنى آخر أحلام اليقظة، وأما الثالثة والتي كانت مفاجئة هي أنهن يحصلون على المشورة من تلك المسلسلات ويطبقنها في حياتهن الخاصة.

اكتملت الفكرة عام ١٩٧٤ ليصبح لها نموذج أكاديمي طرحه الباحث إيو كاتز، حيث قلب السؤال الشهير كيف تؤثر وسائل الإعلام على الناس؟ ليصبح كيف يؤثر الناس على وسائل الإعلام؟، تقول النظرية أن الجماهير نشطة وعلى دراية ووعي في اختيارها لنوع الإعلام الذي يريدون أن يستهلكوه، وأن الجمهور دوماً يبحث عن إرضاء حاجاته ورغباته تجاه نوع معين من وسائل الإعلام. وقد قدمت المدونة فتيحة بوغازي على مدونتها شرح مطول حول هذا النموذج بعنوان التأثير ونظرية الاستخدام والإشباع

ما هي تطبيقات نموذج الاستخدام والإشباع اليوم؟ الجواب هو كل ما يدور حولنا من وسائل الإعلام هو تابع للنموذج وخصيصاً على شبكة الإنترنت، فمواقع التواصل الاجتماعي كالفيسبوك ويوتيوب وتويتر. وإمكانية إنشاء تطبيقات على أجهزة المحمول الذكية والتعليق عليها وتقييمها. وحتى المدونات والموقع الإخبارية وخيار تقييم كل مقالة تحرر. جميعها جعلت كل فرد جزء من حراك إعلامي عالمي. هذا التطبيق الجماهيري للمشاركة في وسائل الإعلام أمال كفة القوة في الإعلام لصالح الجمهور، فقد أصبح الجمهور هو المركزية التي يدور حولها الإعلام وليس العكس، وأحد من إمكانية الشركات الإعلامية في الكذب والتلفيق والتلاعب في الرأي العام.

ان درجة وعي الأفراد عن ماهية وسائل الإعلام، وكيف تعمل، وما الرسائل التي يتم تقديمها، وما الدور الذي تلعبه في المجتمع، وكيفية استجابة الأفراد إلى الرسائل الإعلامية. يقول جيمس بوتر الباحث في وسائل الإعلام والتواصل الجماعي أن الأفراد

الذين يتمتعون بمستوى عالي من الوعي الإعلامي يمتلكون القدرة على فهم العالم من خلال وسائل الإعلام بموضوعية أكثر، وباستطاعتهم أن يفهموا مالذي تعنيه تلك الرسائل التي تبث من خلال وسائل الإعلام.

على سبيل المثال، مستهلكو الإعلام الإخباري الذين يقضون معظم أوقاتهم في متابعة الأخبار يصبح العالم بالنسبة إليهم مليء بالمخاطر والمآسي وأن الإنسان في طريقه نحو الأسوأ، وخاصة أن مستهلكو الإعلام الإخباري في الشرق الأوسط قد تضاعفت أعدادهم منذ اندلاع الثورة في تونس ومن بعدها الأزمات في الشرق الأوسط. وفي الجهة المقابلة من متابعي الأفلام الوثائقية العلمية دوما ما يشعرون أن الإنسان في تقدم دائم وازدهار لن يتوقفا. ثم يردف جيمس بوتنر أن الآثار السلبية للإعلام تختلف على الأشخاص بحسب درجة وعيهم بكيفية عمل الإعلام بشتى أنواعه.

لنذهب بعيدا عن الإعلام الإخباري ونضع عينا نحو مثاليين هاميين جدًا. الأول هو في المسلسلات التلفزيونية بصفتها أحد أنواع الإعلام الهامة في مجتمعنا. في رمضان سنة ٢٠١٠ تم إنتاج مسلسل "ما ملكت أيمانكم" بإخراج نجدة أنزور والذي صور عدة قضايا اجتماعية لا يستطيع أي من شاهد المسلسل إنكار وجودها، ولكن الهجوم والانتقاد الذي تعرض له نجدة أنزور بسبب عنوان المادة الإعلامية كمسلسل رمضاني والصورة التي ظهرت فيها الشخصية المتطرفة دينيًا في المسلسل كان لاذعا، إذ أن الأغلبية اعتبرها هجوما مباشرا على الدين الإسلامي وأن فيها اتهام للدين الإسلامي بمعتقدات ليست موجودة.

والمثال الثاني نجده في التوجهات الناشئة على الشبكة الاجتماعية كالباحثين السوريين وزايتجايست، التي تواجه الكثير من الانتقادات على مواضيعهم العلمية. فعندما يتحدثون عن الأدلة العلمية لنظرية التطور وأصل الإنسان الحيواني يعترض الكثيرين على أنها دعوات للإلحاد وللوقوف ضد الدين الإسلامي، وفي الواقع أن القائمين على كتابة وتحرير ونشر هذه المقالات من خلفيات دينية واجتماعية مختلفة. ولكن ينظر البعض لهم على أنهم أدوات لنشر الشر والكفر.

نظريات الصحافة الكلاسيكية

في تفسير علاقة الصحافة، بالسلطة، في المجتمع، عبر التاريخ، ظهرت مجموعة من النظريات التي تفسر تطور الصحافة، ودورها في المجتمع، وعلاقتها بالسلطة الحاكمة، أو فلسفة الصحافة بشكل عام، ومن أبرز هذه النظريات:

١. نظرية السلطنة، أو النظرية السلطوية *Authoritarian*

نشأت هذه النظرية في القرنين السادس عشر، والسابع عشر، في إنجلترا وتستند إلى فلسفة السلطنة المطلقة للحاكم، أو لحكومته، أو لكلاهما معاً، ويظهر ذلك في نظريات أفلاطون، وأرسطو، وميكافيلي، وهيغل. وغرضها الرئيسي هو حماية وتوطيد سياسة الحكومة، القابضة على زمام الحكم، وخدمة الدولة. ويعمل، في الصحف، ويصدرها، من يستطيع الحصول على ترخيص، من الحاكم، وتشرف الحكومة على الصحف، وتفرض الرقابة عليها. ويحظر، في إطار هذه النظرية، نقد الجهاز السياسي، والموظفين الرسميين. وملكية الصحف قد تكون خاصة أو عامة، وتكون أداة لترويج سياسات الحكومة ودعمها. وترى النظرية، أن الصنفوة، التي تحكم الدولة، هي التي تملك أن توجه العامة، التي لا تعد مؤهلة، لاتخاذ القرارات السياسية. وأن الشخص، الذي يعمل بالصحافة، يكون عمله هذا، بمثابة امتياز خاص، يمنحه إياه القائد، لذلك فهو مدين بالالتزام للقائد وحكومته. وحرية وسائل الإعلام في ظل هذه النظرية تتحدد بالقدر الذي تسمح به القيادة الوطنية في أي وقت.

٢. نظرية الحرية، أو النظرية الليبرالية *Libertarian*

تعود هذه النظرية، بشكل أساسي، إلى عصر النهضة الأوروبية، وبالتحديد، القرنين الثامن عشر والتاسع عشر، إذ بلور عدد من المفكرين الأوربيين، كثيراً من المبادئ، التي تحددت الأفكار السلطوية، التي سادت، حتى بداية عصر النهضة الأوروبية. وكان، من أبرزهم، المفكر الإنجليزي جون ميلتون، الذي كتب، عام ١٦٦٤، يقول: ”إن حرية النشر، بأي واسطة، ومن قبل أي شخص، مهما كان اتجاهه الفكري، حق من الحقوق الطبيعية،

لجميع البشر، ولا نستطيع أن نقلل من حرية النشر، بأي شكل، وتحت أي عذر“.

أمّا جون لوك، فقد عرّف الحرية بأنها ”الحق في فعل، أي شيء، تسمح به القوانين“. وكان لوك قد قدّم إلى البرلمان الإنجليزي، عام ١٩٦٥، بياناً هاجم، فيه، تقييد حرية الصحافة، واضطر البرلمان، في ذلك الوقت، إلى إلغاء قانونه بفرض الرقابة الوقائية على الصحف أسهمت النظرية الليبرالية، بشكل كبير، في تحرير الصحافة، من سيطرة الدولة، فأنتهت وجود الكثير، من القيود، التي تفرضها السلطة على الصحافة، واستطاعت دول الشمال (أوروبا والولايات المتحدة الأمريكية) أن تتمتع، خلال القرن التاسع عشر، وحتى منتصف القرن العشرين، بقدر كبير، من التعددية، والتنوع، في مجال الصحافة وقد لعب تزايد الاتجاه، إلى الاحتكار، والتركيز في ملكية الصحافة، دوراً أساسياً في تعريض هذه النظرية للنقد، من كافة الاتجاهات السياسية. وبرزت رؤية أخرى، حتى من جانب المؤمنين بهذه النظرية تقول: ”إن حرية الصحافة وحرية التعبير، لا يمكن ضمانها، إلا في حالة ما يكون إنتاج الأفكار وتوزيعها، بعيداً عن السيطرة الرأسمالية من ناحية، والسيطرة البيروقراطية السياسية، من ناحية أخرى

٣. نظرية المسؤولية الاجتماعية *Social Responsibility*

بدأت المراجعات النقدية للنظرية الليبرالية للصحافة، ابتداء من العقد الثاني، من القرن العشرين، ولكنها بلغت ذروتها، بعد نهاية الحرب العالمية الثانية، عندما تشكلت لجنة حرية الصحافة من اثني عشر أستاذاً أكاديمياً، يرأسهم البروفيسير روبرت هوتشنز. وضمت، بين أعضائها أبرز نقاد الصحافة الأمريكية مثل وليم ديفرز وتيودور بترسون.

أجرت اللجنة دراستها على الصحافة الأمريكية، بتمويل من مجلة تايم الأمريكية، ودائرة المعارف البريطانية، وقدمت تقريرها، في كتاب أعدته اللجنة كاملة، عام ١٩٤٧، بعنوان: ”صحافة حرة مسؤولة“.

ولقيت دعوة اللجنة إلى صحافة حرة ومسؤولة، صدى داخل الولايات المتحدة

وخارجها، في بلدان أوروبا، وعلى رأسها المملكة المتحدة فتشكلت اللجنة الملكية الأولى للصحافة، عام ١٩٤٩، ودعت إلى التزام العاملين، في الصحافة، بمسؤوليتهم الاجتماعية، وتشكيل مجلس للصحافة.

ونص تقرير لجنة حرية الصحافة، لعام ١٩٤٧، على أن صناعة الإعلام، في الولايات المتحدة، يجب أن تستمر، في يد القطاع الخاص، واطعة في اعتبارها، المصلحة العامة، ووضعت اللجنة مجموعة تصورات، حول وظائف الصحافة، في المجتمع الحديث ويلخص دينيس ماكويل المبادئ الأساسية، لنظرية المسؤولية الاجتماعية، في الجوانب التالية:

أ. إن الصحافة، وكذلك وسائل الإعلام الأخرى، يجب أن تقبل، وأن تنفذ التزامات معينة، تجاه المجتمع.

ب. يمكن تنفيذ هذه الالتزامات، من خلال الالتزام بالمعايير المهنية، لنقل المعلومات، مثل الحقيقة والدقة، والموضوعية والتوازن.

ج. لتنفيذ هذه الالتزامات يجب أن تنظم الصحافة نفسها بشكل ذاتي.

د. إن الصحافة يجب أن تتجنب نشر ما يمكن أن يؤدي إلى الجريمة، والعنف والفوضى الاجتماعية، أو توجيه أية إهانات إلى الأقليات.

هـ. إن الصحافة يجب أن تكون متعددة، وتعكس تنوع الآراء، وتلتزم بحق الرد.

و. إن للمجتمع حقاً، على الصحافة، فيأن تلتزم بمعايير رفيعة، في أدائها لوظائفها.

ز. إن التدخل العام يمكن أن يكون مبرراً لتحقيق المصلحة العامة.

ويلاحظ أن هذه النظرية قد طرحت بعض الحلول، التي تتمثل، في تنظيم مهنة الصحافة، من خلال إصدار موثيق شرف مهنية، لحماية حرية التحرير الصحفي، والممارسة الصحفية، وإصدار قوانين للحد من الاحتكار، وإنشاء مجالس للصحافة، وإنشاء نظام لتقديم إعانات للصحف.

٤. النظرية الشيوعية Communist

شهد الربع الأول، من القرن العشرين، ميلاد نظرية الصحافة الشيوعية. والتي يُعدّ كارل ماركس الأب الروحي لها، النظرية متأثراً بفلسفة زميله الألماني، جورج هيغل. وترتكز هذه النظرية على أن وظائف وسائل الإعلام، في المجتمع الشيوعي، هي نفسها وظائف الجهاز الحاكم، أي دعم بقاء وتوسع النظام الاشتراكي، وأن هذه الوسائل يجب أن توجد، لنشر السياسة الاشتراكية، وليس لها أن تبحث عن الحقيقة. وفي ظل هذه النظرية، فإن وسائل الإعلام الجماهيرية تعد أدوات للحكومة، وجزءاً، لا يتجزأ، من الدولة، والدولة تملك وتقوم بتشغيل هذه الوسائل، والحزب الشيوعي هو الذي يقوم بالتوجيه، وتسمح النظرية الشيوعية بالنقد الذاتي (مثل الحديث عن الفشل في تحقيق الأهداف الشيوعية).

تفترض النظرية الشيوعية، أن الجماهير أضعف، وأجهل من أن تحاط علمياً، بكل ما تقوم به الحكومة، ووسائل الإعلام يجب أن تعمل دائماً من أجل الأفضل، والأفضل، عادة، هو ما تقوله القيادة ويتفق، بطبيعة الحال، مع خط النظرية الماركسية، ومن ثم، فإن كل ما تفعله وسائل الإعلام كي تدعم، وتساهم في، إنجاح الشيوعية، يعد أخلاقياً، في حين، أن كل ما تفعله لعرقلة الإنجاز الشيوعي، يعد غير أخلاقي. استخدمت النظرية الشيوعية مفردات كثيرة للدعاية، أكثر منها، للتنظير العلمي، كشعارات تكافؤ الفرص، والمساواة والعدالة الاجتماعية والتقدم الثقافي ورفع الاستغلال عن طبقات الشعب العامل. وبانهيار الشيوعية، وسقوط الاتحاد السوفيتي، عام ١٩٨٩، على يد الرئيس السوفيتي، ميخائيل جورباتشوف، تهاوت النظرية الشيوعية، في الإعلام، كذلك.

٥. نظرية المسؤولية العالمية والدولية للصحافة

قدم الدكتور مختار التهامي، عام ١٩٥٨، مشروع دستور دولي للصحافة يمثل نظرية جديدة من نظريات الإعلام، يطلق عليها اسم نظرية المسؤولية العالمية، والدولية، مضيفاً بذلك، نظرية خامسة، إلى نظريات الإعلام الأربع، المعروفة وقتها، وهي: نظرية السلطة، والنظرية الليبرالية، ونظرية المسؤولية الاجتماعية، والنظرية الاشتراكية.

وتقوم نظرية المسؤولية العالمية والدولية للصحافة، على مطلب أساسي، وهو أن تخلع الصحافة رداء السلبيّة عنها، وأن تدخل ميدان المعركة الدولية الكبرى، بين أعداء الإنسانية، وأصدقائها، لكي تلعب الدور الإيجابي، الذي يحتمه عليها الارتباط الوثيق، بين تاريخ الصحافة، وكفاح الشعوب، وتقدمها في مدارج الديمقراطية الحقيقية. وتلقي النظرية على كواهل الأسرة الصحفية العالمية، مسؤولية ضخمة، وتطالبها، باسم شرف المهنة الصحفية، وباسم الإنسانية، وباسم الشعوب التي وثقت فيها، واعتمدت عليها، ألا تخون هذه الشعوب، في هذه المرحلة الحرجة، من تاريخ المجتمع الدولي الحديث، بل من تاريخ الجنس البشري، بأجمعه، وأن تتقدم إليها، بالحقيقة كاملة عن الأوضاع والتيارات، التي تسيطر على مجتمعنا الدولي المعاصر، وتتحكم في حياة الملايين ورفاهيتهم وطمأننتهم، دون مجاملة لأحد، أو ضغط من أحد.

وأطلق على هذا المشروع نظرية المسؤولية العالمية والدولية، وهو ينقسم إلى أربعة أقسام:

- أولاً: تصريح صحفي عالمي، إلى جميع شعوب العالم، يدعوها إلى اتخاذ مواقف إيجابية مشتركة معينة، لتأكيد السلام والرفاهية العالمية، وهذا التصريح يستمد وجوده، من دراسة الحقائق السياسية والاقتصادية والنفسية الدولية المعاصرة.
- ثانياً: ميثاق شرف دولي، يرتبط به الصحفيون أنفسهم، ويستقي مواده، من هدي التصريح سالف الذكر، ومن هدي البحث الذي قدمه.
- ثالثاً: مشروع اتفاقية دولية، ترتبط بها حكومات العالم، لتأمين حرية الصحافة.
- رابعاً: مجموعة من التوصيات مقدمة، إلى الأمم المتحدة، وفروعها.

٦. نظرية صحافة التنمية أو النظرية التنموية

لا تزال هذه النظرية عبارة عن مجموعة من الآراء والتوصيات، الملائمة لكافة وسائل الإعلام ووظائفها، في الدول النامية. وتكتسب هذه النظرية وجودها المستقل عن نظريات الصحافة الأخرى، من اعترافها وقبولها للتنمية، وتأكيدا على هوية الأمة، ووحدتها وتماسكها، ورفضها التبعية والسلطوية المتعسفة.

وصحافة التنمية، كما يعرفها ليونارد سوسمان، هي تركيز الصحفيين الموضوعيين، على أخبار أحدث التطورات، في مجالات التنمية المختلفة، الأمر الذي يؤدي إلى نجاح التنمية الاقتصادية، وتحقيق الوحدة الوطنية، أو هي: "استخدام الحكومة لمنافذ الاتصال، لتحقيق التنمية الاقتصادية والاجتماعية". وتتطلب صحافة التنمية من الصحف، أن تتفحص بعين ناقدة، وتقيم وتكتب، عن مدى ارتباط المشروع التنموي، بالحاجات المختلفة والقومية، وتفحص الاختلافات بين الخطة وتطبيقها، والاختلاف، بين آثارها على الناس، في تصريحات المسؤولين، وبين آثارها الفعلية.

ويلاحظ التناقض بين الاستخدام الحكومي للصحافة، في خدمة التنمية، وبين الدور الرقابي للصحافة؛ ففي ظل السيطرة الحكومية، يتراجع النقد وتحول أخبار التنمية، إلى دعامة سياسية للحكومة وقيادتها. ولعل هذا التناقض هو الذي دعي المفكر الإعلامي الإنجليزي، أنتوني سميث، إلى التأكيد على ضرورة التفرقة، بين صحافة التنمية والاتصال في خدمة التنمية، إلا أنه يرى أن المفهومين يتداخلان، في إطار السيطرة الحكومية. وهو ما يؤكد، كالريب رامبال، مشيراً إلى تساند مفاهيم "صحافة التنمية"، و"الصحافة الموجهة"، و"الاتصال في خدمة التنمية".

ووفق النظرية التنموية، تلخص مهام وسائل الإعلام، في عملية التنمية، في النقاط التالية:

- تشكيل اتجاهات الشعب، وتنمية هويته الوطنية.
- مساعدة المواطنين، على إدراك، أن الدولة الجديدة قد قامت بالفعل.
- انتهاج سياسات، تقررها الحكومة، بهدف المساعدة، في تحقيق التنمية الوطنية.
- تشجيع المواطنين، على الثقة بالمؤسسات، والسياسات الحكومية، مما يضفي الشرعية على السلطة السياسية، ويقوى مركزها.
- الإسهام في تحقيق التكامل السياسي والاجتماعي، من خلال بحث الصراعات السياسية والاجتماعية، وإحباط أصوات التشرذم والتفرقة، والتخفيف من التناقضات، في القيم والاتجاهات، بين الجماعات المتباينة.

▪ المساعدة في الاستقرار، والوحدة الوطنية، وتغليب المصلحة الوطنية على المصلحة الذاتية.

▪ إبراز الإيجابيات، وتجاهل السلبيات، وتقليل حجم النقد إلى أدنى حد.

٧. نظرية المشاركة الديمقراطية *Participant Democratic*

تعد هذه النظرية أحدث إضافة إلى نظريات الصحافة، وأضعفها تحديداً، فهي تفتقر، حتى الآن، إلى وجود حقيقي، في الممارسات المختلفة، للمؤسسات الإعلامية، فضلاً عن أن بعض سياساتها تتضمنها نظريات الصحافة الأخرى.

برزت هذه النظرية من واقع الخبرة العملية، كاتجاه إيجابي، نحو ضرورة وجود أشكال جديدة، في تنظيم وسائل الإعلام، كما نشأت كذلك، كرد فعل مضاد للطابع التجاري، والاحتكاري لوسائل الإعلام المملوكة، ملكية خاصة، وتوجد هذه النظرية في المجتمعات الليبرالية المتقدمة، على الرغم من ارتباطها ببعض العناصر، التي تطرحها النظرية التنموية، خاصة ما يتعلق منها بالتأكيد على أسس المجتمع، والاهتمام بالاتصال الأفقي، بدلاً من الاتصال الرأسي، من أعلى إلى أسفل، والذي يعني سلبية مشاركة المتلقي، في عملية الاتصال، وهو اتجاه واضح تماماً، في الدول الأوروبية، خاصة دول الاسكندنافية، وبعض الدول الأوروبية الأخرى.

ترى هذه النظرية أن الصحافة الحرة فاشلة، بسبب خضوعها لاعتبارات السوق، التي تفرغها من محتواها. وترى أن نظرية المسؤولية الاجتماعية غير ملائمة بسبب ارتباطها بيروقراطية الدولة. وترى أن التنظيم الذاتي، لوسائل الإعلام، لم يمنع نمو مؤسسات إعلامية، تمارس سيطرتها، من مراكز قوة في المجتمع. وفشلت وسائل الإعلام، في مهمتها، وهي تلبية الاحتياجات الناشئة من الحياة اليومية للمواطن.

وهكذا فإن الفكرة الأساسية، في نظرية المشاركة الديمقراطية، تكمن في احتياجات ومصالح وآمال جمهور متلق نشط، في مجتمع سياسي، وحق المواطن، في استخدام

وسائل الاتصال، من أجل التفاعل والمشاركة، على نطاق صغير في مجتمعه. ويعتقد مؤيدوها أن وسائل الإعلام، التي تنشأ، في ظل هذه النظرية، سوف تُعني أكثر بالحياة الاجتماعية، وتخضع لسيطرة مباشرة، من جمهورها، وتقدم فرصاً للمشاركة، على أسس، يحددها مستخدموها، بدلاً من المسيطرين عليها.

وتتلخص المبادئ الأساسية لهذه النظرية، في الأمور التالية:

- إن للمواطن الفرد، ولجماعات الأقليات، حق الوصول إلى وسائل الإعلام، واستخدامها، ولهم كذلك، الحق في أن تخدمهم وسائل الإعلام، طبقاً للاحتياجات، التي يحددها هم.
- إن تنظيم وسائل الإعلام، ومحتواها، لا ينبغي أن يكون خاضعاً لسيطرة بيروقراطية حكومية، أو سياسية مركزية.
- ينبغي أن توجد وسائل الإعلام، أصلاً، لخدمة جمهورها، وليس من أجل المنظمات، التي تصدر هذه الوسائل، أو المهنيين العاملين بها، أو عملائها، أو جمهورها.
- إن الجماعات والمنظمات والتجمعات المحلية، ينبغي أن يكون لها وسائلها الإعلامية.
- إن وسائل الإعلام، صغيرة الحجم، التي تتسم بالتفاعل والمشاركة، أفضل من وسائل الإعلام المهنية الضخمة، التي ينساب محتواها، في اتجاه واحد.
- إن الاتصال أهم من أن يترك للمهنيين.

ويتمثل الوجود الفعلي لهذه النظرية، في الصحافة السرية، وما أُطلق عليه محطات راديو القراصنة، والتلفزيون اللاسلكي، في التجمعات المحلية ووسائل الإعلام، في التجمعات الريفية، ومنشورات الشوارع، والملصقات السياسية.

ويتوقع البعض أن تفتح التطورات التكنولوجية آفاقاً أرحب، أمام هذه النظرية، من

خلال إتاحة أجهزة النسخ، بأسعار منخفضة، والوصول إلى مزيد من قنوات الاتصال الإلكترونية، ويتوقع أن يظل تأثير هذه القنوات الجديدة، على أوضاع وسائل الإعلام، القائمة الآن، هامشياً، خلال المستقبل المنظور.

٨- نظرية التبعية الإعلامية:

ظهرت هذه النظرية في دول أمريكا اللاتينية، في حقبة ما بعد الاستقلال، كرد فعل لإخفاق نظريات التحديث الغربية في تفسير أسباب التخلف في الدول النامية، وتتلخص في أن ما تقدمه الدول الصناعية من تكنولوجيا إعلامية وأنظمة وممارسات مهنية إعلامية ومواد وبرامج إعلامية للدول النامية لاستهلاكها يعمل على صنع وتعميق التبعية الإعلامية لهذه الدول، وزيادة اعتمادها على الدول الصناعية المتقدمة ويقول أهم منظري هذه النظرية "شيلر وماتلارات وبويد باريت" أن هذه التكنولوجيا والأنظمة والممارسات الإعلامية المنقولة من دول العالم المتقدم تعمل على تشويه البنيات الثقافية في دول العالم النامي، وتسهم في إحداث سلبيات عديدة مثل خلق الثقافة المهجنة والتغريب الثقافي والغزو الثقافي، وفي هذا الإطار جاءت جهود منظمة اليونسكو التي أسهمت في تقديم منظور نقدي يتميز بالشمول والموضوعية في محاولة لتجاوز الرؤى الجزئية التي تسعى إلى تسييد الرؤية الغربية في الإعلام والاتصال، مما ترتب عليه تجاهل وإغفال الحقوق الاتصالية لشعوب الجنوب، ولقد حرصت لجنة "ماكبرايد" على طرح تصور شامل يتضمن رؤية ومطالب دول الجنوب في مجال الاتصال والإعلام حيث أبرز تقريرها ضرورة المبادرة إلى تطوير المفهوم التقليدي السائد عن سياسات الاتصال والعمل على تغيير الهياكل الاتصالية السائدة والأخذ بالنظام المفتوح في الاتصال الذي يتيح إشراك الجماهير في العملية الاتصالية، وتكشف لنا النظرة المتممعة لتجارب العالم الثالث حقيقة الدور الذي تقوم به وسائل الإعلام في تشكيل اتجاهات الرأي العام بصورة خادعة ومضللة ومستهدفة في الأساس إضفاء الشرعية على السياسات الاستبدادية للسلطات السياسية الحاكمة، واعتمادها على تكنولوجيا الاتصال والمعلومات التي تتحكم فيها الشركات متعددة الجنسيات، إلى جانب القوى المحلية ذات النفوذ السياسي والاقتصادي.

نخلص مما سبق إلى أن نظرية التبعية الإعلامية قد أعطت اهتماماً متزايداً للأبعاد الثقافية والتاريخية والدولية في تفسيرها للعلاقة بين وسائل الإعلام والسلطة السياسية ودورها في إطار التبعية الإعلامية والغزو الثقافي.

إلا أنه يؤخذ عليها مبالغتها في تقدير أهمية المتغيرات الخارجية وتأثيرها في الأنظمة والسياسات الاتصالية لدول العالم الثالث، الأمر الذي يقلل كثيراً من أهمية المتغيرات الداخلية وبالرغم مما تمثله الضغوط الدولية من أهمية إلا أن صياغة السياسات الإعلامية مسؤولية وطنية في المقام الأول ويفترض فيها أن تعكس الإرادة الشعبية تصون الذاتية الثقافية.

وأياً كان الأمر فإن نظرية التبعية الإعلامية في حاجة إلى جهود جديدة لمراجعتها على ضوء المتغيرات الدولية التي برزت في أواخر الثمانينيات، ابتداءً بانهيار الشيوعية وسقوط القطبية الثنائية ومروراً بالنظام العالمي الجديد، وما سمي بعولمة الاقتصاد والسياسة، وانتهاءً بالثورة التكنولوجية في عالم الاتصال، والحديث عن عولمة الثقافة وصراع الحضارات.

ويمكننا أن نحدد الأنظمة الإعلامية السائدة في العالم الثالث على النحو التالي:

١- نظام إعلامي يقع تحت سيطرة الدولة في إطار مفهومي التنمية والوحدة الوطنية والرقابة تكون صارمة على المضمون.

٢- نظام إعلامي موجه من الدولة: تكون الوظيفة الأساسية للصحافة تعبئة الجماهير من أجل التنمية وتدعيم الوحدة الوطنية فتحل المسؤولية القومية محل المسؤولية الاجتماعية.

٣- نظام إعلامي مستقل تتمتع فيه الصحافة بقدر من الحرية بعيداً عن التدخل المباشر للحكومة وتستطيع الصحافة في ظلّه أن تظهر استقلالية عنيفة في مواجهة الضغوط الحكومية.

ولعل هذا التصنيف أكثر مرونة في تصنيف الأنظمة الإعلامية في العالم الثالث، فمن الصعب إخضاعها لتصنيفات جامدة نظراً لما تتضمنه من تناقضات وتعقيدات.

٩- نحو نظرية إسلامية

يمكن تحديد الرؤية الإسلامية للافتراضات الأساسية، للنظريات السابقة، من خلال الأمور التالية:

أ. إن الثواب والعقاب الإلهي يشكلان الأساس الأخلاقي، للممارسات الاجتماعية، لوسائل الإعلام، أو غيرها، ولأن المسؤولية الاجتماعية هي مفهوم نسبي، يرتبط بالتقاليد، والأعراف الاجتماعية السائدة، حتى وإن كانت مخالفة للشريعة الإسلامية، فإن هذا المفهوم يكتسب بعداً آخر، في الدولة الإسلامية، يختلف كثيراً عنه في المجتمعات الأخرى، فالمسؤولية الاجتماعية نطل هي الأخرى مرتبطة بالثواب والعقاب الإلهي، الوازع الأساسي للأخلاق الإسلامية، على مستوى الفرد، أو وسائل الإعلام.

ب. إن تحديد الرؤية الإسلامية، لعمل وسائل الإعلام، يعتمد على نفي ما يخالف العقيدة ويلحق الضرر بالمجتمع الإسلامي، أكثر مما يعتمد على إثبات وتحديد كل ما هو صالح.

ج. إن النظرية الإسلامية لا تحدد نمطاً معيناً لملكية وسائل الإعلام، ولا تحدد مصادر، بعينها، لتمويل هذه الوسائل. ولكنها معنية بالتأثيرات المختلفة، التي قد تمارسها هذه العوامل على أداء وسائل الإعلام للوظائف المنوطة بها، في المجتمع الإسلامي.

أن اهتمام النظرية الليبرالية بالربط المحكم، بين حرية وسائل الإعلام، والملكية الخاصة لهذه الوسائل، قد أدى إلى استبدال سيطرة أصحاب المصالح بالسيطرة الحكومية. وكذلك فإن إصرار النظرية الشيوعية على الملكية العامة لوسائل الإعلام، قد أدى إلى دكتاتورية حزبية، باعتبار الحزب هو الممثل الوحيد للشعب، وبما أن وسائل الإعلام ملك للشعب؛ فإن الملكية تؤول في النهاية، إلى الحزب، وكذلك

فإن حرية الشعب في التعبير عن رأيه، التي تنص عليها الدساتير الشيوعية، تصبح في النهاية، هي حرية الحزب الحاكم، في التعبير عن آرائه .”

فالنظرية الإسلامية، في الإعلام، لا تنبثق من ثنائية القيد والحرية، ولكنها تعتمد كلية، على ثنائية أخرى، وهي: الحلال والحرام. والفارق الأساسي، بين هاتين الثنائيتين، يكمن في سيطرة الضمير الفردي، والمسؤولية الاجتماعية، على العلاقة، بين ما هو مقيد وما هو حر، وارتباط العلاقة بين الحلال والحرام بالشواوب والعقاب الإلهي، وفي ظل الثنائية الأخيرة، فإن الحرية تصبح التزاما.

الأبعاد الاجتماعية والسياسة والاقتصادية لنظريات وسائل الاتصال

يجمع الكثير من المفكرين العاملين في العلوم الاجتماعية، وبخاصة المهتم منهم بالإنتاج المعرفي والثقافي للمؤسسة الإعلامية، أنه يتعذر علينا فهم طبيعة هذه المضمون دون ربطه بالنظام الاقتصادي والاجتماعي والسياسي الذي تعمل فيه هذه المؤسسة. وقد قدم الباحثون في هذا الصدد العديد من النظريات، سنقوم باستعراض لأهم الافتراضات والمسلمات التي استندت إليها كل نظرية منها في محاولتها فهم طبيعة المضمون الثقافي والمعرفي للمؤسسة الإعلامية.

نظرية المجتمع الجماهيري:

تعد نظرية المجتمع الجماهيري (من اول نظريات الاتصال، ظهرت في بداية القرن العشرين حيث تغيرت صورة المجتمع الذي كان سائداً في القرن التاسع عشر) مجتمع تقليدي يرتبط فيه الناس ارتباطاً وثيقاً الى مجتمع يتميز بتعقيد اكبر حيث يتسم افراده بالعزلة النفسية عن الآخرين ويود انعدام المشاعر الشخصية عن التفاعل مع الآخرين حيث يتحررون فيه من الالتزامات الاجتماعية)

بعد الحرب العالمية الثانية بدأت تظهر الرغبة في إنشاء علم للاتصال مستقلا عن باقي العلوم الإنسانية الأخرى (علم الاجتماع، علم النفس،....) حيث انقسم

الباحثين المهتمين بعلم الاتصال الى مدرستين فكريتين كبيرتين للاتصال هما المدرسة الامبريقية والمدرسة النقدية.

تستند هذه النظرية في تفسيرها لمضمون المؤسسة الإعلامية إلى عدة افتراضات أو مسلمات تتعلق في معظمها بفهمها لطبيعة الجمهور المتلقي لهذا المحتوى؛ إذ يرى المدافعون عنها (ميلز، وكونهاوسر، وبراسون، ويل) أن الجمهور المستهلك للمادة الثقافية لهذه المؤسسة هو جمهور كبير ومتنوع الثقافات ومختلف الميول والاتجاهات ولا تربطه ببعضه أية روابط. فهو من هذا المنطلق "فريسة سهلة الصيد" للقائمين على المؤسسة الإعلامية وبخاصة في المجتمعات الصناعية المعقدة البناء الاجتماعي.

وأما فيما يتعلق بوظيفة المضمون الذي تقدمه المؤسسة الإعلامية، فإنه يخدم بالدرجة الأولى مصالح القوى السياسية والاقتصادية في المجتمع؛ وعليه فإن المدافعين عن هذه النظرية يولون أهمية خاصة لهذه المؤسسة لأنها، برأيهم، أقوى المؤسسات دون منازع، في المحافظة على النظام الاجتماعي القائم؛ فما هذه المؤسسة سوى جزء لا يتجزأ من النظام القائم في المجتمع. وهنا تكمن أهميتها وهو إخضاع الأفراد لسلطة هذه النظما القائم.

وأما كيفية عمل هذه المؤسسة، فيرى المدافعون عنها، بأنها تقوم بتزويد أفراد المجتمع برؤية محددة للعالم، غالبا ما تكون رؤية مضللة، فما وسائل الإعلام سوى أدوات تضليل بالغة القوة والتأثير في يد القوى السياسية والاقتصادية. وفي هذا الصدد يذهب هربرت شيلر ليؤكد الدور التضليلي الذي تمارسه المؤسسة الإعلامية في المجتمعات الرأسمالية؛ إذ نجده يقول في مقدمة كتابه الشهير المتلاعبون بالعقول:

"يقوم مديرو أجهزة الإعلام في أمريكا بوضع أسس عملية تداول "الصور والمعلومات" ويشرفون على معالجتها وتنقيحها وإحكام السيطرة عليها، تلك الصور والمعلومات التي تحدد معتقداتنا ومواقفنا، بل وتحدد سلوكنا في النهاية. وعندما يعمد مديرو أجهزة الإعلام إلى طرح أفكار وتوجهات لا تتطابق مع حقائق الوجود الاجتماعي، فإنهم يتحولون إلى سائسي عقول. ذلك أن الأفكار التي تنحو عن عمد إلى استحداث

معنى زائف، وإلى انتاج وعي لا يستطيع أن يستوعب بإرادته الشروط الفعلية للحياة القائمة أو أن يرفضها، سواء على المستوى الشخصي أو الاجتماعي، ليست في الواقع سوى أفكار مموهة أو مضللة. إن تضليل عقول البشر، على حد قول باولو فريير، أداة للقهر "إنه يمثل إحدى الأدوات التي تسعى النخبة من خلالها إلى تطويع الجماهير لأهدافها الخاصة".

النظرية السياسية الاقتصادية لوسائل الإتصال:

يذهب المدافعون عن هذه النظرية وبخاصة (جرهام ميردوك وبيتر جولدنج) إلى القول بأن المؤسسة الإعلامية هي في الأصل مؤسسة اقتصادية منغمسة في إنتاج سلع اقتصادية وهي مضامين المواد الإعلامية، وترتبط هذه المؤسسة ارتباطا وثيقا بالنظام السياسي؛ لذا؛ فإن المنتج المعرفي لهذه المؤسسة والمخصص للاستهلاك في غالبته، كما يقول أهم المدافعين عن هذه النظرية وهو جرنهام، يمكن عزوه إلى تحقيق المصالح الاقتصادية المباشرة للمالكين وصناع القرار في المؤسسة الإعلامية والمتمثلة بشكل رئيسي في الحاجة إلى الربح في العمليات الاقتصادية نظرية الهيمنة:

خلافا للنظرية السابقة التي تولي أهمية خاصة للبنى الاقتصادية للمؤسسة الإعلامية، وبشكل أكثر دقة ملكية هذه المؤسسة والسوق الذي تعمل فيه، فإن أصحاب هذه النظرية يهتمون اهتماما رئيسيا بالدور الأيديولوجي الذي تقوم به المؤسسة الإعلامية؛ حيث يرى غرامشي، والتوسير، وستيوارت هول، أن نشر وسائل الإعلام لأيديولوجيا الطبقة الحاكمة بالمجتمع بين الأفراد هي المهمة الأولى لهذه المؤسسة وتشكل الأيديولوجيا باعتبارها شكلا من أشكال التعريف المشوه للحقيقة، وانعكاس للعلاقات الطبقيّة، وأشكال التعبير عنها وطرق صياغتها في معايير ورموز ودلالات، إضافة إلى الوسائل التي تحقق لها الديمومة والاستمرارية والنجاح في إبقاء الأفراد خاضعين لهيمنة الطبقة الحاكمة، حيث هو الاهتمام الرئيسي لهذه النظرية.

النظرية الامبريقية:

(المدرسة الامبريقية بقيادة ج. لازر سفيلد وهي تتميز بالمنهج الكمي والوظيفي والوصفي، وتهتم بالجانب الاداري لعملية الاتصال وتركز على وظائف الاتصال وعلى مساعدة رجال الاعمال على فرض نفوذهم وخدمة الثقافات المهيمنة واهمالها للمحيط التاريخي والثقافي)

النظرية النقدية:

(المدرسة لنقدية بقيادة قدما مدرسة فرانكفوت الالمانية من امثال هور كايمر وادرنو وماركيوز وفروم وهذه المدرسة تعطي الاولوية في تحليلهم للمحيط الثقافي والاجتماعي الذي تتم فيه عملية الاتصال وقد تأثرت بالفكر الماركسي وهم يعتمدون على البحث النظري المجرد الخالي من المعطيات الموضوعية وقد تفرعت هذه المدرسة الى اتجاهات مختلفة منها اصحاب اتجاه الاقتصاد السياسي والاتجاه الشمولي والاتجاه الثقافي النقدي والاتجاه الامبريالي الثقافي)

نظرية انتشار الابتكارات:

(وهي تفترض ان تدفق الاتصال يتم على مراحل وهو يسمح بالمزيد من الاحتمالات المعقدة لتدفق الاتصال اذا انه يرى ان تدفق المعلومات ينساب عبر افراد عديدين وان قنوات الاتصال تكون الكثر فعالية في زيادة المعرفة حول المبتكرات.)

نظرية مولس الثقافية:

وهي تعود الى افكار أ.مولس التي تعد طرحاً متميزاً حول العلاقة بين وسائل الاتصال والمجتمع، ويرى صاحبها بان وسائل الاتصال تحول الثقافة عن طريق ما يسميه (بالثقافيات) او الفسيفساء الثقافية، حيث تنتقل الثقافيات من المبدعون العلماء والادباء والفنانون، الذين يخترعون الافكار الجديدة المعبر عنها بالثقافيات تنتقل لاحقاً لمختلف الجماعات وتشمل قائمة لا متناهية تبدأ بوصفة طبخ وتنتهي باعقد الاكتشافات العلمية ويمثل كل ذلك قاعدة جماهيرية حيث تلعب وسائل الاتصال دوراً كبيراً في الثقافة الحديثة.

يعود الفضل في تطور هذه النظرية وبلورتها إلى إتجاه متماسك في الدراسات الاعلامية إلى تلك الجهود التي بذلها فريق مركز الدراسات الثقافية المعاصرة في مدينة بيرمنجهام في بريطانيا (ويتميز هذا الإتجاه في الدراسات الإعلامية بفهم المضامين الثقافية التي تقدمها المؤسسة الإعلامية، وبخاصة الثقافة الجماهيرية، والإطار الإجتماعي الذي يتم فيه إنتاج هذه المضامين واستهلاكها في المجتمع. وفي هذا الصدد يقول هول في دفاعه عن أهمية هذا الإتجاه، وضرورته في الدراسات الإعلامية ما يلي: "أنه يعطي الثقافة والعمليات التثقيفية دوراً أساسياً في المجتمع، على عكس كثير من النظريات المادية التي تعطيها دوراً هامشياً ومحدداً. ففي كثير من هذه النظريات المادية يُنظر إلى الثقافة بأنها وعاء يعكس الترتيبات الإقتصادية والمادية في المجتمع. والتعريف المعطى للثقافة هنا يؤكد أن الثقافة متداخلة في كل الأنشطة الإجتماعية، وأن هذه الأنشطة الإجتماعية تعتبر هي بدورها، أحد أبرز أشكال النشاط الإنساني العام ويعارض الإتجاه النظري هنا النظر إلى الثقافة بمنظور العلاقة بين البنية الفوقية الفكرية، والبنية التحتية المادية والإقتصادية، حيث تُصور الثقافة على أنها جزء من النظام الفكري الذي يتحكم فيه بشكل حتمي النظام الأقتصادي المادي للمجتمع. ويُعرّف هذا الإتجاه الثقافة على أنها تمثل كلاً من الوسائل والقيم التي تتبعها الجماعات والشرائح والطبقات الإجتماعية المختلفة - طبقاً لعلاقتها وظروفها التاريخية، للمعايشة والتعامل والإستجابة مع واقع حياتها.

وهكذا يتضح من هذا الفهم لمعنى الثقافة، أن مؤسسي الأتجاه الثقافي في الدراسات الإعلامية، إنما يركزون اهتمامهم، بشكل رئيسي، على تحليل المضامين الإعلامية (الرسائل)، بهدف استخراج المعاني الضمنية لهذه الرسائل، وكشف حقيقة انتظام هذه المعاني فيها من جهة، وعلى استجابات الجماعات الاجتماعية على هذه المعاني من جهة أخرى. ويبدو، كما يقول دينس ماكويل، أن هناك اتفاقاً بين معظم المؤيدين لهذا الإتجاه على أن فهم العملية الثقافية يتطلب فهماً لعمل القوى المادية التاريخية في المجتمع، وعلى أن فهم القوة المادية يتطلب فهماً لدور الثقافة في المجتمع.

النظرية البنائية الوظيفية:

راجت هذه النظرية في الستينيات والسبعينيات ولا تزال تلقى قبولا واسعا لدى بعض العاملين في العلوم الاجتماعية، على الرغم من الانتقادات اللاذعة التي وجهت إلى متركزاتها النظرية وتوجهاتها الايديولوجية.

تقوم المؤسسة الاعلامية، كما يرى أحد أهم المفكرين المدافعين عن هذه النظرية وهو ميرتون، بوظائف عديدة في المجتمع أهمها إشباع حاجات محددة لأفراده، والعمل على توفير التضامن والتكامل الداخلي بين أفراد المجتمع، إضافة إلى قيامها بوظيفة اشباع المتطلبات والحاجات الفردية

نظرية ما بعد الحداثة:

يزعم مفكرو ما بعد الحداثة أن المسلمات والافتراضات التي قامت عليها النظريات الاجتماعية السابقة لم تعد تصلح لتفسير التغيرات التي تشهدها مجتمعات ما بعد الحداثة وما تزال تشهدها. فهي نظريات كانت صالحة لتفسير المجتمعات ذات النظام الرأسمالي الصناعي؛ أما المجتمعات المعاصرة فقد طرأت، تغيرات جوهرية، برأيهم، على أبنيتها الاقتصادية والاجتماعية والثقافية والسياسية لم يعد يصلح في تفسيرها تلك النظريات الكلاسيكية السابقة.

إن علوم الإعلام والاتصال من العلوم الجديدة التي تبحث لها عن هوية خاصة بها، انطلاقاً من أن نشأتها كانت بعد تقاطع عدة علوم كالعلوم السياسية وعلم الاجتماع، والفلسفة وعلم النفس.. إلا أنه شهد عدة تنظيرات منها ما كان مستندا إلى الفكر الاجتماعي بصفة عامة ومنها ما استند إلى الممارسة الإعلامية بشكل خاص ومنها ما اشتغل أصحابها بالظاهرة الاتصالية على مستواها الكلي، ومنها ما جزأ أصحابها نظرتهم إلى العملية الاتصالية إلى مستوياتها الضيقة.

ويقسم الباحثون النظريات الإعلامية إلى الأنواع التالية

أولاً: النظريات المتعلقة بالجمهور

يرتبط هذا النوع من النظريات بالجمهور المستخدم للمواد الإعلامية، ويقوم هذا النوع من النظريات على أساس أن الجمهور يستخدم وسائل الإعلام بسبب دوافع نفسية أو اجتماعية.

ومن هذه النظريات ما يلي:

أ- نظرية الاستخدام والإشباع: تفترض هذه النظرية أن الجمهور يستخدم المواد الإعلامية لإشباع رغبات -كامنة لديه، وأن دور وسائل الإعلام هو تلبية الحاجات فقط

ب- نظرية الاعتماد على وسائل الإعلام -: تعتمد فكرة هذه النظرية على أن استخدامنا لوسائل الإعلام لا يتم بمعزل عن تأثير المجتمع الذي نعيش داخله، على أن قدرة وسائل الإعلام على التأثير تزداد عندما تقوم هذه الوسائل بوظيفة نقل المعلومات بشكل مميز ومكثف.

ثانياً: النظريات المتعلقة بالقائم بالاتصال:

تصنف بعض النظريات على أنها مرتبطة بالمرسل أو القائم بالاتصال ومن هذه النظريات ما يلي:

أ- نظرية الرصاصة أو الحقنة تحت الجلد: تعتمد هذه النظرية على أن وسائل الإعلام تؤثر تأثيراً مباشراً وسريعاً في الجمهور، وأن الاستجابة لهذه الرسائل مثل رصاصة البندقية تؤثر بعد انطلاقها مباشرة

ب- نظرية الغرس الثقافي: تفترض هذه النظرية أن الجمهور يتأثر بوسائل الإعلام في ادراك العالم المحيط به وتزيد معارفهم، خاصة الأفراد الذين يتعرضون بكثافة لوسائل الإعلام)

ج- نظرية ترتيب الأولويات: تصنف هذه النظرية على أنها من نظريات القائم بالاتصال، ذلك لافتراض هذه النظرية أن وسائل الإعلام هي من يقوم بترتيب اهتمامات الجمهور من خلال إبراز القضايا التي تستحق وإهمال قضايا أخرى، فييدي الجمهور اهتمامه بهذه القضايا دون غيرها.

ثالثا: النظريات المتعلقة بنوع التأثير الإعلامي الذي تحدثه وسائل الإعلام في الجمهور، وهي على ثلاثة أنواع

- أ- نظريات - التأثير المباشر) قصير المدى (يرى هذا النوع من النظريات، التأثير المباشر لوسائل الإعلام في الجمهور، ومن هذه النظريات نظرية الرصاصة الإعلامية.
- ب- نظريات التأثير التراكمي) طويل المدى (: يرى هذا النوع من النظريات أن تأثير وسائل الإعلام لا يظهر مباشرة، وإنما بعد فترة زمنية طويلة من خلال تراكم المتابعة الإعلامية. ومن أمثلة هذا النوع نظرية دوامة الصمت القائمة على فرضية: أن قيام وسائل الإعلام بعرض أري الأغلبية، يقلل من تأثير أفراد الرأي المعارض
- ج- نظريات التأثير المعتدل لوسائل الإعلام: يرى المنظرون لهذا التصنيف أن وسائل الإعلام تعمل داخل -نظام اجتماعي فتراعي الخصائص النفسية والاجتماعية للجمهور، وأنه ينبغي مراعاة جميع ظروف وعناصر الاتصال

بعض نظريات تأثير وسائل الإعلام

على الرغم من الصعوبات الكثيرة التي تواجه الباحثين عند محاولتهم تقصي تأثيرات وسائل الاتصال الجماهيرية، إلا أن مثل هذه المحاولة تبقى ضرورية عند محاولتنا التعرف على مدى شدة هذه التأثيرات على الأفراد والمجتمعات في حالة الخوف والذعر الذي تسببه هذه الوسائل من خلال ما تقدمه من أخبار (News). لذا، سنقوم باستعراض موجز لأهم النظريات التي حاولت تقصي طبيعة تأثيرات وسائل الإعلام والاتصال الجماهيرية بدءاً بنظرية التأثير القوي لهذه الوسائل ومروراً بنظرية التأثير المحدود ثم المعتدل، وانتهاءً بالنظرية الثقافية.

نظرية التأثير القوي:

تعتبر (هذه النظرية) (*Approach*) (من وجهة النظر التاريخية أقدم المداخل التي حاولت تقديم تفسير لمسألة تأثير وسائل الاتصال الجماهيرية على الأفراد؛ حيث ساد في مطلع العشرينيات والثلاثينيات من القرن المنصرم اعتقاد بقوة هذه الوسائل ذهب بعضهم إلى تشبيهه بالطلقة السحرية (*Magic bullet*) ومن هنا جاء اسم المدخل.

ويعتقد دعاة هذه النظرية أن وسائل الاتصال الجماهيرية تتمتع بنفوذ قوي ومباشر وفوري على الأفراد. إذ لديها القدرة على حملهم على تغيير آرائهم واتجاهاتهم الوجهة التي يرغبها القائم بالاتصال ولقد بنى أصحاب هذا المدخل اعتقادهم بقوة وسائل الاتصال الجماهيرية في التأثير على الأفراد، على بعض الافتراضات النفسية والاجتماعية المستمدة من علمي النفس والاجتماع السائدة آنذاك. ففي المجال النفسي ساد الاعتقاد بأن الأفراد إنما تحركهم عواطفهم و"غرائزهم" التي ليس بمقدورهم السيطرة عليها بشكل إرادي، فإذا ما استطاعت وسائل الاتصال حقنهم بمعلومات معينة تخاطب هذه "الغرائز" والمشاعر فإنهم سيتأثرون مباشرة بهذه الحقنة الاتصالية وسيستجيبون لها فوراً.

وأما على المستوى الاجتماعي، فقد ساد اعتقاد أيضاً بأن الأفراد في المجتمعات الجماهيرية الصناعية هم مخلوقات سلبية ومعزولة عن بعضها البعض نفسياً واجتماعياً، ولا توجد بينهم روابط قوية تجمعهم في هذه المجتمعات. لذا، فهم فريسة سهلة لا يوجد من يحميها أمام ما تمارسه وسائل الاتصال عليهم من تأثيرات بغياب هذه الروابط والعلاقات الاجتماعية.

نظرية التأثير المحدود

وأما النظرية الثانية فهي تلك المسماة بنظرية "التأثير المحدود" أو التعرض الانتقائي (*Selective Exposure*). ويستند الفهم الجديد لتأثيرات وسائل الاتصال الجماهيرية على الجمهور إلى مسلمة نفسية واجتماعية مختلفة تماماً عن تلك الافتراضات والمسلمات

التي استند إليها الباحثون السابقون، كما يعكس أيضاً تقدماً في أساليب البحث العلمي المتبعة في تلك المرحلة لقياس هذه التأثيرات.

وينصوي تحت هذه النظرية نماذج أو مداخل مختلفة أهمها:

مدخل الفروق الفردية: يركز أصحاب هذا المدخل على دور عملية التعليم والتعلم كمصدر من مصادر الفروق بين الأفراد في استجاباتهم لوسائل الاتصال الجماهيرية، وعلى دور الأفراد في إنتقاء وسائل الاتصال الجماهيرية التي يودون التعرض لها؛ فالتأثير الذي تحدثه هذه الوسائل عليهم، إنما يخضع لظروف الفرد الذاتية، ولسماته الشخصية.

النظرية الثقافية النقدية

تفترض النظريات النقدية أن وظيفة وسائل الاعلام هي مساعدة أصحاب السلطة في المجتمع على فرض نفوذهم، والعمل على دعم الوضع القائم.

تتفق الدراسات النقدية في تحديد علاقة وسائل الاعلام بالقوى الاجتماعية والسياسية على النحو التالي:

- ١- محتوى وسائل الاعلام يروج اهتمامات الجماعات المهيمنة في المجتمع.
- ٢- تحليل المعاني الرمزية للمحتوى الذي تروجه المصالح الرأسمالية لجذب اهتمام الطبقات العاملة.
- ٣- فضح أسطورة حياد الدراسات الاعلامية الأمريكية التي يملوها كبار رجال الأعمال لخدمة الثقافات المهيمنة.

تنتمي النظريات النقدية إلى الفكر الماركسي، وتستمد هذه النظريات أفكارها من مدرسة فرانكفورت وأعضائها البارزين (هورخيمر)، (أدورنو)، (ماركوزي). وكانت المدرسة قد بدأت نشاطها في ألمانيا ثم هاجرت الى الولايات المتحدة في أعقاب تولى النازي الحكم في ألمانيا.

يقسم محمد عبد الحميد النظريات النقدية الى اتجاهين رئيسيين:

- الأول: يستعير من الماركسية مفهوم الصراع من أجل بقاء الوضع كما هو، سيطرة الطبقات أو أصحاب المصالح المسيطرة، ويتبنى هذا الاتجاه أصحاب مدرسة فرانكفورت والنظرة الثقافية النقدية.
- الثاني: يربط بين الثورة أو الجانب الاقتصادي والسيطرة على وسائل الاعلام من خلال الاقتصاد السياسي.

(١) مدرسة فرانكفورت:

قامت على فكرة الماركسية الجديدة. وقد تأسس في عام ١٩٢٣ معهد الدراسات الاجتماعية بفرانكفورت، من قبل مجموعة من المفكرين الالمان، وأهمهم الفيلسوف ماكس هورخيمر *Max Horkheimer* وتيودور أدورنو. ترى أفكار هذه وخلاصتها أن المجتمع يعاني من ظلم وهيمنة مالكي وسائل الاعلام.

(٢) النظرية الثقافية النقدية:

تسود هذه النظرية في إنجلترا ومن روادها (ستيوارت هول) وتهتم بالتحليل الثقافي لتسجيل مدى ارتباط ماتقدمه وسائل الإعلام بحياة الناس، وترى أن الهيمنة هي الأسلوب المناسب والسائد للعلاقة بين من يملكون ومن لا يملكون.

ويعتقد هول أن وظيفة وسائل الإعلام هي دعم الهيمنة لمن هم في مراكز القوة، ويرفض التفسير الماركسي الاقتصادي.

(٣) نظرية الاقتصاد السياسي:

نظرية ماركسية خالصة يتبناها الذين درسوا سيطرة الصفوة على المؤسسات الاقتصادية، وحاولوا أن يصلوا إلى تفسيرات خاصة بطرق سيطرة الاقتصاد على المؤسسات الاجتماعية ومنها وسائل الاعلام.

يرى محمد عبد الحميد أن النظريات النقدية السابقة تتميز بالسمات التالية:

- ١- تأكيد حق الفرد في الحرية والاختيار.
- ٢- السياق الاجتماعي هو المجال الذي يوضح صيغة العلاقات بين وسائل الإعلام والقوى المسيطرة في المجتمع.
- ٣- تهتم معظم الدراسات النقدية بدراسة علاقات وسائل الاعلام من خلال مخرجاتها، والنظر كبناء لغوي من الرموز التي يتم اختيارها بعناية.
- ٤- تتسم البحوث النقدية في نظرتها إلى جمهور المتلقين بالتفائل.
- الاهتمام بالمستوى الأوسع لا يعني إغفال المستويات الأصغر.

أساليب التأثير الإعلامي

اعتقد (كلابر ١٩٦٠). إن لوسائل الاتصال الجماهيري (الإعلام) تأثيراً محدوداً على الناس، وأن الأمر لا يعدو أن يكون استعداداً فطرياً لدي المستقبل. بمعنى أن وسائل الإعلام لا تدفع الناس لسلوك معين، إلا إذا كان لديهم الاستعداد لممارسة هذا السلوك فالإعلام بكافة نظرياته يؤكد على التأثير واسع المدى على الناس، في سلوكياتهم ومعتقداتهم وأنماط معيشتهم، وان اختلف مستوى التأثير من شخص لآخر ومن مجتمع لآخر ومن بيئة لأخرى، وحسب وسيلة الإعلام محل التأثير، وطرقها المستخدمة للتأثير على المستقبل.

أساليب التأثير ونظرياته

١- نظرية الرصاصة (الحقنة) أو التأثير قصير المدى

وتؤكد هذه النظرية أن الرسالة الإعلامية تؤثر تأثيراً آنياً كما لو أنه أطلقت على المستقبل رصاصة أو حقن بمخدر. ولاشك أن هذه النظرية ضعيفة ومتهافئة، وهذه المغالاة في تأثير وسيلة الإعلام مردها إلى أحداث معينة وقعت في ظروف خاصة، ما استدعى تأطيرها وتأصيلها نظرياً.

مثال على ذلك ما حدث في أمريكا عام ١٩٣٩ عندما انتاب الهلع الناس وخرجوا إلى الشوارع متوقعين غزوا من المريخ، تأثراً بتمثيلية في الإذاعة باسم حرب الكواكب، والتي تم استخدام الكثير من المؤثرات الصوتية فيها، وذلك في ظل حالة من الإحباط لدى الناس وبدء الحرب العالمية الثانية والتوجس والترقب، فكانوا مهيين لمثل هذا السلوك، متأثرين بوسيلة الإعلام آنياً.

٢- نظرية التأثير طويل الأمد (التراكمي)

تؤكد هذه النظرية على أهمية الزمن في إحداث التأثير المطلوب بوسيلة الإعلام على الناس، بمعنى أن التأثير تراكمي (بعكس نظرية الرصاصة). ويحدث التأثير نظراً لتعرض الإنسان لمصادر معلومات وثقافة غير تلك التي نشأ عليها. ونظراً للفترة الزمنية الكبيرة والتنوع في الرسالة الإعلامية، فإن الكثير من القنوات والقيم والسلوك ستتغير لدى الإنسان. ويتأكد الأمر عند تكرار الرسالة الإعلامية وتنوعها في قوالب مشوقة ومحبة لدى المستقبل.

٣- نظرية التطعيم (التلقيح)

تقوم هذه النظرية على مبدأ أن الإنسان عندما يتعرض لجرعات من الرسائل الإعلامية المتتالية، يصبح لديه حصانة (سلبية) تجاه ما يتعرض إليه، بمعنى أنه يشعر بالتبدل واللامبالاة فلا يقوم برد فعل إيجابي ضد ما يعرض عليه، فمن يتعرض للكثير من مشاهد العنف والجريمة مثلاً، يصبح لديه الأمر عادياً ولا غرابة فيه. ويتأكد الأمر مع الوقت الذي يعطيه لمشاهدة الرسائل الإعلامية.

وبهذا تصبح الكثير من المنكرات (من منطق الإسلام) من العاديات. بل من المعروف أحياناً أن يكون الرفض لها متشدداً ومتزمتاً. وهذا الأمر معلوم ومشاهد لمن وقعوا أسرى هذه الوسائل الإعلامية، بل إن الأمر يزداد استفحالياً مع مستوى المادة المقدمة له، فهو ابتداء يرفض مشاهد التبرج ثم يقبلها، ويرفض مشاهد القبلات ثم يقبلها، وهكذا تصبح الأمور لديه عادية ومألوفة.

٤- نظرية التأثير على مرحلتين:

- المرحلة الأولى: ما تبثه وسائل الإعلام للجمهور.
- المرحلة الثانية: تأثير قادة الرأي والأشخاص البارزين القريبين من الإنسان الذين يتلقون نفس الرسالة الإعلامية، ثم يشرحونها (لمن حولهم)، ويؤصلونها ويؤكدونها ويدللون عليها، بل ويضيفون عليها، مما يتسبب في وصول الرسالة الإعلامية إلى أعماق الإنسان.

فلو افترضنا أن طفلاً شاهد إعلاناً عن الحلوى، يكون قد مر بالمرحلة الأولى من التأثير، فإذا التقى بإقرانه أو من يفوقونه سناً وبدءوا بالحديث عن هذه الحلوى وميزاتها عن غيرها، وأكد أحدهم أنه سبق له تجربتها وأضاف الآخر بعض التحسينات عليها، فإن الطفل - لاشك - ستأكد لديه الرسالة الإعلانية ويبادر إلى اقتناء هذه الحلوى أو إقناع والديه لاقتنائها له. والأمر ينسحب على الأفكار والمبادي والسلوكيات التي تعوض في وسائل الإعلام، ويعلق عليها البعض ويشرحها البعض الآخر ويؤكد لها آخرون، حتى تصبح من المسلمات لدى جمهور المستقبلين.

لا يعني هذا أن عملية التأثير بوسائل الإعلام حتمية سواء تعرض الفرد أو لم يفعل، فالإنسان ليس إسفنجه سلبياً دائماً يتأثر بمن حوله إن لم يتأثر بوسائل الإعلام. لاشك في أثر وسائل الإعلام، وكذلك أثر الرفقة والأصدقاء وقادة الرأي والموجهين، لكن الإنسان (الحكيم) يستطيع أن يصنع لنفسه حاجزاً يقيه وأسرته من تأثيرات وسائل الإعلام. وهذا الحاجز يتمثل في اختيار الرسائل الإعلامية المناسبة ودفع ما عداها، وليس الانعزال الكلي عن وسائل الإعلام فهذا محال (إلا أن ينعزل عن المجتمع بالكلية ويفر إلى البرية).

٥- نظرية جدول الأعمال (الأجندة)

وتسمى أيضاً نظرية الأولويات، حيث تقوم وسائل الإعلام بتحديد الأولويات من المواد الإعلامية للمستقبل الذي لا خيار له فيها. ويتمثل ذلك بإعطاء أهمية لأحداث أو أشخاص أو

بيئات معينة، وإطلاق العنان حوله من مقابلات وتحقيقات وتعليقات، مما يعطي لدى الفرد قناعة بأهمية هذا الشيء. فالممثلون والرياضيون شخصيات هامة في المجتمع، نظراً لكثرة ما يقدمون من خلال وسائل الإعلام، حتى يتأكد ذلك لدى الفرد ويصدق. وهذه الأولويات لدى وسائل الإعلام لا علاقة لها بحاجة الأفراد والمجتمعات وقيمة وبيئته.

٦- نظرية حارس البوابة

تعتمد هذه النظرية على مفهوم أن العاملين في وسائل الإعلام (حراس)، يتحكمون فيما يصل إلى الناس من رسائل إعلامية فيحددون لهم ما يشاهدون وما يقرؤون، إضافة إلى ذلك يحرمونهم مما يحتاجونه أو ينفعهم. وهذا الدور خطير حيث تشكل عقليات الناس بناء على ما سيستقبلونه، فإذا أكد المسؤول الإعلامي أن ما يحدث في فلسطين قضية إرهاب ولاجئين ضد دولة متحضرة وديمقراطية، وبحجب عنهم أفعال اليهود وجرائمهم وتاريخهم في المنطقة، فإنه يكون بواباً منع حقائق هامة وسمح بإيصال رسائل مغرضة، ما يؤدي إلى حصول الأفراد على أفكار مغلوطة عن الواقع والمنطقة (الأفراد في الغرب مثلاً).

ان دور الحارس الإعلامي قد يكون بناء على سياسة إعلامية مقصودة تتبعها المؤسسة أو الدولة التي ينطلق منها، أو قد يكون نتيجة لثقافة ونشأة الحارس نفسه. هذا الدور الخطير قد يكون فيما يحجبه عنهم مما هو هام وضروري ونافع للأفراد، وما يقدمه لهم بناء على الاعتبارات السابقة الذكر، دون اهتمام لحاجة الأفراد وواقعهم.

٧- نظرية الإشباع

تنظر هذه النظرية للعلاقة بين مستقبل الرسالة الإعلامية ووسائل الإعلام بطريقة مختلفة، مؤداها أن الجمهور يستخدم الوسيلة الإعلامية لإشباع رغباته الذاتية، فإن تيسرت من خلال وسيلة معينة (العنف في التلفزيون)، فإنه يكتفي بها، وإلا ذهب للبحث عنها من خلال وسائل أخرى (الفيديو مثلاً).

وتعتمد هذه النظرية على أن الإعلام سوق مفتوحة ينهل الإنسان منها ما شاء بحسب

حاجته الشخصية ووقته وإمكاناته المادية، وبالتالي فإن التعرض هنا للإعلام اختياري، في ظل سوق مفتوحة للأفكار منطلقة من فلسفة مادية بحتة.

هذه النظرية (كما يرى البعض)، تكاد تكون محصورة في الغرب وأمريكا على وجه الخصوص، حيث حرية الإعلام على أوجها، وليست متاحة في البلدان الأخرى خصوصاً في العالم الثالث.

تحليل للنظريات الإعلامية في التأثير

نؤكد أولاً أن الإعلام يؤثر وبشكل ملموس على الناس، والاختلاف بين الناس هو في حجم التأثير وكيفية التأثير ومداه.

من المؤكد أن الإعلام يؤثر على الأفراد بحسب جملة من العوامل منها:

- ١- نوع وسائل الإعلام المستخدمة والمتاحة في المجتمع.
 - ٢- طبيعة الرسالة الإعلامية الموجهة للأفراد (في قالب فني راق أو متدنية، مباشرة أو بالإيحاء).
 - ٣- ثقافة المجتمع ونسبة الأمية (يزداد التأثير مع ارتفاع الأمية خصوصاً من التلفاز).
 - ٤- الإمكانيات المادية (لاقتناء أدوات الإعلام).
 - ٥- الخلفية العقائدية للمجتمع (إسلامية - وثني...).
 - ٦- مستوى التدين لدى الناس (محافظ - منفلت - مستغرب).
 - ٧- مستوى التمدن (الريف - مدن كبيره - بادية...).
- الحرية الإعلامية (واسعة - منضبطة - مفقودة).
- وعند تأمل النظريات الإعلامية يمكن ملاحظة الآتي:

- ١- نظرية الرصاصة شاذة، وتقع أحياناً في ظروف محدودة وبيئات محدودة، ولا يمكن بأي حال تعميمها.

٢- نظرية الإشباع تخص في بيئات مفتوحة وتمثل تصوراً لجانب من الأمر. فحتى عندما يكون سوق الإعلام مفتوحاً والإنسان يبحث عن حاجاته خلاله، فإنه يتأثر بما تقدمه هذه الوسائل. والإنسان وإن كان لديه ميول معينه أو رغبات خاصة، إلا أنه يستهويه أشياء أخرى نظراً لارتباطها ببيئته أو بحدث جديد أو مصاغة بأسلوب مبتكر أو تذكره بتاريخ معين، بمعنى أنه لا بد أن يتعرض لأمر قد يقصدها برغبته الذاتية ولإشباع حاجاته الذاتية.

٣- بقية النظريات: كل نظرية تحاول أن تفسر جانباً من التأثير. فحارس البوابة موجود دائماً ولكنه يكون بصورة ملموسة عندما تكون وسائل الإعلام تحت السيطرة الحكومية، وتكون الرسالة الإعلامية محددة سلفاً لا مجال لتجاوزها.

الأمر يتأكد أيضاً عندما تسيطر على وسائل الإعلام شبكات ضخمة أخطبوطية، فيكون الحارس هنا موجوداً بكافة وسائل الإعلام المتاحة، وحيثما يفر الإنسان فإنه لاشك سيجد الحارس أمام كل باب يطرقه يقول لهذه المادة انطلق، ويقول لتلك مكانك الأرشيف أو الزبالة. ونظرية الأثر التراكمي (نظرية التأثير طويل المدى)، ملموسة في كافة المجتمعات سواء المنفتحة أو المغلقة، ويكون الإنسان أسيراً لما يتعرض من وسائل الاعلام المختلفة خلال فترة طويلة.

والتأثير على مرحلتين يؤكد ويؤصل التأثير التراكمي ويعطيه بعداً أكبر. حيث تتوالى مصادر الرسالة الإعلامية وتنوع. والحقيقة أنه حتى الأفراد وقادة الرأي هم بذاتهم وسائل إعلامية تؤكد أو تعارض غيرها من الوسائل، وليسوا شيئاً منعزلاً أو منفرداً عن الوسائل الإعلامية الأخرى.

أن نظرية جدول الأعمال (الأجندة) مكملة لدور الحارس الإعلامي لكن بطريقة أخرى، حيث يرتفع دور الحارس إلى أن يكون مديراً، يقدم ما يراه مهماً بحسب مزاجه، مفضلاً له عن غيره.

أما عن نظرية التلقيح فهي لا تعدو أن تكون نظرية التأثير بعيد المدى، لكنها تعبر عن جانب من التأثير حين يفقد الإنسان القدرة على الرفض، ويكون مجمل حاله قابلاً لكل ما يعرض عليه، مخدراً بتلك الحقنة التي أعطيت له لكنها ليست إيجابية له، بل تحذيراً كي يتقبل كافة ما يعرض دون اعتراض.

نظرية حارس البوابة الإعلامية

نشأة النظرية وتاريخها

أن أول دراسة تتناول بالشرح قطاعاً من القائمين بالاتصال بالمعنى الذي نقصده، هي دراسة روستن التي ظهرت في الولايات المتحدة تحت عنوان -مراسلي واشنطن- سنة ١٩٣٧ وتعتبر دراسة كلاسيكية عن سيكولوجية المراسل الصحفي. ولكن في سنة ١٩٤١ نشرت مجلة (الصحافة) ربع السنوية التي تصدر في ولاية أيوا بالولايات المتحدة دراسة مهمة عن العاملين بجريدة ملواكي. وكان من الممكن أن تفتح هذه الدراسة الباب لإجراء دراسات مماثلة عن المؤسسات الإعلامية الأخرى، ولكن مضت فترة طويلة دون أن تظهر أبحاث تتناول بالدراسة القائمين بالاتصال ومؤسساتهم، إلى أن نشر الباحث الأمريكي ديفيد مانج وايت دراسته (حارس البوابة وانتقاء الأخبار) التي أعطت دفعة قوية للبحث في هذا المجال المهم.

ويرجع الفضل إلى عالم النفس النمساوي الأصل، الأمريكي الجنسية (كورت لوين) في تطوير ما أصبح يعرف بنظرية (حارس البوابة) الإعلامية. فدراسات لوين تعتبر من أفضل الدراسات المنهجية في مجال حراسة البوابة.

يقول لوين: أنه على طول الرحلة التي تقطعها المادة الإعلامية حتى تصل إلى الجمهور، هناك نقاط أو (بوابات) يتم فيها اتخاذ قرارات بما يدخل وما يخرج، وانه كلما طالت المراحل التي تقطعها الأخبار حتى تظهر في وسيلة الإعلام، ازدادت المواقع التي يصبح فيها متاحاً لسلطة فرد أو عدة أفراد تقرير ما إذا كانت الرسالة ستنتقل بنفس الشكل،

أو بعد إدخال بعض التغييرات عليها، لهذا يصبح نفوذ من يديرون هذه البوابات والقواعد التي تطبق عليها، والشخصيات التي تملك بحكم عملها سلطة التقرير، يصبح نفوذهم كبيراً في انتقال المعلومات. إن دراسة (حارس البوابة) هي في الواقع دراسة تجريبية ومنتظمة لسلوك أولئك الأفراد الذين يسيطرون في نقاط مختلفة، على مصير القصص الإخبارية.

ولكن من هم حراس البوابة. *Gate Keepers*? انهم الصحفيون الذين يقومون بجمع الأنباء، وهم مصادر الأنباء الذين يزودون الصحفيين بالأنباء، وهم أفراد الجمهور الذين يؤثرون على إدراك واهتمام أفراد آخرين من الجمهور للمواد الإعلامية. كل أولئك حراس بوابة، في نقطة ما، أو مرحلة ما من المراحل التي تقطعها الأنباء.

ولقد كانت هناك دراسات لـ ” بريد ” و ” كارتر ” وغيرهم أشارت إلى أن الرسالة الإعلامية تمر بمراحل عديدة وهي تنتقل من المصدر حتى تصل إلى الملتقى، وتشبه هذه المراحل السلسلة المكونة من عدة حلقات. فالاتصال هو مجرد سلسلة متصلة الحلقات، وأبسط أنواع السلاسل هي سلسلة الاتصال المواجهي بين فردين، ولكن هذه السلاسل في حالة الاتصال الجماهيري تكون طويلة جداً حيث تمر المعلومات بالعديد من الحلقات أو الأنظمة المتصلة كما هو الحال في الصحف والراديو

والتلفزيون. فالحدث الذي يقع في الهند مثلاً يمر بمراحل عديدة قبل أن يصل إلى القارئ أو المستمع أو المشاهد في مصر أو الولايات المتحدة، وقدرة المعلومات الذي يخرج من بعض تلك الحلقات قد يكون أكبر مما يدخل فيها، وهذا ما يطلق عليه ” شانون ” أجهزة التقوية.

ويقول ” كيرت ليوين ” أن هناك في كل حلقة فرداً يقرر ما إذا كانت الرسالة ستمرر كما هي، أم سيزيد عليها أو يحذف منها أو يلغيها تماماً. ومفهوم ” حراسة البوابة ” يعني السيطرة على مكان استراتيجي في سلسلة الاتصال بحيث يصبح لحارس البوابة سلطة اتخاذ القرار فيما سيمر من خلال بوابته.

مفهوم حارس البوابة

استعمل هذا المفهوم لأول مرة من قبل عالم النفس كيرت ليوين، وحراس البوابات هم أشخاص أو جماعات من الأشخاص الذين يتحكمون في سير المواد الإخبارية في قناة الإتصال. وحارس البوابة يمكن أن يكون منتجا سينمائيا يقوم بقطع المشهد مثلا. ويعتبر القائم بالإتصال داخل المؤسسة الإعلامية أحد العناصر الفاعله في نظام العمل الذي يدين أولا إلى مجموعة من السياسات التي يرسمها اصحاب الملكية أو القائمون عليها، وتتفق مع اهدافهم من إنشاء هذه المؤسسات، ويعتبر التزامه بهذه السياسات ضرورة لاستمرار المؤسسة.

وظائف حارس البوابة

١. تحديد المعلومات، عن طريق تحرير هذه المعلومات قبل بثها.
٢. زيادة كمية المعلومات، عن طريق توسيع بيئتها الإعلامية.
٣. إعادة ترتيب، أو إعادة تفسير المعلومات.

وأشار ليوين إلى أن فهم وظيفة البوابة، يعني فهم المؤثرات او العوامل التي تتحكم في القرارات التي يصدرها حارس البوابة وفي احدى المصادر ذكر ان نظرية حارس النوبة هي طول الرحلة التي تقطعها المادة الإعلامية حتى تصل إلى الجمهور المستهدف، حيث توجد نقاط، بوابات، يتم فيها اتخاذ القرار بما يدخل وما يخرج، وكلما طالت المراحل التي تقطعها الأخبار لتظهر في الوسيلة الإعلامية، تزداد المواقع التي يقرر فيها الفرد او عدة افراد عما إذا كانت الرسالة ستنتقل ام لا؟

الخصائص التي يجب أن تتوافر لدى حارس البوابة

١. المصدقية: يعتمد قياس مصداقية القائم بالإتصال على عنصرين أساسيين هما:

أ- الخبرة

ب- زيادة الثقة بالقائم بالإتصال.

فالفخبرة هي مدركات المتلقي عن معرفة القائم بالإتصال للاجابة الصحيحة، اما الثقة فهي ادراك المتلقي عن القائم بالإتصال بانه يشارك في لإتصال بشكل موضوعي دون تحيز.

٢. الجاذبية: هناك محددات خاصة لهذا المفهوم تتمثل في التشابه والتماثل.

٣. قوة المصدر: قد لا يملك البعض المصداقية أو الجاذبية، ولكن يظل لهم التأثير في تغيير اتجاهات الأفراد وسلوكياتهم، فهؤلاء يكون لديهم القوة.

الشروط الواجب توافرها في القائم بالإتصال

١. توافر مهارات الاتصال (الكتابة - المحادثة - القراءة - الإنصات).

٢. اتجاهات القائم بالإتصال نحو نفسه ونحو الموضوع ونحو المتلقي.

٣. مستوى معرفة المصدر وتخصصه بالموضوع.

٤. مركز القائم بالإتصال في إطار النظام الإقتصادي والثقافي وطبيعة الأدوار.

المعايير التي تؤثر على حارس البوابة

١. معايير المجتمع وقيمه وتقاليده.

٢. معايير ذاتية (عوامل التنشئة الاجتماعية والتعليم والاتجاهات والميول).

٣. معايير مهنية (سياسة الوسيلة الاعلامية ومصادر الاخبار المتاحة وعلاقات العمل وضغوطه).

٤. معايير الجمهور.

مستويات العلاقة بين المصدر والقائم بالاتصال

١. المستوى الاول، الذي يعبر عن حالة الاستقلال الكامل بين النظم الاجتماعية

المختلفة، فلا يوجد تأثير لأيهما على الأخر، ويتسم تدفق المعلومات من

المصدر الى القائم بالاتصال بكونه رسميا.

٢. المستوى الثاني، الاعتماد المتبادل بينهم.

٣. المستوى الثالث، الاعتماد الكامل على المصدر.

ظهرت نظرية (حارس البوابة)، في النصف الثاني من القرن العشرين على يد *Kurt Lewin* عام ١٩٧٧، فهو الذي طوّر النظرية، وأثبت أن الرسالة الإعلامية تتعرض خلال رحلتها إلى الجمهور لنقاط تفتيش وتمحيص وتدقيق، وهي عملية تتأثر بالقوى المحيطة بحارس البوابة.

هذه النظرية جميلة جداً، وفاعلة جداً، ومؤثرة جداً، إذا كان (حارس البوابة) يعي حجم المسؤولية الإعلامية، ويدرك أهمية (فلترتها) لتتوافق مع هوية الجمهور المستهدف، وتنسجم مع قيمه وثقافته. وهي في المقابل تعيسة جداً، وخطيرة جداً، إذا استغل هذا (الحارس) وظيفته في تمرير أهوائه، أو تحقيق مصالحه، أو تطويع (البوابة) لتتسلل من خلالها الأجسام الغريبة، والأفكار الرديئة التي تقوّض المجتمع، وتخرق في بنائه الثقافي، وتهتدّد هويته وفكره.

ان الرسالة بما تحملة من معاني تمر بعدة مراحل حتى تصل عند الجمهور. وفي كل مرحلة من هذه المراحل هناك شخص يحدد ما الذي يعرض ويتم استبعاده، وهذا الشخص هو كحارس للبوابة، وبالتالي ففي وسائل الإعلام هناك من هو قيم عليها، ويحدد ما يتم عرضه أو ما يتم استبعاده وفق مقاييس الإعلامي أو المؤسسة الإعلامية، وبالتالي التأثير في المجتمع هو ناتج عن التأثير بأفكار واختيارات وقواعد وقيم حارس البوابة لأنه هو الذي يحدد المواضيع المطروحة.

فتأثير هذه الوسائل يأتي من خلال دور حارس البوابة في سماحه لهذه الرسائل أو منعه لها. وهنا يتشابه دوره مع دور قائد الرأي ولكنه في حالة قادة الرأي فأن الإتصال جماهيري، ومن خلال وسائل الإعلام.

مثال:

تنتقل الرسالة حسب أهواء ونظرة حارس البوابة. فالمحرر ينقل الحدث حسب رأيه

الشخصي، ويعطية لرئيس التحرير، وهذا يعرض ويمسح ما يناسبه، وما لا يناسبه يلغيه أو يغيره. وفي هذه المراحل المختلفة يكون هناك عدة حراس للبوابة. والشكل المسموح به ليس فقط في كمية الرسالة، ولكن أيضا في كيفية الرسالة، وهذا هو مفهوم التأثير حسب نظرية حارس البوابة.

أساسيات وقواعد نظرية حارس البوابة

العوامل التي تؤثر على حارس البوابة الإعلامية

- قيم المجتمع وتقاليد:

يؤثر النظام الاجتماعي بقيمه ومبادئه على القائمين بالاتصال، فقد يضحى القائم بالاتصال، او وسائل الإعلام أحيانا، بالسبق الصحفي بسبب قيم المجتمع وتقاليد.

- المعايير الذاتية للقائم بالاتصال:

تلعب الخصائص والسمات الشخصية للقائم بالاتصال دوراً هاماً مثل: النوع، العمر، والدخل، والطبقة الاجتماعية، والتعليم، والانتماءات الفكرية أو العقائدية. ويؤثر الانتماء في طريقة التفكير واتخاذ القرارات

- المعايير المهنية للقائم بالاتصال:

يتعرض القائم بالاتصال للعديد من الضغوط المهنية التي تؤثر في عمله وتؤدي إلى توافقه مع سياسة المؤسسة الإعلامية التي ينتمي إليه، وذلك على النحو التالي:

سياسة المؤسسة الإعلامية: تتعدد ضغوط المؤسسة وتمثل في عوامل خارجية (وجود محطات منافسة) وداخلية مثل (نمط الملكية - والنظم الإدارية). فلك لوسيلة إعلامية سياساتها الخاصة، وتظهر هذه السياسة في اهمال او تحريف قصص معينة، ويتعلم العاملون في الوسيلة الإعلامية السياسة التحريرية عن طريق الاستيعاب التدريجي بدون تعليمات مباشرة.

ويتم ذلك من خلال: قراءة الجريدة، احاديث الزملاء، عن طريق العاملين القدامى. وهناك العديد من الأسباب التي تجعل الصحفي يخضع لسياسة الوسيلة الإعلامية منها توقع المالك طاعته لانه يملك العقاب، شعور الصحفي بان هذه الوسيلة عمله، تطلعات الصحفيين لتحقيق ارباح اكبر عن طريق الوسيلة، عدم وجود تكتل لمعارضة سياسة الوسيلة.

مصادر الأخبار:

أشارت أغلب الدراسات إلى إمكانية استغناء القائم بالاتصال عن جمهوره، وصعوبة استغنائه عن مصادره. ويتمثل تأثير المصادر على القيم الإخبارية والمهنية فيما يلي:

- تقوم وكالات الأنباء بتوجيه الانتباه على أخبار معينة بطرق عديدة.
- تؤثر وكالات الأنباء على طريقة توزيع وسائل الاتصال لمراسليها وتقييمهم - تصدر وكالات الأنباء سجلاً يومياً بالأحداث المتوقع حدوثها.
- تقلد الصحف الصغرى الصحف الكبرى في أسلوب اختيار المضمون.

علاقات العمل وضغوطه:

يرتبط القائم بالاتصال مع زملائه في علاقات تفاعل، تخلق جماعة أولية. ويتوحدون فيما بينهم ويعمل الصحفي على هذه الجماعة ودعمها، كما يتضح التنافس على السبق الصحفي وكسب الثقة.

- معايير الجمهور:

لاحظ الباحثان (شولمان) و(إثيل) أن الجمهور يؤثر على القائم بالاتصال والعكس صحيح. حيث يؤثر الجمهور بتقبله للخبر على القائم بالاتصال ونوعية الأخبار التي يقدمها.

حراسة البوابة الإعلامية

وبموجب ما تقدم فإن حراسة البوابات الإعلامية هي العملية التي من خلالها يتم تصفية المعلومات لإعلانها، سواء بالنشر أو الإذاعة أو الإنترنت أو من خلال أية وسيلة اتصال أخرى. ويتم استخدام النظرية الأكاديمية لحراسة البوابات الإعلامية في العديد من مجالات الدراسة، ومنها دراسات الاتصالات والصحافة والعلوم السياسية وعلم الاجتماع. وقد ركزت النظرية في الأصل على وسائل الإعلام التي تتسم بديناميكية قليلة إلى كثيرة، ولكنها تركز الآن على معالجة الاتصال المباشر أيضًا، فضلاً عن العديد من العوامل الديناميكية المتأصلة في شبكة الإنترنت. وقد تم طرح النظرية للمرة الأولى على يد عالم النفس الاجتماعي كورت ليفين في عام ١٩٤٣. وتحدث حراسة البوابات الإعلامية على جميع مستويات هيكل وسائل الإعلام - بدءاً من اتخاذ المراسل القرار فيما يتعلق باختيار المصادر التي سيتم إدراجها في خبر ما، ومروراً باتخاذ المحررين القرار فيما يتعلق بماهية الأخبار التي سيتم طباعتها أو تغطيتها، وتتضمن مالكي وسائل الإعلام والمعلنين أيضًا. كما قد يقوم الأفراد بدور في حراسة البوابات الإعلامية، عن طريق البت في المعلومات التي سيتم إدراجها في البريد الإلكتروني أو في مدونة، على الانترنت

التعريف بحراسة البوابات الإعلامية

وفقاً لبامبلا شوماكر وتيم فوس، فإن حراسة البوابات الإعلامية "هي عملية اختيار عدد لا يحصى من المعلومات وصياغتها في عدد محدود من الرسائل تصل إلى الناس كل يوم، وهذا هو محور دور الإعلام في الحياة العامة الحديثة. لا تحدد هذه العملية المعلومات التي يتم اختيارها فقط، ولكن أيضًا المحتوى وطبيعة الرسائل مثل الأخبار التي ستتم إذاعتها."

(١) عند ممارسة وظيفة "المراقبة"، يكون لدى كل وكالة إخبارية عدد كبير جداً من الأخبار التي يجذب انتباهنا إليها الصحفيون يوميًا، فضلاً عن وكالات الأنباء ومجموعة متنوعة من مصادر أخرى.

٢) نظرًا لعدد من الاعتبارات العملية، لا يوجد سوى مقدار محدود من الوقت أو المساحة المتوفرة في أي وسيلة إعلام يتم استخدامها في عرضها اليومية من الأخبار التي تقدمها إلى جمهورها. وما تبقى من المساحة يجب أن يخصص للإعلان وغيره من المحتوى.

٣) في داخل أي مؤسسة إخبارية يوجد منظور إخباري، وثقافة داخلية تتضمن مجموعة معقدة من المعايير للحكم على قصة إخبارية معينة - معايير تستند إلى الاحتياجات الاقتصادية للوسيلة الإعلامية، فضلاً عن السياسة التنظيمية، وتعريفات تتعلق بالأهمية الإخبارية، ومفاهيم خاصة بطبيعة الجمهور المعني، والمعتقدات حول واجبات السلطة الرابعة للصحفيين.

٤) يستخدم هذا المنظور الإخباري ومعاييره المعقدة كل من المحررين ومديري الأخبار وغيرهم من الموظفين الذي يحددون عدد الأخبار المحدود لعرضها على الجمهور، وترميزها بطرق تلبى متطلبات وسيلة الإعلام وأذواق الجمهور.

٥) لذلك يصبح الموظفون في المؤسسات الإخبارية حارسي بوابات إعلامية، حيث يسمحون بمرور بعض الأخبار ويمنعون أخرى، وبالتالي يتم تقييد ومراقبة وتشكيل معرفة العامة بحقيقة الحدث الذي يقع بالفعل.

معلومات تاريخية

وقد تم تناول نظرية حراسة البوابات الإعلامية في الدراسات بوصفها عملية إخبارية في وقت مبكر منذ عام ١٩٢٢، على الرغم من أنها لم تكن قد أعطيت بعد اسم نظرية رسمية. وفي كتابه "الصحافة المهاجرة" (*The Immigrant Press*)، يوضح بارك هذه العملية قائلاً "من بين جميع الأحداث التي تقع ويسجلها المراسلون والصحفيون ووكالات الأنباء يومياً، يختار المحرر بعض الأخبار التي يعتبرها أكثر أهمية أو أكثر إثارة للاهتمام من غيرها للنشر. وما يتبقى يكون مصيره إلى النسيان وسللة المهملات. فهناك كمية هائلة من الأخبار "يتم إهمالها" كل يوم.

ورسمياً، تم تعريف نظرية حراسة البوابات الإعلامية في كتاب لوين (١٩٤٣) القوي وراء العادات الغذائية وطرق التغيير (*Forces Behind Food Habits and Methods of Change*). ومن خلال العمل أثناء الحرب العالمية الثانية، أجرى كورت لوين بحثاً ميدانياً في البداية بين ربات البيوت في المنطقة الغربية الوسطى لتحديد الكيفية التي تغير بها نمط استهلاك أسرهم للغذاء خلال هذه الفترة من الحرب بفعالية.

وقد اكتشف لوين أنه حتى ينتقل الغذاء من متجر أو حديقة إلى مائدة الطعام، فإنه قد مر بالعديد من عمليات صنع القرار المختلفة. ففي الوقت الذي كان يعتقد الرجال أنهم سيطرون على جميع القرارات المنزلية، وجد لوين أن "الغذاء لا يتحرك بواسطة قوة دفع خاصة به. فدخول قناة أو عدم دخولها والانتقال من قسم لآخر يتأثر بنظرية حراسة البوابات الإعلامية". وعادة يكون حارس البوابة الإعلامي في هذه الحالة ربة منزل، أو في بعض الأحيان الخادمة في المنازل الأكثر ثراءً.

وأظهرت أبحاث لوين أنه لا يتساوى جميع أفراد العائلة عند اتخاذ القرارات الخاصة بالطعام، وأن الزوجة التي عادة ما تشتري وتعد الطعام تتحكم في هذه البوابات وفقاً لاعتبارات متنوعة. وأصبحت دراسة لوين التي نشرت عام ١٩٤٣ دافعاً لكتابة مقالة أخرى عام ١٩٤٧ قدم خلالها فكرة التغذية الراجعة في عملية صنع القرار داخل المجموعة، والتي تُعقد دور حارس البوابة الإعلامي.

وتشير النتائج إلى أن مجموعة الاعتبارات التي يستخدمها حارس البوابة الإعلامي في صنع القرارات قد تتنوع اعتماداً على اعتبارات المجموعة.

وفي عام ١٩٥٠، تم تطبيق نظرية حراسة البوابات الإعلامية رسمياً على الأخبار. وقد درس وايت العوامل التي يأخذها المحرر في اعتباره عند البت في أي الأخبار سوف تنشر وأيها لا ينشر. وقد اتصل وايت بمحرر، وهو رجل في منتصف الأربعينيات ويتمتع بخبرة ٢٥ عاماً كمحرر لصحيفة صباحية توزع ٣٠٠٠٠٠ عدد في مدينة تقع في الغرب الأوسط عدد سكانها ١٠٠٠٠٠٠ نسمة، ويدعى السيد جيتس.

وقد احتفظ المحرر بجميع النسخ التي رفضها من الصحيفة. وبعد مناوبته، كتب ملاحظات حول سبب رفض هذه الأخبار، على افتراض أنه لا يزال يتذكر السبب.

وأراد وايت معرفة ما إذا كانت هذه القرارات شخصية تعتمد على مجموعة خبرات المحرر نفسه واتجاهاته وتوقعاته من عدمه. وجد وايت أن الرفض يمكن تصنيفه بطريقتين:

(١) الرفض على أساس أنها غير جديرة بالنشر

(٢) الرفض على أساس تكرار تقارير لنفس الشيء. وهذه الاعتبارات تتوافق مع ما نسميه قواعد الأخبار اليوم.

ومع ذلك، اعترف السيد جيتس بتفضيله الأخبار السياسية على غيرها من الأنواع، حيث يسعى إلى تجنب الإثارة، ولا يفضل نشر أخبار الانتحار، ويفضل بدلاً منها الأخبار التي تعتمد على السرد ولا تتضمن حقائق أو أرقامًا، كما أنه لم يكن يحب إعطاء مساحات لأخبار الفضائح التي كانت تتسبب في حدوثها الكنيسة الرومانية الكاثوليكية في ذلك الوقت.

نموذج حراسة البوابات الإعلامية

حدد لوين العديد من أجزاء عملية حراسة البوابات الإعلامية في مقالته عام ١٩٤٣.

(١) تتحرك المعلومات خطوة بخطوة عبر القنوات. ويتباين عدد القنوات ومقدار الوقت في كل قناة.

(٢) يجب أن تمر المعلومات من "بوابة" لتنتقل من قناة للتالية، وهكذا

(٣) تتحكم القوى في القنوات. فقد تكون هناك قوات نفسية معارضة تسبب الصراع الذي يخلق مقاومة للحركة عبر القناة. وإضافة إلى ذلك

(٤) قد يكون هناك العديد من القنوات التي تؤدي إلى نفس النتيجة النهائية.

(٥) قد تتحكم عوامل مختلفة في القنوات وتكون بمثابة حراس في أوقات مختلفة.

حراسة البوابات الإعلامية في القرن الحادي والعشرين

بعد خمسين عامًا من دراسة آيت لحالة السيد جيتس في عام ٢٠٠١، قام شوميكر وإيكولز وكيم وورجلي بدراسة القوى في حراسة بوابات الأخبار فيما يتعلق بتغطية قوانين الكونجرس. وبشكل أكثر تحديداً، كانوا مهتمين بفرضيتين:

(١) ارتباط قوة حراسة البوابات الإعلامية المعتادة لتقييم استحقاق أخبار القوانين للنشر بالكيفية التي يتم تغطية القوانين بها.

(٢) ارتباط قوات الصحفي الفردية (التعليم والأيدولوجية السياسية والخبرة في العمل والعرق والجنس والسلوك الانتخابي) بكيفية تناول مشروع قانون. كما أنهم تنبأوا بأن أحقية مشروع قانون بنشر أخباره سوف تكون أكثر أهمية من خصائص الصحفيين الشخصية. فالباحث حول الصحفيين (فيما يتعلق بخصائصهم الشخصية) والمحررين (لتقييم الأخبار التي تستحق النشر)، وجد شوميكر وزملاؤه أن أحقية الأخبار في النشر وحدها لها تأثير بارز على مقدار التغطية التي تعطى للقانون، وهكذا تم دعم أولى فرضياتهم وكذلك فكرة أن أحقية الأخبار للنشر تكون أكثر أهمية من الصفات الشخصية.

وفي الوقت الذي ركزت فيه دراسة شوميكر وآخرين على غرف الأخبار التقليدية، اهتمت سينجر بالكيفية التي من خلالها تتم ترجمة حراسة البوابات الإعلامية لاستخدام الصحف التقليدية لأدوات الإنترنت. في كل من الانتخابات الرئاسية لعامي ٢٠٠٠ و٢٠٠٤، درست كيف يمكن للإنترنت تغيير عملية معالجة الصحف، معتبرة أن "قوة حراس البوابات الإعلامية تبدو وكأنها تقل في مجتمع المعلومات الحديث. ويتحدى الإنترنت فكرة 'البوابة' بأكملها ويتحدى فكرة أن يتمكن الصحفيون (أو أي شخص آخر) أو ينبغي عليهم أن يحددوا ما يمر خلالها. وفي دراسة لتغطية عام ٢٠٠٤، طرحت سينجر الأسئلة البحثية التالية:

(١) ما الأهداف التي وضعها محررو المواقع الإلكترونية الكبرى المرتبطة بالصحف الكبرى وما أكثر إنجازاتهم بروزاً في تغطية الحملة السياسية والانتخابات التي أجريت في عام ٢٠٠٤؟

(٢) إلى أي مدى تخلى هؤلاء المحررون عن دور حراسة البوابة الإعلامية من خلال توفير فرص للمستخدمين لتقديم أو تخصيص المحتوى؟ وعلى نطاق أوسع،

(٣) بأي طريقة تم من خلالها تغيير آراء محرري المواقع الإلكترونية التابعة لكبريات الصحف منذ عام ٢٠٠٠؟

وجدت سينجر أن المحتوى الذي يبدو على إصدارات الإنترنت الخاصة بالصحف يأتي في أغلبه من المحتوى الذي يظهر في الإصدار المطبوع.

ومع ذلك، كان المحررون أيضاً فخورين جداً بالأدوات التفاعلية على مواقعهم على شبكة الإنترنت التي لا يمكن أن تكون في الصحيفة. وهدف المحررين في النهاية هو إعلام الجمهور.

وعلاوة على ذلك، بدأ الصحفيون في العودة خطوة إلى الوراء والتخلي عن دورهم التقليدي في حراسة البوابة الإعلامية، حيث إن العديد من المواقع الإلكترونية بها أقسام يقدم فيها الصحفيون معلومات أساسية، ويستطيع المستخدمون التحكم فيها وفقاً لاحتياجاتهم واهتماماتهم، مثل الخرائط التفاعلية وسيناريوهات الهيئة الانتخابية وأدوات بناء الاقتراع الانتخابي الذي يعتمد على الرموز البريدية.

وفي عام ٢٠٠٠، كان المحررون يتفاخرون بمدى السرعة التي يمكنهم بها نشر النتائج ليلة الانتخابات. وبحلول عام ٢٠٠٤، لم تعد هذه هي القضية، فقد أصبحت ممارسة عادية في ذلك الوقت. بل كان هدفهم المعلن لدورة انتخابات عام ٢٠٠٨ السماح للجمهور بتوجيه التغطية.

حراسة البوابة الإعلامية للجمهور

مع بيئة شبكة ٢،٠، أصبح للمستخدمين دور أكبر في إنتاج وإعادة توزيع القصص الإخبارية على شبكة الإنترنت من خلال شبكات التواصل الاجتماعي مثل تويتر وفيسبوك. وأطلق شوميكر وفوس (٢٠١١) على مثل هذه التصرفات "حراسة البوابات الإعلامية للجمهور". ووفقاً لما ذكره (٢٠١١)، فإن حراسة الجمهور للبوابات الإعلامية هي عملية يقوم من خلالها المستخدمون "بنشر الأخبار الموجودة بالفعل والتعليق عليها" وفقاً لمعايير المستخدم الخاصة حول أهمية الخبر وأحقيقته في النشر. وقد هياً نون وآخرون (٢٠١٣) نظرية حراسة الجمهور للبوابات الإعلامية لاستكشاف القنوات التي يستخدمها جمهور تويتر بشكل رئيسي لتصفية محتوى الأخبار ومشاركته. وينسجم مفهوم حراسة الجمهور للبوابات الإعلامية مع مناقشة جود (٢٠٠٩) حول الصحافة البعدية، والتي يكون دور المستخدمين بمقتضاها في إعادة معالجة ونشر المحتوى الموجود على الإنترنت قد تم التأكيد عليه بوصفه العمل الأصلي للمستخدم في إطار تغذية صحافة المواطن، بحيث تعيد تشكيل نظام الصحافة الهرمي القائم. كما وجد نون وآخرون (٢٠١٣) أن الأخبار المعاد معالجتها بالمواقع ذات المحتوى الذي يصنعه المستخدم، أو وسائل التواصل الاجتماعية، من أكثر الأدوات التي يعتمد عليها مستخدمو تويتر مقارنة بالأخبار المباشرة التي يتم الحصول عليها من المؤسسات الإعلامية التقليدية، مؤكداً على الدور القوي لمستخدمي الإنترنت العاديين في إعادة نشر وتوزيع الأخبار للعامة على شبكات التواصل الإلكترونية.

نحو نظرية حراسة بوابات الشبكات

كتبت بارزيلي-ناهون عددًا من المقالات المعاصرة حول نظريات حراسة البوابات الإعلامية بين التخصصات العلمية. وفي عام ٢٠٠٨، اقترحت طريقة جديدة للنظر إلى حراسة البوابات الإعلامية، ودمج تخصصات الاتصالات وعلم المعلومات ووجهات نظر الإدارة في النظرية المنقحة لحراسة البوابات الإعلامية. وركزت نظرية حراسة البوابات الإعلامية في وسائل الاتصال التقليدية على الكيفية التي نحصل بها على الأخبار، على

الرغم من أن منهج بارزيلي-ناهون ينطبق على جميع المعلومات.

كما أضافت بارزيلي-ناهون مصطلحات جديدة وأعدت تعريف المصطلحات القديمة في إطار العمل:

البوابة - ”الدخول إلى أو الخروج من الشبكة أو أقسامها.“

حراسة البوابات الإعلامية - ”عملية السيطرة على المعلومات وهي تتحرك عبر البوابة. وتشمل أنشطة مثل الاختيار والإضافة والحجب والعرض والتوجيه والتشكيل والتداول والتكرار والتوقيت والتعريب والتكامل والتجاهل واختيار المعلومات.

المروور من البوابة - ”العنصر الذي تعرض لعملية حراسة البوابات الإعلامية“

آلية حراسة البوابات الإعلامية - ”الأداة أو التقنية أو المنهجية المستخدمة لتنفيذ عملية حراسة البوابات الإعلامية“

حارس بوابة الشبكة - ”الكيان (شخص، أو منظمة، أو حكومة) الذي لديه سلطة تقديرية لممارسة حراسة البوابة الإعلامية من خلال آلية حراسة البوابات في الشبكات، ويمكنه اختيار مدى ممارسته لهذا الحق وفقاً لموقف المروور من البوابات.“

كما تطرح هذه النظرة المحدثة إلى حراسة البوابات الإعلامية عددًا من التصنيفات من بينها أسس حراسة البوابات الإعلامية، والآليات المستخدمة في حراسة بوابات الشبكة، وأنواع سلطة حراس بوابات الشبكات.

بالإضافة إلى ذلك، تقدم بارزيلي-ناهون تصنيفًا لما مر من البوابات. ووفقًا لنهجها، فيمكن لما مر من البوابات أن يتميز بأربع سمات رئيسية على مختلف المستويات التي تحدد الكيفية التي يمكن أن تتفاعل بها مع البوابة. وهي:

▪ السلطة السياسية وعلاقتها بحارس البوابة الإعلامية،

▪ قدرة الإنتاج الإعلامي،

▪ العلاقة بحارس البوابة الإعلامية،

▪ البدائل في سياق حراسة البوابات الإعلامية.

بعد ذلك، يسمح تصنيف مجموعات هذه الخصائص بتقييم التفاعلات المحتملة بين حارس البوابة الإعلامية وما مر خلالها استناداً إلى عدد ونوع السمات التي يتميز بها الفرد. وقد كان لمناقشتها حول "ما مر من البوابة" صدى مع الجمهور الذي يمارس حراسة البوابات الإعلامية، بحيث يمكن كل منهما مستلمي الرسالة في عملية حراسة البوابات الإعلامية.

دراسات القائم بالاتصال (المرسل):

أصبحت المؤسسات الإعلامية في القرن الحادي والعشرين شبكات اتصال ضخمة تتصارع داخلها المصالح، كما أن كل مؤسسة هي في حد ذاتها نظام معقد للسلطة والنفوذ والمراكز. وحينما ندرس ما يحدث داخل الجريدة أو محطة الإذاعة أو محطة التلفزيون، نشعر بالدهشة من مدى تعقد وتشابك أعمالها. ففي داخل تلك المؤسسات الإعلامية تتخذ يوماً، بل وفي كل دقيقة، قرارات مهمة وخطيرة. ونظراً لأهمية تلك القرارات بالنسبة للجمهور، يجب أن نعرف الأسلوب الذي يتم بمقتضاه اتخاذ القرارات، والمراكز أو المناصب التي تنفذ فعلاً تلك القرارات، وطبيعة القائم بالاتصال، والأمور التي تؤثر على اختيار المواد الإعلامية، والقيم والمستويات التي يعتنقها القائمون بالاتصال.

والواقع أنه من الصعب علينا أن نفسر السبب في إهمال الباحثين حتى وقت قريب لدراسة ما يحدث داخل المؤسسات الإعلامية، ودراسة القائمين بالاتصال. وعلينا أن نعترف عند تحديد تأثير الرسالة الإعلامية، بأن القائم بالاتصال لا يقل أهمية من مضمون الرسالة. ليس معنى هذا أن الباحثين لم يكتبوا عن رجال الأعلام القدامى، فالواقع أن تاريخ الصحافة حافل بتاريخ حياة أعلام الصحافة. كذلك تقوم الجامعات بتدريس ما يحدث داخل الجريدة أو أسلوب عملها لطلبة الصحافة. ولكن الذي نقصده هو القيام بتحليل وسائل الأعلام كمؤسسات لها وظيفة اجتماعية، ودراسة دور ومركز العامل بالجريدة،

أي الصحفي، والظروف أو العوامل التي تؤثر على اختيار مضمون الصحف. فالأخبار هي ما يصنعه الصحفيون، ولكن كيف يصنع أولئك الصحفيون الأخبار؟ وما هي الالتزامات المهنية أو الأخلاقية التي يفرضها الصحفي على نفسه، وما هي طبيعة السيطرة البيروقراطية التي تفرض نفسها عليه من قبل المؤسسة التي يعمل في إطارها؟

وقد أُجريت في الخمسينيات، من القرن العشرين، سلسلة من الدراسات المهمة ركزت على الجوانب الأساسية لعملية حراسة البوابة، دون أن تستخدم بالضرورة هذا الاصطلاح. وقدمت تلك الدراسات تحليلاً وظيفياً لأساليب السيطرة أو التحكم التنظيمي والاجتماعي في حجرة الأخبار، والإدراك المتناقض لدور ومركز أو وضع العاملين بالجريدة ومصادر أخبارهم، والعوامل التي تؤثر على اختيار المحررين وعرضهم للأخبار. قام بهذه الدراسات مجموعة من الباحثين الأمريكيين أمثال وارن بريد جاد *Breed*، روي كارتر *Carter*، وستارك *Stark*، وجيبر *Gieber* وروبرت جاد *Judd* ووايت *White*، وكن مكروري *Macrorie* وغيرهم.

ونشر الباحث الأمريكي شارنلي ميتشل في سنة ١٩٥١ دراسة عن حجرات الأخبار الإذاعية والأفراد الذين يعملون بها. كما نشر الباحث ساين دراسة عن كتاب الافتتاحيات في ولاية أوريجون. وقدم لورنس دراسة عن محرري كنساس. وقد لخص الباحث الأمريكي ولتر جيبر في مقالته (الأخبار هي ما يجعلها الصحفيون أخباراً) نتائج الأبحاث الأساسية التي أُجريت على حراس البوابة. كما قام سنة ١٩٥٦ بعمل دراسة عن محرري الأنباء الخارجية في ١٦ جريدة يومية بولاية وسكونسن، تستقبل أنباء وكالة أسوشيتدبرس فقط.

وقد أظهرت دراسات جيبر أنه إذا كان المحرر يختار عينة ممثلة مما يصله من أنباء، يمكن أن نقول أنه قد وُفق في أداء عمله. وقال أنه يمكن، عن طريق ملاحظة الأسلوب الذي يختار بمقتضاه المحرر أنباءً لفترة لا تزيد عن أيام قليلة، أن نتنبأ بما قد يختاره في يوم آخر.

وكان الأمر المشترك بين جميع محرري الأنباء الذين لاحظهم جيبر، هو أن الضغوط التي يفرضها الواقع البيروقراطي، والعمل في حجرة الأخبار يعتبر من أقوى العوامل تأثيراً. فمحرر

الأبناء الخارجية يعمل دائماً حساباً للضغوط الميكانيكية في عمله، أكثر مما تشغله المعاني الاجتماعية ووقع الأخبار. باختصار، كانت ظروف إخراج الصحيفة، والروتين البيروقراطي، والعلاقات الشخصية داخل حجرة الأخبار، تؤثر أساساً على عمل ذلك المحرر.

وقد أظهرت دراسات جيبير حقيقتين تبعثان على القلق:

أولاً: أن محرر الأنباء الخارجية كأن في سلوكه الاتصالي سلبياً، ولا يلعب دوراً فعالاً كقائم بالاتصال. فهو لا يدرس بشكل انتقادي الأنباء التي تصله برقياً. وهناك بعض الدلائل التي تشير إلى أن محرر الأنباء الخارجية كصحفي يعمل ملازماً لمكتبه. وقد تختلف دوافعه عن المخبر الذي ينتقل من مكان إلى آخر لكي يجمع الأخبار، ويؤثر هذا بالتالي على ما يختاره ذلك المحرر من أنباء. وربما كان محرر الأنباء الخارجية كسولاً، أو أصبح كسولاً لأن رؤساءه لا يشجعونه على أن يصبح أكثر نشاطاً. وبشكل عام فهذا المحرر لا يختار برقيات بشكل يظهر معه أنه يُقيّم ما يقدمه بشكل نقدي.

ثانياً: أن محرر الأنباء الخارجية، كقائم بالاتصال، ليس لديه إدراك حقيقي لطبيعة جمهوره، ولهذا فهو لا يتصل بذلك الجمهور في واقع الأمر. وإذا كانت المهمة الأساسية للصحيفة هي تقديم تقرير هادف عن الظروف المحيطة من أجل خدمة القارئ، فيمكن أن نقول أن هذه المهمة كانت تؤدي فقط بالصدفة.

فالصحيفة لم تعد تدرك أن هدفها الحقيقي هو خدمة جمهور معين أو الجمهور بشكل عام، وذلك لأن المجموعة التي تقوم بجمع الأخبار والنظام البيروقراطي كثيراً ما تحدد الأهداف، أو تحدد ما يظهر في تلك الجريدة، لهذا يرى جيبير أنه بدون دراسة القوى الاجتماعية التي تؤثر على عملية جمع الأخبار، لا نستطيع أن نفهم حقيقة تلك الأخبار.

ومن أعمق الدراسات التي أجريت على القائمين بالاتصال والقوى الاجتماعية التي تؤثر على العاملين في الصحف، الدراسة التي قدمها واين بريد سنة ١٩٥٥، فقد وجد بريد أن هناك أدلة تشير إلى وجود عملية تأثير يسيطر أو يهيمن بمقتضاها مضمون الصحف الكبيرة- أو المحطات الإذاعية والتلفزيونية حالياً- ذات المركز المرموق (صحف الصفوة)

تؤثر على الطريقة التي تعالج بها الصحف الصغيرة، الأخبار والموضوعات المهمة، (أي أن الكبير يتلع الصغير كما يقال في عالم البحار)، ولا شك أن هذا يحرم وسائل الإعلام الجماهيرية من التغيير والتنوع وتعدد الآراء الذي يساعد على تكوين رأي عام واع.

وقد استخدم بريد في دراسة أخرى التحليل الوظيفي ليظهر كيف تدفن أو تحذف الصحف الأخبار التي تهدد النظام الاجتماعي والثقافي أو تهاجمه، أو تهدد إيمان القائم بالاتصال بذلك النظام الاجتماعي والثقافي، ويقول بريد أن سياسة الناشر هي التي تطبق في العادة في أي جريدة، بالرغم من مظاهر الموضوعية في اختيار الأخبار. بالإضافة إلى ذلك فالجزء الذي يناله الإعلامي في الجريدة مصدره ليس القراء الذين يُعتبرون عملاءه، ولكن مصدره زملاؤه من العاملين معه ورؤساؤه، لذلك يعيد المحرر في الجريدة تحديد وتشكيل قيمه بحيث تحقق له أكبر منفعة، ومن هذه الدراسة استنتج بريد أن الظروف الثقافية التي تحيط بالصحفي في حجرة الأخبار، لا تؤدي إلى نتائج تفي بالاحتياجات الأوسع للديمقراطية. وقد استخدم الباحث الأمريكي المشهور سوانسون أساليب الملاحظة المباشرة والاستفسار ليحصل على معلومات عن معتقدات العاملين في جريدة يومية صغيرة وخصائصهم الشخصية. كذلك درس بروس وستلي أيضاً محرري الأخبار الخارجية في صحف ولاية وسكونسن باستخدام سلّم (قياس القيم) الذي قارن به القيم التي يعتنقها أولئك المحررون، والتي تؤثر على اختيارهم للأخبار. وتعتبر دراسة بروس وستلي ومالكوم ماكلين عن القائمين بالاتصال، والتفرقة بين أدوار الاتصال المختلفة، من الدراسات المهمة في هذا المجال.

والملاحظ أنه يوجد في كل هذه الدراسات عنصر واحد مشترك، وهو أنها تركز الاهتمام على التفاعل بين الأنماط والأخلاقيات الصحفية المثالية، والأساليب الاجتماعية والتنظيمية المقررة في المجتمع الأكبر، في ظروف متنوعة، وأوضاع مختلفة، ولهذه الدراسات فوائد كثيرة لوسائل الإعلام والمهنيين لأنها تساعد على الوصول إلى أحكام أكثر ذكاء عن العاملين بالوسيلة الإعلامية، في الإطار الاجتماعي المباشر، كما تبرز كثيراً من الأسئلة المهمة التي يجب أن نتوصل إلى إجابات عليها.

نظرية الغرس الثقافي

مقدمة:

شكل إدراك الواقع التليفزيوني من قبل المشاهدين موضوعاً هاماً لباحثي الاتصال الجماهيري في العقود الثلاث الماضية. وتشير نظرية الغرس أو تحليل الغرس *Cultivation Analysis* إلى تضارب إدراك جمهور التليفزيون للواقع الاجتماعي، وصور الواقع الاجتماعي التي يقدمها التليفزيون. ويعد جورج جرنبر الأب المؤسس لهذه النظرية، وقد كان مستشاراً لعدد من الأبحاث والدراسات الخاصة بحكومة الولايات المتحدة عن العنف التليفزيوني.

ونظرية الغرس من أهم النظريات التي يمكن أن تفسر التأثير الإعلامي لمشاهدة التليفزيون، وذلك انطلاقاً من الغرض الرئيسي للنظرية القائل بأن الأشخاص الذين يشاهدون برامج التليفزيون (كثيفي المشاهدة) يدركون الواقع بشكل مختلف عن أولئك الذين يقضون وقتاً أقل في المشاهدة.

وظهرت نظرية الغرس في الولايات المتحدة الأمريكية خلال السبعينات من القرن الماضي كمنظور جديد لدراسة أثر وسائل الإعلام ويمكن وصف عملية الغرس بأنها نوع من التعليم العرضي الناتج عن تراكم التعرض لوسائل الإعلام المختلفة بخاصة التليفزيون حيث يعرف المتلقي حقائق الواقع الاجتماعي من هذا التعرض المكثف لوسائل الإعلام.

هذا ويعد تأثير التليفزيون - بشكل خاص - في هذه النظرية تراكمي وفي المدى البعيد، ويتوافق هذا مع رفض نظريات الإبرة تحت الجلد، والأخذ في الاعتبار الاجتماعية، ومع محاولات العلماء الاجتماعيين للبحث عن نظريات مختلفة تشرح تأثيرات وسائل الاتصال، فعملية الغرس تحدث بطريقة تراكمية على مدى فترات طويلة وقطرة بقطرة ويناصر جريند ولاري جروس ومرجان وسينوريلي ومنظرو الغرس ثلاث مقدمات أساسية:

- أصبح التلفزيون المسيطر على حكاية القصص في الولايات المتحدة ومعظم أنحاء العالم.
- مضمون التلفزيون متشابه نسبياً فيما يختص بالقيم والصور الذهنية التي يقدمها التلفزيون.
- مضمون برامج التلفزيون وخاصة الدراما يمثل وجهة نظر عن الواقع تختلف عن خبرة الناس في حياتهم اليومية.

تعريف الغرس الثقافي:

يعرف الغرس بأنه ”ما تفعله الثقافة، وهو لا يعني السببية بالرغم من أن الثقافة هي الوسيلة الدراسية التي يعيش فيها الناس وفيها يتعلمون فالغرس نادراً ما يحدث تغيراً إلا بين الأجيال وأنماط الحياة فالغرس يعني المساهمة بالرغم من أنها عين معزولة، والمساهمة التي تنفذ وتنسق مع السيل الرمزي من الصور والأشكال التي ينقلها التلفزيون، ثم تحدث عمليات معقدة من التنشئة أو امتصاص ثقافة المجتمع.

تتناول نظرية الغرس الثقافي *Cultivation Theory* التأثير طويل المدى لوسائل الإعلام - خاصة التلفزيون - وتقوم فروض الغرس *Cultivation Hypothesis* لجيربнер *Gerbner* على أساس إن التلفزيون كوسيلة إعلامية اكتسب مكانة بارزة في حياتنا اليومية مما جعله يسيطر على ما يسمى بالبيئة الرمزية للمشاهدين *Symbolic Environment* ويجعلها تحل محل صورة الواقع من خلال خبراتنا الخاصة المكتسبة على العالم الذي نحيا به. حيث أصبح التلفزيون مصدراً رئيسياً لبناء تصورات الكثير منا عن الواقع الاجتماعي *social reality* والذي يعرف بأنه صورة لما هو موجود بالفعل ولما نعتبره صحيحاً، ويرى جيربнер *Gerbner* إن الرسائل التلفزيونية تختلف عن الواقع من عدة جوانب والتعرض المستمر لهذه الرسائل تؤدي الى تبني هذه الرؤية عن الواقع.

كما يرى جيربнер *Gerbner* إن المعلومات المكتسبة من وسائل الإعلام تدمج في تصورات الفرض للواقع الاجتماعي المعاش، وبالتالي تقود لتعلم الطفل ثم الراشد

الأفكار المكتسبة، ويكشف عن مدى إسهام التلفزيون في القيم والتصورات الجماعية المشتركة وأصبحت الواقعية الإعلامية المدركة *Percieved Mediated Reality* هي ما يعتمد الفرد عليه في تعامله مع الآخرين.

وترى نظرية الغرس الثقافي إن العالم الرمزي لوسائل الإعلام يشكل مفاهيم الجماهير عن العالم الواقعي ويؤكد مدركاتهم عن الواقع ويشكل التلفزيون بيئة رمزية مشتركة يولد فيها الأطفال وبذلك تتشابه مصادر التعرض اليومي للنماذج الثقافية لدى الأطفال عن طريق وجود التلفزيون المستمر في أغلب المنازل ومن ثم يصبح العالم الرمزي عالماً رئيسياً يقدم فيه العنف كشيء مألوف وأعتيادي حيث تستخدم معظم الشخصيات التلفزيونية العنف للفوز في صراع القوة ويتسرب العالم التلفزيوني الى وعى المشاهدين عن طريق هذه الشخصيات فيرون العالم الواقعي مشابهاً للعالم التلفزيوني.

حيث إن الافتراض بأن المضمون التلفزيوني يشكل أساساً لبناء الواقع الاجتماعي عند كثيفي المشاهدة قائم على فرضية الواقع المشوه الذي ينقله التلفزيون على إن الأفراد تشاهد بطريقة طقوسية أو تعودية.

كما ترى نظرية الغرس الثقافي أيضاً أن التلفزيون ينفرد دون وسائل الإعلام الأخرى باستخدام غير انتقائي للفرد حيث يمتص الأفراد - خاصة الأطفال - المعاني المتضمنة في عالم التلفزيون السحري بشكل غير واع تماماً، كما أن التعرض التراكمي للمضامين التلفزيونية يعمل على غرس وجهات نظر معينة ليست حقيقة بل هي واقع تلفزيوني مصطنع ولا تهتم نظرية الغرس الثقافي كثيراً بالسلوك العدواني لدى الطفل قدر اهتمامها الكبير بالمشاعر المصاحبة لمشاهدة ذلك السلوك العدواني عبر التلفزيون، مثل الخوف والاستثارة والقلق والانسحاب والاعتراب والعزلة التي يمكن أن يمارسها الأطفال المشاهدون لعالم غير واقعي يعتقدون من طول فترة تعرضهم بأنه واقعي "real"

وبعبارة أخرى فالغرس: "يصف إسهامات التلفزيون المستقلة التي تقدم بها مشاهدة

التلفزيون في مفاهيم وإدراك المشاهد للواقع الاجتماعي".

ويمكن تعريف الغرس الثقافي بأنه العملية التي تهتم باكتساب المعرفة والسلوك من خلال الوسيط الثقافي الذي يعيش فيه الإنسان في البيئة الثقافية بأدواتها هي التي تقوم بعملية الإكساب والتشكيل والبناء للمفاهيم أو الرموز الثقافية في المجتمع ومن هذه الأدوات وسائل الإعلام التي احتلت مكاناً بارزاً في عالمنا الثقافي المعاصر بأدوارها وتأثيراتها.

وقد قام جربنر بتقسيم مشاهدي التلفزيون الى كثيفي المشاهدة *Heavy Viewers* هم الذين يشاهدون أربع ساعات يومياً فأكثر وإلى قليلي المشاهدة *Light Viewers* وهم الذين يشاهدون التلفزيون ساعتين يومياً على الأكثر، ويرى إن قليلي المشاهدة أكثر اختياراً للمواد الدرامية التي يشاهدونها حيث يفتحون جهاز التلفزيون لمشاهدة برنامج معين يفضلونه.

وتوصف عملية الغرس بأنها نوع من أنواع التعلم غير الحضاري الذي يتم نتاجاً لتراكم التعرض لوسائل التلفزيون حيث يتعرف المشاهد بدون وعي أو قصد على الحقائق الاجتماعية والدروس والبيئة التي يقدمها التلفزيون وتشكل هذه الحقائق الصور الذهنية والقيم التي يكتسبها المشاهد عن العالم الواقعي، وتأتي بعد ذلك مرحلة التعبير عن هذه القيم في صورة مستندات وتصورات وأحكام ونتائج نهائية تم استخلاصها من عالم التلفزيون.

ويؤكد منظور نظرية الغرس أنه على مدى الفترات الطويلة التي يقضيها الأفراد أمام التلفزيون، وخاصة الأفراد كثيفي المشاهدة للعنف التلفزيوني يصبح لديهم خوف من الجريمة، وتكون لديهم وجهات نظر مشوهة جداً عن الواقع أكثر من الأفراد قليلي المشاهدة واستنتجوا هذا بعد مسوح اجتماعية على الجمهور ومحتوى التلفزيون في وقت الذروة *Prime-time* وكان احد افتراضاتهم إن التلفزيون يقدم وجهة نظر مشوهة للواقع الاجتماعي.

كذلك أكد جربنر وجروس على إن عملية الغرس الثقافي عبارة عن تعلم عرضي وغير معتمد، حيث يكتسب مشاهدو التلفزيون وبدون وعي الحقائق التي تقدمها الدراما التلفزيونية وهذه الحقائق كما أكدها جربنر وزملاؤه تصبح أساساً للقيم والصور الذهنية عن العالم الواقعي.

وحاول جربنر اختبار فروض نظرية الغرس الثقافي التي تري إن كثيفي المشاهدة وهم المشاهدون لكميات ضخمة من البرامج والمواد التلفزيونية يختلفون في إدراكهم للواقع الاجتماعي عن أولئك قليلي المشاهدة وهم المشاهدون لكميات قليلة من مواد وبرامج التلفزيون أو لا يشهدون، وان كثيفي المشاهدة سيكون لديهم قدرة أكبر على إدراك الواقع المعاش بطريقة تتسق مع الصور الذهنية التي ينقلها عالم التلفزيون حيث تنمو لديهم اعتقادات عن العالم من حولهم انه هو عالم مروع ومخيف.

تعريف عملية الغرس:

إذا كانت الثقافة كما يحددها المنظور المعرفي هي الأفكار والمعتقدات وأنواع المعرفة بصفة عامة عند شعب من الشعوب، وان الثقافة ليست ظاهرة مادية، كما أنها ليست مجرد سلوكيات وأشياء وانفعالات، وإنما هي تنظيم لكل هذه المكونات بالإضافة الى ما يوجد في العقل من صور وأشكال لهذه الأشياء فان عملية التثقيف تعنى بث المعارف والأفكار والقيم والمعتقدات والمثل والاتجاهات المرتبطة بأنماط سلوكية معينه تشكل طريقة ما للحياة وذلك في ظل فلسفة محددة تميز مجتمعنا عن غيره من المجتمعات.

ويفترض مؤيدو نظرية الغرس أن المعلومات المكتسبة عن طريق وسائل الإعلام خاصة التلفزيون تفيد في تشكيل تصورات الفرد عن الواقع الاجتماعي وتقود بالتالي الى التعلم والسلوك وان تحليل العلاقة بين المشاهدة التلفزيونية وبين هذه التصورات يكشف عن إسهام التلفزيون في تكوين الصور الذهنية والاتجاهات لدى المشاهدين.

جذور وبدايات نظرية الغرس:

يرجع ملفين دي فليز بدايات وجذور نظرية الغرس الثقافي إلى مفهوم والترليمان للصورة الذهنية وحيث يري ليمان أن تصرفات الناس تكون حقيقية مبنية على الصور الذهنية التي كونها عن أنفسهم وعن الآخرين من خلال وسائل الاتصال الجماهيرية ويقول ليمان أن الصورة الذهنية التي تتكون في أذهان الجماهير بعيدة عن الواقع، وذلك

لعدم وجود رقابة على المواد الإعلامية من حيث أنها تؤدي إلى غموض الحقائق وتشويه المعلومات باستخدام الدعاية مما يؤثر في الوضوح فنياً وسوء فهم للواقع.

وعلى هذا فتعتبر نظرية الغرس الثقافي المكون الثالث من مكونات مشروع المؤشرات الثقافية والذي قام به فريق من الباحثين بقيادة جورج جرينر ويهدف المشروع لدراسة:

▪ العمليات المؤسسية التي تتضمن: إنتاج محتوى وسائل الإعلام.

▪ الصور الذهنية التي يقدمها محتوى وسائل الإعلام.

▪ العلاقة بين التعرض لوسائل الإعلام ومعتقدات الجمهور وسلوكياته.

لقد نبعت هذه النظرية من قلق الجمهور الأمريكي على المستوى القومي من تأثير العنف الذي تميزت به الستينات والسبعينات. وذلك إثر اغتيال كل من ماركن لوثر كنج وكنيدي، عندما شكلت اللجنة الوطنية لدراسة أسباب العنف ووسائل منع العنف وذلك لدراسة العنف في المجتمع الأمريكي بما فيها العنف في التلفزيون، وفي عام ١٩٦٩ وقبل صدور تقرير اللجنة الوطنية لدراسة أسباب العنف وأساليب المنع، قام الكونجرس بتخصيص مليون دولار لعقد لجنة لدراسة التلفزيون والسلوك الاجتماعي وقد ركز مشروع المؤشرات الثقافية بصورة أساسية على مضمون البرامج الدرامية التي تقدم في عطلة نهاية الأسبوع في وقت دورة المشاهدة، وقد قام فريق بحث المؤشرات الثقافية بدراسة المدى الذي تسهم به مشاهدة التلفزيون في تشكيل مدركات وسلوكيات الجمهور في بعض المجالات مثل الأدوار التي يقوم بها كل من الجنسين، والصور النمطية لدور كل مرحلة عمرية، والصحة والدين.

كيفية حدوث علمية الغرس الثقافي:

يحدث الغرس عندما يقوم الأفراد أولاً بتعليم عناصر من عالم التلفزيون، ثم ثانياً حينما يستخدمون ما تعلموه في بناء صور ذهنية لديهم، وتشكيل مفاهيمهم من عالم التلفزيون التي تم غرسها أثناء المشاهدة عن العالم الحقيقي والحقائق التي يتعلمونها من عالم التلفزيون

تصبح هي الأساس الذي يبنون عليه نظرتهم عن العالم ككل، وبذلك فإن التلفزيون هو المصدر المهم للقيم والأيدولوجيات ووجهات النظر والأحكام والاقتراحات والمعتقدات.

وهناك عدة نقاط يجب مراعاتها خلال البحث في كيفية حدوث عملية الغرس:

- أولاً: أن أفراد المجتمع يختلفون، وذو فروق فردية، ذلك الفروق تجعلهم يتأثرون بما حولهم بطرق مختلفة.
- ثانياً: لا تعمل عملية الغرس في فراغ، ولكن هناك عوامل تؤثر على نوعية ومجال التأثير الذي يحدثه التلفزيون، ومنها العوامل الديموجرافية والاجتماعية والشخصية والإطار الثقافي.

ويذكر هاوكنز وبنجري أنه في مراجعتها للعديد من الدراسات الخاصة ببناء التلفزيون للواقع، وجدوا دلائل متفرقة عن العلاقة المتوقعة بين التلفزيون وبناء الواقع الاجتماعي، وعلى الرغم من هذا فإنهم لم يجدوا دليلاً حاسماً لاتجاه هذه العلاقة بين مشاهدة التلفزيون وبعض الأفكار عن الواقع الاجتماعي، ويذكر أن التلفزيون يمكن أن يعلم عن الواقع الاجتماعي، وأن العلاقة بين المشاهدة والواقع الاجتماعي المدرك يمكن أن تكون تبادلية بمعنى أن مشاهدة التلفزيون تتسبب في أن تبنى الواقع الاجتماعي بشكل معين، ولكن هذا البناء للواقع الاجتماعي ربما يتسبب أيضاً في أن يوجه سلوك المشاهدة.

عملية التعلم والبناء التي قدمها هاوكنز وبنجري

وطور بوتير نموذج كلاً من هاوكنز وبنجري وقدم في عام ١٩٩١ م نموذجاً مقترحاً لعملية الغرس والعمليات الفرعية المقترحة التي تتداخل في النظرية وهي كالتالي:

التعلم:

يشير التعلم إلى العلاقة بين مشاهدة التلفزيون ومدركات العالم التلفزيوني، وقد حاولت دراسات عديدة تحديد هل توجد عملية فرعية داخل عملية الغرس؟ وخرجت هذه الدراسات بنتائج مختلفة، فبالنسبة للشباب الجامعي وجد بوتير أن هناك علاقة إيجابية بين

التعرض للتلفزيون وتقديرات أحداث العنف التلفزيوني، بينما لم تؤكد نتائج دراسات هاوكنز مثل هذه العلاقة بالنسبة للمراهقين لطلاب الثانوي، وبشكل عام فقد اعتبر الغرس نوعاً من التعلم العرضي وبلغة أكثر تحديداً فإن التعلم هو العلاقة بين التعرض للتلفزيون وما يتم إدراكه بالنسبة للواقع. فكثيفو المشاهدة الذين يرون أمثلة تلفزيونية عديدة يقبلون الصورة التلفزيونية كممثل للعالم الحقيقي.

البناء:

يقصد به العلاقة بين مدركات العالم التلفزيوني ومدركات العالم الواقعي وبدون هذه العلاقة يصبح من الصعب الادعاء بوجود علاقة بين التعرض لتلفزيون وقياسات الغرس، لأن المشاهد يستخدم العالم التلفزيوني الذي يشاهده لبناء تصوراته عن الواقع الحقيقي الذي يعيشه.

التعميم:

يقصد به العلاقة بين معتقدات "القياس الأول" وهو قياس درجة تعلم المشاهد صفات وخصائص معينة يعرضها المضمون التلفزيوني والقياس الثقافي وهو اعتقادات المشاهدين عن الواقع "حول نفس الموضوع".

يعتبر مفهوم إدراك الواقع من أهم المفاهيم التي تقوم عليها نظرية الغرس وقد استنتجت بعض الدراسات إن المشاهدين عندما يدركون إن المضمون واقعي فإنهم يتأثرون أكثر من هؤلاء الذين يدركون انه خيالي، ولم تجد بعض الدراسات هذا الاختلاف مثل باندورا وروس وفيشباك بينما وجد البعض الآخر هذا الاختلاف مثل بيركويتز واليوت ونوبل وهيموليت واونهم وفانيس وخلاصة نتائج هاتين المجموعتين من الدراسات تشير الى إن إدراك الواقع مرتبط بالاختلافات الفردية أكثر من الرسالة نفسها.

الغرس:

ويتمثل في العلاقة بين مشاهدة التلفزيون، وقياسات العالم الواقعي، على المستويين الأول والثاني.

العمليات الفرعية للغرس وفق نموذج بوتز

وقد اتفق هذا النموذج مع ما قاله جيربزنر عن تفسير كيفية حدوث الغرس إذ أن المشاهدين يتعلمون أنماط المحتوى ثم يكونون استدلالاً، واستنتاجات من هذه الأنماط ثم يعممون هذه المعلومات في إدراكهم عن الواقع الاجتماعي.

وقد ظهرت بعض الدراسات التي حاولت توضيح العمليات الذهنية أو العقلية، والنفسية المفسرة، لغرس مفاهيم ومدركات الواقع الاجتماعي استكمالاً لمجهودات كل من هاركينز وبنجري بالاعتمادات على ميكانيزمات التقييم والتوازن وإذا اقترح أن الأفراد حينما يقومون بتكوين تقديرات عن الواقع الاجتماعي يستمدون المعلومات وثيقة الصلة بموضوعات الواقع الاجتماعي أولاً ثم تتم عملية التقييم والموازنة بين المعلومات وفقاً لصحتها ووقتها تمهيداً لتكوين الرأي النهائي.

كما قدم جربزنر تفسيرين عن كيفية حدوث الغرس وهما الاتجاه السائد والرئيس، وإن كان البعض يرى أن إضافة هذين المفهومين كان تفتيحاً لنظرية الغرس في ١٩٨٠.

أولاً: الاتجاه السائد:

يقصد بالاتجاه السائد ديناميكيات غرس المفاهيم العامة للواقع الاجتماعي لدى مشاهدة التلفزيون. حيث أنه عبارة عن مجموعة الأفكار والقيم والصور الذهنية التي يتم غرسها في الجمهور، وذلك من خلال التعرض المكثف والمتكرر للرسائل الإعلامية عبر وسائل الإعلام.

ويؤكد الاتجاه السائد أن كثيفي المشاهدة يتأثرون بهذه الكثافة في التعرض وتصبح لديهم وجهات نظر عن الواقع على العكس من قلبي المشاهدة حيث يخضعون لمؤثرات أخرى لذلك فهم يرون الواقع بشكل مختلف فالاتجاه السائد هو التقارب في المفاهيم والاتجاهات لدى كثيفي المشاهدة المشتركة في جوانب أخرى في التأثير على الأفراد

حيث يتكون الاتجاه السائد من خلال ثلاث خطوات تسمى 3BS وتشمل:

- التلاشي *Blurring*: حيث أن التعرض المكثف للتلفزيون يؤدي إلى اختيار وذوبان وتلاشي الاختلافات التقليدية لوجهات النظر والصور الذهنية عن العالم.
 - الدمج *Blending*: وهو فرج ودمج وانسجام وتوافق صورة الواقع لدى الأفراد مع صورة الواقع كما يعرضها التلفزيون.
 - التشكيل *Bending*: وهو تحول وتشكيل وتوجيه المضامين الإعلامية وما تحمله من معانٍ مختلفة لكي تعبر عن سياسات القائمين بالاتصال، وكذلك سياسات مؤسسات وسائل الإعلام ومنها التلفزيون وهو ما يعرف بالاتجاه السائد.
- ويرى مورجان إن الاتجاه السائد للتلفزيون يكمن في استمرارية واستقرار رسائله، في منافسة لجذب أكبر قدر من المشاهدين فيمدنا التلفزيون بمجموعة محددة من الاختيارات والبدائل لعدد غير محدد من الاهتمامات لدى الجمهور مخترقا حواجز السن والطبقة الاجتماعية والدين، ومن خلال التيارات الثقافية المعقدة والمتدفقة في اتجاهات مختلفة وبسرعات متباينة يقدم التلفزيون جرعة مسيطرة وعامة تشكل اتجاهها سائداً.

ثانياً: الرنين:

يقصد بالرنين أو التردد التأثيرات المضافة للمشاهدة بجانب الخبرات الأصلية الموجودة فعلاً لدى المشاهدين، وبذلك فإن المشاهدة يمكن أن تؤكد هذه الخبرات من خلال استدعائها بواسطة الأعمال التلفزيونية التي يتعرض لها الأفراد أصحاب هذه الخبرات بكثافة أعلى.

وكلما تم تكرار الأحداث التي يمر بها الأفراد في حياتهم وفي وسائل الإعلام فإن ذلك يؤدي إلى مزيد من تأثيرات الغرس، وهذا يعني أن الرنين يحدث عندما يكون تأثير الغرس مدعماً لدى مجموعة معينة من الأفراد.

ويعنى تضخم الأثر الذي تحدثه وسائل الإعلام، إن تعرض الأفراد الى واقع معين من خلال وسائل الإعلام يطابق الواقع الذي يعيشونه، فإنهم يتعرضون بذلك لجريمة مزدوجة وهو ما يعمق من تأثير الغرس.

ولقد استنتجت دراسات الغرس الثقافي أن هناك تأثيراً للتلفزيون على إدراك ومعتقدات المشاهدين عن العالم الواقعي وهناك عدد قليل من الدراسات التي حاولت بحث اليات هذا التأثير وقدمت هذه الدراسات ثلاث أفكار هامة هي:

١. تنتج عملية الغرس من عمليات سابقة من التعلم والبناء.
٢. قد يختلف التأثير والغرس في مقياس الأسلوب الأول ومقاييس الأسلوب الثاني
٣. ليس كل الأفراد في مجال المشاهدة معرضين بشكل متساوٍ لتأثير الغرس

الغرس الثقلي والصورة:

ارجع "ملفين دي فليون" بدايات الغرس إلى مفهوم الغرس والتركيبات للصور الذهنية، حيث يرى ليمان أن تصرفات الناس تكون في حقيقة الأمر مبنية على الصورة الذهنية التي كونوها عن أنفسهم وعن الآخرين من خلال وسائل الإعلام.

فالصورة التلفزيونية التي يعرضها القائمين بالاتصال في التلفزيون تحمل أيديولوجية معينة "قيم - أفكار - معتقدات" قد تكون واضحة، وقد تكون غير واضحة للمشاهد لهذه الصورة وعن طريق التراكم تصبح هذه الصورة التلفزيونية التي يتصرف المشاهد على أساسه والملاحظ أن الصورة عندما تصل إلى واقع تمر بمراحل عديدة تسمى هذه المراحل -الغرس- كما سبق وتحدثنا عن كيفية حدوث الغرس حيث تصبح صورة الواقع في التلفزيون واقع معاش، ويتضح ذلك في الشكل التالي:

المرتكزات والاعتبارات الأساسية لنظرية الغرس الثقلي:

أولاً: التلفزيون الوسيلة الإعلامية الأولى للغرس:

إن للتلفزيون القدرة على تحويل المجردات إلى محسوسات، مما يساعد على فهم الرسالة المقدمة عبر برامجه التلفزيونية المختلفة، والتلفزيون من أكثر الوسائل الإعلامية تدريجاً للصور الذهنية والثقافة الشعبية وهو يضيف إلى معلوماتنا عن الحياة

والناس والمجتمع والسلطة، كما أنه يعرض الجيد والسيئ، ويساهم في بناء معرفتنا بالواقع الاجتماعي ويساهم أيضاً في تكوين الأفكار والآراء والاتجاهات ولكنه وسيلة متميزة كما أنه وسيلة لنقل المعايير الثقافية الشائعة لكل أفراد المجتمع وكل هذه المزايا تجعل من التلفزيون وسيلة فريدة مسيطرة ويصعب التغلب عليها.

وتشير بعض الدراسات الى إن الأطفال الصغار لا يستطيعون التفرقة بين الواقع والخيال في التلفزيون، وتزداد قابليتهم لإدراك الموضوعات المقدمة بالتلفزيون بوصفها أشياء حقيقية وليست تمثيلاً، فقد قام بعض الباحثين بدراسة إدراك الواقع للطفل كمتغير وسيط في بحوث خاصة بكثافة المشاهدة وانتهت هذه الدراسة الى انه كلما زاد الحكم على إن ما يقدمه التلفزيون واقع حقيقي ازداد تأثيره على إدراك الأطفال للاتجاهات والسلوك.

وبذلك يجد الطفل نفسه مستغرقاً في بيئة التلفزيون منذ ولادته نظراً لتوفير عناصر الصوت والصورة والحركة واللون، حيث يقضى معظم أوقاته أمام التلفزيون نظراً لتوفيره في المنزل وسهولة استخدامه، وعلى ذلك خلاف وسائل الاتصال الأخرى فهو لا يحتاج للخروج من المنزل لمشاهدته كما في الحال في السينما، ولا يشترط معرفة القراءة كما في الصحف، ويتوفر في عنصر الصورة على خلاف الراديو.

ثانياً: الرسالة التلفزيونية تمثل الاتجاه والمعايير السائدة في ثقافة المجتمع:

تحمل الرسالة التلفزيونية أفكار ومعاني ومعتقدات عن رأي القائم بالاتصال في التلفزيون أو تعبر عن السياسة الإعلامية للقناة بل وفي أغلب الأحيان تعبر عن رأي السلطة القائمة والتي يندرج تحتها الإعلام في حالة الإعلام الحكومي.

ولذلك فإن كثرة التعرض للتلفزيون يمكن أن يساعد على تضيق الفروق في الاتجاهات والسلوك عن الوضع الاعتيادي الذي يحدث بسبب العوامل والتأثيرات الأخرى. حيث أن التعرض يميل إلى غرس صور ذهنية ثابتة للمجتمع والذات تعبر عن الاتجاه السائد في الثقافة.

وبذلك يستطيع التلفزيون أن يضيف الفروق في الاتجاهات والسلوك بين جماعات المشاهدين المختلفين في الظروف الثقافية والاجتماعية والسياسية، لذا يمكن للتلفزيون أن يقوم بدور كبير في جعل الفروق التي توجد بين الأفراد في جماعات المشاهدة المختلفة تقل أو تختفي لدى الأشخاص كثيفي المشاهدة.

ثالثاً: تحليل مضمون الرسالة التليفزيونية دليلاً على عملية الغرس:

يقوم الباحثين للتدليل على تأثير نظرية الغرس الثقافي على الناس بتحليل محتوى برامج التلفزيون لكي يثبتوا كيفية قيام الوسيلة بتقديم جواب مختلفة من المجتمع والحياة بطريقة منسجمة.

يستخدم الدارسون تحليل المحتوى للمضامين الإعلامية للتدليل على تأثير الغرس الثقافي على الأفراد كي يثبتوا قيام الوسيلة الإعلامية بتقديم جوانب الحياة بطريقة متسقة.

يجب إن تعكس أسئلة المسح المستخدمة في تحليل الغرس المضامين المختلفة الموجودة في الرسائل الإعلامية، ويضع الباحثون مجموعة من الاعتبارات التي يجب مراعاتها في صياغة أسئلة صحفية الاستبيان الخاصة بقياس الغرس الثقافي وأهمها:

- إن تهتم الأسئلة بقياس حجم المشاهدة الكلية.
- يجب إن تعكس اسئلة المسح الاتجاه السائد في الرسائل الإعلامية.
- أن يكون لكل سؤال في صحيفة الاستبيان بدائل بعضها مأخوذ من العالم الرمزي الذي تقدمه وسائل الإعلام والبعض الآخر مستمد من الإحصاءات والبيانات الواقعية.

هذا وتعكس أسئلة المسح المستخدمة في بحوث الغرس الثقافي الاتجاه السائد الذي تجسده رسائل التلفزيون لجرعات ضخمة من المشاهدين، وعلى فترات متباعدة، أما استخدام المعلومات التي تعيش أفضليات المشاهدة أو مقارنة إجابات المبحوثين عن تفضيل هذا أو ذاك من البرامج بدلاً من قياس حجم المشاهدة الكلية قد يؤدي على نتائج غامضة أو مضللة.

لذلك يجب أن تتجه الأسئلة نحو قياس المستوى الأول للغرس (الواقع الحقيقي) والذي يكشف عن نتائجه مهمة، ويجب أن تتجه الأسئلة نحو اعتبارات العالم الحقيقي.

رابعاً: يركز تحليل الغرس على مساهمة التلفزيون في نقل الصور الذهنية على المدى البعيد:

تختلف نظرية الغرس عن النظريات الإعلامية الأخرى في عدم الاعتماد على النماذج الخطية (مثير - استجابة) في دراسة العلاقة بين المحتوى والجمهور، وإنما تعتمد على نتائج التعرض التراكمي على المد البعيد، ويتم التواصل الى هذه النتائج عن طريق المقارنات والارتباطات بين كثيفي وقليلي التعرض في إطار تجانس نسبي، ويتم عقد مقارنة بين الإجابات التي أدلى بها المبحوثين والصور الرمزية الشائعة في عالم التلفزيون وبذلك فإن هذه النظرية تستخدم نتائج تراكم التعرض على المدى وليس الاستجابات الفورية قصيرة المدى.

حيث تهتم نظرية الغرس بالتغيير الذي يمكن إن تحدثه وسائل الإعلام - التلفزيون - على المدى البعيد بنقلها لصور إعلامية معينة، ذلك إن تهتم بالتأثير التراكمي والتدريجي وليس الفجائي والعاجل، وتستطيع وسال الإعلام - التلفزيون - في هذه الحالة إن تولد لدى المشاهدين ما يسمى بالاتجاه السائد، وخاصة لدى كثيفي المشاهدة الذين يستنبطون معاني مشتركة بدرجة أعلى من قليلي المشاهدة.

نظرية الغرس لا تستخدم النموذج الفوري قصير المدى الذي يعتمد على (مثير/ استجابة) في دراسة العلاقة بين محتوى وسائل الإعلام والجمهور، وإنما تستخدم بدلاً من ذلك تراكم التعرض على المدى البعيد لنظام من الوسائل يتسم بالثبات والتكرار، على أن تحليل الغرس يعتمد على قياس الأثر التدريجي بدلاً من التعرض الفجائي.

وأكدت إحدى الدراسات أن كثيفي المشاهدة للتلفزيون يتبنون نظرة سلبية تجاه العلم وذلك على عكس كثيفي التعرض للسجلات الذي يتبنون نظرية إيجابية عن العلم

بينما نجد أن كثيفي المشاهدة التلفزيونية يشاركون في الاتجاه السائد في التلفزيون من حيث النظرة السلبية للعمل، ويعكس هذا التقارب في النظرة لدى كثيفي المشاهدة ما نطلق عليه الاتجاه السائد الذي يركز عليه التلفزيون.

خامساً: يركز على تحليل الغرس على نتائج تدعيم واستقرار المجتمع وتجانسه:

لما كانت الثقافة هي العملية الرمزية التي يتم من خلالها الغرس فإن على التلفزيون أن يقوم بغرس مفاهيم وأنماط السلوك المكونة للثقافة في المجتمع وأفراده، ومن ثم فإن أهمية التلفزيون كما يراها جرينر لا تأتي من قدرته على تكوين مجتمع جماهيري ولكن من قدرته على تكوين بيئة مشتركة من المعاني يعيش خلالها ويفهمون الأحداث الجارية من حولهم.

وبذلك يعمل التلفزيون على ثبات المجتمع واستقراره من خلال صورة العالم الرمزي الذي يقدمه، حيث تخلق الرسائل التلفزيونية اتجاهاً ثقافياً سائداً يعمل على تنمية التفاهم والتماسك في المجتمع، أي إن الرسائل التلفزيونية تعمل على تحقيق التجانس داخل الفئات الاجتماعية المختلفة، ويلاحظ ذلك بوضوح عند كثيفي المشاهدة وبدرجة أكبر من قليلي المشاهدة من نفس الجماعات.

فروض نظرية الغرس الثقافى:

تدور فروض نظرية الغرس الثقافى حول فرض أساسى مفادة أن التعرض المنتظم لوسائل الإعلام منها التلفزيون يؤدى تدريجياً إلى تبني صور ذهنية وأفكار ومعتقدات ووجهات نظر حول الواقع الاجتماعى يماثل الواقع الذى تعرض له المشاهد من خلال الوسيلة الإعلامية والتلفزيون.

وقد أكد جرينر على أنه كلما زاد الوقت الذى يقضيه الفرد فى مشاهدة التلفزيون أدرك الواقع الاجتماعى بصورة أقرب إلى النماذج والصور الذهنية والأفكار التى يقدمها التلفزيون عن الواقع الاجتماعى أى أنه كلما زاد التعرض لوسائل الإعلام زاد الاعتقاد بأن العالم الحقيقى يعكس مضمون وسائل الإعلام.

هذا ويمكن أن تلخص فروض نظرية الغرس الثقافي:

- ١- إن الناس في المجتمعات المعاصرة، أصبحوا أكثر اعتماداً على مصادر غير شخصية للخبرة، وأن صناعة الثقافة الجماهيرية التي تربط عناصر الوجود معاً وتكون الوعي المشترك، أصبحت منتجاً تقدمه وسائل الإعلام.
- ٢- إن التلفزيون مقارنة بالوسائل الإعلامية الأخرى، ينفرد بالاستخدام غير الانتقائي من قبل الجمهور، وإن الناس يمتصون المعاني المتضمنة في عالم التلفزيون بشكل غير واعٍ.
- ٣- يدور الفرض الثالث حول التعرض التراكمي للتلفزيون حيث أن خلق وجهات نظر وغرس معتقدات لدى آخرين، يرجع إلى التعرض التراكمي الثابت والمتكرر لعالم التلفزيون.
- ٤- يرتبط هذا الغرض بتمائل وسائل التلفزيون حيث يقدم التلفزيون عالماً متمائلاً من الوسائل الموحدة والصور المتكررة إلى الحد الذي يعتقد معه المشاهدين أن الواقع الاجتماعي يسير على الطريقة نفسها التي تصور من خلال التلفزيون.
- ٥- يوجد ارتباط قوي بين حجم المشاهدة ومعتقدات المشاهدين حول الواقع الاجتماعي بحيث تتشابه إدراكات كثيفي المشاهدة ويظهرون ادراكات ترتبط بعالم التلفزيون أكثر ارتباطهم بالواقع الاجتماعي.

فروض نظرية الغرس الثقافي:

تنطلق نظرية الغرس الثقافي من فرض أساسي صاغه جيرنبر وهو أن الأشخاص كثيفي المشاهدة وهم الذين يقضون وقتاً طويلاً في مشاهدة التلفزيون يدركون العالم الواقعي بشكل مختلف عن أولئك قليلي المشاهدة وهم الذين يقضون وقتاً أقل في مشاهدة التلفزيون، ذلك إن كثيفي المشاهدة أكثر قدرة على إدراك العالم الواقعي بصورة أقرب إلى العالم التلفزيوني أي بصورة تعكس الرسائل والصور المتكررة والشائعة التي يعرضها

التلفزيون من أولئك قليلي المشاهدة، ويؤكد جربنر كلما زاد الوقت الذي يقضيه الفرد في مشاهدة التلفزيون أدرك الواقع الاجتماعي بصورة اقرب الى النماذج والصور الذهنية والأفكار التي يقدمها التلفزيون من الواقع التلفزيوني اى انه كلما زاد الفرد لوسائل الإعلام خاصة التلفزيون زاد الاعتقاد بأن العالم الحقيقي يعكس مضمون وسائل الإعلام.

كما يرى جيرنر وزملاؤه إن التلفزيون ينفرد دون وسائل الإعلام الأخرى باستخدام غير انتقائي للفرد حيث يمتص الأفراد - خاصة الأفراد - المعاني المتضمنة في عالم التلفزيون بشكل غير واع تماما، كما تعرض التراكمي للمضامين التلفزيونية يعمل على غرس وتنمية وجهات نظر معينة ليست حقيقية بل هي واقع تلفزيوني مصطنع، ولا تهتم كذلك نظرية الغرس بالسلوك العدواني لدى الطفل قدر اهتماما الكبير بالمشاعر المصاحبة لمشاهدة ذلك السلوك العدواني عبر شاشات التلفزيون، مثل الخوف والقلق والانسحاب والعزلة والتي يمكن إن يمارسها الأطفال المشاهدون لعالم "غير واقعي" يعتقدون من طوال فترة تعرضهم له انه واقعي وبذلك فإنه لما لرسائل التلفزيون من تأثير في تنمية الصور الذهنية التي تشكل دورا هاما في حياة معظم الأفراد حيث تجعل المشاهد يعتقد إن العالم التلفزيون هو العالم الحقيقي الواقعي الذي يعيش فيه.

مما تقدم يتضح إن ما يقدم في التلفزيون مضمون واحد على فترات طويلة مع وجود صور متكررة حيث يعتقد المشاهدون إن العالم الحقيقي يماثل العالم الذي يعكسه التلفزيون وتنظر نظرية الغرس الثقافي الى وسائل الإعلام وخاصة التلفزيون كوسيلة للتنشئة الاجتماعية فمن خلاص التفاعل الشديد مع التلفزيون يدرك الأطفال الواقع الاجتماعي بصورة قريبة مما تعكسه الشاشة السحرية وتذهب هذه النظرية الى القول بأن استمرار التعرض للتلفزيون ولفترات طويلة تغرس وتنمي لدى المشاهد اعتقاداً بأن العالم التلفزيوني إن هو إلا صورة مطابقة للعالم الواقعي الذي يحياه.

وانطلاقا من هذا الفرض الرئيسي قامت نظرية الغرس الثقافي على مجموعة من

الافتراضات تتمثل فيما يلي:

أولاً: يعد التلفزيون وسيلة اتصال فريدة لتطبيق نظرية الغرس الثقافي مقارنة بوسائل الاتصال الجماهيرية الأخرى: يرى البعض إن التلفزيون يتميز عن وسائل الاتصال الأخرى حيث انه يتمتع بالعديد من المزايا فهو الوسيلة الوحيدة القادرة على اقتحام المنازل، ولا يتطلب معرفة القراءة والكتابة مثل الكتب والجرائد والمجلات كما يوجد التلفزيون في معظم المنازل إن لم يكن كلها ويسهل استخدامه ولا يتطلب مهارات مسبقة للتعرض إليه، كذلك لا يتطلب الانتقال من المنزل لمشاهدته كالسينما والمسرح وهو يستخدم بصفة مستمرة ويتميز على الراديو بأنه يجمع بين الصوت والصورة معا.

ويوافق أصحاب النظرية على وجهة نظر فيشباك ١٩٨٧ في إن التلفزيون له تأثير ايديولوجي في إثارة بعض المعاني عن العالم وانه يناقش أو يثير بعض المعاني أكثر من الأخرى بهدف التأثير على الناس في تلك المعاني عن الأخرى ويوافق مؤيدو نظرية الغرس الثقافي على إن التلفزيون وسيلة لغرس العديد من العادات والتقاليد.

ويعتقد البعض انه بالإضافة للميزات السابقة للتلفزيون فإنه قد يتميز عن وسائل الاتصال الأخرى بالاستخدام غير الانتقائي من قبل المشاهدين وذلك لما يتمتع به من مميزات تجعله وسيلة فريدة ومسيطرة يصعب التغلب عليها.

كما يعتبر التلفزيون من أكثر الوسائل الجماهيرية التي تقوم بها بدور راوي القصص بل وقد يتنافس مع رواه القصص الآخرين في إمداد الطفل بالمعلومات المحيطة به، وهو أكثرها ترويجاً للصور الذهنية والأفكار والآراء والاتجاهات كما إن التلفزيون يقدم لنا الحقائق الأساسية عن الحياة ويضيف الى معلوماتنا عن الحياة والناس والأماكن والسلطة ويسهم بذلك في معرفتنا بالعالم الخارجي، ويتميز عن الوسائل الأخرى لأنه يشكل الواقع على المستوى الاجتماعي لكل الطبقات والجماعات والأعمار من منظور واحد، وفي نفس الوقت فهو وسيلة أساسية لنقل المعايير الشائعة لدى كل أفراد المجتمع.

ثانياً: تشكيل وسائل التلفزيون نظاماً متسقاً يعبر عن الاتجاهات السائدة في ثقافتنا:

يلعب التلفزيون دوراً كبيراً في تقليل الاختلافات الاجتماعية والاتجاهات والآراء السياسية في أماكن جغرافية مختلفة، وتكمن طاقة التلفزيون الهائلة في قدرته على إرسال رسائله إلى الناس وجذب أكبر عدد من المشاهدين نحو ما يذيعه، ولديه القدرة على نشر العديد من الصور الذهنية والرسائل والآراء والاتجاهات لكل المنزل، كما أكد البعض ومنهم هيرستش (١٩٧٩) إن التلفزيون يقوم بخلق كثافة واحدة متجانسة كأحد تأثيرات التلفزيون الهامة، وقام مياروتينز (١٩٨٥) بتأكيد إن التجانس أو الوحدة في التكنولوجيا المستخدمة أهم من الرسالة نفسها، وتوصلت نتائج العديد من الدراسات إلى إن الأفراد كثيفي المشاهدة التلفزيونية متقاربين في الأفكار والآراء والاتجاهات والمعتقدات أكثر قليلاً المشاهدة التلفزيونية وذلك بالرغم من اختلاف المناطق الجغرافية التي يقطنونها نتيجة للرسائل التلفزيونية وما تصنعه من تجانس.

ويتشكل الاتجاه السائد الذي يغرسه التلفزيون في النماذج المشتركة من الصور الذهنية وينسج المعتقدات والقيم والممارسات التي يقدمها التلفزيون في صور مختلفة يتبناها ويتوحد معها كثيفو المشاهدة بصورة تراكمية مما يؤدي إلى عدم ظهور الفروق الكثيرة في اكتساب هذه الصور والأفكار باختلاف وتنوع الظروف الثقافية والاجتماعية والسياسية، بين المشاهدين إلى الحد الأدنى الذي يعتقدون معه إن الواقع الاجتماعي مشابه للواقع التلفزيوني وذلك نتيجة العلاقة الإيجابية بين حجم تعرض المشاهدين لمحتوى برامج التلفزيون من ناحية وبين غرس وتشكيل تصور ذهني للوقائع والأشياء التي يعكسها هذا المحتوى من ناحية أخرى.

وبعبارة أخرى فإن الفروق التي توجد بين المبحوثين عن جماعات المشاهدة المختلفة نتيجة تنوع الظروف الثقافية والاجتماعية والسياسية لهذه الجماعات يمكن إن تقل أو تختفي من كثيفي المشاهدة من نفس الجماعات.

ونجد إن الأفراد كثيفي المشاهدة التلفزيونية متقاربون من الآراء والمعتقدات والتفكير أكثر من قليلي المشاهدة التلفزيونية وذلك بالرغم من اختلاف المناطق الجغرافية التي يقطنونها.

ويلعب التلفزيون دورا هاما في حياة الأفراد حيث يمكن اعتباره أداة أساسية في تكوين الاتجاه السائد في ثقافتهم، وهو أيضا أداة الرابط بين الصفوة وعامة الناس حيث يقدم العالم التلفزيون العديد من الآراء والاتجاهات والأفكار والصور الذهنية لكي يراها الملايين يوميا من كل الأعمار وفي كل المناطق ولجميع الطبقات الاجتماعية والثقافية والاقتصادية.

ومن ثم فإن التلفزيون هو الوسيلة الأساسية لنقل الآراء والأفكار والخبرات المشابهة الى الأطفال في مناطق جغرافية مختلفة، وبهذا يصبح التلفزيون نقطة التقاء للفكر في مناطق مختلفة على الأقل بالنسبة للأطفال حيث يتعامل التلفزيون مع قدرة الفهم والإدراك لدى الأفراد مما يعمل على تكوين الاتجاه السائد *Mainstreaming*.

إن الغرس الثقافي هي محاولة لفهم وشرح ديناميات التلفزيون كوسيلة مميزة للعصر الذي نعيش فيه، وهي ليست نظرية خاصة، ولكنها مكملة للاتجاهات التقليدية لبحوث اسر وسائل الإعلام، كما يركز تحليل الغرس الثقافي على نتائج التعايش مع التلفزيون فتراكم الصور الذهنية والمفاهيم المنعكسة عبر التلفزيون تعبر عن البيئة الرمزية الشائعة التي تتفاعل مع معظم الأشياء التي نفكر فيها أو نقلها.

ثالثا: يقدم تحليل رسائل التلفزيون دليلا على حدوث عملية الغرس الثقافي:

يجب إجراء تحليل منتظم لمضمون التلفزيون لتحديد الأفكار السائدة والصور المتكررة والقيم والاتجاهات المتضمنة في المعالجة التلفزيونية كما يجب إن تعكس اسئلة المسح المستخدمة في تحليل الغرس الاتجاه السائد *Mainstreaming* الذي تقدمه رسائل التلفزيون لجماعات ضخمة من المشاهدين. وعلى فترات متباعدة وأن تهتم الأسئلة بقياس حجم المشاهدة الكلية وليس بقياس أفضليات المشاهدة أو تفضيل برامج معينة عن غيرها لما قد يؤدي إلية ذلك من نتائج مضللة أو غامضة ويجب أن تتجه الأسئلة نحو اعتبارات "العالم الواقعي".

رابعاً: يركز تحليل الغرس على إسهامات التلفزيون في نقل الصور الذهنية على المدى البعيد:

إن نظرية الغرس الثقافي لا تستخدم النموذج الخطى البسيط الذي يعتمد على فكرة وجود (مثير واستجابة) في دراسة العلاقة بين محتوى وسائل الإعلام والمهور وإنما تقدم نتائج التعرض التراكمي على المدى البعيد *Long - Term cumulative consequences* للتعرض لنظام متكرر وثابت من الرسائل حيث يعتمد على تحليل الغرس على قياس الأثر التدريجي بدلاً من التعبير الفجائي أو الاستجابة الفورية قصيرة المدى.

ويكشف تحليل الغرس عن المقارنات والارتباطات بين الأفراد كثيفي المشاهدة وقليلي المشاهدة للتلفزيون في إطار تجانس نسبي وتتم المقارنة بين الإجابات التي أدلى بها المبحوثين والصور الرمزية الشائعة في عالم التلفزيون وعادة ما يتم التوصل الى الأثر الفوري الذي يقع بعد التعرض الفوري للرسالة مباشرة من خلال البحوث التقليدية ويتم القياس غالباً في سياق اصطناعي ولنوعية محددة من الجمهور، وعلى النقيض وهذا يعكس نظرية الغرس التي تعتمد على نتائج التعرض التراكمي على المدى البعيد بدلاً من الاستجابة الفورية قصيرة المدى.

خامساً: يركز تحليل الغرس على تدعيم الاستقرار وتجانس النتائج *Homogenizing*:

تري نظرية الغرس أن العالم الرمزي الذي يقدمه التلفزيون من خلال رسائله يعمل على تكوين معتقدات وأفكار واتجاهات وثبات المفاهيم عن الواقع الاجتماعي، كما لا تعكس نتائج تحليل الغرس الاتجاه نحو التكامل والتجانس فقط، وإنما تعكس أيضاً مقاومة التعبير الذي قد يقع في جوانب أخرى من الحياة والثقافة.

وهكذا فإن مساهمة التلفزيون تبدو كأنها تحقق التجانس داخل الفئات الاجتماعية المختلفة وذلك من خلال تحقيقه اتجاهات ثقافياً سائداً ونافذاً يعمل على تنمية المفاهيم والسلوكيات المتناسكة في المجتمع ويمكن ملاحظة هذا التماسك بوضوح عند مقارنة

كثيفي المشاهدة التلفزيونية بقليلي المشاهدة التلفزيونية من نفس الجماعات، ومن ثم ترسيخ الاتجاه السائد في معظم الحالات.

هذا ويلخص ستانلي باران ودينيس دانيس فروض الغرس في خمسة فروض:

١- يختلف التلفزيون أساساً عن وسائل الاتصال الأخرى، لأنه يوجد في كل المنازل، ولا يتطلب معرفة القراءة والكتابة مثل الكتب أو الجرائد أو المجلات، يختلف عن السينما لأنه بالمجان، ويختلف عن الراديو لأنه يجمع الصوت والصورة، ولا يتطلب منك أن تتحرك وتترك المنزل مثل المسرح أو السينما وهو الوسيلة الوحيدة في التاريخ التي يتفاعل معها الناس طول حياتهم.

٢- بسبب وصول التلفزيون للجميع ووسائله المتاحة، فإن الافتراض الثاني ينبع معبراً عن قوة هذه الوسيلة، باعتباره مكوناً أساسياً وصانعاً للأنماط الثقافية الموجودة (سواء كانت تسلية أو معلومات) للجماهير العامة من مختلف الجماعات التي لم تشارك في أي من أنظمة الوسائل العامة الشائعة.

٣- ينبع الافتراض الثالث من هذا الواقع المشترك، فجوهر الوعي الذي يغيره التلفزيون لا يعد اتجاهاً، أو آراء أكثر من كونها افتراضات عن حقائق الحياة ومعايير للحكم والتي عليها بنيت هذه الاستنتاجات.

٤- لأن معظم محطات التلفزيون تستهدف نفس الجماهير، فإنها تعتمد على نفس الأنواع والأشكال المتكررة والقصص لجذب الجماهير، ومن ثم يصبح الافتراض الرابع أن وظيفة التلفزيون الثقافية الأساسية إن تحافظ على استقرار الأنماط الاجتماعية وأن تغرس مقاومة التغيير وبهذا يعد التلفزيون أداة للتنشئة الاجتماعية لأن ما يرونه في التلفزيون يمثل الاتجاه السائد.

٥- إسهامات التلفزيون في الثقافة قليلة نسبية ومستقلة ويمكن ملاحظتها وقياسها. ويستخدم جرنبر التناظر الوظيفي للعصر الجليدي لتوضيح فكرته، فيذكر أن

مجرد التحرك ولو لدرجات قليلة في الحرارة يمكن أن تؤدي إلى ذوبان الجليد،
فبالرغم من أن تأثيرات التليفزيون قليلة إلا أنها على المدى البعيد ستؤدي إلى
اختلافات حاسمة، فالتأثير موجود وهام.

متغيرات بحوث الغرس الثقلي:

تعتمد بحوث الغرس الثقافي في متغيراتها على حجم التعرض للوسيلة الإعلامية
كمتغير مستقل، والاعتقادات والأفكار والصور الذهنية وغيرها كمتغير تابع وإضافة إلى
ذلك العديد من المتغيرات الوسيطة التي تحكم العلاقة بني المتغير وبين المستقل والتابع.

(١) المتغير المستقل:

يقصد به حجم التعرض لوسائل الإعلام، ويتم قياس هذا المتغير بطرق مختلفة مثل
السؤال المباشر عن عدد ساعات التعرض لوسائل الإعلام، أو توزيع قوائم بالمضامين
الإعلامية لتحديد المضمون الذي يتم التعرض له بانتظام مثل توزيع قوائم بالبرامج
التليفزيونية لتحديد البرامج التي تتم مشاهدتها بانتظام في التليفزيون.

(٢) المتغير التابع:

يتمثل في الغرس ويكون عبارة عن الصور الذهنية ووجهات النظر والأفكار حول
موضوع الدراسة، ويتمثل في استجابات الباحثين حول موضوع الدراسة.

(٣) المتغير الوسيط:

يشمل العوامل المتداخلة والتي يمكن أن تحدد تأثير وسائل الإعلام على إدراك
الواقع ومنها المتغيرات الديموجرافية (السن - النوع - المستوى الاقتصادي والاجتماعي
-..) بالإضافة إلى بعض المتغيرات التنشئة الاجتماعية مثل دوافع المشاهدة لدى
المبحوث.

قياس الغرس الثقافي:

يهتم تحليل الغرس بالأثار العامة والواسعة النطاق للتعرض المتراكم لوسائل الاتصال، ويمكن تطبيق الإطار النظري للنموذج على أي شكل من أشكال الاتصال.

ذلك إن بحوث الغرس الثقافي استهدف قياس نتائج التعرض التراكمي لوسائل الاتصال الثقافية *cultural media*، وخاصة التلفزيون بوصفه وسيلة تنفرد بقبولية الرسائل للتكرار والتجانس، كما يتميز بقدرات تأثيرية تفوق وسائل الاتصال الأخرى.

ويبدأ تحليل الإنماء عادة بالتعريف على الأنماط التي يتم تكررها في المحتوى التلفزيوني، مع التأكيد على اتساق وتجانس الصور الذهنية *Images* والصور المنعكسة *Portrayals* والقيم *Values* التي تبثها البرامج، ويحاول تحليل الغرس إن يستنبط ما إذا كان هؤلاء الذين يمضون وقتاً طويلاً في التعرض للتلفزيون يدركون الواقع بنفس الطريقة التي تعكسها البرامج ومقارنتهم بالذين يمضون وقتاً طويلاً في التعرض للتلفزيون مع مراعاة مقارنة الخصائص الديموجرافية للجمهور.

وتفترض نظرية الغرس أن قليل التعرض للتلفزيون لديهم مصادر معلومات أكثر تنوعاً في حين يتجه كثيفو المشاهدة إلى الاعتماد على التلفزيون بقدر أكبر للحصول على المعلومات، ويتم تحديد حجم التعرض لوسائل الإعلام من خلال أسئلة تقيس كثافة التعرض في إطار ثلاثة مستويات نسبية هي: كثيفو التعرض، متوسطي التعرض، وقليلو التعرض، وتوضع كل فئة في قائمة مستقلة ويستخدم في ذلك أسلوب الاستبانة، أو بحوث اليوميات أو التقارير الذاتية للجمهور.

وتأسيساً على ذلك فإن منهجية قياس الغرس تعتمد على تحليل المضمون الإعلامي، ثم إجراء دراسة مسحية عليجمهور لمعرفة حدود التوافق والنشابة بين ملامح الواقع كما تقدمه وسائل الإعلام ولامح الواقع كما يدركه الأفراد، وبناء على درجة التوافق يمكن القول بحدوث الغرس من عدمه.

وعلى ذلك يمكن القول أن الدراسات الخاصة بالغرس الثقافي تعتمد في إجراءاتها على الخطوات التالية:

- ١- تحليل المحتوى الاعلامي: يتم تحليل نص الرسالة من خلال التحليل المتعمق للمضمون الاعلامي وما يعرضه من أفكار وقيم وصور منعكسة تتكرر في غالبية أنواع المضمون.
- ٢- إعداد صحيفة الاستبيان وعرضها على المبحوثين: وفي هذه الخطوة يتم تشكيل وصياغة مجموعة من الأسئلة عن الواقع الاجتماعي الذي يدركه الجمهور تبعاً للهدف من الدراسة ثم إجراء مسح للجمهور.
- وفي هذه المرحلة يتم استنباط ما اذا كان الأفراد الذين يمضون وقتاً طويلاً في التعرض لوسائل الإعلام يدركون الواقع بنفس الطريقة التي تعكسها الرسائل الإعلامية ومقارنتهم بالذين يمضون وقتاً طويلاً في التعرض.
- وعادة ما تشمل صحيفة الاستبيان على نوعين من الأسئلة وهما: أسئلة عن توقعات المبحوثين الكمية عن حدوث بعض الظواهر في المجتمع وأسئلة تقيس معتقدات المبحوثين عن إحدى ظواهر المجتمع، ويتم عرض هذه الأسئلة على المبحوثين، هذا بالإضافة الى معرفة حجم تعرض هؤلاء المبحوثين لوسائل الإعلام للتمييز بين كثيفي وقليلي التعرض.
- ٣- تحليل البيانات واستخراج النتائج: بعد الحصول على استجابات المبحوثين يتم تحليل البيانات لتتم المقارنة بين الواقع الاجتماعي كما يدركه كثيفو التعرض والواقع الاجتماعي كما يدركه قليلو التعرض لوسائل الإعلام، لتحديد مساهمة هذه الوسائل في التأثير وهو ما يعرف بفروق الإنماء *Cultivation Differences*.

تقييم نظرية الغرس الثقافي:

النظرية الغرس العديد من الإيجابيات التي تمثل أوجه القوة لها ولكن لا تخلو هذه النظرية من السلبيات أيضاً وفيما يلي عرض يمثل هذه الإيجابيات والسلبيات كلاً على حدة.

أولاً: سلبيات نظرية الغرس الثقافي:

وجه العديد من الباحثين بعض الانتقادات لنظرية الغرس الثقافي تمثلت في:

- لم تستطيع نظرية الغرس أن تحدد السبب والتأثير، فهل من الممكن أن نرجع جريمة قتل إلى مشاهدة تليفزيون أو نرجع خوف الناس من السير في الشوارع ليلاً إلى مشاهدة التليفزيون لفترات طويلة.

- أرجعت نظرية الغرس الثقافي إدراك الفرد للواقع الاجتماعي وتبني صور ذهنية ومعتقدات وأفكار ووجهات النظر حول هذا الواقع إلى كثافة المشاهدة وجلس الفرد أمام التليفزيون لعدة ساعات دون الالتفات إلى الفروق الفردية وعناصر الموقف الاتصالي.

- لم تضع نظرية الغرس الثقافي نوعية البرامج والمضامين الإعلامية التي يتم التعرض لها، حيث يرى هاوكنز وبنجري، أن الغرس يمكن أن يحدث نتيجة مشاهدة برامج ومضامين إعلامية معينة (محددة) ولا يحدث الغرس نتيجة التعرض لكل البرامج والمضامين المعروضة في وسائل الإعلام.

فمثلاً: قد يحدث الغرس نتيجة تعرض الفرد للبرامج الحوارية المقدمة في القنوات الفضائية المصرية، في حين أنه لا يحدث نتيجة لتعرض الفرد للدراما المقدمة في القنوات الفضائية المصرية. بل ومن الممكن أن يحدث الغرس نتيجة لتعرض الفرد لبرنامج حوارى واحد ضمن قائمة البرامج الحوارية المقدمة في القنوات الفضائية المصرية.

وقد اتفق هذا الرأي مع رأي البعض بأن العلاقة بين مشاهدة التليفزيون والغرس

الثقافي عند مشاهدة يمكن أن ترجع إلى بعض محتوى مواد برامج التلفزيون، ولا تنطبق على البعض الآخر من البرامج، وكذلك فإن العلاقة لا تنطبق على مشاهدة محتوى جميع مواد أو برامج التلفزيون في عمومها، ولكنها قد تحدث نتيجة مشاهدة برامج محددة.

▪ يرى أنصار مدخل الاستخدامات والإشاعات أن جربنر لم يبذل جهداً للفرقة بين أولئك الذين يشاهدون التلفزيون بطريقة طقوسية أو روتينية، وأولئك الذين يشاهدون التلفزيون بطريقة انتقائية نشطة وأن الغرس بذلك يصبح بذلك يصبح تابعاً لمتغير الدوافع وليس متغير بحجم التعرض.

▪ هاجم زعماء الحركة الإنسانية جربنر لإساءة تطبيق قيم هذه الحركة ويوجه نيوكومب ثلاثة انتقادات لجربنر:

١. يزعم جربنر أن أفكار التلفزيون ورموزه المعبرة عن الأفراد يخلقها التلفزيون بالرغم من أن هذه الرموز لها تاريخ ومعان مختلفة في الثقافة وموجودة حتى قبل وجود التلفزيون.

٢. تجاهل منظور الغر التنوع الكبير لمنظمات أخرى غير التلفزيون، فالعنف مثلاً موجود ولا يقدم فقط من خلال التلفزيون.

٣. لم تسمع بحوث جربنر لإمكانية ظهور السمات الفردية للمشاهدين، ولا لإعطائهم تفسيرات فردية لما يرونه ف بالتلفزيون.

▪ تجاهل منظور الفرس المشاهد الذي يمكن أن يفسر مضمون ما يشاهده بطرق مختلفة عما يحتويه النص، فهناك فروق بين الواقع كما يعبر عنه المضمون التلفزيوني والواقع كما يستوعبه المشاهد، فالرسالة التلفزيونية في رأي بعض الباحثين تعني أشياء مختلفة لجمهور مختلف، أما الرؤية الاجتماعية العامة التي تنطبع في أذهان الجمهور عن الواقع الاجتماعي ربما لا تكون واقعية.

▪ كثيراً ما يتم الشك في منهجية بحوث الغرس وربما يعود هذا إلى:

أ- تأثيرات الغرس ربما تعكس ميل إلى المبالغة في التقديرات لوقوع الأفراد ضحية في جريمة أو مبالغتهم في تقدير تعرضهم للتلفزيون.

ب- نتائج الغرس ربما تعكس تأثيرات بارزة لأدوات القياس نفسها، فوضع السؤال نفسه ربما يزيد وعي المبحوث مما يجعله يغالي في إجاباته.

ج- تظهر بعض النتائج أن لصيغة الأسئلة المثبتة أو المنفية تأثيرات على إجابة المبحوثين.

▪ أهملت نظرية الغرس "الآلية" أو "الميكانيزم" الذي يحدث من خلاله الغرس ويرى مؤيدي هذا الانتقاد أن بحث الغرس يحتاج إلى نوعين من الصدق:

أ- الصدق الداخلي: حيث يتحقق بوجود علاقة ارتباط ضعيفة بين التعرض والغرس.

ب- الصدق الخارجي: وهو مرتبط بالعمليات المعرفية وكيفية الاستفادة من خبرة التلفزيون وتطبيقها على الواقع الاجتماعي.

يرى البعض أن العلاقة بين مشاهدة التلفزيون والغرس الثقافي عند مشاهديه يمكن أن ترجع إلى بعض محتوى مواد برامج التلفزيون، ولا تنطبق على البعض الآخر من البرامج، وكذلك فإن العلاقة لا تنطبق على مشاهدة محتوى جميع مواد أو برامج التلفزيون في عمومها، ولكنها قد تحدث نتيجة مشاهدة برامج محددة.

ومن خلال استعراض الدراسات التي أجريت على هذا الموضوع أمكن استنتاج عدة نتائج يمكن إجمالها فيما يلي:

أولاً: المشاهدون الذين يعتقدون إن المضمون التلفزيوني واقعي يمكنهم أن يتأثروا به أكثر من هؤلاء الذين يعتقدون انه خيالي.

ثانياً: ليس كل المشاهدين مشاركين بشكل متساو في الاعتقاد بان الواقع هو المقدم

على شاشة التلفزيون خاصة إذا لم يرشدوا لدرجة واقعية المادة المقدمة.

ثالثاً: تؤثر الاختلافات الفردية (السن - الطبقة الاجتماعية.) في الدرجة التي يدرك بها المشاهدون واقعية المضمون التلفزيوني.

رابعاً: الأطفال هم أكثر تأثراً في إدراك الواقع وهناك أيضاً ما يثبت إن البالغين متفاوتون في إدراكهم لدرجة واقعية الرسائل التلفزيونية.

ويرد مؤيدو نظرية الغرس على هذا الانتقاد بان متغير اجمالى المشاهدة يمكن إن يستبدل به متغيراً أخرى كالتعرض لأنماط برامجية محددة والتعرض النسبي لبعض البرامج.

ثانياً: إيجابيات الغرس الثقافى:

رغم أن لنظرية الغرس الثقافى سلبياتها إلا أنها لها أيضاً إيجابياتها والتي تتمثل في:

▪ اهتمت نظرية الغرس بدراسة التأثير طويل المدى وهو ما يجعل النتائج صادق في حالة إتمام الإجراءات بالطريقة الصحيحة وتتميز كذلك بأنها تهتم بدراسة التأثير بطريقة تتسم بالعموم، بدلاً من التركيز على مضمون واحد مما يعطي نتائج شاملة، وهي بذلك تختلف عن النماذج والنظريات الأخرى التي تهتم بدراسة حالة فردية مثل دراسة نوعية رسالة إعلامية معينة.

▪ استفادت نظرية الغرس من العديد من المداخل الأخرى مما زاد من قوة منطقتها وتماسكها المنهجي والنظري في تفسير الآثار المعرفية والوجدانية للاتصال الجماهيري بل إن نظرية الغرس تحظى بتطبيقات في مجتمعات غير الولايات المتحدة الأمريكية فيما يمكن أن يسمى الغرس على مستوى الثقافات المتباينة.

▪ استخدام التصميم التجريبي لدراسة تأثيرات الغرس فعلى الرغم من أن مدخل الغرس التقليدي يرفض دراسة تأثيرات الغرس بهذا التصحيح إلا أن "روسلون وبروسيسوس" استخدموا هذا التصحيح في دراستها الخاصة بتأثيرات الغرس التي

تحدث للمراهقين من مشاهدة البرامج الحوارية، وأوضحت النتائج إن تأثيرات الغرس تحدث على مستوى كل من المطلبين: الأول والثاني، كما أوضحت النتائج ان هذه التأثيرات خاصة بقضايا معينة دون قضايا أخرى.

■ تتميز نظرية الغرس الثقافي بقدرتها على الجمع بين خصائص النظريات المذهبية من حيث قدرتها على وصف الظاهرة وتفسيرها والتنبؤ بنتائجها، وخصائص النظريات المنهجية من خلال احتوائها على خطوات منهجية ثابتة ومنظمة وكذلك استخدامها لأدوات بحثية تمكنها من الوصول إلى نتائج والتأكد من تحقيق فروضها بطريقة تطبيقية.

■ من شروط نجاح أي نظرية في المجال العلمي هي القدرة على الوصف والتنبؤ وتقديم العروض التي يمكن اختيارها، وبساطة نسبية في مفاهيمها وإمكانية توظيفها في تطوير العلم، والمعرفة فإن هذه الشروط تنطبق على نظرية الغرس الثقافي.



نظرية ترتيب الأجندة

ترجع اصول هذه النظرية الأساسية - إلي الباحث «ولتر ليبمان» في كتابه الرأي العام الذي ظهر في العشرينات من القرن الماضي. وتشير فكرة هذه النظرية إلى أن هناك علاقة طردية موجبة بين درجة تركيز وسائل الإعلام على قضية من القضايا، وبين درجة اهتمام الجماهير بتلك القضية. أي كلما زاد تركيز وسائل الإعلام على تلك القضية، زاد اهتمام المتلقين بها والعكس صحيح .

تنطلق هذه النظرية من فرضية أن لوسائل الاعلام تأثيرا كبيرا في تركيز انتباه الجمهور نحو الاهتمام بموضوعات وأحداث وقضايا معينة، وطرح رؤى تراعي المساواة في النوع، يمكن أن يؤدي إلي اهتمام الجمهور بهذه القضايا .

وفق هذه النظرية يرتب الإعلام أولويات الجمهور من حيث أولويات القضايا (المستوى الأول)، ومن حيث وجهة النظر وجزئيات القضايا (المستوي الثاني). وهذه النظرية تدعمها نظريتا «الإبراز» *Priming* و «التأطير» *Framing*. وهي بمجموعها تؤكد بشكل يصعب التشكيك فيه، أن الإعلام يحدد الأولويات ويرسم الصور الذهنية ويؤطر وجهات النظر، وأن الناس عبر الزمن تتشرب هذه الرؤى بشكل كبير، ويصبح كثير منهم أسيرا لها في تفكيره وقراراته.

تدعي نظرية الأجندة أن لوسائل الإعلام تأثيرا كبيرا علي المشاهد والحياة الاجتماعية، فوسائل الإعلام هي التي تحدد المواضيع التي تقف على الأجندة الجماهيرية، وتقرر أهميتها.

وسائل الإعلام تصمم واقعا رمزيا. ان منح الاعلام التغطية الإعلامية الواسعة لمواضيع معينة، وتجاهل مواضيع أخرى، امر له تأثير على الأهمية التي يعطيها الجمهور للموضوع.

وسائل الإعلام توجه اهتمام الجمهور لمواضيع معينة وتحدد أهميتها : تشديد الإعلام

على مواضيع معينة، يوحى للجمهور بأهمية هذه المواضيع، ومن جهة أخرى، تجاهل الإعلام لمواضيع معينة يوحى للجمهور بأن هذه المواضيع عديمة الأهمية وهامشية.

الجانب الآخر لنظرية الاجندة يؤكد على وجود أكثر من أجندة. فكما أن هناك أجندة لوسائل الإعلام تحاول فرضها علي الجماهير، هناك أجندة للجماهير تحاول فرضها على وسائل الإعلام. وكلما كانت القضية التي تشغل بال الجماهير خطيرة وتهم قطاعات واسعة من الناس، استطاعت أن تفرضها على وسائل الإعلام التي تعمل على تغطيتها بمختلف فنون العمل الصحفي، وتحاول تناولها والتعليق عليها من أجل إيجاد الحلول المناسبة لها. ولو عدنا إلي قضية بيع الممتلكات الحكومية، فإننا لم نلاحظ ذلك الاهتمام الكبير بها من قبل وسائل الإعلام - خصوصا الرسمية منها وكذلك الصحافة اليومية - فهل يعني ذلك مرة أخرى خطأ النظرية المشار إليها أم إن هناك تفسيراً آخر؟

أن النظرية لم تخطيء بل انها تحمل درجة عالية من الصحة، ولكن الأمر أن وسائلنا الإعلامية - مع شديد الأسف - لا تلتفت في كثير من الأحيان إلى ما يشغل بال المواطن، ولا تحاول تلمس قضاياهم وهمومهم، فتحصل الفجوة بين هذه الوسائل وجماهيرها التي تهرب إلي الوسائل الخارجية، عليها تلي ما تتطلع إليه وتسد الفجوة المعلوماتية لما لم تستطع وسائلنا الإعلامية أن تؤمنه لهذه الجماهير، ربما بفعل عوامل خارجة عن إرادة هذه الوسائل، والتي تأتي في مقدمتها البيئة المحيطة وما تمثله هذه البيئة من ضغوطات سياسية واجتماعية وثقافية واقتصادية .

ولعل تدفق المعلومات الدقيقة والصحيحة من مصادرها الأصلية وفي وقتها وزمانها المحددين، وعدم التلكؤ في نشر هذه المعلومات - مهما كانت قاسية وموجعة - وعدم حجب هذه المعلومات عن وسائل الإعلام ما يمكن أن يقضي علي أي تفسيرات وتحليلات قد تكون خطيرة وليست في صالح الوطن والمواطن. تلك التفسيرات والتحليلات قد تتحول إلى إشاعات تفتك بصلابة وتماسك الجبهة الداخلية وتجعلها عرضة للدعاية الخارجية المغرضة، هذا من جهة. ومن جهة أخرى، فإن متابعة وسائل

الإعلام لأي قضية تشغل بال الرأي العام تجعل التلاحم بينها وبين جماهيرها من القوة بمكان، فتزيد بذلك مصداقيتها وحضورها لدى جماهيرها .

ومن هنا فان وسائل الإعلام - حسب نظرية الأجنحة تقرر للجمهور بماذا يفكر وبماذا لا يفكر . وبحسب نظرية الأجنحة - يدور الحديث حول ثلاثة أجنحات :

١ . الأجنحة الإعلامية : جدول الأعمال اليومي لوسائل الإعلام، والذي يقرر أي المواضيع ستحظى بتغطية إعلامية، أي المواضيع سيتم التشديد عليها، وأي المواضيع سيتم تجاهلها. أي المواضيع المتناولة في وسائل الإعلام .

٢ . الأجنحة السياسية : هو جدول الأعمال على المستوى السياسي، المواضيع التي يتناولها السياسيون، والتي تتوافق مع الحاجات والاحتياجات الوطنية الواسعة أو مصالح ضيقة.

٣ . الأجنحة الجماهيرية : المواضيع التي يتحدث بها الناس فيما بينهم، في البيوت مثلاً.

هنالك تأثيرات متبادلة بين الأجنحات الثلاثة :

١ . الأجنحة الإعلامية تصمم الأجنحة الجماهيرية : وذلك نتيجة لقدرتها على جذب الجمهور لها.

٢ . الأجنحة الإعلامية تصمم الأجنحة السياسية : السياسيون متأثرون جداً بالأجنحة الإعلامية، لأنهم يعتبرون الأجنحة الإعلامية تعبيراً للرأي العام .

٣ . الأجنحة السياسية تصمم الأجنحة الإعلامية : خاصة في المواضيع المتعلقة بالسياسة والحكومة والتي يتوجب على الإعلام تغطيتها بهدف نقل المعلومات للجمهور، وإطلاعه على ما يجري في الدولة على المستوى السياسي.

٤ . الأجنحة الجماهيرية تصمم الأجنحة السياسية : السياسيون يهمهم معرفة الرأي

العام ومتأثرون بالجمهور، لذلك الجمهور في هذه الحالة يصمم للسياسيين جدول أعمالهم.

٥. الأجنحة الجماهيرية تصمم الأجنحة الإعلامية : هنالك مواضيع على المستوى الجماهيري التي توجب وسائل الإعلام على تغطيتها بسبب أهميتها : مثل الكوارث الطبيعية.

كما ذكرنا فان وسائل الإعلام تحدد للجمهور أهمية المواضيع . كيف نعرف ما هو «المهم»؟

١. الموضوع التي تمت تغطيته أكثر من مرة في وسائل الإعلام.
٢. الموقع والمكان الذي ينشر فيه الخبر : الموضوع الذي ينشر على الصفحات الأولى في الجريدة أو في بداية نشرة الأخبار يعتبر موضوعا هاما بنظر الجمهور.
٣. مدى الصراع في التغطية.
٤. وتيرة التغطية.

حسب هذه الاعتبارات فان الموضوع الذي يتصدر عناوين الصحف ونشرات الأخبار، يعتبر موضوعا مهما بنظر الجمهور وذلك من خلال تحديد حجم التغطية للمواضيع في وسائل الإعلام : عرض المواضيع والزمن المخصص لها في نشرات الأخبار، يمكن أن تبلور وجهة نظر الجمهور لأهمية الموضوع، ومعالجة مسألة وقضية معينة بشكل مكثف في وسائل الإعلام سيكسبها أهمية كبيرة في نظر الجمهور. بالمقابل التطرق المقتضب (القليل) لقضية معينة يجعلها عديمة الأهمية بنظر الجمهور .

تطبيقات السبين (spin)

هي عبارة عن مبادرة من قبل السياسي لاشغال الإعلام بموضوع معين والتغاضي عن مواضيع أخرى مهمة، بحيث يريد السياسي من خلال ظاهرة « السبين » اشغال الأجنحة

الإعلامية والجماهيرية بالاتجاهات المريحة له، وكل ذلك بهدف «تغطية» أو «تصليح» نتائج لأحداث غير مُرضية قد حدثت. ويمكن ذلك عن طريق تأليف قصص تتوافق مع أهداف السياسي. فالسياسي يحاول من خلال «السبين» تشريد وإبعاد الانتباه والاهتمام بأمور هامة، وبالمقابل مدح وتمجيد السياسي بالطريقة المرغوب فيها، وبذلك يكسب السياسي دعم وتأييد الجمهور له.

من يقرر الجدول اليومي لوسائل الاعلام؟ من يقرر مضامين الأخبار في وسائل الاعلام؟ هل وسائل الاعلام نفسها هي المبادرة الي المواضيع أم أنها تتأثر بعوامل أخرى مثل: رئيس الحكومة، الوزراء، أم مجموعات لها مصالح؟ هل لجدول وسائل الاعلام اليومي تأثير على جدول السياسه اليومي، أو ربما العكس، أي أن رجال السياسه يفرضون تصرفاتهم على وسائل الاعلام بما تنشغل وماذا تغطي؟ ففي نهاية الأمر، المفروض على وسائل الإعلام أن تغطي أعمال الشخصيات العامة وأن تنقل تصريحاتهم، وهؤلاء بهذه الحال يلمحون لوسائل الاعلام عن سلم الأفضليات في المجتمع.

هنالك علاقة سببيه بين ما يدور في الحلبه السياسيه من أحداث، خطابات وتصريحات وبين ما تقوم وسائل الاعلام بنشره.

يمكن أن نميز خمسة أشكال من التأثير المتبادل بين الجدول اليومي الخاص بوسائل الاعلام، الجدول الخاص بالجمهور والجدول الخاص بالسياسة:-

- جدول الإعلام اليومي يؤثر تأثيرا مباشرا على جدول الجمهور اليومي، على الأقل نتيجة قدرة وأهلية وسائل الاعلام على جذب انتباه الجمهور.
- السياسيون ينصتون الى رأي الجمهور، ومن المفروض أن يتصرفوا كرسله. فمن شأن جدول الجمهور اليومي أن يشكل / يحدد جدول السياسه اليومي. فمثلا: مشكلة البطاله، مشكلة الاسكان التي تقلق الشباب والقادمين الجدد، يمكنها أن تصل الى جدول السياسيين اليومي.

- يؤثر جدول الاعلام اليومي تأثيرا مباشرا على جدول السياسة اليومي أيضا، حيث يمكن اعتباره أحيانا كمُعبر عي الرأي العام، وعن جدول الجمهور اليومي.
- هنالك مواضيع وظروف يكون فيها لجدول السياسة اليومي تأثير مباشر وقوي على الجدول اليومي للاعلام فمثلا: جدول العمل اليومي للحكومة - مناقشة ميزانية الدولة أو وضع الكيوتسات الاقتصادي - له تأثير على وسائل الاعلام وكلاهما ينشغل بنفس المواضيع، ان كان قبل مناقشتها في الحكومة أو بعد (التلاؤم أكثر بعد المناقشه).
- مجموعة عوامل أو أحداث عالمية - مثلا: كوارث اصابات، أزمات أو انقلابات، يمكنها بشكل مباشر أو غير مباشر أن تحدد جدول عمل الجمهور. في حالات ليست قليلة، تفرض الأحداث نفسها على وسائل الاعلام وتضطر هذه أن تهتم بها نظرا لضخامتها.
- ان التنظيمات الاعلاميه تقوم بمراقبة بعضها البعض باستمرار. هذا النهج تفرضه المنافسة بينهم، لذا ففي كثير من الأحيان تجدد وسائل الاعلام الجدول اليومي للاعلام أو بكلمات أخرى، فإن وسيلة إعلام معينة تشكل مصدر مواضيع لجدول أعمال اخر. التلفزيون في اسرائيل وصحيفة هارتس أكثر من يقوم بتحديد الجدول اليومي لوسائل الاعلام.
- وسائل الاعلام الجماهيرية تعمل كمن يقرر الجدول اليومي للمجتمع. معظم الابحاث تنصب في قياس تأثير وسائل الاعلام الجماهيريه على الجدول اليومي للجمهور خلال فترة الانتخابات.
- نجاح وسائل الاعلام في تحديد الجدول اليومي السياسي يعبر عن القوة التي تملكها وسائل الاعلام الجماهيريه. لكن وسائل الاعلام لا تملك قوه مطلقه، فالسياسيون أحيانا يتجاهلون اقوال صحف معينه ويقتبسون من أخرى. لكل مؤسسه سياسيه هنالك جدول أعمال يومي مقرر، عادةً هنالك عوامل من داخل وخارج المؤسسة السياسيه تؤثر علي الجدول اليومي لها، وأحيانا هنالك ضغوط من جهات خارجية.

تطرق السياسه لموضوع معين معروض في وسائل الاعلام يدل على تغير في الجدول اليومي السياسي.

▪ هنالك تنافس بين السياسيين على التأثير علي الجدول اليومي لوسائل الاعلام خاصةً في فترة الانتخابات، ذلك ان للجدول الاعلامي تأثير على الجدول اليومي للجمهور، من هنا يظهر تأثير متعدد المراحل.

الحمالات الانتخابيه بمثابة تنافس جهات سياسيه على تحديد الجدول اليومي لوسائل الاعلام.

في البحث الي أجراه كاسبي (١٩٨١) حول تأثير وسائل الاعلام الجماهيريه على تحديد الجدول اليومي للكنيست. كاسبي اعتمد في البحث علي فرضيتين أساسيتين:

أ- أعضاء الكنيست بحاجه لوسائل الاعلام الجماهيريه ومتعلقون بها، لأنها تزودهم بمعلومات قيمة وضروريه بالنسبه لهم. هذه العلاقه مبررة كلما كان الواقع السياسي أكثر تعقيدا. اعضاء الكنيست ينبغي عليهم التأقلم مع عدد من المعطيات الاخذ بالازدياد، لكن ليس لديهم قوى استشارية ومساعدون يساعدونهم في جمع المعلومات المطلوبة، لذلك فان وسائل الاعلام الجماهيريه تنجح في تحديد جدول الاعمال للكنيست.

ب- بالاضافه للحاجات المعرفيه، فان كل سياسي يطمح بان تحظى أعماله بتغطية صحفية واسعة. وبذلك يلمع اسمه عبر العناوين. وسائل الإعلام تكثر من التقارير الصحفية حول أعماله وانجازاته. وحتى يضمن التغطية القصوى، يقوم السياسي بنسج علاقات وتبادل معلومات مع الصحيفة والصحفي. ذلك يتجلي باستجابة السياسي وطرح مواضيع تعرض في وسائل الاعلام.

مدرسة أو مذهب تحديد الجدول اليومي تبرز بطريقه غير مباشرة دور الإعلاميين الجماهيرية في سير تصميم الرأي العام. وسائل الاعلام ليسوا مجبرين بالتأثير بصورة مباشرة

على رأي المواطنين، وسائل الاعلام الجماهيرية تنجح في تحديد الجدول اليومي للسياسة. وسائل الإعلام الجماهيرية قدرتها على التأثير على العمليات السياسية محدودة ومرتبطة بعدة عوامل، قوتها تكمن في استخداماتها السياسية والجماهيرية. كلما كان تطرق رجال السياسة لما ينشر في وسائل الاعلام الجماهيرية هكذا تقوى قدرتهم في تحديد الجدول اليومي للسياسة، وبهذا يقوى منصبهم في الوسط السياسي.

وجوب تطرق السياسيين لما ينشر في وسائل الاعلام الجماهيرية تنبع في أحيان كثيرة من الحاجات الاتصاليه المختلفه للمؤسسه السياسيـة. وبانعدام مصادر معلومات كافيه للتواصل مع جمهور المواطنين، يضطر السياسيون للاعتماد على وسائل الاعلام الجماهيرية.

لكن استخدامات السياسيين لوسائل الإعلام الجماهيرية من شأنه أن يضع الحدود لتأثير وسائل الاعلام على الجدول اليومي السياسي. باستطاعة أعضاء الكنيست مثلاً: تفضيل صحف معينة والتطرق للمعلومات التي نشرت فيها وتجاهل أخرى. اقتباس السياسي لوسائل الاعلام هو ما يعطي وسائل الاعلام دوراً وأهمية في الحلبه السياسيـه/ الجهاز السياسي.

لذلك بوسع السياسيين أن يتحكموا في التدخل السياسي لوسائل الاعلام في اللعبة السياسية، وأيضاً في استغلال وسائل الاعلام لاحداث تزييفات وتشويشات بنقل المعلومات بشكل يخدم مصالحهم. لذلك من الواجب أن يكبح السياسيون جماهم في استخدامهم واستغلالهم لوسائل الاعلام الجماهيرية في تحقيق مآربهم.

وسائل الاعلام في أعين السياسيين لها معنى اضافي مرتبطة بعلاقات متبادلة «أخذ وعطاء» بينهم. هذه العلاقات تلبى حاجات السياسيين في التعبير والشرح عن مواقفهم واعمالهم. ووسائل الاعلام بدورها تقوم ايضاً هي بتحديد الجدول اليومي السياسي. في فترة الانتخابات تتعاظم المنافسه في الحلبه السياسيـه على تحديد الجدول اليومي لوسائل الاعلام، لكن أيضاً وسائل الاعلام تؤثر على الجدول اليومي للسياسة.

في البحث الذي أجراه «يسحاق كيدمان» حول دور الصحافة بتحديد الجدول اليومي

للكنيست في مواضيع الرفاه الاجتماعي، كشف علاقه سببية متعددة المراحل تصف العلاقة بين الصحافة والكنيست. الصحف ولأسباب مختلفة، تقرر التركيز بموضوع معين وتغطيته لقيمتها الإخبارية أو لتدفقه من مصدر سياسي. بمداه قصيرة نشر الخبر في المصادر الإعلامية يؤثر على الجهاز السياسي وتسامحهم في تحديد الجدول اليومي له. انتباه السياسيين للموضوع يدفع تيارا اخر من انتباه واهتمام وسائل الإعلام بنفس الموضوع. وهكذا دور الجهاز السياسي مهم جدا من حيث مساهمته باعطاء أهميه للموضوع بعد تطرقه واقتباسه له.

لوسائل الاعلام تأثير على تحديد الجدول اليومي، ليس فقط علي الرأي العام، انما أيضا علي مجموعات خاصه مثل مجموعة المُشرّعين. هنالك أهمية أيضا للمواضيع التي تخطت بوابة الحراسه الاعلاميه في الماضي باثباتها قيمتها الاخباريه وتواصل مستقبلي دخولها الجدول اليومي الاعلامي السياسي واهتمام الجمهور بها.

السبن الاعلامي (SPIN)

في الاونة الأخيرة يكثر استخدام مصطلح «السيين» في العالم السياسي والاعلامي. مصدر التسمية أصله من الحركة الدورانية للكرة التي يلقيها احد اللاعبين باتجاه اللاعب مع المضرب في لعبة البيسبول. سرعة السبين تمثل مقياس لقدرة رامى الكرات.

ما معنى المصطلح؟ سبين ليس حقيقة لكنه ايضا ليس كذبا، هو بين الحقيقة والكذب، ومحاولة لتشويش الحقيقة من أجل جعل الأحداث تظهر بشكل جيد أو سلبي قدر الامكان، العلاقة بين العلاقات العامة، السياسة، الأعمال والصحافة، لكن استخدام «السيين» ولد منذ بداية التاريخ الإنساني، ملوك، فلاسفة ورجال الكنيسة استخدموا «السيين» من أجل إعطاء الأمور طابعا أخلاقيا. حذف كلمات ومصطلحات وتبديلها بأخرى من أجل تغيير مواقف وآراء حول نفس الموضوع. البشر لا يقولون ما يفكرون به، ولا حتي ما ينوون قوله. في غالب الأحيان هم يقولون ما يريد الناس سماعه، وربما لو كررنا اقوالنا لصدقونا ايضاً.

تعريف السبين:

هو خطه مدروسة، مقصوده وقصيرة المدى، يقوم بإعدادها أشخاص أو جهات جماهيرية بهدف تركيز الانتباه أثناء التغطية الاعلامية بشيء اخر، أو لصرف النظر أو القيام بالتضليل حول حقائق القصة أو تفسيراتها. «السبين» موجود على حد دقيق بين الحقيقة والكذب، ويتميز بكونه كذب أبيض، يهدف عادةً الى صرف أنظار وسائل الاعلام. خلق «ضوء» يبهر «أعين» وسائل الاعلام ويصرف انتباهها عن موضوع أو في تضليل في تغطية قصة إعلامية.

لكل مسؤول أو شخص شهير، هنالك خبير مختص للسبين (*Spin Doctor*) يقوم بمساعدته على الخروج من المواقف الحرجه، للوصول لمنصب أو وظيفة ما من اجل كسب مؤيدين والتأثير عليهم، وفي وقت الحروب يمكن أن يساعد في وصف العدو بأنه متخلف. «السبين» بمثابة وسيلة ضرورية للبقاء في زماننا المعاصر. هنالك ادعاء أن كل من يعمل في المجال الاعلامي هو خبير «سبين» وايضاً من يعمل في العلاقات العامة والتسويق.

استراتيجيات السبين

نشير هنا الى ابرز استراتيجيات «السبين» المتعارف عليها

- ١) عرض الأخبار السيئة بشكل ايجابي.
- ٢) قول عكس ما تنوي قوله.
- ٣) «القناع»
- ٤) تبرير ما حدث بكونك صغير السن، حيث يسمح للصغير التصرف بقلة مسؤولية.
- ٥) تذويب شخص آخر.
- ٦) تحليل الحدث يتعلق بالتفسير - مثال: الرئيس كلينتون قال: «لم أقم بممارسة الجنس مع هذه المرأة» لكن السؤال الآن ما هو تعريف «للعلاقة الجنسية».
- ٧) اعطاء انطباع أن كل شيء مجاني - وفي الحقيقة الأمر ليس كذلك.
- ٨) معلومات احصائية - الناس ينبهرون عادةً من الأرقام، ولا يقفون لحظه لمراجعة صدق وشفافية هذه الأرقام.

- ٩) الضحية- الظهور بدور الضحية وبالتالي كسب تعاطف الجمهور.
١٠) اخفاء الحقيقة.

السبب الاعلامي في الحلبة السياسية:

السبب الاعلامي في الأوساط السياسية هو بمثابة «الخبز» الذي يأكله السياسيون. اعتاد السياسيون علي استخدامه كثيرا للنيل من أعدائهم و«تشويه» صورتهم أمام وسائل الاعلام والجمهور، أو لصرف انتباه وسائل الاعلام عن حقائق فشلهم وزلاتهم، وبذلك يكسب السياسي الرأي العام.

بسبب اعتماد أفراد الجمهور على وسائل الإعلام، أصبحت وسائل الإعلام الجماهيرية وبالذات التلفزيون (لحد الان في مجتمعاتنا) أهم الوسائل الإعلامية تأثيراً في تشكيل أفكار وآراء الجمهور، وبالتالي تؤثر حتى في تحديد أولويات الجمهور وفيما يظنه مهم أو غير مهم، وذلك بالتركيز علي موضوعات معينة أو التعميم على موضوعات أخرى، مما يجعل الجمهور يتفاعل مع القضايا المثارة إعلامياً ويتناسى أو ينسى القضايا غير المثارة إعلامياً.

وهذا ما أثار اهتمام الباحث الإعلامي لازرفيلد في عام ١٩٤٤ عندما بحث في قدرة وسائل الإعلام الجماهيرية على صياغة وتشكيل أولويات الناس تجاه القضايا المختلفة في المجتمع، بحيث أنه إذا تم التركيز علي قضية معينة في الإعلام، فإنها ستحتظى بنفس الإهتمام لدى لجمهور، والعكس صحيح.

بمعنى أنه إذا ركزت وسائل الإعلام على قضية معينة وأبرزتها، فإن هذه القضية تكتسب نفس الأهمية لدى الجمهور، وهذا ما يعرف بنظرية «تحديد الأوليات» أو نظرية «تحديد الأجندة» *Agenda Setting Theory* والتي أثارها الباحثان الإعلاميان مكمبس، وشو.

و نظرية ترتيب الأوليات- تحديد الأجندة، تفيد ب«وجود علاقة إيجابية بين ما تؤكد وسائل الإعلام في رسائلها، وبين ما يراه الجمهور هاماً. أي أن دور وسائل الإعلام يسهم في ترتيب الأولويات عند الجمهور. ومن ثم فإن وسائل الإعلام بهذا المعنى تقوم بمهمة تعليمية».

لقد أصبحت وسائل الإعلام الجماهيرية الرئيسة (الإذاعة، التلفزيون، الصحافة)

هي الوسيط بين الأحداث وبين أفراد الجمهور، فهي تنقل الأخبار والمعلومات والرأي والتفسير والتحليل، وهي بذلك تساهم في خلق «واقع اجتماعي» يعيش فيه أفراد الجمهور، ولذلك تبدو أي عملية تغيير في المنظومة الفكرية والثقافية لدى الفرد غير ناجعة إذا لم تُوظف وسائل الإعلام التوظيف الصحيح.

فكرة النظرية أنه مثلما يُحدد جدول الأعمال في أي لقاء ترتيب الموضوعات التي سوف تُناقش بناءً على أهميتها، فإن وسائل الإعلام لها جدول أعمالها الخاص التي تحدد الأهم والأقل أهمية من الموضوعات والأحداث.

الناس تتحدث في حياتها اليومية عن الموضوعات أو الأحداث التي تظهر في الوسائل الإعلامية، وبمجرد اختفاء هذه الأحداث من واجهة الصحف مثلاً، فإن الناس سوف تنساها تدريجياً.

هذه النظرية تهتم بدراسة العلاقة التبادلية بين وسائل الإعلام والجمهور التي تتعرض لتلك الوسائل في تحديد أولويات القضايا السياسية والاقتصادية والاجتماعية التي تهتم المجتمع. كما تفترض النظرية أن وسائل الإعلام لا تستطيع تغطية جميع الموضوعات، لذا يختار القائمون على هذه الوسائل بعض الموضوعات التي يتم التركيز عليها بشدة والتحكم في طبيعتها ومحتواها. وهذه الموضوعات تثير اهتمامات الناس تدريجياً، وتجعلهم يدركونها، ويفكرون فيها، ويقلقون بشأنها. وبالتالي تمثل هذه الموضوعات لدى الجماهير أهمية أكبر نسبياً من الموضوعات الأخرى التي لا تطرحها وسائل الإعلام.

وسائل الإعلام هي التي توجه الاهتمام نحو قضايا بعينها، فهي التي تطرح الموضوعات، وتقترح ما الذي ينبغي أن يفكر فيه الأفراد باعتبارهم أعضاء في الحشد، وما الذي ينبغي أن يعرفوه، وما الذي ينبغي أن يشعروه به.

حين تقرر وسائل الإعلام تخصيص معظم الوقت والمساحة في التغطية الإخبارية لقضية ما، فإن هذه القضية سوف تكتسب أهمية قصوى لدى الجماهير التي تتعرض لتلك الوسائل.

كيف تسهم وسائل الاعلام في ترتيب الاولويات عند الجمهور؟

- تتشابه هذه النظرية مع (نظرية حارس البوابة) في أن كلتا النظريتين تقران ما يصل الى الجمهور من معلومات.

حارس البوابة: يقررون ماذا سوف (يمر او يحذف) خلال بواباتهم

تحديد الأجندة: وسائل الاعلام تحدد لنا ماذا نقرأ او ماذا نشاهد

- تختلف هذه النظرية مع (نظرية حارس البوابة) في:

حارس البوابة: يقوم بمنع أو تعديل معلومة معينة حسبما يريد

تحديد الأجندة: وسائل الاعلام ترتب المواضيع حسب نظرتها.

(الأكثر أهمية - المهم - الأقل أهمية)

إن صناعة القرار للقائم بالاتصال او للفرد والمجتمع عملية معقدة تشترك فيها العديد من العوامل والمتغيرات والاتجاهات والقيم سواء للفرد او المجتمع، والتي تساهم في مجموعها في اعطاء الصورة الحقيقية لصناعة القرار. ولأن عالم اليوم هو عبار عن قرية صغيرة يمكن فيها للمتلقي التاثر والتأثير في صناعة القرار ورسم الواقع المتخيل بفضل التكنولوجيا الحديثة والمحدثة، والتي ساهمت في التأثير الكبير لوسائل الاعلام والاتصال على المتلقين (الفرد او المجتمع). وبذلك اصبح لابد من القائمين عليها والدارسين لها من وضع الاسس والنظريات المُفسرة لسلوك هذه الوسائل وتأثيرها على المتلقين في احداث التغيير المطلوب لصالح القائم بالاتصال، ومن ثم فان صناعة القرار لكلا طرفي عملية الاتصال تأخذ شكل سيناريو في ثلاث احتمالات مفترضة:-

الاول:

▪ تكون السيطرة لوسائل الاعلام على المتلقي بشكل مباشرة من خلال اثاره الخوف لديه من المجهول المتوقع، وكذلك استعمال الاثارة الموقته في تلبية حاجات ضرورية له.

- المتلقي يكن منعزلاً، مسلوب الارادة يعاني من ضعف العادات والتقاليد والاعراف.
- يتسلم المتلقي المعلومات بشكل فردي ورد الفعل لديه فردي ايضاً.
- صناعة القرار تكون مرتبطة بوسائل الاعلام واهدافها بشكل مباشر.
- نظرية الرصاصة السحرية والمجتمع الجماهيري ودوامة او لولب الصمت، هي المعتمدة في رسم صورة المشهد هذا.

الثاني:

- تكون السيطرة لوسائل الاعلام على المتلقي بشكل انتقائي حيث تقدم رسائلها الى المتلقي وتستقبل ردود الافعال بشكل انتقائي، ويرجع ذلك الى اختلاف الافراد فيما بينهم في العادات والاعراف والتقاليد.
- المتلقي فيها ليس منعزلاً بل اجتماعي ويؤثر في الاخرين وبذلك يجب على وسائل الاعلام ادراك حاجات ورغبات المتلقين وتقديمها اليهم من غير استخدام اسلوب الاثارة الرخيصة.
- يتسلم المتلقي المعلومات بشكل فردي وجماعي، ورد الفعل لديه فردي وجماعي.
- صناعة القرار تكون مشتركة بين وسائل الاعلام والمتلقي، ويمكن ترجيح احدهما على الاخر حسب قوة الرسالة ومدى ذكاء المتلقي.
- نظرية الاستخدامات والاشباع وانتشار المبتكرات هي المعتمدة في رسم صورة هذا المشهد.

الثالث:

- تكون السيطرة للمتلقين علي وسائل الاعلام من خلال استخدامات المتلقين لهذه الوسائل ومدى اعتماد الفرد عليها وذكائه في معرفة كيفية استخدامها وبذلك

تكون هناك علاقة تفاعلية بين المتلقي ووسيلة الاتصال.

- صناعة القرار تكون مشتركة بين وسائل الاعلام والمتلقي ويمكن ترجيح احدهما علي الاخر حسب قوة الرسالة ومدى ذكاء المتلقي.
- يتسلم المتلقي المعلومات بشكل فردي وجماعي ورد الفعل لديه فردي وجماعي.
- نظرية الغرس الثقافي وترتيب الاولويات والفجوة المعرفية هي المعتمدة في رسم صورة هذا المشهد.

وبذلك نجد ان هذه النظريات تحاول الاجابة عن سؤال أو اشكالية صناعة القرار، مع الاهتمام بالعوامل الاخرى المتعلقة بالمرسل والرسالة والوسيلة ورجع الصدى. ان الفهم الواعي لهذه النظريات يؤدي الي نجاح عملية الاتصال.



نظرية تحليل الاطر الاعلامية

Analysis of the media frame theory

نظرية تحليل الاطر الاعلامية، التي تعد واحدة من الروافد الحديثة في دراسات الاتصال، حيث تسمح للباحث بقياس المحتوى الضمني للرسائل الاعلامية التي تعكسها وسائل الاعلام، وتقدم هذه النظرية تفسيراً منتظماً لدور وسائل الاعلام في تشكيل الأفكار والاتجاهات حيال القضايا البارزة، وعلاقة ذلك باستجابات الجمهور المعرفية والوجدانية لتلك القضايا.

وتقوم هذه النظرية على أساس أن أحداث ومضامين وسائل الاعلام لا يكون لها مغزى في حد ذاتها؛ إلا اذا وضعت في تنظيم وسياق وأطر اعلامية محددة، وهذه الأطر تنظم الألفاظ والنصوص والمعاني، وتستخدم الخبرات والقيم الاجتماعية السائدة. ويوفر تأطير الرسائل الاعلامية القدرة على قياس محتوى هذه الرسائل ويفسر دورها في التأثير على الآراء والاتجاهات المختلفة. أي أن هذه النظرية ما هي الا بناء محدد للتوقعات التي تستخدمها وسائل الاعلام لتجعل الناس أكثر ادراكا للمواقف الاجتماعية في وقت ما، فهي اذن عملية هادفة من القائم بالاتصال عندما يعيد تنظيم الرسالة حتى تصب في خانة ادراكات الناس ومؤثراتهم الاقناعية.

وتشير الدراسات في مجال الأطر الإعلامية إلى أن وسائل الإعلام تقدم مساعدة للجمهور لفهم وتفسير الأحداث أو القضايا التي تقوم بتغطيتها، وخصوصاً تلك التي تحظى بالإهتمام والمتابعة الأكبر من قبل الأفراد، حيث "يتلخص دور وسائل الإعلام في وضع هذه الأحداث أو القضايا ضمن اطر إخبارية، لجعلها ذات بروز وأهمية مقارنة بباقي الموضوعات المطروحة في هذه الوسائل، وذلك لتسهيل فهم محتواها، وربط هذه الأطر تلقائياً بمواضيعها من قبل الأفراد، فيمكن على ضوء ذلك إدراكها وتفسيرها وإبداء التقويمات والأحكام بشأنها، وبهذا يمكن أن تطبق هذه النظرية على الجانبين التحليلي والميداني.

أما مفهوم البروز فيعد جوهرياً في تأطير النصوص الإخبارية، وقد تناوله عدد من الباحثين في هذا المجال على اعتبار أنه "عملية يتم استخدام عدد من العناصر فيها، بغرض إظهار معنى رئيس محدد، يبدو واضحاً للمتلقي، بحيث يتم الحصول على هذا البروز من خلال توظيف كلمات أو مصطلحات أو جمل، أو التركيز على جانب معين عند عرض الحدث بصورة أو رسم كاريكاتيري، فيتكون لدى هذا الملتقى حقائق أو أفكار أو وجهات نظر، تساعده على تطوير فهم معين للأحداث.

وإذا نظرنا للتأطير من خلال المستوى التحليلي المتمثل في النص الإعلامي، سيتضح ان لهذه الآليات بعدين، أولهما شكلي ويتمثل في موقع التغطية وحجمها، ومدى استخدام عناصر تبيوغرافية معينة، كالصور والعناوين وغيرها، وثانيهما مضموني يتعلق بالمحتوى كالإستعارات، والتلميحات، وربط أطر التغطية بنماذج سابقة، ونوعية الموضوعات الرئيسية والفرعية وغيرها.

ان نظرية تحليل الاطر الاعلامية (منظرها الرئيسي انتمان) هي نظرية تدرس ظروف تأثير الرسالة

تقوم هذه النظرية منظر النظرية الرئيسي انتمان على أساس أن أحداث ومضامين وسائل الاعلام لا يكون لها مغزى في حد ذاتها، الا اذا وضعت في تنظيم وسياق وأطر اعلامية هذه الأطر تنظم الألفاظ والنصوص والمعاني وتستخدم الخبرات والقيم الاجتماعية السائدة

تأطير الرسالة الاعلامية كما يشير سي موسى يوفر القدرة على قياس محتوى الرسالة ويفسر دورها في التأثير على الآراء والاتجاهات ويعني عندما يقع حادث معين فالحدث قد لا تكون له دلالة كبرى عند الناس ولكن وسائل الاعلام تصفه في اطار اعلامي من حيث اللغة والصياغة والتركيز على عنصر معين حتى يصبح هاماً في قلب الاطار الاجتماعي كله.

وهكذا يستخدم الاعلام جزءا من المضمون لوضعه في أنساق اجتماعية عامة وهامة ليحدد ويضخم الحدث ثم يبسطه ويضع له الحل

ويعرف جوفمان الاطار الاعلامي بأنه: بناء محدد للتوقعات التي تستخدمها وسائل الاعلام لتجعل الناس أكثر ادراكا للمواقف الاجتماعية في وقت ما فهي اذن عملية هادفة من القائم بالاتصال عندما يعيد تنظيم الرسالة حتى تصب في خانة ادراكات الناس ومؤثراتهم الاقناعية.

والاطار الاعلامي يحاول أن يشابه ويمائل بين ما يدركه الناس في حياتهم اليومية وبين بناء الرسالة وتشكيلها كما تفعل الوسيلة الاعلامية بمعنى أن الوسيلة الاعلامية لا تهدف الى التغيير أو بناء قيم جديدة ولكنها تهدف أكثر الى الاستفادة من الفهم العام الموجود.

وكما يرى انتمان المنظر الأبرز لهذه النظرية أن تأثير الأطر الاعلامية على الرسالة لا يتم عبر تشكيل الاطار بشكل متعمد فقط بل يتحقق بالحذف والتجاهل والأغفال المقصود وربما غير المقصود من القائم بالاتصال أي أن عملية التأطير تؤثر في: القائم بالاتصال- نص الرسالة- جماهير المتلقين- الاطار الثقافي والاجتماعي

أنواع الأطر الإعلامية

قدم العلماء كما يشير سي موسى عدة أنواع للأطر الاعلامية المرتبطة غالبا بتغطية الاعلام للأخبار من ذلك:

١. الاطار المحدد بقضية: حيث يتم التركيز على قضية أو حدث جوانبه واضحة عند الجمهور لانه حدث مرتبط بوقائع ملموسة عندئذ يركز الاطار على المدخل الشخصي أو تقديم عناصر الحدث وتداعياته (مثل أنفلونزا الطيور الحدث انتشار مظاهر الاصابة نصائح اجراءات سلوكية وطبية أدوار وقرارات المسؤولين قصص اخبارية عن الاصابات أو صناعة سلعة ما التي تضررت ، البدائل المتاحة عند الحكومة والشعب)

٢. الاطار العام: يرى الاحداث في سياق عام مجرد يقدم تفسيرات عامة للوقائع يربطها بالمعايير الثقافية والسياسية وقد تكون ثقيلة على نفسية المتلقي من الناحية المهنية الا أنها هامة لفهم المشكلات وتقديم الحلول والاقناع على المدى البعيد (فحادث انتحار الرجل الذي عجز عن دفع رسوم الجامعة لأولاده يعالج في اطار: البطالة أو الفقر الذي يهدد المجتمع، غياب التضامن الاجتماعي، مجانية التعليم التي ذهبت مع الريح، هل يدفع الآباء حياتهم ثمناً لأولادهم وهكذا)

٣. اطار الإستراتيجية: يرى الاحداث في سياقها الاستراتيجي المؤثر على أمن الدولة القومي، يتلاءم هذا الاطار مع الاحداث السياسية والعسكرية ويركز على قيم مثل:

- مبدأ الفوز والخسارة والتقدم والتأخر والنهضة أو الانهيار
- لغة الحروب والصراعات والتنافس الوطني والدولي
- مبدأ النفوذ والقوة ومصادره وأشخاصه ومظاهره
- تقديم الانجازات الضخمة أو الاخفاقات والانتقادات الكبرى

٤- اطار الاهتمامات الانسانية: يرى الأحداث في سياق تأثيراتها الانسانية والعاطفية العامة، تصاغ الرسائل في قوالب وقصص درامية ذات نزعة عاطفية مؤثرة.

٥- اطار النتائج الاقتصادية: يضع هذا الاطار الوقائع في سياق النتائج الاقتصادية التي نتجت عن الأحداث، يشير للتأثير المتوقع أو القائم على الأفراد والدول والمؤسسات القائمون بالاتصال يستخدمون الناتج المادي لجعل الرسالة الإعلامية أكثر فاعلية على الناس وأكثر ارتباطاً بمصالحهم.

٦- اطار المسؤولية: يضع القائم بالاتصال الرسالة للإجابة عن السؤال "من المسئول عن؟" الأفراد والمؤسسات والدولة معنيون بمعرفة المسئول عن الحدث وتحديدته في شخص أو مؤسسة أو قانون أو سلوك أو حكومة محددة.

- ٧- اطار الصراع: تقدم الأحداث في اطار تنافسي صراعي حاد قد تتجاهل الرسائل الإعلامية عناصر هامة في سبيل إبراز سياق الصراع، تبرز الفساد وعدم الثقة في المسؤولين، ترى الأشخاص قبل أن ترى الأحداث وترصد المصالح قبل أن ترصد الأهداف وتقيس الرسالة غالبا بمقياس الخاسر والرابع والمنتصر والمهزوم وهو بعد يبالغ الصحفيون والمذيعون كثيرا في جعله إطارا للأحداث.
- ٨- اطار المبادئ الأخلاقية: عرض الوقائع في السياق الأخلاقي والقيمي للمجتمع، يخاطب المعتقدات والمبادئ الراسخة عند المتلقي، القائم بالاتصال يرد الحدث ردا مباشرا لوعاء المجتمع الأخلاقي، قد يستشهد بالاقتباسات والأدلة الدينية التي تدعم سوقه للوقائع أو بالمصادر والجماعات المرجعية التي تؤكد هذا الاطار.

مراحل تكوين الإطار:

- تم عملية التأطير الإعلامي للمضمون من خلال أربع خطوات رئيسية:
- ١- يصدر القائمون بالاتصال أحكاما واعية أو غير واعية وبطريقة معتمدة أو غير معتمدة على الرسالة من خلال البناءات المعرفية والإدراكية للاعلاميين
 - ٢- تتشكل الرسالة في أطر مهنية من ناحية الشكل أو المضمون، في عبارات ومفاهيم واقتباسات المصدر هنا له أطره المتحكمة ليس في ذاته بل في الرسالة فوجود أو عدم وجود صور للحدث، مساحة النشر والإذاعة، يسر أو عدم يسر الحصول على المعلومة والجزء الناتج عن العمل كل هذا وغيره يؤثر في خطوات بناء الاطار
 - ٣- يتوقع المرسل أطرا خاصة للمتلقي فترشده وتؤثر في عملية التأطير الحالية والمتوقعة
 - ٤- الرسالة المؤطرة تمثل المخزون المشترك لكل خطوات وضع الاطار، هي في الغالب التمثيل المشترك للإطار الاجتماعي العام

إذن فالإطار الإعلامي ليس الوسيلة الإعلامية (التلفزيون مثلاً) بل هو وليد السياسات والممارسات الإعلامية الموجودة وثقافة القائم بالاتصال ونوع ومصادر الأخبار والاتجاهات الأيديولوجية والثقافية الشائعة ودرجة الحرية السياسية الحاكمة وطبيعة الأحداث وحجمها وارتباطها بالجمهور

وظائف الأطر وأهميتها:

تبرز أهمية الأطر الإعلامية وأهميتها كما يشير سي موسى في التالي:

١- كَشَفَ اهتمام الباحثين بدراسة إنتاج الأخبار والخطاب الإخباري عن أنَّ الصحفيين يعتمدون على التأطير في إنتاج القصص الخبرية، ووفقاً لأولئك الباحثين فإنَّ الصحفيين يحاولون كتابة تقارير إخبارية موضوعية، وتنظيم المادة الإخبارية بطريقة فاعلة، ويميلون إلى المشاركة في عملية التأطير من خلال البناء والتركيب، وإبراز جوانب معينة من الواقع، وعزل جوانب أخرى، ويُسَلِّم الباحثون الذين يستخدمون تحليل الإطار بأنَّ علاقات القوة غالباً ما تنعكس في تلك الأطر المتبناة، وتفترض بعض بحوث التأطير أنَّ الإطارَ يمكن أن يُسيطر على التغطية لفترات طويلة من الوقت.

٢- تُعرِّف الأطر المشكلات، وتشخِّص الأسباب، وتحدِّد قوتها التي تخلق المشكلة، وتضع الأحكام أو التقييمات الأخلاقية، وتقيِّم العوامل غير المقصودة وتأثيرها، وتقترح المعالجات وتسوغها، كما تتنبأ بتأثيراتها المختلفة، ويرى *Entman* أنَّ الإطارَ في أي نص محدد قد لا يتضمن بالضرورة الوظائف السابقة جميعها، واتساقاً مع الوظائف السابقة كشفت دراسة *Gamson* (١٩٩٢) عن أنَّ إطار الحرب الباردة هيمن على الأخبار الخارجية في الصحافة الأمريكية، مركزاً على أحداث خارجية معينة مثل: الحروب الأهلية، ومقدِّماً أحكاماً أخلاقية، وموصياً بحلول معينة، أي أن الإطار هنا حقق وظائف الإطار السابقة.

- ٣- يحدد الإطار مدى ملاحظة وفهم الأفراد للمشكلة، وكيفية تقييمهم لها وتصرفهم إزاءها واتفق *Scheufele* مع ذلك حيث ذَكَرَ أَنَّ تَأْطِيرَ الأحداث والأخبار في وسائل الإعلام يمكن أن يؤثر بشكل منظم في كيفية فهم المتلقين للأخبار المتعلقة بهذه الأحداث كما أن تركيز الإطار على إبراز معلومات معينة يزيد من إمكانية إدراك المتلقي لها، وإدراك معناها ومن ثمَّ معالجتها وتخزينها في ذاكرته، إلا أنَّ *Entman* رأى أنَّ تَأْطِيرَ النص لا يضمن تأثيره في تفكير المتلقين.
- ٤- أوضحت أدبيات التأطير تأثيراته القوية في الإدراك الاجتماعي والتفضيلات السياسية للأفراد، ونبَّع هذا الأمر من خلال دراسة التقارير الصحفية والتليفزيونية، واختيار الأطر مهم في تحديد مدى قارئية الموضوعات الصحفية.
- ٥- تؤكد نظرية الإطار على أنَّ تَأْطِيرَ الأخبار يتوسط الطريقة التي يستخدم فيها الناس المعرفة الاجتماعية والخبرات السابقة، ولهذا فإن الافتراض الأساسي في نموذج *Rhee* يتمثل في: أنَّ تركيب الرسالة في النصوص الإخبارية يُقَيِّدُ الطريقة التي يستخدم بها الأفراد معرفتهم في تفسيرها، وتوصلت دراسة الباحث إلى أنَّ الأطر الإخبارية تساعد الأفراد في بناء نماذج خطاب معينة *Corrsponding Discourse Models* من خلال تزويدهم بمجموعات من المفاهيم المستخدمة في عملية تفسير الحدث أو القضية.
- وعلى الصعيد نفسه يؤسس الإطار لسبيل مترابط بين القضية المستهدفة ومجموعة المفاهيم المحددة من خلال تنشيط أو اقتراح بعض الأفكار على حساب الأخرى.
- ٦- لا يتطور التأطير الصحفي للقضايا والأحداث من فراغ، بل يتشكل من خلال التأثير بعوامل اجتماعية متعددة متضمنة العوامل السياسية، ودور المنظمات والحركات الاجتماعية.

٧- تؤثر الأطر في الاتجاهات من خلال التركيز على قيم وحقائق معينة واعتبارات أخرى، وتمنحها صلة أكبر بالموضوع أو القضية، كما أن وسائل الإعلام تبني أطراً متعددة لتغطية أحداث مختلفة، ويتأثر ذلك باتجاهات المحررين وتأثير القيم في الأسلوب الذي يكتبون به.

٨- تقوم الأطر بأدوار استراتيجية في المؤسسات والحركات الاجتماعية، وتؤثر في السلوك، وتجذب الأعضاء والمصادر، كما تساعد في ربط الفرد بالجماعة، وقيمها وأيديولوجيتها، وهو الأمر الذي يتوافق مع أن الإطار له قوة اجتماعية.

وتستخدم المؤسسات والحركات الاجتماعية الأطر في محاولة التأثير في إدراك مبادئ ومعتقدات وأفعال المجموعات المستهدفة على اختلافها، وجزءاً من هذه القوة يأتي من خلال قدرة وسائل الإعلام على تحديد الإطار دون معرفة الجمهور به، إلا أن تعدد الأطر قد يشوب القوة الكامنة في تأثير أي إطار في التغطية الإعلامية أو إخضاع الرأي العام.

عناصر الإطار الإعلامي:

يعتبر *Entman* أن العناصر الأربعة في العملية الاتصالية هي: القائم بالاتصال (الصحفي) *Communicator*، والنص *Text*، والمتلقي *Receiver*، والثقافة *Culture*..

١- القائم بالاتصال (الصحفي): قد يُقدّم -عن عمدٍ أو غير عمد- أحكاماً من خلال أطر تحكّمها تسمى *Schemata* تنظّم قيمه ومعتقداته، ويمارس دوراً هاماً في بناء وتشكيل الأخبار من حيث الاختيارات اللغوية، والاقتراسات، والمعلومات التي تقود للتأكيد على عناصر أو جوانب معينة في القصة الخبرية، ويؤطر الصحفيون القصص الخبرية من خلال اختياراتهم التي يقومون بها أثناء كتابتهم وتحريرهم لتلك القصص، وهذه الاختيارات تؤثر بدورها في الطريقة التي يفسّر القراء القصص من خلالها.

ويرسم الصحفيون أنماطاً أو أطراً تصب معرفياً في المناقشات العامة، وتؤثر في

مستوى معلومات الأفراد، وهذا يتم من خلال الاختيار الانتقائي لتغطية جانب أو الجانبين كليهما لحدث أو قضية ما، مع وضع تفسير مبسطٍ للأحداث والقصص، أو من خلال تغطيةٍ أكبرٍ لقضيةٍ واحدةٍ على حساب الأخرى، وهم محكومون بدورهم بالأطر التي تنظّم أنساقهم المعرفية والضغوط المهنية التي يعملون في ظلها مثل: ضغوط السيطرة والملكية والتمويل، والتي تحدد السياسة التحريرية، بالإضافة إلى ضغوط المساحة وسرعة العمل الإعلامي، والمشكلة التي تحدث في عمل التحرير اليومي تتعلق بعملية الإدراك الانتقائي التي تقود إلى أطرٍ بديلة تصطبغ بالأيديولوجية عن وعي أو عدم وعي بذلك.

وتؤثر المصادر الإخبارية في الكتابة الصحفية، حيث يعتمد الصحفيون عليها في الموضوعات القصصية، ومضمونها، كما أنّ اختيار المصدر قد يعكس الأحكام الفردية أو العوامل المؤسسية والتنظيمية.

ويتعلق بما سبق ما توصل إليه *Chyi&McCombs* من أنّ الصحفيين ومصادرهم يعززون إبراز القضية في الأجندة الإعلامية من خلال تغيير الإطار، وأنّ المغزى المحتمل المرتبط بطبيعة الحدث الإخباري يجعل التأطير ممكناً على مستويات متعددة، كما أنّ الاختلاف في التغطية ينتج عن اختلاف القيم الشخصية والمهنية للصحفيين الذي يعملون في عُرف الأخبار.

٢- النص: يتضمن الأطر التي تبرز من خلال حضور أو غياب كلمات أساسية، وتراكيب معينة، وصور نمطية، ومصادر المعلومات، والجمل التي تتضمن حقائق وأحكاماً معينة.

٣- المتلقي: حيث قد يعكس تفكير المتلقي واستنتاجه الأطر في النص، ونية أو قصد التأطير لدى القائم بالاتصال، وقد لا يعكس.

٤- الثقافة: وهي "مجموعة من الأطر المشتركة المقدّمة في خطاب الأفراد أو تفكيرهم في جماعة اجتماعية معينة"، وهي كما عرّفها *Entman* "مجموعة من

الأطر التي يتم الاستشهاد بها، ومن الممكن أن تعرّف إمبريقياً بأنها "مجموعة من الأطر الشائعة التي تظهر في خطاب وتفكير معظم الناس، أو جماعة اجتماعية معينة"، ويذكر الأخير أنّ التأطير في العناصر أو المواقع الأربعة يتضمن وظائف متشابهة هي: الاختيار والإبراز، واستخدام تلك العناصر لبناء الجدل حول المشكلات ومسبباتها، انتهاءً بتقييمها وتقديم حلول لها

وبصفة عامة تُعتبر وسائل الإعلام مشاركاً نشطاً في اختيار وتأطير العالم، حيث تنقل ذلك الاختيار من خلال ممارسات ثقافية، وتُمثّل شبكات اتصالية لتطور الخطاب، مؤديةً ذلك بطرق تُبنى على أساس عمليات نفسية لغوية *Psycholinguistic Processes* مهمة في المعرفة الإنسانية.

وتخلق الضغوط الخارجية التي تتعرض لها هذه الوسائل الحاجة إلى تسوية الاختلافات -ليس فقط على مستوى المهنيين في غرف الأخبار-، ولكن أيضاً على مستوى ثقافة غرف الأخبار، وقد تتمثل الضغوط الخارجية في "المالكين الذي ينطلق حافزهم من الاعتبارات السياسية والاقتصادية".

العوامل المؤثرة في الإطار الإعلامي:

هناك خمسة عوامل داخلية وخارجية تؤثر في كيفية تأطير الصحفيين كما يشير موسى لموضوع معين وهي:

- ١- العادات والتقاليد الاجتماعية.
- ٢- القيود والضغوطات المؤسسية أو التنظيمية.
- ٣- جماعات الضغط والمصالح.
- ٤- القيود الصحفية الروتينية.
- ٥- الاتجاهات الأيديولوجية والسياسية للصحفيين.

ووفقاً لنموذج *Gans* (١٩٧٩)، ودراسة *Shoemaker&Reese* (١٩٩٦) هناك على الأقل ثلاثة مصادر للتأثير في الإطار الإعلامي تتمثل في:

- المصدر الأول: التأثيرات التي مصدرها الصحفي: حيث أن تشكيل الأطر يتوسطه متغيرات مثل: الأيديولوجية، والاتجاهات، وتعكس الطريقة التي يؤثر بها الصحفيون التغطية الإعلامية.
- المصدر الثاني للتأثير: اختيار الأطر كنتيجة لعوامل مثل: نوع الاتجاه السياسي للوسيلة، والقيود المؤسسية أو التنظيمية.
- المصدر الثالث للتأثير: العوامل الخارجية المتمثلة في العوامل السياسية مثل: السلطة، وجماعات المصالح، والنخب الأخرى، و"السياق الاقتصادي بما فيه من ضغوط عناصر الملكية والتمويل والإعلان، بالإضافة إلى الأنماط والقيم الاجتماعية والثقافية الموجودة في المجتمع"

أدوات وآليات الإطار الإعلامي:

١- يقصد بآليات الإطار *Frame Mechanisms* الموقع الذي تحتله القصة الخبرية في الصحيفة، وكذلك وجود رموز أو إشارات تشير إلى أهمية القصة الخبرية، واستخدام العناصر الشكلية المرافقة مثل: الصور والرسوم البيانية، العناوين الفرعية وأخيراً حجم الخبر، أي احتوى التعريف السابق على آليات للتأثير هي:

أ- موقع الخبر أو القصة الخبرية.

ب- الرموز والإشارات.

ج- الصور والرسوم البيانية.

د- العناوين الفرعية.

هـ- حجم الخبر.

٢- ووفقاً ل *Entman* (١٩٩١) فإنَّ أطر وسائل الإعلام غالباً ما تتضمن:

أ- الكلمات الرئيسية *Keywords*.

ب- المجاز أو الاستعارة *Metaphors*.

ج- المفاهيم *Concepts*.

د- الرموز *Symbols*.

هـ- الصور البصرية (المرئية) *Visual Images*.

٣- وأشار *Entman* (١٩٩٣) إلى الانتقاء والبروز *Selection&Salience* نقلاً عن

موسى كأدواتٍ للتأطير، حيث أنَّ التأطير يتضمن بالضرورة الاختيار والإبراز، وذلك لتعزيرٍ مشكّلةٍ معينة، أو تفسيرٍ متفقٍ عليه، أو تقييمٍ أخلاقي، أو معالجةٍ للموضوع وفي السياق نفسه فإنَّ استبعاد واستثناء معلوماتٍ أو جوانب معينة من الموضوع يعتبر من أدوات الإطار

٤- قام *Pan&Kosicki* باقتراح أدوات عدة لصنع الإطار وبناءه وهي:

أ- البناء التركيبي للقصة الخبرية.

ب- الأفكار الرئيسية المتضمنة في سياق القصة الخبرية.

ج- البناء الموضوعي للنص.

د- الاستنتاجات الضمنية.

٥- وتعتبر العناصر النصية مثل: الكلمات والصور من أدوات الإطار.

٦- ومن آليات الإطار:

أ- آلية بناء السياقات *Contextualization*.

ب- شخصنة المواقف والأحداث *Personalization*.

ج- إضفاء الطابع الدرامي على المواقف والأحداث *Dramatization*.

د- تجزئة المواقف والأحداث *Fregmentation*.

هـ- تنميط المواقف والأحداث *Normalization*.

و- التجريد من الإنسانية *Dehumanization*.

ز- التحويل إلى شيطان *Demonizatin*.

ح- المساواة *Equalization*.

ط- الاستئصال والتطهير *Sanitization*.

٧- ومن آليات التأطير كذلك:

- العناوين الرئيسية والترويسات.
- العناوين الفرعية.
- الصور الفوتوغرافية.
- تعليقات الصور الفوتوغرافية.
- المقدمات الاستهلاكية.
- الاختيار الخاص بالمصادر.
- الاختيار الخاص بالاقتباسات.
- الاقتباسات المؤكدة.
- السمات الطباعية للنص مثل: الرموز والأشكال التخطيطية المستخدمة عادة في تمييز نصوص معينة.
- البيانات الإحصائية أو الرسوم البيانية والأشكال التخطيطية.
- العبارات الخاتمة أو الفقرات التلخيصية للنص الخبري.

٨- ومن آليات الإطار:

- التلميحات الاجتماعية *Social Cues*.
- نغمة (نبرة) التغطية *Tone of Coverage*.
- إعادة التأطير *Reframing*.
- آليات خاصة بالعناصر الشكلية في النصوص الصحفية مثل: الصور، وموقع التغطية الصحفية، وحجمها، والمساحة، وكلمات التدعيم والتكرار.
- آليات اعتمدت على توظيف خصائص التحرير الصحفي مثل: البناء الفني، ونوع الشكل التحريري.
- القضايا الفرعية التي يتضمنها النص الإخباري.

ويلاحظ مما سبق وفقاً لموسى التداخل والخلط بين الباحثين في تحديد أدوات وآليات الإطار الإعلامي، ولعل ذلك يرجع إلى الاختلاف الموجود أصلاً فيما بينهم في تعريف الإطار وتحديد ماهيته، وهو الأمر الذي ينبري على محددات أخرى للإطار، وعملية التأطير الإعلامي.

ما هو التأطير؟

هو اختيار الاسس والقواعد المقبولة لتمثيل (عرض) المواد وتحليلها بشكل منظم. طريقة تأطير المواد الاخبارية هي طريقة روتينية ومقبولة بنقل الرسائل بالطرق التي تؤثر على فهم هذه الرسائل بالنسبة للجمهور على اختلافه.

يدّعي باحثو الاجتماع بان كل انسان يجب عليه ان يضع الواقع اليومي في اطار كي يستطيع فهم الوضع الاجتماعي، ويعمل حسب ما يفهم ويرى.

ان مصطلح "تأطير" يتطرق لكيفية عرض الوقائع في الاعلام وتأثيرها علينا، التأطير يساعد الجمهور على الفهم وتحليل وترتيب الاحداث او المعلومات.

وُجد التأطير ليساعد ويشير الى المسببات التي يمكن ان تكون مشكلة، والى الجهات التي يمكن ان تكون الحل.

اذا الحديث يدور عن تنظيم المعلومات التي يجلبها المحرر او الكاتب (المرسل). ولكل كاتب وجهة نظر خاصة به تعتمد على قيم، معلومات مسبقة، وخلفيه ثقافيه تؤثر على التغطية الاخبارية للخبر،

ان التغطية الاخبارية تخبر القارئ او المشاهد (المستقبل) ماذا حدث، والمقصود هنا ليس فقط نقل المعلومات بصورة موضوعية. فبواسطة التأطير تضاف للتغطية الاخبارية، الايديولوجية التي يتلقاها المستقبل.

ما هي اطر الاعلام؟

ان اطر الاعلام هي نمط متتالي للتفكير، التحليل، التمثيل، الاختيار، واخراج الشاذ. اذ انه بواسطة الاطر يمكن خلق اشارات ورموز التي بدورها تنظم (ترتب) الحديث الكلامي او الصوري. وتُمكن اطر الاعلام الصحفيين من العمل على معلومات كثيرة بشكل سريع، وان يكونوا جاهزين دائما للحدث غير المتوقع.

ان اطر الاعلام فكرة رئيسية لتنظيم مفهوم الاحداث، وبحسبه يتم تعريف ما هو موضوع البحث حسب النص، وكيف يمكن التطرق له: موقف سلبي، موقف ايجابي، حيادية.

امثلة لاطر اعلامية:

سباق الاحصنة هو اطار اعلامي منتشر في تغطية الحملة الانتخابية.

الاحتجاجات الخطيرة هي بمثابة اطار اعلامي منتشر لتغطية المظاهرات.

الاقوياء هم مرثسون: شكل اعلامي منتشر لتغطية فعاليات سياسيين، عكس هذا النموذج، الضحية صادقة، تميز وتمثل الطبقات الضعيفة في المجتمع.

قصة الصراع هي اطار اعلامي منتشر لتغطية احداث الانتفاضة الاولى في الاعلام

الدولي، كل قصة هي حدث مكون من عدة تفاصيل ليس بمقدورها ان تُعرض جميعها. لكل قصة يوجد زوايا رؤيا مختلفة وعدة تصنيفات وتحليل. ان اختيار زاوية معينة وليس اخرى، هو اختيار في اطار معين على اساسه يعطي الصحفي تقريره.

صعود، هجرة، نزوح من البلاد، تساقط شعر: كل مصطلح من هؤلاء يتطرق لعملية نقل من بلد الى اخر، لكل مصطلح يوجد الكثير من القيم والمعاني. فمثلا كلمة "صعود" يوجد لها معنى ايجابي في عيون اليهود، وهي ترمز الى نقل يهود من اراضٍ اخرى الى ارض اسرائيل. هجرة: تعني الانتقال من دولة الى اخرى. وهو مصطلح محايد لا يتخلله راي او حكم في الهجرة من... الى. وهو مصطلح نقدي اوجده رايبين، وهو يعبر عن النقد الاجتماعي الصعب ضد الاسرائيليين الذين يهاجرون من البلاد الى خارجها. نزول: تعني الهجرة بالمفهوم السلبي، اي ان اليهود يتركون اسرائيل وبذلك يساعدون على اضعافها.

من وراء اختيار كل تعريف رمزي، كلمات، او صور، تختبئ دائما افكار، فنون، اراء وقيم. الاختيار باستعمال صفات وافعال غير مقارنة معينة، تعكس راي وقيم من وجهة نظر المرسل.

الاعلام يتاثر بشكل كبير بمميزات الحدث والظرف المنسوب له، فمثلا:

مظاهرة عنيفة تحظى بتغطية مختلفة عن مظاهرة سلمية، وايضا اطر الاعلام تتاثر بالظرف الثقافي/ السياسي.

وعملية تفجير في زمن الحرب وعملية تفجير في زمن السلم، لا تحظيان بنفس التحليل والتفسير في وسائل الاعلام.

ان انتقال الاسرائيليين للعيش خارج اسرائيل في يومنا هذا لم يعد له مفهوم سلبي كما كان في السابق، فعملية العولمة وخروج العديد من الاسرائيليين بعد الخدمة في الجيش الى خارج اسرائيل، عكس التعبير، اذ انه من حق كل فرد اليوم ان يتصرف بحرية من اجل مصلحته الشخصية، وهذا ايضا يدخل ضمن اطار ترك البلاد.

آليات عملية التأطير

تجري عملية التأطير على يد محرر و احيانا على يد كاتب الذي يكتب الخبر، انها تكنولوجيا تضم استعمال القولية، مطبوعات معروفة، قصة تبين من المسؤول، اظهار الماسي يمكن التأطير من نقل المعلومات المركبة بصورة بسيطة وسريعة مثل القولية. اضافة الى ان عملية التأطير تعتمد على طريقة تفكير مقبولة، وايضا تدعم نظرية القولية. التأطير هو عملية مقبولة من ناحية الموضوعية،

وبمساعدة الادوات الموضوعية، يمكن تحديد التأطير. مثل العنوان والتحليلات المرافقة للصورة ان وجدت. الخبر لا يدعم دائما العنوان، لانه احيانا المحرر هو من يعطي عنوان الخبر وليس الكاتب، وذلك يعود الى عامل الريمينج لجذب اكبر عدد ممكن لقراء الخبر.

من يبادر الى التأطير؟

المحرر: وهو الذي ينفذ عملية تأطير الاخبار، احيانا يكون الكاتب، او الذين يعملون في اطار العمل الصحفي المقبولة في الصحافة. مثل:

١: حسب المقاييس الاخبارية (١٢ مقياس ل جالتونج وروجيه) (*) الذين يساعدون في اختيار المواضيع التي ستحظى بتغطية صحفية.

٢: المحرر الذي يعمل حسب كونه ” كلب الحراسة للديمقراطية ”، وهو اسلوب كتابة مقبول في الصحيفة مثل ” افتتاحية ايديولوجية او نهاية ايديولوجية“.

معيار جالتونج وروجيه للعوامل المهنية:

مكون من ١٢ شرطا

١. العامل الزمني

٢. الصحافة

٣. القرب الثقافي،

٤. الوضوح،
 ٥. ملائمة توقعات مستقبلية،
 ٦. كون الحدث غير متوقع كالقضايا المفاجئة كالكوارث،
 ٧. الاستمرارية (الوقائع تبدأ قوية وتستمر، كالأحداث في سوريا، الى ان يحدث اشباع، مثلا الموضوع الان عادي)،
 ٨. المبني،
 ٩. احداث تتعلق بشخصيات معروفة،
 ١٠. احداث لها علاقة بالدول العظمى،
 ١١. احداث ذات عامل انساني،
 ١٢. احداث سلبية او ذات تأثير سلبي.
- وقد ركز فريدمان على ثمانية من هذه العوامل هي: ١، ٢، ٣، ٤، ٥، ٦، ٧، و ١١.

التأطير والتمويه

الجهات الخارجية الذين يهتمون بالتأطير وايضا هم قادرون على التأثير عليه، انهم مستشارو الاعلام، الناطقون او الدعائيون الذين يعملون تحت امرة السياسيين، هذه الجهات تلقب بـ المستشارين الاعلاميين. ان هذا اللقب يصف القدرة للاخصائيين الذين يعملون خارج اطار الصحافة بمدى تأثيرهم على الصحافة، وبالتالي التأثير على الراي العام. ويسمى هذا التأثير (التمويه الاعلامي)، وهو يعبر عن ارادة السياسي اظهار احداث هو نفسه يرغب بظهورها حسب مصلحته الشخصية، عن طريق نقل خبر معين.

- التمويه الاعلامي: هو مبادرة من قبل جهة خارجية تحاول جذب الاعلام لموضوع معين والتغاضي عن موضوع اخر فمثلا:

السياسي الذي واجه مشاكل داخلية يمكن ان يستعين بالمستشارين الاعلاميين، وبهذه الطريقة فانه يجذب الاجندة الاعلامية والجماهيرية للاتجاهات التي يريدتها، فمثلا من المريح له لفت انتباه الاجندة الى القضايا الامنية، واحيانا من المريح له لفت الانتباه الى القضايا الاجتماعية والسياسية.

مثال: بعد ثلاث ساعات من وجود رئيس الحكومة في المستشفى، وبعد ان تبين بان وضعه الصحي بشكل عام جيد، نصحه مستشاروه الاعلاميون بان يبادر الى عقد مؤتمر صحفي قصير او ظهور قصير امام الجمهور. رئيس الوزراء بادر الى الاتصال بكل الصحفيين المحليين، وامام كل واحد ادلى بهذه المقولة: الو، انا جيد، من الواضح انني كنت بحاجة الى فترة راحة قصيرة. سواصل الى الامام“.

كان واضحا لمستشاري الاعلام لرئيس الوزراء، شارون، ماذا ستكون عناوين الصحف في اليوم التالي. انهم لا يريدون ابراز ”جلطة دماغية“ باللون الاحمر على الصحف، لقد كانوا متأملين بانهم سيجدون في الصحف ”كل شيء جيد، مسيطرون على الوضع“، وبالطبع ان لا ينسوا ”الى الامام سنكمل المشوار، الى الامام“.

الاجندة وعلاقتها مع التأطير

يستعمل التأطير لتسويق المبادرات السياسية، اذ ان التسويق السياسي يهدف الى اقناع اكبر عدد من الجمهور، لذلك يتم استعمال التأطير المناسب لهذه السياسة، بهدف قبول الجمهور بها. مثال:

اجري بحث فحص تأطير عملية السلام في اسرائيل بين تاثير التأطير على الجمهور الاسرائيلي، ولذلك تم اظهار الاهمية السياسية لتسويق التأطير في الصراع العالمي.

تأطير الاخبار في التلفزيون:

لاطر التلفزيون هنالك تاثير كبير على راي الجمهور حسب تعريف الجهات المسؤولة عن خلق المشكلة وحلها. ومن الممكن تقسيم اخبار التلفزيون لفئتين اساسيتين من الاطر:

الاطار الاحداثي: يتم عرض الموضوع حسب حدث منفرد، وتصنف المواضيع

الجماهيرية مع استعمال امثلة معينة. هذه الاطر يُكثر من استعمالها التلفزيون. مثال

تقرير تلفزيوني عن مشكلة الفقر، تتمركز في قصة عائلة واحدة تعيش هذا الوضع دون

التطرق الى مواضيع اجتماعية ادت الى الوصول للفقر، مثل انخفاض في اماكن العمل.

الاطار الموضوعي: تُعرض المواضيع الجماهيرية بصورة عامة وواضحة، مع التركيز

الكبير على خلفية الموضوع، واعطاء تفسيرات وتحليلات عديدة عن الموضوع. مثلاً

تقرير تلفزيوني عن الفقر يتم التركيز على المختصين والممثلين عن المؤسسات،

والبحت معهم حول اسباب الفقر، المفهوم الجماهيري للفقر في اسرائيل، محاولة اعطاء

بعض الحلول الممكنة.

اعلاميو التلفزيون لا يجذبون العمل بهذا الاطار، لانه ليس هنالك صور خاصة

ملائمة له، الا انه يوجد فقط اناس مختصون يتكلمون.

الاطار الاحداثي اكثر ملائمة لقوانين التلفزيون من الاطار الموضوعي، لذلك فان

التلفزيون يكثر التطرق الى الواقع، عن طريق تحليله بطريقة الاطار الاحداثي.

تأثير تأطير الحدث والموضوع على تصميم راي الجمهور:

المشاهدون للتقرير الاخباري الذي يعرض قضية معينة مع استعمال تأطير الاحداث،

يميلون بالقاء المسؤولية الشخصية على الاطراف المشتركة في الحدث. مثال: اتهام

الفقراء لما وصلوا اليه من فقر، وبأن عليهم الخروج من هذا الوضع. مقابل ذلك مشاهدة

تقرير يتطرق لنفس الموضوع (الفقر) مع استعمال اطر موضوعية، من المحتمل ان يُلقى

المشاهدون المسؤولية واللوم على المجتمع. مثال: الحكومة مسؤولة عن وصول الناس

الى الفقر، بعدم اتخاذها اية قرارات ذات اهمية لاصلاح الوضع.

معالم القوة والضعف في نظرية تحليل الإطار الإعلامي:

١- معالم القوة في نظرية تحليل الإطار الإعلامي:

أ- وفقاً لـ *Baran&Davis* تتجلى معالم القوة في النظرية من خلال:

- تركيزها على الأفراد في عملية الاتصال الجماهيري.
 - رغم تركيزها على مجتمع واحد في الدراسة فهي من الدراسات الـ *Micro*، إلا أنّها أسهل وأقدر على الوصول إلى موضوعات أو قضايا التأثيرات على المستوى الـ *Macro* أي الأوسع والأشمل.
 - مرونتها الشديدة "حيث يمكن تطبيقها في مجالات عدة سياسية وثقافية واجتماعية واقتصادية".
 - تناسقها مع النتائج الحالية لدراسات علم النفس المعرفي.
- ب- يعتبر مفهوم تحليل الإطار من أبرز المفاهيم الحديثة التي تفسر دور وسائل الإعلام في تشكيل معارف الجمهور واتجاهاته نحو القضايا المختلفة، وبذلك يمكن دراسة الاتجاهات والمعارف من خلال تلك النظرية.
- ج- تتمثل نقاط القوة في النظرية فيما يلي:

- إمكاناتها في اقتحام مجال رصد وقياس التأثيرات السلوكية للتأثير الإعلامي في الجمهور.
- ثراء وخصوبة التطبيقات البحثية لها بالتوازي مع محاور عملية الاتصال الجماهيري متمثلة في القائم بالاتصال، والرسالة الإعلامية، والجمهور، والسياق الثقافي، ورجع الصدى.
- مرونتها حيث يمكن جمعها بأطر إعلامية أخرى، أو اعتماد مدخل نظري تكاملي من جهة، وصلاحياتها للتطبيق في فروع العلوم الإعلامية على اختلافها مثل: التحرير، والإعلام الدولي، والإعلان، والعلاقات العامة، ودراسات الصورة من جهة أخرى.

- يمكن تطبيقها في أنواع مختلفة من الدراسات مثل: الدراسات التاريخية والآنية.
 - يمكن لتطبيقاتها البحثية الاستعانة بأي كمٍ أو نوع من المناهج والأساليب والأدوات في جمع وتحليل وتفسير البيانات المختلفة.
 - تتميز بقدرتها على التطوير الذاتي من خلال نماذج مقترحة في تيارات بحثية معاصرة ومستقبلية، واتساعها لتشمل نماذج بناء الأطر، ووضع الأطر، والتأطير الاستراتيجي، والتي من الممكن أن تنفصل مستقبلاً عن هذه النظرية لتصبح أطراً نظرية مستقلة بذاتها.
- د- تقدم النظرية فوائد لدراسات الرأي العام، والسلوك الانتخابي، والدراسات المعرفية والثقافية ودراسات علم الاجتماع
- ٢- معالم الضعف في نظرية تحليل الإطار الإعلامي:
- أ- يرى كل من *Baran&Davis* أن نقاط الضعف في النظرية تتجلى فيما يلي:
- مرونتها تجعلها تفتقر إلى التحديد.
 - ليست لديها القدرة على تحديد مدى وجود أو غياب التأثيرات.
 - تحوّل دون التفسيرات السببية بسبب اعتمادها الأكبر على المناهج الكيفية.
 - تنتقص من قيمة قدرات الأفراد حيث تفترض أن الأفراد يرتكبون أخطاء كثيرة في التأطير.
- ب- يؤخذ على النظرية عدم وجود نموذج فكري مشترك متفق عليه من قبل الباحثين في دراسة النظرية، نظراً للجدل القائم حول مفهوم الإطار وطرق قياسه.
- ج- هناك عدد من الاتجاهات في بحوث التأطير تجاهلت العلاقة بين أطر وسائل الإعلام والعوامل المتعلقة بالسلطة السياسية والاجتماعية، وهذا الإغفال ناجم عن عوامل عدة تتضمن مشكلة تعريف الأطر، والفشل في دراسة سياقات

التأطير من سياقات اجتماعية وسياسية أوسع، والتقليل من شأن التأطير كشكل للتأثيرات الإعلامية

د- غزارة وتنوع العناصر ومصادر المؤثرات في عملية بناء الأطر، وآليات التأثير والفهم والإدراك للمتلقين، وصعوبة حصرها، وضبطها وتفسيرها، يطرح الكثير من التساؤلات حول مدى قابلية نتائج دراسات النظرية للتعميم

هـ- عدم وجود تحديد دقيق للحدود الفاصلة بين أنواع الأطر المختلفة مما يجعلها مسألة تخضع لانطباعات الباحثين

ر- الإطار يبقى قائماً بتأثير عوامل مختلفة.

نظرية الأطر الخبرية

تعتمد هذه الدراسة على نظرية لها أهمية في مجال الدراسات الإعلامية وذات صلة بموضوع الدراسة وهي نظرية الأطر الخبرية التي يتم تناولها على النحو التالي:

نظرية الأطر الخبرية *News Framing Theory*:

يعد تحليل الإطار الإعلامي أحد الروافد النظرية الحديثة في دراسات الاتصال، ويعتبر مفهوم الإطار مفهوماً له مغزى ودلالة إعلامية حيث إنه يسهم في التعرف على دور وسائل الإعلام في بناء وتشكيل اتجاهات الرأي العام إزاء القضايا والموضوعات المختلفة التي تقدمها وسائل الإعلام، وترجع أهمية نظرية الأطر الخبرية إلى أنها تقدم تفسيراً عملياً ومنتظماً لكيفية حدوث التأثيرات المعرفية والوجدانية لوسائل الإعلام على الجمهور بمختلف فئاته وخصائصه . الديموغرافية (Pippa Norris.1995.Pp357 - 360).

ويعرف انتمان ١٩٩٣ *Entman* الإطار بأنه تحديد جوانب معينة من الواقع يتعلق بحدث ما أو قضية وجعلها أكثر بروزاً في النص الإعلامي، فالأطر الإعلامية تسهم في بناء أطر الجمهور فيما يتعلق بالموضوع أو القضية التي يتم إبرازها في المحتوى الإعلامي ويعني ذلك كما أشار انتمان إلى أن الأطر تنقسم إلى نوعين: *Robert* (*Entman,1993,P85*)

يتعلق النوع الأول بإطار المعالجة الإعلامية والتي يتميز بها النص الإعلامي، ويشير النوع الثاني إلى الأطر التي يتبناها الجمهور ويكونها تجاه الحدث أو القضية المطروحة في وسائل الإعلام.

وقد أجريت الدراسات التي أهتمت بقياس أطر المعالجة الإعلامية للقضايا المختلفة بوسائل الإعلام واعتمدت هذه الدراسات على التحليل الكيفي والكمي للمضمون الإعلامي وأشارت إلى أن هناك مجموعة من العوامل تكمن وراء الأطر الإعلامية التي

تتباها وسائل الإعلام وتقدم منها التوجه الإيديولوجي للوسيلة وأيضاً طبيعة المعالجة الإعلامية للقضية أو الحدث بمعنى هل تتم في فضلا عن توظيف وسائل (Kevin M Carrage, 1991, Pp. 1--31) إطار ايجابي أم سلبي.

الإعلام لبعض الأساليب والاستراتيجيات لتدعيم الأطر التي تقدمها مثل استخدام الكلمات ذات الدلالة (كلمات محورية)، والصور والعناوين والرسوم والجغرافيك... الخ. كذلك أجرى الكثير من الدراسات التي عنيت بدراسة تأثير الأطر الإعلامية للأحداث والقضايا المختلفة على بناء أطر الجمهور نحو هذه القضايا كانت أهم نتائجها تشير إلى مدى أهمية تأثير الأطر الإعلامية في بناء وتشكيل الرأي العام إزاء القضايا والسياسات المطروحة داخل هذه الأطر المشار إليها التي تنعكس على الأطر التي يكونها الجمهور بشأن هذه القضايا. (Dietram Scheufele, 1999, Pp. 103-122)

وتطرح النظرية نماذج تفسيرية يتم توظيفها في التحليل الكيفي لتمثيل الجوانب والسمات البارزة الواردة في الرسالة الإعلامية، أي تحديد أطر التغطية الخبرية للقضايا والأحداث المختلفة، ومن أبرز هذه النماذج ما يلي:

أولاً: نموذج روبرت إنتمان Robert Entman

(Robert Entman, 1993, Pp. 51 – 85)

وضع روبرت إنتمان أربعة وظائف أساسية للأطر الإعلامية تتمثل في:

- ١- تعرف الأطر المشكلة أو القضية والأسباب الكامنة وراءها.
- ٢- تقوم الأطر بتشخيص الأسباب وتحديد القوى الفاعلة في القضية أو الحدث.
- ٣- تشير الأطر إلى التقييمات الأخلاقية للقضية أو الحدث.
- ٤- تقترح الأطر الإعلامية حلولاً للقضية ومحاولة علاجها.

تبرز أهمية هذا النموذج في أنه يستخدم لتحديد القوى الفاعلة في القضايا

أوالأحداث الدولية المعنية والتعرف على طبيعة الأدوار المنسوبة إليهم ومدى انعكاسها على صورتهم في وسائل الإعلام مثلاً.

ثانياً: نموذج بان وكويسكي

قدم بان وكويسكي نموذجاً يتضمن مجموعة من الأدوات لتحليل الأطر الخبرية. تتمثل في:

الذي يشير إلى تسلسل

١- *Syntactical Structure* البناء التركيبي للقصة الإخبارية: العناصر وال فقرات داخل القصة الخبرية وكذلك الاستراتيجيات التي يتبعها القائم بالاتصال في بناء الحدث الإخباري والمصادر الإخبارية التي توظف في النص الخبري.

٢- *thematic Structure* الأفكار الرئيسية (الفكرة المحورية) المتضمنة في النص الخبري تتضمن الأفكار الرئيسية السمات الرئيسية للموضوع والفكرة المحورية التي يدور حولها النص الخبري. التي تساعد في تدعيم الفكرة المحورية.

٣- *Phetroical Structure* الاستخلاصات الضمنية للحدث أو القضية التي تركز عليها وسائل الإعلام.

وترجع أهمية هذا النموذج إلى أن الباحثين رصدوا الأفكار الرئيسية الفكرة المحورية التي يتضمنها النص فيما يتعلق بالقضايا والأحداث الدولية المعنية بالدراسة.

ثالثاً: نموذج لينجر وسيمون

يتناول هذا النموذج تصنيفاً للأطر الخبرية يتضمن نوعين هما على النحو التالي:

١- *Episodic Frame* الإطار المحدد المرتبط بأحداث محددة.

٢- *Thematic Frame* الإطار العام أو المجرد فالإطار المحدد، يصف الأحداث والقضايا المشاركة من خلال وقائع وأحداث معينة مثال ذلك محاولات اغتيال

كما حدث في الأزمة السورية - اللبنانية، مقتل وإصابة العديد من الأفراد في أحداث هجومية كما هو الحال في القضية الفلسطينية وتطورات الصراع العربي - الإسرائيلي، وأيضا قضية تطورات الأوضاع بعد الاحتلال الأمريكي للعراق.... الخ

ويقدم الإطار العام أو المجرد القضايا أو الأحداث المثارة في سياق عام ومجرد، مثال ذلك السياسة الأمريكية في منطقة الشرق الأوسط، دور الولايات المتحدة في دفع عملية السلام.

رابعا: النموذج الذي طرحه ماكسويل ماكومبس وآخرون:

وقدم فيه تفسيراً لكيفية بناء الصور النمطية عن الشعوب والشخصيات البارزة لدى الجماهير بوصف ذلك يمثل التأثير الأهم لوسائل الإعلام في الآونة الأخيرة، ويشير ماكومبس وآخرون في هذا النموذج إلى أن الرسالة الإعلامية تتضمن "سمات موضوعية وهي تلك التي تتعلق بالمعلومات المجردة حول القضية وشخصياتها وأطرافها وأسباب الموقف أي كيفية تناول "Affective Attributes" المشكل فيها وبدائل حلولها، "والسمات العاطفية الأطراف والشخصيات الواردة ضمن سياق القضية بشكل موات أو غير موات بكلمة أخرى تقدم الأطراف والشخصيات بصورة ايجابية أو سلبية.



نظرية الاعتماد على وسائل الإعلام

في ظل تزايد المعلومات في العصر الحديث، أصبحت المعلومات تمثل مصدر قوة وتميز لمن يمتلكها ولمن يستطيع الوصول إليها، فعلى المستوي العام للمجتمع، تسعى معظم الأنظمة، كالنظام السياسي والاقتصادي وغيرها إلى الحصول على المعلومات من أجل بقاء النظام وقدرته على التفاعل مع المجتمع والأنظمة الأخرى، وعلى المستوي الخاص للأفراد يسعى كل فرد إلى الحصول على المعلومات لتحقيق الأهداف الاجتماعية والنفسية وتعتبر وسائل الإعلام أحد مصادر المعلومات الهامة والرئيسية التي يعتمد عليها الأفراد في العصر الحديث.

وقد اعتمد واضعو نظريات وسائل الإعلام الأوائل على منطلق "دوركهايم" في صياغة الرأي القائم بأن خليطاً من التعقيد الاجتماعي، وتوافق الرأي المحدود، وعدم وجود قواعد، والابتعاد النفسي أو العزلة، هي العوامل التي يمكن أن تصنع وسائل إتصال جماهيرية قوية، والمعتقد أنه في مثل تلك الظروف يمكن إقناع الأشخاص بسهولة وتغيير مواقفهم بواسطة وسائل الإعلام.

ويعتبر الاعتماد على وسائل الإعلام ضرورة أساسية في المجتمعات الحديثة، حيث يستطيع الفرد إدراك هذا الاعتماد بالتدرج منذ الحاجة إلى معرفة أفضل المشتريات في الأسواق وانتقالاً إلى احتياجات أكثر شمولاً وأكثر تعقيداً كالرغبة في الحصول على معلومات عن العالم الخارجي لكي يتفاعل معه ونظراً لاختلاف الأفراد في أهدافهم ومصالحهم فإنهم أيضاً يختلفوا في درجة الاعتماد على وسائل الإعلام، وبالتالي يشكلون نظاماً خاصة لوسائل الأعلام ترتبط بالأهداف والحاجات الفردية لكل منهم وطبيعة الاعتماد ودرجته على كل وسيلة من الوسائل في علاقتها بهذه الأهداف، ويترتب على اشتراك الأفراد في بعض الأهداف ودرجة الاعتماد على الوسائل التي تحقق هذه الأهداف ظهور نظم مشتركة لوسائل الإعلام بين الفئات أو الجماعات، وعلى سبيل المثال يجتمع

الأفراد الذين يهتمون بالشئون المحلية بدرجة كبيرة في فئة لها نظامها الإعلامي الخاص عندما تري أن هذا الاهتمام يتحقق من خلال قراءة الصحف المحلية، وغيرهم في فئات تبحث عن التسلية والاسترخاء من خلال برامج معينة في التلفزيون... وهكذا يوحى هذا التقسيم فئات بوجود نظم متفاوتة لوسائل الإعلام بالنسبة للأفراد تحددها طبيعة الأهداف، ودرجة الاهتمام بها وطبيعة الاعتماد على وسائل معينة ودرجته في تحقيق هذه الأهداف.

خلفية نظرية الاعتماد:

مع تعقد الحياة في المجتمعات الحديثة، والتقدم المستمر في تكنولوجيا وسائل الإعلام، تزايد أهمية وسائل الإعلام في نقل المعلومات، ففي المجتمع الأمريكي على سبيل المثال، فإن وسائل الإعلام تقوم بمجموعة متنوعة من الوظائف منها تقديم معلومات عن الحكومة، والخدمة في حالة الطوارئ، كما تعتبر المصدر الأساسي لإدراك المواطن العادي للأحداث القومية والعالمية، كما توفر أيضاً كمّاً هائلاً من البرامج الترفيهية لمساعدة الجمهور على الاسترخاء والهروب من مشاكل الحياة اليومية.

ومن أجل الحصول على المعلومات تتفاعل وسائل الإعلام مع النظم الأخرى كالنظام الاقتصادي، السياسي، والديني حيث تنشأ علاقة متبادلة بين وسائل الإعلام وهذه الأنظمة، ومن هنا وضع "ديفلير وركتيش" نموذج لتوضيح العلاقة بين وسائل الإعلام والقوي الاجتماعية الأخرى، وهو ما عرف بنظرية الاعتماد.

ويمكن تلخيص الفكرة الأساسية لنظرية الاعتماد على النحو التالي "أن قدرة وسائل الاتصال على تحقيق قدر أكبر من التأثير المعرفي والعاطفي والسلوكي، سوف يزداد عندما تقوم هذه الوسائل بوظائف نقل المعلومات بشكل متميز مكثف، وهذا الاحتمال سوف تزيد قوته في حالة تواجد عدم استقرار بنائي في المجتمع بسبب الصراع والتغيير. بالإضافة إلى ذلك فإن فكرة تغيير سلوك ومعارف ووجدان الجمهور يمكن أن تصبح تأثيراً مرتداً لتغيير كل من المجتمع ووسائل الاتصال، وهذا هو معني العلاقة الثلاثية بين وسائل الاتصال والجمهور والمجتمع.

المنشأ السيسولوجي الوظيفي للنظرية.

نظرية بيئية تنظر إلى المجتمع باعتباره تركيباً عضوياً، فهي تبحث في كيفية ارتباط أجزاء من النظم الاجتماعية صغيرة وكبيرة ببعضها، ثم تحاول تفسير سلوك الأجزاء فما يتعلق بتلك العلاقات.

نظرية الاعتماد على وسائل الإعلام نموذج طارئ *Contingency* من حيث كون أي تأثير محتمل من جراء ذلك الاعتماد يعتمد بشكل ما على الظروف المصاحبة لموقف محدد. النظرية جزء من نظرية الاعتماد المتبادل بين وسائل الإعلام والنظم الاجتماعية.

نشأة وتطور نظرية الاعتماد:

اهتم بعض الباحثين في العشرينات بدراسة تأثير وسائل الإعلام على المستوي المعرفي *Cognitive Level*، وأكد بعضهم أن اختلاف المستوي المعرفي للأفراد يرجع أساساً إلى التفاعل بين متغيرات مرتبطة بطبيعة وسائل الإعلام بالإضافة إلى سمات الجمهور وخصائصه المختلفة. كما أوضح الكثير من الخبراء في الغرب العلاقة بين وسائل الإعلام والنظم الاجتماعية ومؤسساتها في المجتمع على أساس من الاعتماد المتبادل.

ومن ثم كانت البدايات الأولى لنظرية الاعتماد على وسائل الأعلام على يد الباحثة ساندرابول روكيتش وزملائها عام ١٩٧٤ عندما قدموا ورقة بحثيه بعنوان "منظور المعلومات" وطالبوا فيها بضرورة الانتقال من مفهوم الاقناع لوسائل الإعلام إلى وجهة النظر التي ترى قوة وسائل الإعلام كنظام معلوماتي يستمد من اعتمادات الآخرين على المصادر النادرة للمعلومات التي تسيطر عليها وسائل الإعلام أي أن هناك علاقة اعتماد بين وسائل الإعلام والأنظمة الإعلامية الأخرى.

من هذا المنطلق تركز نظرية الاعتماد على أن العلاقات بين وسائل الإعلام والجمهور والنظام الاجتماعي تتسم بخصائص اجتماعية من الاعتماد المتبادل الذي

تفرضه سمات المجتمع الحديث، حيث يعتمد أفراد الجمهور على وسائل الإعلام كنظام فرعي لإدراك وفهم نظام فرعي آخر هو المحيط الاجتماعي من حولهم، وبذلك تمثل وسائل الإعلام مصادر رئيسية يعتمد عليها أفراد الجمهور في استقاء المعلومات عن الأحداث الجارية، وتزايد درجة الاعتماد بتعرض المجتمع لحالات من عدم الاستقرار والتحول والصراع الذي يدفع أفراد الجمهور لاستقاء المزيد من المعلومات من وسائل الإعلام لفهم الواقع الاجتماعي من حولهم

وطور نموذج الاعتماد في صور متعددة منذ ظهور أول مرة على النحو التالي:

أ- النموذج الأول لنظرية الاعتماد (١٩٧٦):

قدم ميلفن ديفلير وساندرا بول روكيتش نموذج الاعتماد الأول عام ١٩٧٦، حيث عرض النموذج العلاقة بين العناصر الثلاث لمكونات النظرية (الإعلام - المجتمع - الجمهور) بشكل متداخل وتختلف هذه العلاقة من مجتمع إلى آخر، وطبيعة وسائل الإعلام، وتنوع واختلاف حاجات الجمهور، بالإضافة إلى التأثيرات المعرفية والوجدانية والسلوكية التي يحدثها اعتماد أفراد الجمهور على وسائل الإعلام

ويفسر الشكل التالي طبيعة العلاقة القائمة بين العناصر الثلاثة:

العلاقة المتبادلة بين المجتمع ووسائل الإعلام والجمهور

يفسر النموذج السابق طبيعة العلاقة المتبادلة بين وسائل الإعلام والنظام الاجتماعي

والجمهور كالتالي:

١- وسائل الإعلام

يختلف تطور وسائل الإعلام من مجتمع إلى آخر من حيث درجة تطورها، وكلما كانت وسائل الإعلام لديها القدرة على إشباع احتياجات الجمهور، وكانت أكثر مركزية وتنوع وأهمية للمجتمع، ومن ثم يزداد اعتماد المجتمع عليها.

٢- النظام الاجتماعي

تختلف طبيعة كل مجتمع عن الآخر، من حيث درجة الاستقرار أو القدرة على مواجهة الأزمات الطارئة، أو تبعاً لحالة انهياره نتيجة الأزمات الاقتصادية أو ثورات أو حروب فكلما زادت حالة عدم الاستقرار في المجتمع، زادت حاجة الأفراد إلى المعلومات وبالتالي الاعتماد على وسائل الإعلام، أي الجمهور ويصبح أكثر اعتماداً على وسائل الإعلام الموجودة في المجتمع في فترات التغيير وعدم الاستقرار.

وبالتالي فإن الاعتماد المتبادل بين وسائل الإعلام والنظم الاجتماعية يتعدد بتعدد هذه النظم كالأسرة والدين والمؤسسة التعليمية والاقتصادية والعسكرية، وأهمها النظم السياسية للإعلام في الجوانب التالية:

- ١- غرس وتدعيم القيم السياسية والمعايير المتنوعة (حرية، فاعلية، تصويت .)
 - ٢- حفظ النظام والطاعة للدولة.
 - ٣- تعبئة المواطنين وتدعيم الشعور بالمواطنة.
 - ٤- التحكم والفوز بالصراع داخل الدولة كصراع الأنظمة ومعاركها وانتصار الحقوق التشريعية والتنفيذية.
- أما علاقة النظام الإعلامي بالسياسة فتنشأ لأن الأهداف الإعلامية تنال مكاسب عدة من مصادر النظام السياسي مثل:

- حماية للسلطة القضائية وتسهيل نيل الحقوق الإعلامية.
- حماية السلطة التشريعية.
- الحصول على الشرعية.

يختلف الجمهور في درجه الاعتماد على وسائل الإعلام، فمثلا جمهور الصفوة يتمتع بمصادر معلومات متنوعة بصورة أكثر من الجمهور العام الذي يعتمد على وسائل الإعلام باعتبارها أحد مصادره الأساسية.

ويختلف الجمهور المصري في درجة اعتماده على وسائل الإعلام نتيجة الاختلاف في الأهداف والمصالح والحاجات الفردية.

فالأفراد يعتمدون على وسائل الإعلام باعتبارها مصدراً من مصادر تحقيق أهدافهم، فالفرد يهدف إلى تأييد حقه في المعرفة لاتخاذ القرارات الشخصية والاجتماعية المختلفة، ويحتاج إلى التسلية والترفيه كهدف أيضاً في نفس الوقت إلا أن الأفراد لا يستطيعون ضبط أو تحديد نوع الرسائل التي تبثها وسائل الإعلام أكثر مما هي عليه، ولكنهم يستطيعون تحديد ما لم ينشر من رسائل، لأن وسائل الإعلام تحدد ما ينشر أو لا ينشر بناء على العلاقة الدائرية مع أفراد المتلقين مثلها مثل النظم الاجتماعية، ويظهر بالتالي تأثير الخصائص والسمات الفردية والاجتماعية على تطوير هذه العلاقة الدائرية مع وسائل الإعلام

ويعتمد الأفراد على وسائل الإعلام لتحقيق الأهداف التالية:

- ١- الفهم: مثل معرفة الذات من خلال التعلم والحصول على الخبرات، الفهم الاجتماعي من خلال معرفة أشياء عن العالم أو الجماعة المحلية وتفسيرها.
- ٢- التوجيه: ويشتمل على توجيه العمل مثل: أن تقرر ماذا تشتري؟ وكيف ترتدي ثيابك؟ وكيف تحتفظ برشافتك؟ وتوجيه تفاعلي مثل: الحصول على دلالات عن كيفية التعامل مع مواقف جديدة أو صعبة.
- ٣- التسلية: وتشتمل على التسلية المنعزلة مثل: الراحة والاسترخاء والاستشارة والتسلية الاجتماعية مثل: الذهاب إلى السينما أو الاستماع إلى الموسيقى مع الأصدقاء، أو مشاهدة التلفزيون مع الأسرة.

ومع ذلك، فإنه ينبغي ألا نبالغ في أهمية وسائل الإعلام الجماهيري، فهي تجعل بالفعل تحقيق الفهم والتوجيه وأهداف التسلية أكثر سهولة، ولكنها ليست الوسيلة الوحيدة لبلوغ هذه الأهداف، فالأفراد يتصلون في نهاية الأمر بشبكات داخلية من الأصدقاء والأسرة، وكذلك بنظم تربوية ودينية وسياسية وغيرها، تساعد الناس أيضاً على بلوغ

أهدافهم، ونظرية الاعتماد على وسائل الإعلام لا تشارك فكرة المجتمع الجماهيري في أن وسائل الإعلام قوية لأن الأفراد منعزلون بدون روابط جماعية، والأصح أنها تتصور أن قوة وسائل الإعلام تكمن في السيطرة على مصادر معلومات معينة تلزم الأفراد لبلوغ أهدافهم الشخصية، وذلك علاوة على أنه كلما زاد المجتمع تعقيداً، زاد اتساع مجال الأهداف الشخصية التي تتطلب الوصول إلى مصادر معلومات ووسائل الإعلام.

فالفرد في حاجة إلى فهم وإدراك الذات بما يساعده في الكشف عن قدراته ودعمها وتفسير معتقداته وسلوكه وإدراكه لجوانب الشخصية بشكل عام، وكذلك الحاجة إلى فهم العالم الاجتماعي المحيط بالفرد، والمعاني التي تقوم بتشكيلها ووسائل الإعلام عن هذا العالم واستخدام هذه المعاني في إدراك الحقائق وتشكيل التوقعات.

ولذلك قام الباحثان ميلفن وروكيتش بتطوير هذا النموذج عام ١٩٨٢، ليوضح كيفية اعتماد الأفراد على وسائل الإعلام من أجل تحقيق أهداف الأفراد الخاصة بالفهم والتوجيه والتسلية، وعرف باسم الاطار العام لنظرية الاعتماد على وسائل الإعلام.

ب- الاطار العام لنظرية الاعتماد على وسائل الإعلام (١٩٨٢):

يوضح النموذج المتكامل لنظرية الاعتماد التداخل الكبير بين العناصر الرئيسية للعملية الاتصالية (وسائل الإعلام - المجتمع - الجمهور) ويقدم مجموعة معقدة من المتغيرات التي تؤدي إلى تأثير وسائل الإعلام التي تظهر نتيجة الاعتماد المتبادل بين وسائل الجمهور والنظم الاجتماعية الأخرى.

الاطار العام لنظرية الاعتماد على وسائل الإعلام

ويمكن تلخيص العلاقات التي ترمز لها النظرية على النحو التالي:

أولاً: ينشأ تدفق الأحداث من المجتمع الذي يضم مجموعة من النظم الاجتماعية التي يحكمها الوظيفة البنائية، وتحدث علاقات اعتماد متبادلة بين هذه النظم الاجتماعية ووسائل الإعلام، ويتميز كل مجتمع بثقافة خاصة تعبر عن القيم والتقاليد والعادات وأنماط السلوك

التي يتم نقلها عبر رموز لفظية وغير لفظية تحدث العمليات الدينامية لنشر الثقافة، وتشتمل هذه الفعاليات على قوي تدعو إلى ثبات المجتمع والحفاظ على استقراره من خلال الإجماع والسيطرة، والتكيف الاجتماعي، وتوجد أيضاً في المجتمع قوي أخرى تدعو للصراع والتغيير، وتتم هذه العمليات على مستوي البناء الكلي للمجتمع، أو بين الجماعات، أو المراكز الاجتماعية المرتبة بشكل تصاعدي، ويتضمن هذا البناء عناصر رسمية وغير رسمية.

ثانياً: تؤثر عناصر الثقافة والبناء الاجتماعي للمجتمع على وسائل الإعلام إيجاباً وسلباً، وهي التي تحدد خصائص وسائل الإعلام التي تتضمن: الأهداف والموارد، والتنظيم، والبناء، والعلاقات المتبادلة وتتحكم هذه الخصائص في وظائف تسليم المعلومات التي يتحكم فيها عدد الوسائل الإعلامية المتاحة، ودرجة مركزيتها، ويؤثر ذلك بالتالي على الأنشطة التي تمارسها وسائل الإعلام أو ما يطلق عليها تحديد السياسات.

كذلك تؤثر عناصر الثقافة وبناء المجتمع على الأفراد، ويساهم ذلك في تشكيل الفروق الفردية والفئات الاجتماعية، والعلاقات الاجتماعية، ويعمل النظام الاجتماعي أيضاً على خلق حاجات للأفراد مثل الفهم والتوجيه والتسلية.

ويحدد الاعتماد المتبادل بين النظم الاجتماعية ونظم وسائل الإعلام كيفية تطوير الناس اعتمادهم على وسائل الإعلام لإشباع حاجتهم النفسية والاجتماعية، مما يخلق التنوع في تأثيرات وسائل الإعلام على الأفراد.

ثالثاً: تقوم وسائل الإعلام بتغطية الأحداث التي تقع داخل النظم الاجتماعية المختلفة، ومن الأشخاص داخل هذه النظم، وتنتقي وسائل الإعلام التركيز على بعض القضايا والموضوعات التي تشكل رسائل وسائل الإعلام المتاحة للجماهير.

رابعاً: العنصر الرئيسي في هذا الإطار المتكامل هو الأفراد كأعضاء في الجمهور المتلقي لوسائل الإعلام، هؤلاء الأفراد لديهم بناء متكامل للواقع الاجتماعي تم تشكيله عبر التنشئة الاجتماعية والتعليم والانتماء إلى جماعات ديموغرافية، وعوامل التكيف

الاجتماعي، والخبرة المباشرة، ويستخدم هؤلاء الأفراد وسائل الإعلام لاستكمال بناء الواقع الاجتماعي الذي لا يدركونه بالخبرة المباشرة، وتتحكم علاقات الاعتماد المتبادل بين وسائل الإعلام والنظم الاجتماعية الأخرى في تشكيل رسائل المعلومات للجماهير.

خامساً: حين يكون الواقع الاجتماعي محدداً ومفهوماً للأفراد، ويلبي حاجاتهم وتطلعاتهم قبل وأثناء استقبال الرسائل الإعلامية، لن يكون لرسائل الإعلام تأثير يذكر سوي تدعيم المعتقدات والقيم وأنماط السلوك الموجودة بالفعل.

وعلى النقيض، حين لا يكون لدى الأفراد واقع اجتماعي حقيقي يسمح بالفهم والتوجيه والسلوك، فإنهم يعتمدون على وسائل الإعلام بقدر أكبر لفهم الواقع الاجتماعي، وبالتالي يكون لهذه الوسائل تأثير أكبر على المعرفة والاتجاهات والسلوك، لذلك يجب الأخذ في الاعتبار درجة اعتماد الأفراد على وسائل الإعلام للحصول على المعلومات كوسيلة للتنبؤ بآثار هذه الوسائل على الأفراد.

سادساً: تتدفق المعلومات من وسائل الإعلام لكي تؤثر في الأفراد، وفي بعض الحالات تتدفق المعلومات أيضاً من الأفراد لكي تؤثر في وسائل الإعلام، وفي المجتمع ككل، ويتخذ ذلك بعض الأشكال... مثل الاعتراض الجماهيري الذي يزيد من مستوى الصراع في المجتمع، أو يؤدي إلى تكوين جماعات اجتماعية جديدة. مثل هذه الأحداث قد تؤدي إلى تغييرات في طبيعة العلاقات بين النظم الاجتماعية، ونظم وسائل الإعلام، مثل تمرير قوانين جديدة يتم تصميمها لتغير سياسات تشغيل وسائل الإعلام.

لذلك فإن علاقات الاعتماد المتبادل بين وسائل الإعلام وأجزاء أخرى من الكيان الاجتماعي، يجب أن تمر بتغيير من أجل أن تبقى المجتمعات في بيئات متغيرة، ويكون مثل هذا التغيير المتكيف بطيئاً في العادة، وغالباً ما يكون غير مخطط ومن ثم فإنه من الصعب إدراكه في الوقت الذي يقع فيه

واهتم الباحثان مليفن وروكيتش بتوضيح كيف تساعد علاقات الاعتماد في تفسير

آثار التعرض لرسائل وسائل الإعلام الخاصة بمعتقدات وسلوك الفرد، وهو اهتمام مركزي بالنسبة لأولئك الذين يستخدمون نهجاً إدراكياً لتفسير تأثيرات وسائل الاتصال الجماهيرية على جمهورها، فالأشخاص الذين اعتمدوا على التلفزيون لتحقيق تفاهم اجتماعي على سبيل المثال عليهم أن يختاروا أنواع مختلفة من البرامج التلفزيونية، وذلك بخلاف أشخاص يعتمدون أساساً على التلفزيون من أجل التسلية، وبالتالي فإن التأثير يختلف باختلاف الهدف، وفي دراسة لبول وروكتيش وزملاؤها لمعرفة آثار التعرض لبرنامج تلفزيوني يستهدف التأثير على معتقدات سياسة وسلوكية، قدمت الباحثة أدلة تؤيد هذه الطريقة من التفكير عن التعرض الانتقائي، وأثار وسائل الإعلام، حيث وجدوا أن الأشخاص يختارون بالفعل تعريض أنفسهم على أساس علاقات اعتمادهم الراسخ على التلفزيون، وأن المشاهدين الذين لديهم أنواعاً معينة من علاقات الاعتماد كانوا يتأثرون بشكل مختلف عن أولئك الذين ليست لديهم هذه الأنواع

ومن هنا طور الباحثان ميلفن وروكتيش نظرية الاعتماد، لتوضيح الآلية التي تعمل بها نظرية الاعتماد، حيث قدم نموذجاً جديداً عام ١٩٨٩، لتفسير العلاقة بين نظم وسائل الإعلام العام، والنظام الاجتماعي، الذي ينبع من نموذج الإدراك العقلي الذي يفترض وجود ربط منطقي بين مضمون الوسيلة ودوافع الانتباه، وعرف باسم النموذج الإدراكي لنظرية الاعتماد.

ج- النموذج الإدراكي لنظرية الاعتماد (١٩٨٩)

يبدأ هذا النموذج بفرد يتفحص وسائل الإعلام بدقة، ليقرر بفعالية ما يرغب في الاستماع إليه، أو مشاهدته، أو قراءته، أو بشخص يتصل بشكل عرضي بمحتويات وسيلة إعلامية.

عملية تأثير محتويات وسائل الإعلام على الأفراد ويفسر النموذج الخطوات التالية:

▪ الخطوة الأولى:

إن الجمهور القائم بالاختيار النشط الذي يستخدم وسائل الإعلام، سيقوم بالتعرض

إلى مضمون الوسائل من خلال توقع سبق بأنه سوف يساعدهم في تحقيق هدف أو أكثر من الفهم، أن التوجيه، أو التسلية بناء على تجربتهم السابقة.

▪ محادثتهم مع آخرين (أصدقاء أو زملاء عمل).

▪ إشارات يحصلون عليها من وسائل الإعلام (إعلانات أو مجلات أدبية).

أما الأفراد الذين يتعرضون مصادفة أو بطريقة غير مقصودة لمحتويات وسائل الإعلام مثل (دخول سوبر ماركت به تليفزيون مفتوح) فقد تستثار لدي هؤلاء الأفراد علاقة الاعتماد وتحفزهم على الاستمرار في التعرض، أو ينهون تعرضهم للوسائل.

▪ الخطوة الثانية:

كلما زادت شدة الحاجة أو قوة الاعتماد زادت الاستثارة المعرفية والوجدانية، وتتمثل هذه الاستثارة في جذب الانتباه إلى مضمون الرسالة أو الإعجاب أو عدم الإعجاب مثلاً، وتختلف قوة الاعتماد على الوسائل وفقاً لاختلاف:-

▪ الأهداف الشخصية.

▪ المستويات الاجتماعية للأفراد.

▪ توقعات الأفراد فيما يتعلق بالفائدة المحتملة من محتويات وسائل الإعلام.

▪ مدى سهولة الوصول إلى المضمون.

والمتغيرات في أهداف الأفراد كثيراً ما تعكس متغيرات في بيئاتهم، وعندما تكون هذه البيئات حافلة بالغموض أو التهديد مثلاً، فإن اعتماد الأفراد على نظام وسائل الإعلام يجب أن تكون قوية تماماً، إذ أن الوصول إلى مصادر معلومات وسائل الإعلام غالباً ما يكون ضرورياً لحل غموضها، وتقليل تهديدها الحقيقي أو المحتمل، وهناك مثال آخر عن: كيف تؤثر المتغيرات في البيئات الشخصية والاجتماعية للأشخاص على قوة اهتمامات التبعية بمشكلات صحية خطيرة، فالأشخاص الذين يكونون،

هم أنفسهم أو أحبائهم مصابين بمرض خطير، كثيراً ما ينشئون علاقات اعتماد قوية بوسائل الإعلام، من أجل التمكن من الوصول إلى معلومات مناسبة قد تسهم في عثورهم على أفضل خدمات طبية ومساعدة.

وأثناء اعتماد الأفراد على وسائل الإعلام يحدث نوعين من التأثير هما:

- الإثارة العاطفية: يقصد بها ميل الأفراد وحبهم للوسيلة والمضمون المقدم.
- الإثارة الإدراكية: ويقصد بها تعرض الأفراد للوسيلة الإعلامية مع ما يتفق باهتماماته وحاجاته وأهدافه.

ففي الدراسة التي أجرتها ساندرابول وروكيتش وزملائها، ذكر المشاهدون الأكثر اعتماداً على التلفزيون أنهم كانوا منتبهين للغاية في مشاهدة البرنامج التلفزيوني، وأحبوا البرنامج، وعندما يكون اعتماد الأشخاص على برنامج تلفزيوني - مثلاً - منخفضاً أو منعديماً، فإننا سوف نتوقع أن نجدهم يتحدثون أو يفعلون أشياء أخرى في أثناء تشغيل جهاز التلفزيون، وبالتالي لا يحتمل أن يكون شعورهم قوياً تجاه البرنامج أو سلباً.

▪ الخطوة الثالثة:

وفيها تزداد درجة المشاركة النشطة في مدي استيعاب المعلومات وفقاً لوجود تأثيرات معرفية وعاطفية سابقة، فالأشخاص الذين أثيروا إدراكياً وعاطفياً سوف يشتركون في نوع التنسيق الدقيق للمعلومات بعد التعرض، مثل: الإقلاع عن التدخين، أو بدء التدريبات الرياضية أو إجراء فحوص طبية.

▪ الخطوة الرابعة:

كلما زادت درجة المشاركة في تنسيق المعلومات، زاد الاحتمال في حدوث التأثيرات المعرفية أو العاطفية أو السلوكية نتيجة الاعتماد على وسائل الإعلام في الحصول على المعلومات، فالأفراد الذين يشتركون بشكل مكثف في تنسيق المعلومات أكثر احتمالاً بالتأثر بتعرضهم لمحتويات وسائل الإعلام.

الفروض الرئيسية لنظرية الاعتماد على وسائل الإعلام يتمثل الفرض الرئيسي لنظرية الاعتماد في قيام الفرد بالاعتماد على وسائل الإعلام لإشباع احتياجاته من خلال استخدام الوسيلة، وكلما لعبت الوسيلة دوراً هاماً في حياة الأشخاص زاد تأثيرها وأصبح دورها أكثر أهمية ومركزية وبذلك تنشأ العلاقة بين شدة الاعتماد ودرجة تأثير الوسيلة لدى الأشخاص، وكلما ازدادت المجتمعات تعقيداً ازداد اعتماد الأفراد على وسائل الإعلام

كما يقوم النموذج على عدة فروض فرعية أخرى هي:

تؤثر درجة استقرار النظام الاجتماعي على زيادة الاعتماد أو قلته على مصادر معلومات ووسائل الإعلام، وكلما زادت درجة عدم الاستقرار في المجتمع كلما زاد الاعتماد لدى الأفراد على وسائل الإعلام.

تزداد درجة الاعتماد على وسائل الإعلام في حالة قلة القنوات البديلة للمعلومات أما في حالة وجود مصادر معلومات بديلة تقدمها شبكات خاصة أو رسمية أو مصادر إعلامية خارج المجتمع سيقبل اعتماد الجمهور على وسائل الإعلام.

يختلف الجمهور في درجة اعتماده على وسائل الإعلام نتيجة لوجود اختلاف في الأهداف الشخصية والمصالح والحاجات الفردية.

الآثار المترتبة على اعتماد الجمهور على وسائل الإعلام:

يري بعض الباحثين أن التساؤل الأساسي لنظرية الاعتماد هو تفسير متى؟ ولماذا يعرض الأفراد أنفسهم لوسائل؟ وتأثيرات هذا التعرض على معتقداتهم وسلوكهم، وإجابة ذلك يعد تفسيراً للطرق التي يستخدم بها الجمهور وسائل الإعلام لتحقيق أهدافهم الشخصية، حيث ينتج عن اعتماد الجمهور على وسائل الإعلام مجموعة من التأثيرات يمكن تصنيفها على النحو التالي:

أولاً: التأثيرات المعرفية:

وتتضمن التأثيرات المعرفية لوسائل الإعلام عدة آثار هي:

الغموض

ويحدث الغموض نتيجة لتناقض المعلومات التي يتعرض لها الأفراد، أو نقص المعلومات أو عدم كفايتها لفهم معاني الأحداث أو تحديد التفسيرات الممكنة والصحيحة لهذه الأحداث، فالغموض يمكن أن يحدث لأن الناس يفتقرون إلى معلومات كافية لفهم معني حدث، أو يفتقرون إلى المعلومات التي تحدد التفسير الصحيح من بين تفسيرات عديدة تقدمها وسائل الإعلام، وتشير البحوث السابقة إلى أن نسبة الغموض تزداد حين تقع أحداث غير متوقعة مثل: كارثة طبيعة أو اغتيال زعيم سياسي، وحين تقدم وسائل الإعلام معلومات غير متكاملة أو معلومات متضاربة بشأن هذه الأحداث، في هذه الحالة يتولد الإحساس بالغموض لدى أعضاء الجمهور، وفي حالات عديدة تكون وسائل الإعلام هي المصدر الوحيد المتاح للحصول على المعلومات، ويحدث الغموض حين تقع هذه المعلومات غير مكتملة أو يكتنفها الغموض أو التضارب.

تلعب وسائل الإعلام دوراً هاماً في تشكيل اتجاهات الأفراد نحو القضايا الجدلية المشاركة في المجتمع مثل مشكلات البيئة، وأزمات الطاقة، والفساد السياسي، وتنظيم الأسرة وقادة الدين، وتشكل الاتجاهات الجديدة كلما اكتسب الأفراد المعلومات العامة من خلال وسائل الإعلام.

تقوم وسائل الإعلام بترتيب أولويات الجمهور تجاه القضايا البارزة دون غيرها ويقوم الجمهور بتصنيف اهتماماته نحو هذه القضايا ويركز على المعلومات التي يمكن توظيفها وفقاً لاختلافاته الفردية.

تساهم وسائل الإعلام في توسيع المعتقدات التي يدركها أفراد الجمهور، لأنهم يتعلمون عن أناس وأماكن وأشياء عديدة من وسائل الإعلام، ويتم تنظيم هذه المعتقدات في فئات تنتمي إلى: الأسرة أو الدين أو السياسة بما يعكس الاهتمامات الرئيسية للأنشطة الاجتماعية.

القيم هي مجموعة المعتقدات التي يشترك فيها أفراد جماعة ما ويرغبون في ترويجها والحفاظ عليها مثل: الأمانة - الحرية - المساواة - التسامح، وتقوم وسائل الإعلام بدور كبير في توضيح أهمية القيم.

ثانياً: التأثيرات العاطفية (الوجدانية)

ويقصد بالتأثيرات العاطفية المشاعر والعواطف التي يكونها الإنسان تجاه ما يحيط به، ويظهر هذا التأثير عندما تقدم معلومات معينة من خلال وسائل الإعلام، تؤثر على مشاعر الأفراد واستجاباتهم بالتالي في الاتجاه الذي تستهدفه الرسائل الإعلامية، ومن أمثلة هذه التأثيرات:

ويرى الباحثون أن التعرض المكثف إلى موضوعات العنف في وسائل الإعلام يؤدي إلى الفتور العاطفي وعدم الرغبة في تقديم المساعدة للآخرين في أوقات العنف الحقيقي الذي يتصرف الفرد تجاهه كما لو كان عنفاً تلفزيونياً، وتشير بعض الدراسات إلى أن الاستثارة الناتجة عن مشاهدة أعمال العنف في وسائل الإعلام، تتناقص تدريجياً بمرور الوقت وتؤدي في النهاية إلى الفتور العاطفي.

كما يقرر كثير من الباحثين بأن التلفزيون يساعد على أن يصرف عن الفرد تذكّر الأحداث السلبية، ويقصد بها تلك الأحداث التي يعتبرها مسئولة مثلاً عن فشله أو تشير إلى ظلم الناس لغيرهم، لأن تذكّر هذه الأحداث تسبب له حالات مزاجية غير سارة

إن التعرض المستمر للرسائل أو الدراما التلفزيونية لأعمال العنف والكوارث يؤدي إلى إثارة الخوف والقلق من الوقوع ضحايا لأعمال العنف في الواقع.

أن اعتماد الأفراد على وسائل الإعلام قدي يؤدي إلى إثارة الخوف والتوتر بسبب ما تقدمه هذه الوسائل من أخبار عن انتشار وباء أو مرض معدي مثل مرض سارس، إلا أنه قد يؤدي أيضاً إلى تقليل مشاعر الخوف والتوتر من انتشار هذا المرض في المنطقة الموجود بها من خلال المعلومات التي تقدمها وسائل الإعلام عن كيفية الوقاية من هذا المرض والقضاء عليه مستقبلاً.

تؤثر وسائل الإعلام على معنويات الأفراد بالسلب أو الإيجاب، فقد أكد ” كلاب ” أن المجتمعات التي تقوم وسائل الإعلام فيها بأدوار اتصال رئيسية، ترفع الروح المعنوية لدي الأفراد نتيجة زيادة الشعور الجمعي والتوحيد والاندماج، وخاصة إذا كانت وسائل الإعلام تعكس الفئات الاجتماعية التي ينتمي إليها الفرد، ويلاحظ أن اغتراب الفرد يزداد حين لا يجد معلومات ووسائل الإعلام معبرة عن نفسه وثقافته وانتماءاته العرقية والدينية والسياسية.

ثالثاً: التأثيرات السلوكية:

تعتبر التأثيرات السلوكية الأثر الذي يشغل اهتمام العديد من الناس، فالتغيرات الخاصة بالاتجاه والمعتقدات والمشاعر مهما، فالسلوك يحدث نتيجة لحدوث التأثيرات المعرفية والعاطفية.

ومن أهم التأثيرات السلوكية هي

(١) التنشيط:

يعني قيام الفرد بعمل ما نتيجة التعرض للوسيلة الإعلامية، وهو الناتج الأخير للتأثيرات المعرفية والعاطفية مثل اتخاذ مواقف سلوكية مؤيدة أو معارضة نتيجة التعرض المكثف لوسائل الإعلام، وقد يتمثل التنشيط في اتخاذ مواقف مؤيدة للإقلاع عن التدخين أو التبرع المادي أو المعنوي لفئات معينة والتنشيط يكون مفيداً اجتماعياً في هذه الحالة، ولكن التنشيط الناتج عن التعرض لوسائل الإعلام قد يكون ضاراً اجتماعياً مثل التورط في أعمال ضد المجتمع مثل العنف والجرائم والاضطرابات.

(٢) الخمول:

يعني عدم النشاط وتجنب القيام بالفعل، مما يؤدي إلى اللامبالاة والسلبية والامتناع عن المشاركة في المجتمع، ويحدث ذلك نتيجة التعرض لوسائل الإعلام المبالغ فيها، تدفع الفرد إلى عدم المشاركة نتيجة الملل مثل عدم القيام بالتصويت في الانتخابات.

علاقة نظرية الاعتماد وتأثيرها على بعض النظريات:

تعتبر نظرية الاعتماد من النظريات التي ترتبط ببعض نظريات الاتصال وتساعد على وجود علاقة ارتباطية بينهما وهي كالتالي:

١- نظرية ترتيب الأولويات:

تقوم نظرية الأولويات على ترتيب الأولويات الشخصية للأفراد تجاه بعض الموضوعات، وتساعد نظرية الاعتماد على تفسير هذه الأولويات، فالأفراد يعتمدون على وسائل الإعلام في اختيارهم للموضوعات التي تقدمها وسائل الإعلام، بشكل يتوافق إلى حد كبير مع خصائصهم الشخصية، والمشكلات التي يعانون منها بالإضافة إلى احتياجاتهم.

٢- نظرية فجوة المعرفة:

تفترض نظرية فجوة المعرفة أن الجمهور ذوي المستوي الاجتماعي الاقتصادي المرتفع يميل إلى اكتساب المعلومات بمعدل أسرع من الجمهور الأقل في المستوي الاجتماعي الاقتصادي ومن هنا تنشأ الفجوة المعرفية في المعلومات.

وتساهم نظرية الاعتماد هنا في فهم هذه النظرية، فالأفراد الأكثر اعتماداً على وسائل الإعلام يحصلون على معلومات أكثر من غيرهم تنشأ الفجوة المعرفية، وتقل الفجوة المعرفية تجاه بعض القضايا التي يتساوى فيها اعتماد الجمهور على وسائل الإعلام.

٣- نظرية الاستخدامات والشباعات:

يفترض مدخل الاستخدامات والشباعات أن الأفراد يحتاجوا إلى إشباع احتياجاتهم من وسائل الإعلام، كما يقوم الأفراد باستخدام المعلومات التي تنقلها وسائل الإعلام، تختلف أهميتها وفقاً لاحتياجاتهم.

وعلى الرغم من أن مدخل الاستخدامات والشباعات ونظرية الاعتماد يركز كل منهما على العلاقة بين الأفراد ووسائل الإعلام، فكل منهما يركز على التساؤل الخاص: ماذا يفعل الناس بوسائل الإعلام؟.

والاستخدام لوسيلة إعلامية يعني معدل القراءة أو المشاهدة أو الاستماع لها، أما الاعتماد فيعني درجة الاهتمام لهذه الوسيلة باعتبارها مصدراً هاماً للمعلومات، ورغم وجود بعض التشابه بين مدخل الاستخدامات والاشباعات ونظرية الاعتماد إلا إنه توجد بعض الاختلافات بينهما هي كالتالي:

يركز مدخل الاستخدامات والاشباعات على تحديد الاحتياجات المختلفة والاشباعات الناتجة عن استخدام الأفراد لوسائل الإعلام، بينما تركز نظرية الاعتماد على العلاقة بين الجمهور ووسائل الإعلام والمجتمع.

يهتم مدخل الاستخدامات والاشباعات بالإجابة على السؤال الأساسي وهو: أين يذهب الأفراد لإشباع احتياجاتهم؟ في حين تركز نظرية الاعتماد على الإجابة على سؤال: لماذا يلجأ الأفراد إلى وسيلة معينة لإشباع احتياجاتهم؟

يركز مدخل الاستخدامات والاشباعات على المستوي الفردي فقط، في حين تستخدم نظرية الاعتماد لقياس العلاقات الاعتمادية كل المستويات الفردية والاجتماعية.

يقدم مدخل الاستخدامات والاشباعات تصميماً معقداً من الناحية الإجرائية لقياس متغير استخدام الوسيلة، بينما تقدم نظرية الاعتماد تصميماً سهلاً من الناحية الإجرائية لقياس متغير الاعتماد على وسائل الإعلام.

يؤكد مدخل الاستخدامات والإشباعات على أهمية فكرة الجمهور القوي والتي تؤكد ضرورة اختبارات الجمهور بينما تركز نظرية الاعتماد على قوة وسائل الإعلام التي يعتمد عليها الأفراد، وتزداد الاعتماد أثناء الأزمات.

الانتقادات الموجهة لنظرية الاعتماد على وسائل الإعلام:

تعرضت نظرية الاعتماد لمجموعة الانتقادات يمكن تلخيصها على النحو التالي:

يبالغ نموذج الاعتماد في تصوير حجم الاعتماد الفعلي للعناصر المختلفة وخاصة المتعلقة بوسائل الإعلام، واستقلالها عن النظام الاجتماعي، فوسائل الإعلام غالباً ما

تكون محايدة، حيث أنها مصدر غير سياسي، تستطيع أن تجده عند الضرورة، ويجب أن ترتبط وسائل الإعلام بشكل أساسي بالمؤسسات الأكثر هيمنة وسيطرة في المجتمع..

على الرغم من أن الاعتماد الشديد على وسائل الإعلام قد يزيد من التأثيرات الإدراكية والسلوكية على الفرد، فإنه للأسف ليست كل تأثيرات وسائل الإعلام الجماهيرية هي تأثيرات لمحتويات وسائل أو أنها تؤثر على الأفراد، حيث أن الأفراد يتأثروا بالأصدقاء والمعارف وغيرهم.

رغم أنه كان يقصد بمدخل الاعتماد أساساً الاعتماد على مستوي النظام الاجتماعي ككل، لكن معظم الدراسات الإعلامية تعاملت مع مدخل الاعتماد على المستوي الفردي فقط، بمعنى أنها ركزت على الآثار الناجمة عن اعتماد الأفراد على الوسائل المختلفة، مع هذا لا تزال روكيتش تري أن المستقبل سيكون للتركيز على أهداف الجماعات من الاعتماد.

معظم الباحثين عرفوا الاعتماد إجرائياً بالتعرض، رغم انه ليس كل من يتعرض لوسيلة يعتمد عليها، فعلى سبيل المثال قد يتعرض الفرد لفترة طويلة في مشاهدة التلفزيون في حين يعتمد على وسيلة أخرى مثل الصحف في اكتسابه للمعلومات السياسية، أو في موضوع ما.

المميزات الخاصة بنظرية الاعتماد على وسائل الإعلام:

تتمتع نظرية الاعتماد على وسائل الإعلام بمجموعة من المزايا أهمها:

تعتبر نظرية الاعتماد نموذج مفتوح لمجموعة من التأثيرات المحتملة، وتجنب النموذج عدم وجود تأثيرات لوسائل الإعلام، ووجود تأثير غير محدود، لذلك يطلق عليها نظرية شاملة، حيث تقدم نظرية كلية للعلاقة بين الاتصال والرأي العام، وتتجنب الأسئلة البسيطة عما إذا كانت وسائل الاتصال لها تأثير كبير على المجتمع تهتم نظرية الاعتماد بالظروف التاريخية والبناء الاجتماعي أكثر من المتغيرات الشخصية والفردية، لذلك فهي أكثر ملائمة في التعامل مع النظام الاجتماعي بصورة أكبر من النماذج الأخرى المرتبطة بوسائل الإعلام.

تؤكد نظرية الاعتماد على أن تأثير وسائل الإعلام على الجمهور، يؤدي إلى التأثير على النظام الاجتماعي وعلى نظام وسائل الإعلام نفسها، وبالتالي فإن أداء وسائل الإعلام، قد يؤدي إلى المطالبة بالتغيير أو إصلاح نظام وسائل الإعلام، سواء من خلال النظام السياسي أو من خلال آلية السوق الحر أو من خلال ظهور وسائل إعلام بديلة.



نظرية الاستخدامات والإشباعات

تعتبر نظرية او مدخل الاستخدامات والإشباعات احدي المداخل الوظيفية التي تنظر في العلاقة بين مضمون أجهزة الإعلام والجمهور بنظرة جديدة تفترض أن قيم الناس، واهتماماتهم، ومصالحهم، وميولهم، وأدوارهم الاجتماعية وهي الأكثر تأثيراً وفاعلية علي سلوكهم الاتصالي، فهو يهتم بدراسة الاتصال الجماهيري دراسة وظيفية منتظمة مركزة علي الوظائف الأساسية التي تقوم بها وسائل الإعلام من وجهة نظر الأفراد المستخدمين لها والمستهلكين لمحتواها.

ويرتكز الاتجاه البحثي بهذا المدخل علي أن الفرد يستخدم وسيلة اتصال بعينها لتحقيق إشباعات لحاجات معينة لديه، وقد حدد الباحثون العشرات من الأسباب التي تدفع الجمهور لاستخدام وسائل الاتصال ومن بينها مراقبة البيئة، والتفاعل الاجتماعي، والترفيه والتسلية.

وبصفة أساسية فإن هذا المدخل مؤداه الإجابة علي سؤال أساسي وهو كيف ولماذا يستخدم الناس وسائل الإعلام؟ وبعبارة أخرى ما هي الدوافع التي تجعل الناس يتعرضون لوسائل الإعلام؟ وما هي الإشباعات التي تتحقق لهم نتيجة لهذا التعرض؟ وما هي طبيعة هذه الإشباعات؟ ويرى مؤيدو هذا المدخل أنه بدلا من الاهتمام بدراسة ما تفعله وسائل الإعلام بالناس، فإن ما ينبغي دراسته هو ما الذي يفعله الناس بوسائل الإعلام.

يعد مدخل الاستخدامات والإشباعات من المداخل الهامة والعريقة التي اعتمدت عليها بحوث الإعلام، وساعدت على توفير معلومات قيمة عن الجمهور ونتائج عملية الاتصال ويعتبر مدخلاً خاصاً بالجمهور، وقد حدثت عليه تطورات كثيرة منذ البداية وحتى الآن، فالتطوير فيه مستمر، ولا يتوقف عند حد معين

ويحظى مدخل الاستخدامات والإشباعات في الدراسات الإعلامية باهتمام خاص

نظراً لتركيزه على الجمهور كمتلقي إيجابي ونشط لرسائل الاتصال، على عكس دراسات التأثير التقليدية التي تناولت الجمهور كمستقبل سلبي لرسائل الاتصال، ولذلك يمثل مدخل الاستخدامات والإشباعات على حد تعبير ليتل جون *Little john* متنفساً للهواء النقي في بحوث الاتصال فهو مدخل لا يكتفي بقياس حجم التعرض لوسائل الاتصال، ولكن يهتم أيضاً بما يحصل عليه الأفراد من استخدام وسائل الاتصال، أي دراسة تأثير وسائل الاتصال ومضمونها من وجهة نظر الجمهور. وبعد مدخل الاستخدامات والإشباعات تطبيقياً لمدخل "الوظيفة الفردية". *Individualistic Functionalism* والذي يتعامل مع وسائل الاتصال من وجهة نظر الفرد على أساس أنه لا وظائف لوسائل الاتصال يقدمها للمجتمع إلا من خلال الوظائف المقدمة للأفراد.

ويعتبر مدخل الاستخدامات والإشباعات بمثابة نقلة فكرية في مجال دراسة تأثير وسائل الاتصال، حيث يعتبر النموذج البديل لنموذج التأثيرات التقليدية والذي يركز على كيف تؤثر وسائل الاتصال على تغير المعرفة والاتجاه والسلوك، بينما يركز مدخل الاستخدامات والإشباعات على كيفية استجابة وسائل الاتصال لدوافع واحتياجات الجمهور الإنسانية.

أولاً: نشأة وتطور نظرية الاستخدامات والإشباعات:

تعد هيرتا هيرزوج "Herta Herzog" أول من قام بدراسة استخدام ربات البيوت للراديو في دراسة عام ١٩٤٤ بعنوان: دوافع وإشباعات الاستماع للمسلسلات الصباحية في الإذاعة المسموعة، حيث حاولت التعرف على إشباعات ربات البيوت من الاستماع للراديو، حيث أظهرت نتائج الدراسة أن هذه الإشباعات تتمثل في ثلاث فئات رئيسية هي: التحرر العاطفي، إثارة الخيال، والحصول على المعلومات.

وبدأت محاولات تطوير بحوث الاستخدامات والإشباعات من دراسة (Macquail&Blume.1969) للانتخابات العامة البريطانية، وكان الهدف الرئيسي لها هو التعرف على أسباب مشاهدة أو تجنب مشاهدة أفراد معينة من الإرسال، وتطور المفهوم

من خلال دراسة (Mcquail&Blumer) حول البرامج السياسية كمصدر للمعلومات حول الأمور السياسية وما نوع القنوات السياسية التي يريدها المشاهد. واقترح بتقسيم المشاهدين تبعاً لدوافع المشاهدة.

ويعد مدخل الاستخدامات والإشباعات بمثابة نقلة فكرية أو تحولاً للرؤية *Shift of focus* في مجال الدراسات الإعلامية، حيث تحول الانتباه من الاهتمام بدوافع المرسل أو الرسالة الإعلامية إلى الاهتمام بدوافع الجمهور الذي يستقبل هذه الرسالة، كما ألى الضوء على ماهية الوظائف التي يمكن أن تؤديها وسائل الإعلام لخدمة الجمهور المستقبل، وبذلك انتفى مفهوم قوة وسائل الإعلام الطاغية والذي كانت تنادي به النظريات المبكرة مثل نظرية الرصاصة السحرية (*The Bullet Theory*) والتي تقوم على فكرة أن سلوك الأفراد يتحدد وفقاً للآلية البيولوجية الموروثة ونتيجة لأن الطبيعة الأساسية للكائن الحي متشابهة تقريباً بين كائن وآخر حيث تكون استجاباتهم للمثيرات المختلفة متشابهة، خاصة مع الاعتقاد بأن متابعة أفراد الجمهور لوسائل الإعلام تتم وفقاً للتعود وليس لأسباب منطقيه لكن مدخل الاستخدامات والإشباعات له رؤية مختلفة تكمن في إدراك أهمية الفروق الفردية والتباين الاجتماعي على إدراك السلوك المرتبط بوسائل الإعلام.

ويعد الياهو كاتز *Katz Elihu* أول من وضع اللبنة الأولى في بناء مدخل الاستخدامات والإشباعات، عندما كتب مقالاً عن هذا المدخل عام ١٩٥٩ رداً على ادعاء قام به الباحث ”برنارد بيرلسون *Bernard Berelson*“ ذكر فيه بأن مجال البحث في الدراسات الإعلامية قد أوشك على الانتهاء، فقد أوضح ”كاتز“ في مقاله بأن مجال البحث فيما يتعلق بدراسة وسائل الإعلام كوسائل إقناعية ودعائية قد انتهى بالفعل، مشيراً إلى أن معظم الأبحاث في ذلك الوقت كانت تهدف إلى معرفة تأثير الحملات الدعائية على الجمهور أو ماذا تفعل وسائل الإعلام للجمهور، وبأنه ينبغي على الباحثين إنقاذ مجال الدراسات الإعلامية وذلك عن طريق تحويل السؤال إلى ماذا يفعل الجمهور بوسائل الإعلام وما هي الحاجات التي يسعى إلى تحقيقها من هذه الوسائل.

ومن هنا فقد ظهر مفهوم الجمهور النشط الذي حول دراسة علاقة الجمهور بوسائل الإعلام من الإجابة على سؤال (ماذا) إلى الإجابة على سؤال (لماذا)، وذلك للتعرف على أسباب تعرض الجمهور لوسائل الإعلام وهو ما يعرف بدوافع المشاهدة، كما أنها تحاول التعرف على الإشباع التي يحققها التعرض لوسائل الإعلام بالنسبة للجمهور، وبذلك تم تحويل اهتمام الباحثين الإعلاميين بما تفعله الرسالة بالجمهور إلي ما يفعله الجمهور في الرسالة. ولهذا فقد أصبح على الإعلاميين جهداً مضاعفاً وهو التعرف على اتجاهات وأذواق المشاهدين، بالإضافة إلى صنع الرسالة الإعلامية التي تتواءم مع رغبات واحتياجات الجمهور، ولذلك تحاول النظرية الربط بين حاجات ورغبات الجمهور ورغبات واحتياجات الإعلامي.

وقد تطور المدخل عام ١٩٧٤ عندما قدم بشكل متكامل بواسطة كاتز وبلومر وجورفيتش *Katz, Blumer and Gurevitch* وبذلك تطور المدخل بجهودهم البحثية وانتشر إلى أنحاء العالم.

ولقد مر مدخل الاستخدامات والإشباع بثلاث مراحل متميزة في تطوره يمكن تقسيمها زمنياً كالآتي:

١. مرحلة الطفولة (المرحلة الوصفية): اهتمت هذه المرحلة بتقديم وصف لتوجهات الجماعات الفرعية لجمهور وسائل الاتصال وذلك فيما يتعلق باختيارها للأشكال المختلفة من محتوى وسائل الاتصال، وقد امتدت هذه المرحلة خلال عصري الأربعينات والخمسينات من القرن الماضي
٢. مرحلة المراهقة (المرحلة التطبيقية): وهي مرحلة ذات توجه ميداني، حيث كانت تركز على المتغيرات النفسية والتي تؤدي إلى نمط من استخدامات وسائل الإعلام وكان من أهم نتائجها أن الجمهور يستخدم الوسيلة لإشباع حاجات معينة لديه، وقد امتدت هذه المرحلة خلال عقد الستينيات من القرن الماضي

٣. مرحلة البلوغ (المرحلة التفسيرية): وكان التركيز فيها على الإشباعات المتحققة نتيجة التعرض لوسائل الاتصال، وتم إعداد قوائم الاستخدامات والإشباعات، وقد امتدت هذه المرحلة منذ عقد السبعينات من القرن الماضي حتى الآن. وخلال هذه المرحلة قام بعض علماء الاتصال بالعمل على توسيع المسارات النظرية *Theoretical Trajectories* المأخوذة من الدراسات الأولى لوسائل الإعلام وإعادة غربلتها "Refine"، حيث برز تطوران أساسيان أسهما في مولد ما أصبح يعرف بعد ذلك بـ "الاستخدامات والإشباعات".

▪ التطور الأول: ويشير إلى تقسيم علاقات الجمهور مع "وسائل الإعلام"، إلى مجموعة من المفاهيم، التي أدت إلى خلق مجموعة من نماذج "Typologies" الإشباعات التي يمكن لهذه الوسائل المساعدة في تحقيقها.

▪ التطور الثاني: ويشير إلى المحاولات الرامية التي تهدف إلى شرح كيف يستخدم الجمهور "وسائل الإعلام" لإشباع احتياجاتهم الإنسانية

كذلك اهتمت الدراسات في هذه المرحلة بالأصول النفسية والاجتماعية للحاجات التي تولد توقعات معينة من وسائل الإعلام، والمصادر الأخرى، مما يؤدي إلى أنماط مختلفة، ثم التعرض لوسائل الإعلام أو الاشتراك في نشاطات أخرى ينتج عنها إشباع الحاجات وبعض النتائج الأخرى غير المقصودة، ويتم ذلك في إطار الخصائص الفردية والإطار الاجتماعي للفرد.

▪ كما يمكن أيضاً تقسيم بحوث مدخل الاستخدامات والإشباعات إلى قسمين هما:

١- البحوث التقليدية *Classical Research*: وهى الدراسات التي أجريت خلال عقد الأربعينات من القرن الماضي بواسطة "مكتب البحوث الاجتماعية التطبيقية *The Bureau of applied social Research* في نيويورك بالولايات المتحدة الأمريكية، والتي أدت إلي تحديد دوافع أفراد الجمهور للاستماع إلي مسلسلات

الراديو وبرامج المسابقات مثل دراسة لازار سيفيلد، ستانتون (Stanton, 1944) والفكرة التي كانت تقوم عليها هذه الدراسات هي: التعرف علي أسباب الإعجاب بوسائل الاتصال أو بمضامين معينة.

٢- البحوث الحديثة *Modern Research*: وتمثل في الابتعاد عن ظل أبحاث التأثير، حيث بدأت دراسة الجمهور خلال عقد الستينات وبدراسة عقد السبعينات من القرن الماضي، بالتركيز علي اختيارات أفراد الجمهور والعمليات الانتقائية التي يقومون بها وردود أفعالهم واستجاباتهم لمضمون وسائل الإعلام.

تعريف مدخل الاستخدامات والإشباعات:

نشأ مفهوم الاستخدامات والإشباعات في مجال الدراسات الإعلامية كبديل لتلك الأبحاث التي تتعامل مع مفهوم التأثير المباشر لوسائل الاتصال مع جمهور المتلقين ويعرف بأنه دراسة جمهور وسائل الاتصال الذين يتعرضون بدوافع معينة لإشباع حاجات فردية معينة ويعرفه كلا من الياهو كاتز وبلومر *Hkatz & J.G Blumler* مدخل الاستخدامات والإشباعات بأنه " استراتيجية بحثية يمكنها أن تمدنا ببناء أو هيكل لفروض متنوعة حول ظاهرة اتصالية معينة، ويعد المدخل أرضية خصبة لإقتراحات الفروض المتعلقة بتوجهات الجمهور التي تنشأ عن أكثر من نظرية سيكولوجية

أهداف مدخل الاستخدامات والإشباعات:-

- ١- تفسير استخدام الجمهور لوسائل الاتصال المختلفة لإشباع احتياجاتهم، وذلك بافتراض أنه جمهور نشط يختار الوسيلة المناسبة التي تشجع حاجاته ودوافعه.
- ٢- تفسير دوافع التعرض لوسيلة معينة من وسائل الاتصال والتفاعل الذي يحدث نتيجة هذا التعرض.
- ٣- التأكيد علي نتائج استخدام وسائل الاتصال بهدف الفهم الأعمق لعملية الاتصال الجماهيري.

ويربط ألان روبن *Rubin* الأهداف الثلاثة السابقة بمنظور التحليل الوظيفي من خلال التأكيد علي نمط السلوك الفردي، حيث يكون الفرد هو وحدة التحليل *Unit*، وتكون علاقات الفرد بمحيطه الاجتماعي هي البناء *Structure*، وتكون ملاحظة سلوك الأفراد عند استخدامهم لوسائل الاتصال هو الأنشطة *Activities*، ويكون نتائج نمط السلوك الفردي في علاقاته مع كل من: وسائل الاتصال، والمحتوى، والاهتمامات العامة للجماهير هي الوظائف *Functions*.

فروض مدخل الاستخدامات والإشباعات:-

يعتمد مدخل الاستخدامات والإشباعات علي الفروض التالية:-

يهتم مدخل الاستخدامات والإشباعات بدراسة الاتصال الجماهيري دراسة وظيفة منتظمة، وفي عام ١٩٦٨ قدم باحثان سويديان بحثاً يتعلق بوضع أسس علمية لمدخل الاستخدامات والإشباعات، اشتمل البحث على عدة فروض أساسية هي:

١- يستطيع أفراد الجمهور دائماً تحديد حاجاتهم ودوافعهم، وبالتالي يختارون الوسائل التي تشبع تلك الحاجات.

وهذا الفرض يتفق مع اختيار الباحث لتلك النظرية حيث أن الباحث يؤكد علي ان الشباب يحددون الأغاني التي يريدون سماعها في وسائل الإعلام.

٢- ينظر إلي جمهور وسائل الإعلام بإعتباره جمهور إيجابي ونشط يشارك بفاعلية في عملية الاتصال الجماهيري، ويستخدم وسائل الإعلام إستخدام موجه لتحقيق أهداف معينة وتلبية حاجات مقصودة.

وبالنظر إلي هذا الفرض نجد أن الشباب المستمعين للأغاني يستخدمون وسائل الإعلام بغرض معين أما بالايجابية في الاستخدام أو السلبية وهذا ما نود الإشارة إليه في تلك الدراسة توجيه الاستخدام.

٣- يمكن الاستدلال علي المعايير الثقافية السائدة من خلال استخدامات الجمهور لوسائل الاتصال وليس من خلال محتوى الرسائل فقط.

٤- الفروق الفردية للأفراد هي التي تتحكم في حاجاتهم، واختيارهم لوسائل الإعلام ورسائلها.

٥- التأكيد علي أن الجمهور هو الذي يختار الرسائل والمضمون الذي يشبع حاجاته فالأفراد هم الذين يستخدمون وسائل الاتصال وليست وسائل الاتصال هي التي تستخدم الأفراد.

وما إذا أردنا تطبيق هذه الفروض علي موضوع الدراسة فسوف نجد أن الشباب جمهور نشط يسعى أفراده إلي التعرض إلي وسائل الإعلام المرئية والمسموعة، وكذلك اختيارهم لنوع المضمون المقدم من هذه الوسيلة سواء كان تثقيفي، أو ترفيهي أو سياسي، أو ديني، فالشباب في مركز قوة في عملية الاتصال، إذ يختارون الوسائل والمضامين التي يرون أنها تشبع احتياجاتهم وتلبي رغباتهم.

النماذج العلمية لمدخل الاستخدامات والإشباعات:-

يعد مدخل الاستخدامات والإشباعات منظومة علمية تتضمن العديد من النماذج التي اجتهدها الباحثين أمثال "كاتز" "Katz"، وبلومر "Blumler"، وماكويل "Mcquail" وروزنجرين "Rosngern" وغيرهم في صياغتها ودراستها بأسلوب علمي واستخدامها في العديد من الأبحاث والدراسات وسوف يقوم الباحث بعرض لأشهر وأهم هذه النماذج والتي تتمثل في:

أولاً: نموذج «كاتز Kats» للاستخدامات والإشباعات:

يعد نموذج كاتز وزملائه أول نموذج تم استخلاصه من الدراسات التي أجريت في مجال الاستخدامات والإشباعات، حيث توجد جذور هذا النموذج في دراسات الإشباع التي أجريت في حقبة "الأربعينات" من القرن العشرين فقد أهتم كاتز Kats بدراسة العلاقة بين حاجات الفرد واتجاهاته السلوكية والإشباعات التي يسعى للحصول عليها من بين البدائل الوظيفية المختلفة بما فيها وسائل الإعلام، وبناء علي نتائج العديد من البحوث صاغ كاتز وزملائه نمودجا للعلاقة بين استخدام الأفراد لوسائل الإعلام وما

يمكن أن تشبعه من حاجات لدي هؤلاء الأفراد مقارنة بالبدائل الأخرى الوظيفية التي قد يتجه إليها لتلبية الحاجات مثل الأنشطة الثقافية الأخرى.

ويري أن لكل فرد عدداً من العوامل الاجتماعية والنفسية التي تولد حاجات معينة للفرد، ومن خلال خبرة الفرد يبدأ في رسم توقعاته عن تلبية وسائل الإعلام لهذه الحاجات مقارنة بمصادر أخرى لإشباع هذه الحاجات فيترتب علي ذلك اتخاذ قراره بين اختيار وسائل الإعلام أو المصادر الأخرى، ونتيجة للتعرض يتم إشباع بعض الحاجات بجانب نتائج أخرى كامنة، وهو يؤدي مرة أخرى إلي نشوء حاجات أو توقعات تبدأ في التفاعل الاجتماعي مع العناصر الاجتماعية والنفسية.

وهكذا تتم دورة العلاقة بين نشوء الحاجة وقرار الفرد بالتعرض لوسائل الإعلام أملاً في إشباعها وتتمثل العناصر الأساسية لنموذج كاتز وزملائه فيما يلي:

- ١- الأصول النفسية والاجتماعية *Social and Psychological origcol origins*
 - ٢- الاحتياجات الناشئة عنها.
 - ٣- التوقعات الناتجة عن الاحتياجات، وهي إما توقعات من وسائل الإعلام أو من مصادر أخرى.
 - ٤- ينتج من التوقعات السابقة أنماط مختلفة من التعرض لوسائل الإعلام أو الاندماج في أنشطة أخرى.
 - ٥- إشباع الاحتياجات، نتيجة التعرض والاندماج السابقين.
 - ٦- نتائج أخرى غير مقصودة غالباً ما تنتج عن التعرض والاندماج السابقين.
- ويعكس النموذج الفروض الأساسية التي يقوم عليها مدخل الإستخدامات الإشباعات من وجهة نظر "كاتز" وزملائه.

ثانياً: نموذج روزنجرين *Rosngern*:

قام روزنجرين ” ببناء نموذج للاستخدامات والإشباعات يحدد فيه أهمية الحاجات الإنسانية التي تقع في أعلي ”هرم ماسلو“ مثل الحاجة إلي الصحة والحب والقبول، وتحقيق الذات مقارنة بالحاجات العضوية والحاجات النفسية الأساسية مثل تحقيق الأمن. ويضم نموذج روزنجرين أحد عشر عنصراً ترتبط ببعضها البعض في إطار مدخل الاستخدامات والإشباعات كما يوضح الشكل التالي.

ثالثاً: نموذج بالمجرين وروبين (*Robin, palmgreen 1982*):

يطلق علي هذا النموذج ”توقع الفائدة“ إذ يهتم هذا النموذج بالربط بين استخدام الفرد لوسائل الإعلام والإشباعات المتوقعة من هذا الاستخدام، حيث يتم مقارنه الإشباعات المتوقعة بالإشباعات المتحققه فعلياً، ويقسم هذا النموذج إيجابية وفاعلية مدخل الاستخدامات والإشباعات إلى ثلاث مستويات:

- الانتقائية: وهي سابقة علي التعرض لوسائل الاتصال.
- الاستغراق: ويحدث أثناء التعرض لوسائل الاتصال.
- الإيجابية: وتحدث بعد التعرض لوسائل الاتصال، وتتمثل في تعليقات ومناقشات الفرد بعد التعرض للرسالة، كما تتمثل في إحساس الفرد بزيادة المعلومات بعد التعرض

رابعاً: نموذج ويندال (*Windhal, 1986*):

اختبر النموذج افتراض ”الجمهور النشط حيث يعرض العلاقة بين الاستخدامات والتأثيرات والربط بينهما، فقرار استخدام وسائل الإعلام يأتي نتيجة عدة مراحل تتمثل فيما يلي:

- تفاعل العلاقات الخارجية والذاتية بما فيها الاهتمامات والاحتياجات.

- رسم التوقعات وإدراك مضمون الرسالة الإعلامية.
- قرار استخدام الوسيلة الإعلامية يأتي بعد المفاضلة بينها وبين وسائل شغل أوقات الفراغ الأخرى.

عناصر مدخل الاستخدامات والإشباعات:-

هناك مجموعة عناصر تمثل المفاهيم الأساسية وتشكل الهيكل النظري لمدخل الاستخدامات والإشباعات والتي تتمثل في الآتي:-

- ١- الجمهور النشط.
 - ٢- الأصول النفسية والاجتماعية لاستخدام وسائل الإعلام.
 - ٣- التعرض لوسائل الإعلام.
 - ٤- دوافع التعرض لجمهور وسائل الإعلام.
 - ٥- توقعات الجمهور من وسائل الإعلام.
 - ٦- إشباعات الجمهور من وسائل الإعلام.
- أولاً: **الجمهور النشط «Active Audience»**:-

يمثل إفتراض "الجمهور النشط" أحد أهم الافتراضات الأساسية لمدخل الاستخدامات والإشباعات حيث يري باحثي الاستخدامات والإشباعات أن جمهور وسائل الإعلام مشاركاً نشطاً وليس خاملاً في عملية الاتصال، حيث يأخذ الجمهور من محتوى وسائل الإعلام ما يحقق له إشباعات لاحتياجات معينة كما أنه يدرك القدرات المتباينة لوسائل الإعلام علي تحقيق هذه الإشباعات

وربما يرجع الفضل إلي "الياهو كانز" في تحويل أبحاث الاتصال إلي تقليل الاهتمام بما تفعله وسائل الإعلام بالناس، وزيادة الاهتمام بما يفعله الناس بتلك الوسائل فمنذ ذلك

الحين تم إدراك جماهير وسائل الإعلام باعتبارهم نشيطين ويختارون التعرض للوسائل التي تلبي حاجاتهم والمضمون الذي يتفق مع توقعاتهم

ويتحدد مفهوم نشاط الجمهور في عدة أبعاد من أهمها:

▪ الانتقائية *Selectivity*: وتمثل في اختيار وسيلة اتصال معينة واختيار التعرض لمضمون معين بها، ويمتد مفهوم الانتقائية ليشمل مرحلتي الإدراك والتذكر الانتقائي

▪ النفعية *Utilitarianism*: فجمهور وسائل الاتصال لا يختار فقط ما يتعرض له من وسائل ولكنه يختار - فضلاً عن ذلك - المضمون الذي يحقق له إشباع حاجات ودوافع معينة

▪ العمدية *Intentionality*: فالجمهور النشط طبقاً لهذا المفهوم هم الأفراد الذين يرتبطون بعمليات التمثيل المعرفي النشط للمعلومات التي يحصلون عليها من وسائل الاتصال، ثم القيام بالعمليات الانتقائية الواعية على هذا الأساس

▪ الاستغراق *Involvement*: ويحدث هذا الاستغراق على المستوى الإدراكي وبالتالي فإن استغراق الجمهور مع المضامين الإعلامية وخاصة التلفزيون يعتمد على مدى توحدهم مع الشخصيات التلفزيونية

▪ مناعة التأثير: *Imperviousness To Influence* فمفهوم النشاط هنا يدل على مستوى أفراد الجمهور في وضع حدود للتأثيرات غير المرغوب فيها لوسائل الاتصال عليهم، فإما أن يتقي أفراد الجمهور أسلوب السيطرة أو التحكم في هذه التأثيرات أي يختارون ألا يتأثروا أو يتأثروا بما يتعرضون له من خلال وسائل الاتصال طبقاً للخيار الشخصي لهم

▪ كما تبين أن نشاط الجمهور ينقسم إلى نوعين رئيسيين هما:

١- النشاط المساعد *Facilitative Activity*: وهو يشجع ويزيد من تأثيرات وسائل

الاتصال ويشمل العمليات الانتقائية المختلفة التي تزيد من تأثير الرسالة على الجمهور لأنه اختارها بقصد.

٢- النشاط المانع *Inhibitory Activity*: وهو يقلل من تأثيرات وسائل الاتصال ويشمل العمليات التالية: التجنب، الإلهاء، الشك... وكلها عمليات تعوق تأثيرات الاتصال.

ويؤكد ريتشارد هاريس، أن تأثير وسائل الاتصال يتم من خلال الانتقاء الذي يعتمد على الفروق الفردية، حيث يتباين الناس في إدراكهم لنفس الرسالة، كما يتشابهون في صيغة استجاباتهم لها

ثانياً: الأصول الاجتماعية والنفسية «Social and Psychological»

إن شخصية الفرد تؤثر في نوعية ودرجة تقبله لمادة الاتصال، وقد كان البعض يظن أن القابلية للتأثر بالاتصال هي نفسها سمات شخصية

كذلك فإن عدد من الاحتياجات التي يرغب الجمهور في تحقيقها من خلال التعرض لوسائل الإعلام ترتبط بوجودهم داخل مجتمع وعلاقتهم بالأفراد الذين يشاركون الحياة فيها وتفاعلهم معهم، واختلاف الجمهور بالطبع يؤدي إلي استخدامهم لوسائل الإعلام ولمضمونه بشكل مختلف ولأسباب مختلفة.

ولذلك تفترض الباحثة في دراستها أن اختلاف الشباب سوف يؤدي إلي اختلافات في أسباب استخدامهم للمضمون المقدم لهم من خلال تعرضهم لوسائل الاعلام، ومن ثم يستخدمونه بأشكال مختلفة.

أ- الأصول الاجتماعية:

تؤكد معظم الدراسات علي وجود علاقة وثيقة بين الظروف الاجتماعية للفرد وبين استخدامه لوسائل الإعلام، فأعضاء الجمهور لا يتعاملون مع وسائل الإعلام باعتبارهم

أفراد معزولين عن واقعهم الاجتماعي، وإنما بإعتبارهم أعضاء في جماعات اجتماعية منتظمة وشركاء في بيئة ثقافية واحدة.

وقد توصل "Roe" إلي أن الاحتياجات الاجتماعية والتوقعات يمكن أن تيسر استخدام وسائل الإعلام لدعم التكامل الاجتماعي، وقدمت دراسات أخرى دليلاً علي أن كثير من استخدامات وسائل الإعلام تكمن أصولها في البناء المجتمعي والعمليات الاجتماعية

كما أظهرت العديد من الدراسات دور الحالة الاجتماعية في دفع الأفراد للتعرض لوسائل الإعلام، وتحديد شكل هذا التعرض، وقدمت الدلائل علي دور العوامل الاجتماعية (كالأسرة، الأصدقاء) والعوامل الديموجرافية (النوع، السن، الجنس) في التعرض لوسائل الإعلام.

ب- الأصول النفسية:

بجانب الأصول الاجتماعية التي يمكن أن تؤدي إلي استخدام الأفراد لوسائل الإعلام توجد الأصول النفسية والتي يمكن أن تؤدي إلي وجود دوافع وتحدد أصول كثير من استخدامات وسائل الإعلام.

وقد أدى ظهور مفهوم الإدراك الانتقائي *Selective Perception* القائم علي الفروق الفردية إلي افتراض أن الأنماط المختلفة من البشر يختارون ويفسرون محتوى وسائل الإعلام بطرق متنوعة ومتباينة وأن العوامل النفسية يمكن أن تؤدي إلي خلق حافز لاستخدام وسائل الإعلام كما يمكنها أن تحدد أصول الكثير من هذه الاستخدامات، ومن ثم أقرح الباحثون ضرورة تفسير الدور الذي تلعبه المتغيرات النفسية والسلوكية لأعضاء الجمهور.

وقد أكدت دراسة لجوزيف كونواي وروبين (١٩٩١) دور العوامل والمتغيرات النفسية كدوافع لاستخدام الوسيلة الإعلامية، وأظهرت دور هذه المتغيرات في المساعدة علي تحديد دوافع التعرض للوسيلة بشكل عام، وجاء من أهمها المتغير النفسي الخاص

بالحصول علي تفاعل شبه اجتماعي، والذي يعد من أقوى المتغيرات النفسية التي يمكن في إطارها تفسير معظم دوافع المشاهدة باستثناء دافع الهرب، واعتبرت الدافع النفسي مكوناً داخلياً يدفع الفرد لاختيار ما يشاهده، ويساعد علي ارتباط الفرد بالوسيلة

ثالثاً: التعرض لوسائل الإعلام Exposure:

أكدت العديد من الدراسات علي أن هناك علاقة ارتباطية بين كل من البحث عن الإشباع والتعرض لوسائل الإعلام، فدوافع الأفراد قد تؤدي بهم إلي التعرض لوسائل الإعلام من أجل تحقيق الإشباع وتلبية الاحتياجات ووفقاً لنموذج الاستخدامات والإشباع فإن الفرد يعرض نفسه انتقائياً لوسائل الإعلام التي يدرك قدراتها علي إشباع الحاجات التي يشعر بها وفقاً لخبرته السابقة حول خصائص كل وسيلة من الوسائل ومضمونها والسياق الاجتماعي الذي يتم استخدام الوسيلة في إطاره

إن التعرض لوسائل الاتصال أو عملية استخدام الوسيلة هو نشاط اجتماعي، فهو يتضمن استغراق الأفراد في أنواع معينة من العمل أو الفعل (شراء أو استخدام الوسيلة) في أماكن معينة وغالباً مع أفراد آخرين، وكانت أحد أكثر الملاحظات العامة لمعظم الدراسات بشأن استخدام الأفراد لوسائل الاتصال في حياتهم العمومية، هو أن هذه الوسائل تقوم في الغالب بوظيفة الربط بأنشطة وعلاقات اجتماعية أخرى، فمن الواضح إن ما تفعله أثناء استهلاك منتجات الوسيلة أو مضمونها يعبر عن كيفية استهلاكنا أو استخدامنا لهذه الوسيلة.

▪ وبما أن مدخل الاستخدامات والإشباع يقوم أساساً بتصوير الوظائف التي تقوم بها وسائل الإعلام ومحتواها من جانب، ودوافع الفرد من التعرض إليها من جانب آخر فإن علي البحوث والدراسات التي تمت في هذا المجال كانت تقوم علي اختبار العلاقة بين الوظائف التي تم صياغتها في إطار الدوافع والحاجات، وبين تعرض الفرد وكثافة هذا التعرض، بناءً علي إطار نظري أساسه التحليل الوظيفي *Functional Analysis* من جانب ونظرية الدوافع من جانب.

وللتعرض عدة معاني يمكن توضيحها كما يلي:

- التعرض بمعنى الاختيار أو (الانتقاء) *Selection*: حيث يتتقى الجمهور ما يتعرض له من مدى واسع من وسائل الإعلام أو الأنشطة الممكنة، وقد أظهر الباحثون أن التعرض بمعنى (الانتقاء) فشل في قياس المفاهيم النظرية أو المفيدة للتعرض.
- التعرض بمعنى الانتباه *Attention*: حيث وجد أنه أثناء التعرض لوسائل الإعلام، ينهمك الناس في أنشطة أخرى تحد من درجة الانتباه.
- التعرض بمعنى التفضيل *Preference*: بمعنى أن تعرض الشخص إلى محتوى برنامج معين يعبر عن تفضيله بالصورة لخصائص محتوى البرنامج. (Webster&Wakshlag, 1965).

ويرى (Macquail,1997) أن سلوك استخدام الوسيلة يتشكل بطريقة أساسية من عناصر شديدة الارتباط ببعضها من البناء الاجتماعي وبيئة وسائل الاتصال التي يعيش في إطارها الفرد، ويقصد بالبناء الاجتماعي *Social structure* الحقائق الاجتماعية مثل التعليم والدخل والنوع والسن والمنطقة الإقامة.... والتي لها تأثيرات قوية محددة على السلوك العام للفرد وبالطبع على سلوكه الاتصالي، أما بنية وسائل الاتصال *Media structure* فيقصد بها عدد قنوات التلفزيون والخيارات والبدائل المتاحة من مضامين وسائل الاتصال المختلفة للفرد.

رابعاً دوافع تعرض الجمهور لوسائل الإعلام:-

يفترض مدخل الاستخدامات والإشباع أن دوافع التعرض لوسائل الإعلام ينتج أساساً عن الحاجات النفسية والاجتماعية لأفراد الجمهور والتي بدورها تؤدي إلي توقعات معينة يمكن إشباعها من خلال استخدام هذه الوسائل أو من خلال استخدام وسائل أخرى غير اتصالية لإشباع تلك الحاجات وبناءً عليه فإننا سوف نستعرض دوافع الجمهور لوسائل الإعلام.

لقد حدد روبن RUBIN دوافع التعرض لوسائل الإعلام في مبحثين هما: -

أ) دوافع نفعية *Instrumental Motives*:-

وهي تستهدف التعرف علي الذات واكتساب المعارف والمعلومات والخبرات وجميع أشكال التعليم بوجه عام، والتي يمكن أن تدفع الشباب عينة الدراسة إلي التعرض للأغاني بوسائل الإعلام المسموعة والمرئية.

ب) دوافع طقوسية *Ritualized motives*:-

وهي تستهدف تضيئة الوقت والاسترخاء والصداقة والألفة مع الوسيلة والهروب من المشكلات، والتي يمكن أن تدفع الشباب عينة الدراسة إلي التعرض للأغاني بوسائل الإعلام المسموعة والمرئية.

رابعاً توقعات الجمهور من وسائل الإعلام *Expectations*:

يري كاتز أن التوقعات هي الإشباعات التي يبحث عنها الجمهور كما تختلف توقعات الأفراد بين وسائل الإعلام وفقاً للفروق الفردية، وكذلك وفقاً لاختلاف الثقافات. ولا يتوقف اختلاف التوقعات باختلاف الأفراد داخل سياق اجتماعي واحد، ولكن اختلاف المجتمع نفسه يؤدي إلي اختلاف التوقعات وفقاً لتعود الأفراد وإدراكهم لما تحققه لهم الوسيلة من إشباع لاحتياجات محددة.

- تنتج التوقعات عن دوافع الجمهور للتعرض لوسائل الاتصال حسب حالة الفرد الداخلية وميوله النفسية، والتي تخلق توقعات لإشباع حاجاته، والتي تليها وسائل الاتصال، وتعد التوقعات خطوة هامة في عملية التعرض لوسائل الاتصال.
- وتشير بحوث الاستخدامات والإشباعات إلي أن استخدام وسائل الإعلام يحقق مكافآت يمكن توقعها أو التنبؤ بها من جانب أعضاء الجمهور على أساس تجاربهم الماضية مع هذه الوسائل، وهذه المكافآت تمكن اعتبارها تأثيرات نفسية قام الأفراد بتقسيمها.

- ويعد مفهوم "توقعات الجمهور" فيما يتعلق بخصائص وسائل الإعلام وسماتها مفهوماً أساسياً للجمهور النشط ولازماً له طبقاً لمدخل الاستخدامات والإشباع فإذا ما أتيح للجمهور الاختيار من بين وسائل الإعلام، المختلفة أو أي بدائل أخرى - طبقاً لاحتياجاتهم فلا بد وأن يكون لدى هؤلاء الأفراد إدراكاً للبدائل التي يمكنها أن تفي باحتياجاتهم أكثر من غيرها.
- كما يندفع المتلقي أو المستخدم لوسائل الإعلام إلى استخدام هذه الوسائل انطلاقاً من إدراكه - أو توقعه لنتيجة ما من المحتوى الإعلامي الذي يتعرض له ومن ثم تقييمه لهذا المحتوى
- ويفيد مدخل التوقع - القيمة في إمداد الباحثين بوسائل لتجسير الفجوات *Bridge The Gaps* بين المعرفة والسلوك، فهو يربط سلوك الفرد في موقف معين بالتوقعات التي يبنيها الفرد ولتقييمه للنتائج المترتبة على قيامه بالفعل. وهذه النواتج المحتملة *Potential outcomes* قد يتم إدراكها على أنها جذابة *Attractive* أو منفرة *Aversive* أو خليط منها
- وبذلك تعد عملية التوقع والتقسيم في استخدام وسائل الاتصال مدخلها هاماً للكشف عن طبيعة المحتوى الاتصالي الذي يبحث عنه الفرد لإشباع حاجاته، وهو مفهوم مبنى على أسس اجتماعية ونفسية حيث يعتبر السلوك الفردي نحو وسائل الاتصال ناتج هذين الشقين:
- التوقع *Expectancy*: وهو اعتقاد الفرد أو إدراكه أن موضوعاً ما أو سلوكاً ما له خاصية معينة سوف تؤدي إلى نتائج معينة.
- التقييم *Evaluation*: وهو التقدير السلبي أو الإيجابي لخواص معينة أو نتائج معينة للمضمون وعليه يرى ويندال *Windhal* أن المنتج النهائي الاستخدام مضمون الاتصال هو تراكم التأثير أو متابعة

خامساً إشباعات الجمهور من وسائل الإعلام:

أن خلاصة أبحاث الاستخدامات والإشباعات تؤكد أن الدوافع أو الإشباعات المطلوبة (أي تلك التي يسعى الأفراد الحصول عليها من استخدام الوسيلة) تدفع الأفراد إلى استخدام وسائل الاتصال معينة، والإشباعات المطلوبة يتم التعبير عنها في صورة معتقدات وتقييمات لأفراد الجمهور تبحث عن نتيجة أو نهاية (الإشباعات المتحققة)، ويؤثر عليها توقع الفرد الحصول على هذه النتيجة، فالإشباعات المتحققة يتم النظر إليها على أنها نتائج أو نهايات يدركها أفراد الجمهور كما يدركون ارتباطها بسلوك معين (سلوك الاستخدام أو التعرض)

▪ ووفقاً لمدخل الاستخدامات والإشباعات فإنه يتم وصف الأفراد باعتبارهم مدفوعين بمؤثرات نفسية واجتماعية وثقافية لاستخدام وسائل الاتصال الجماهيري بغية الحصول على نتائج خاصة يطلق عليها "الإشباعات" (*Gratifications*).

وقد أشارت بعض الدراسات إلى أن البحث عن الإشباعات وتحقيق تلك الإشباعات يرتبطان ببعض المتغيرات مثل: حجم التعرض لوسائل الاتصال، أفضليات البرامج، مدى الاعتماد على تلك الوسائل وتقييم الفرد لتلك الوسائل

وقد ربط سوانسون (*Swanson*, ١٩٨٧) بين محتوى الرسالة والإشباعات المتحققة فبرامج الترفية والدراما يمكن أن تحقق إشباع (التنفييس *Diversion*) والذي يتلخص في التخلص من التوتر والقلق والهروب من المشكلات اليومية أما برامج الأخبار والمعلومات والشئون الجارية فإنها تحقق إشباع (مراقبة البيئة *Surveillance*) (الذي يتمثل في الحصول على المعلومات والخبرات والمهارات).

يفرق *L, Wenner* بين نوعين من الإشباعات الناتجة عن التعرض لوسائل الإعلام

وهما:

إشباعات العملية

إشباعات المحتوى

إشباعات المحتوي *Content Gratifications*:

وهي الإشباعات الناتجة عن التعرض لمضمون أو محتوى وسائل الإعلام، وتنقسم إلي نوعين وهما:

١- الإشباعات التوجيهية *Oriental Gratifications*

وتتمثل في مراقبة البيئة والحصول علي المعلومات.

٢- الإشباعات الاجتماعية *Social Gratifications*

ويقصد بها ربط المعلومات التي يحصل عليها الفرد بشبكة علاقاته الاجتماعية وتتمثل في التحدث مع الآخرين والإحساس بالتميز عن الآخرين ولإدراك الواقع الاجتماعي والقدرة علي حل المشكلات.

إشباعات العملية *Process Gratifications*

وهي الإشباعات التي تتحقق للفرد من خلال التعرض بشكل عام للوسيلة في حد ذاتها، وليس من خلال التعرض لمحتوي معين، وتنقسم إلي نوعين هما:-

١- إشباعات شبه توجيهية *Para - Orientational*

وهي إشباعات بديلة أو مكملة للإشباعات التوجيهية وتتمثل في الشعور بالراحة والاسترخاء والمتعة، وتتحقق من خلال تخفيف الإحساس بالتوتر والدفاع عن الذات.

٢- إشباعات شبه اجتماعية *Para-Social*

وهي إشباعات بديلة أو مكملة للإشباعات الاجتماعية وتتمثل في التخلص من الإحساس بالملل والضيق والإحساس بالعزلة والتوحد مع الشخصيات التي تعكسها وسائل الإعلام.

الانتقادات الموجهة لمدخل الاستخدامات والإشباعات:

رغم وصول دراسات الاستخدامات والإشباعات إلي درجة عالية من النضج والرسوخ ورغم تطبيقاته العديدة في دراسة الاتصال الجماهيري إلا أنه تعرض لعدد من الانتقادات تركزت حول متابعة الوظيفة، وغموض بعض مفاهيمه وصعوبة تعميم نتائجه وعدم عقلانيته وصعوبة التأكد من صحة المقياس المستخدم وغيرها من الانتقادات، ولعل (إليوت *Ellioit* 1975) من أكثر الباحثين الذين وجهوا انتقادات لمدخل الاستخدامات والإشباعات.

وفيما يلي ستعرض لعدد من الانتقادات التي تعرض لها مدخل الاستخدامات والإشباعات: يري بعض النقاد أن مدخل الاستخدامات والإشباعات أقل من أن يكون نظرية مستقلة بذاتها وإنما هو صياغة معادة لجوانب معينة من نظريات التأثير الانتقائي وبالتالي فإنه ليس منهج متكامل، ولكن في الواقع عبارة عن مجموعة من المناهج والقضايا البحثية يري عدد من الباحثين أن مدخل الاستخدامات والإشباعات لا يزيد عن كونه استراتيجية لجمع المعلومات من خلال التقارير الذاتية للحالة التي يكون عليها الفرد وقت التعامل مع الاستقصاءات، وبالتالي فإن المدخل ينطلق من إطار وصفي *Descriptive* محدود يعتمد علي تكرار الألفاظ واختيار مجموعة من الأفراد لوصف أسباب استخدامهم لوسائل الإعلام من خلال مجموعة من الفئات وضعت بطريقة تعسفية وبما أن الناس ليسوا موضوعات سهلة للدراسة، فإن الإجابات التي يعطونها تعبر فقط عن الإجابة المطلوبة أو السلوك المطلوب وليس السلوك الواقعي

يفترض المدخل أن استخدام وسائل الإعلام يتم بشكل متعمد وهادف وأن عملية تعرض الجمهور لوسائل الإعلام عملية منظمة ومحسوبة ولم يأخذ المدخل في الاعتبار أن الجمهور في أحياناً كثيرة يتعرض لوسائل الإعلام بشكل آلي، فبعض الأفراد يكون تعرضهم لوسائل الإعلام فعال أحياناً وسلب في أوقات آخري كما أن الفرد قد يحصل علي إشباعات جديدة لم تكن مقصودة وقت التعرض.

يشير كلا من أرينبرج وبيروس *Ehrenberg & Barwise* إلي أن المدخل يغالي كثيراً في التأكيد علي نشاط الجمهور *Active* واختياره الواعي، في حين أن وسائل الإعلام قد تكون مفروضة علي بعض الناس أكثر من كونها اختياراً حراً منهم كما أن فكرة النشاط لا تتحقق مع المجتمع الجماهيري ومفهوم النشاط مفهوم غامض وغير محدد

صعوبة قياس استخدام الجمهور لوسائل الإعلام كما أن هناك تساؤلات حول كيفية قياس الاستخدام فهل يكفي الوقت الذي يقضيه الفرد في التعرض لمحتوي وسائل الإعلام في قياس كثافة التعرض أو الاستخدام إلي قوة الدافع وزيادة الحاجات لدي الفرد المتلقي. عدم صلاحية المدخل للتعميم علي جميع أفراد الجمهور أو في أقل التقديرات علي مجموعة كبيرة منه وذلك لأن نتائج البحوث تختلف باختلاف الثقافات، كما تختلف باختلاف العوامل الديموجرافية لأفراد الجمهور

فشل بحوث الاستخدامات والإشباعات في ربط ”إشباعات” وسائل الإعلام بأصولها النفسية والاجتماعية بصورة منظمة، وذلك لأن الباحثين مازالوا يضعون دوافع استخدام وسائل الإعلام والإشباعات المتحققة منها علي أساس معتقداتهم وقيمهم مع إغفال دور العوامل النفسية والاجتماعية التي تقود الفرد إلي الاتصال واستخدام وسائل الإعلام.

وجه مندلسون *“Mendelson”* مجموعة انتقادات تركزت حول مفهوم الحاجات حيث يري أن ذلك المفهوم تلازمه عدة مشكلات تتمثل في :-

- ١- رسوخ مفهوم الحاجات في النظم القيمة لهؤلاء الذين يضعون التعريف في حين تتداخل هذه الحاجات في الواقع أثناء ممارسة كل من هؤلاء لمهام عمله وتخصصه.
- ٢- هناك حاجات كثيرة للفرد والمجتمع لا ترتبط بوسائل الإعلام وتؤثر بشكل مباشر في دراسات الاستخدامات والإشباعات.
- ٣- صعوبة تصنيف الحاجات بشكل دقيق ومقنع وذلك بسبب تعددها وتعقدتها واختلافها باختلاف المجتمعات الإنسانية، وعدم وضوحها عند مناقشة وسائل الإعلام.

الرد علي الانتقادات الموجهة إلى نظرية الاستخدامات والإشباع:-

بالرغم من الانتقادات الكثيرة التي وجهت لمدخل الاستخدامات والإشباع إلا أننا نجد مجموعة من الحجج والبراهين قدمت للرد علي هذه الانتقادات يجب وضعها في الاعتبار وتمثل هذه الحجج والبراهين في النقاط التالية:-

بالنسبة للمبالغة في وصف نشاط الجمهور وغموض مفهوم الجمهور النشط فيمكن التغلب عليه إذا تم تعريفه إجرائياً وقياسه علي أسس بنائية سليمة أما بالنسبة للشك في أن تعرض أفراد الجمهور لوسائل الإعلام يتم بشكل متعمد وهادف فإن هذا الدخل يعتمد علي مبدأ إيجابية الجمهور ونشاطه بمعني أن أفراد الجمهور يتعرضون لمضامين ووسائل الإعلام بناءً علي تخطيط مسبق لتحقيق أهداف معينة سبق تحديدها أي أن الجمهور يتميز بانتقائية للمضامين التي يتعرض لها

قدم مندلسون *Mendelson* عدة مقترحات لتحديد مفهوم الحاجات، حيث يمكن تحويل الانتباه إلي مفهوم آخر متوسط المدى مثل أن يطلق عليها مطالب الجماهير أو توقعاتهم، ولذلك لتفادي ما يرتبط بمفهوم الحاجات *Needs* من مشاكل وصعوبات حيث يشير مفهوم المطالب إلي أحاسيس ومشاعر بخصوص ظواهر معينة، ويشير مفهوم التوقعات إلي المساعدة علي فهم استخدام الجمهور للوسيلة، وما ينتج عن ذلك الاستخدام من إشباع.

بالنسبة لكون المدخل استراتيجية بحثية لجمع البيانات من خلال اعتماده علي مجموعة من الفئات التي وضعت بطريقة عفوية أو تعسفية، فعلي العكس من ذلك فإن هذه الفئات قد بنيت من خلال أبحاث إمبريقية عديدة استغرق إجراؤها وتطويرها سنوات عدة حتي استقرت علي نحوها الحالي، كما أن دور هذه الفئات لا يعدو أن تكون مساعدة للمبوحثين إما علي تذكر "أسباب استخدامهم لوسائل الإعلام" أو في التعبير عن دوافعهم إلي حد كبير.

بالنسبة لاعتبار المدخل فردي في الأسلوب والمفهوم، فإنه غير صحيح ما يشاع من أن الباحثين في مجال الاستخدامات والإشباع ملتزمون بمنهج فردي حيث يؤكد رايت *Wright*

في سياق حديثه عن التحليل الوصفي أن العبارات الخاصة بوظائف وسائل الإعلام علي المستوي الفردي يمكن أن تكون لها عبارات موازية علي المستوي الجمعي أو المجتمع ككل.

بالنسبة لصعوبة قياس استخدام الجمهور لوسائل الإعلام فإن هناك تطوير مستمر للإجراءات البحثية مثل مشكلات الصدق عن طريق استخدام أكثر من أسلوب أو منهج للدراسة للوصول لاحتياجات وإشباع الجمهور، وهو ما يطلق عليه "الأسلوب التعددي" حتي نضمن الاستفادة من مميزات هذه الأساليب مجتمعة

ولكون المدخل ذهني أو عقلاي لاعتماده علي التقارير الذاتية التي يدلي بها أفراد الجمهور فإن مشكلة السلوكيات والاتجاهات هي مشكلة منهجية وهي مشكلة ملازمة لمنهج البحث الاجتماعية، ولكن هذا التلازم يمكن حله من خلال تحقيق متطلبات الصدق والثبات في بحوث الاستخدامات والإشباع.

ومن العرض السابق يتضح لنا أن مدخل الاستخدامات والإشباع يفترض أن الأفراد ليسوا ضحايا لتأثيرات وسائل الإعلام وإنما هم يختارون بوعي وإتقان وسائل الإعلام التي يرغبون في التعرض لها ونوع المضمون الذي يلبي حاجاتهم النفسية والاجتماعية من خلال قنوات المعلومات المتاحة في المجتمع ومن ثم فإن الأفراد يقومون بدور إيجابي في عملية الاتصال.

حيث أنهم يطوعون وسائل الإعلام من أجل تلبية احتياجاتهم إذ أن الفرد يولي اهتماما للرسائل التي تحقق له البهجة وتساعد علي إشباع رغباته وتلبية حاجاته، ويسعى مدخل الاستخدامات والإشباع إلي تحقيق مجموعة من الأهداف تتمثل في محاولة تفسير كيفية استخدام أفراد الجمهور لوسائل الإعلام باعتبارهم جمهور نشط يستطيع أن يختار بوعي ويستخدم الوسائل التي تشبع حاجاته وتوقعاته وكذلك شرح دوافع التعرض لوسيلة معينة من وسائل الإعلام والتفاعل الذي يحدث نتيجة هذا التعرض وكذلك الإشباع المطلوبة التي يسعى الفرد إلي تليتها من خلال استخدامه لوسائل الإعلام والإشباع المتحققة من هذا الاستخدام

الأهمية المعاصرة لنظريات التأثير الانتقائي:

كان التحول من نظرية القذيفة السحرية إلى مفهوم نظريات التأثير الانتقائي تحولاً من مفاهيم بسيطة نسبياً إلى مفاهيم مركبة، وفجأة أصبحت كل العوامل - النفسية والاجتماعية- التي تميز الناس من فرد لآخر متغيرات متداخلة، وقد عملت هذه العوامل بين الباحث أو عامل التنبيه (S) على طرف - أي المحتوى الذي تقدمه وسائل الإعلام - والاستجابة (R) أو التغيرات في الشعور، أو التفكير، أو التصرف الذي يحدث بين أفراد الجمهور الذين يتعرضون لذلك المحتوى بدلاً من حالة (التنبيه والاستجابة) $R-S$ البسيطة بصيغة القذيفة السحرية، حيث لا عوامل تتدخل بين وسائل الإعلام والجمهور، وأصبحت توجد الآن مجموعات متعددة لمتغيرات متداخلة تغير من شكل العلاقة

وبينما بدأت تلك الصيغ تستخدم كأداة في إجراء البحوث، أصبح واضحاً أن كل مجموعة من العوامل كانت تساهم بطريقة ما في الانتقائية التي اهتم أفراد الجمهور من خلالها بمشاهدة وسائل الإعلام، وقد فسروا ما تعرضوا له وتذكروا ذلك المحتوى، وبالتالي تأثروا به في تصرفاتهم.

ويمكن فهم هذه الفكرة إذا نظرنا إلى أربع قواعد أساسية تحكم تصرفات أفراد الجمهور الذين يتأثرون بهذه المجموعات الثلاث من المتغيرات المتداخلة، وتعلق هذه القواعد بالاهتمام الانتقائي، والادراك، والتذكر، والتصرف، وهي تقع في بؤرة نظريات التأثير الانتقائي.

مبدأ الاهتمام الانتقائي: فالاختلافات الفردية في هيكل المعرفة تؤدي إلى نماذج مميزة من الاهتمام بالمضمون الاعلامي، كما أن مجتمعاتنا الاعلامية مشبعة بالرسائل المتنافسة لدرجة أن الناس قد لا يستطيعون الاهتمام بكل شيء يوجه لهم، وحتى إذا حاولوا ذلك فسيعانون من حمل زائد، ولتجنب ذلك يصل الناس إلى حالة من

(المرشحات العقلية) تضيف كميات كبيرة من المعلومات، وينحصر اهتمامهم في جزء محدود مما هو متاح يومياً.

مبدأ الإدراك الانتقائي: ويعمل هذا المبدأ بنفس الأسلوب، فبسبب الفوارق في العوامل المتصلة بالمعرفة مثل الاهتمامات، والعقائد، والمعرفة السابقة، والمواقف، والحاجات، والقيم، فإن الأفراد سيدركون - أو يعززون المعنى - فعلياً إلى أي باعث مركب بطريقة مختلفة، ويرمز الإدراك إلى النشاط النفسي الذي ينظم الأفراد من خلاله التفسيرات ذات المعنى للمؤثرات أو المنبهات الحسية التي يستقبلونها من بيئتهم، وتدفع التغيرات في هيكل المعرفة الأفراد إلى تجميع نماذج مختلفة لمعنى وتفسير أي نموذج معين للمؤثرات أو المنبهات كغرض إعلامي مثلاً.

مبدأ التذكر الانتقائي: فهناك أنواع معينة من المحتوى (الرسالة الإعلامية) لأنواع معينة من الناس يتم تذكرها بسرعة ولوقت طويل، وللآخرين، ممن لهم هيكل معرفة مختلفة، وانتماءات فئوية، وروابط اجتماعية، فإن نفس المادة الإعلامية قد تنسى بسرعة. وهكذا فإن مبدأ التذكر الانتقائي يوازي مبدأ الاهتمام والادراك الانتقائي.

مبدأ التصرف الانتقائي: بمعنى أن كل فرد لن يتصرف بنفس الأسلوب نتيجة التعرض لرسالة إعلامية معينة، والتصرف هو الحلقة الأخيرة في السلسلة وقبل أن يمكن حدوثه، فإن أحد أفراد الجمهور يجب أن يهتم بالغرض الإعلامي ويدرك معناه، ويتذكر مضمونه، وكل هذه الاستجابات ستكون معتمدة على التأثيرات المتداخلة للمتغيرات المعروفة، ومنها الفئات وأساليبهم السلوكية الخاصة، والروابط الاجتماعية مع الآخرين.



نظرية المعالجة المعلوماتية

قبل الدخول في مضامين هذه النظرية لابد من الاشارة الى وجود ثلاث أشكال من النظريات:

١- نظريات تخصصية

٢- نظريات تحاكي نظريات اختصاصات اخرى مثل المعالجة المعلوماتية، ظاهرها يتعلق بالمعلوماتية ولكنها محاكاة بين النظريات الاعلامية والمعلومات.

٣- نظريات علم اجتماع او نفس بُحثت في اطار من المعلومات الاخرى، او انها تمتد جسورا مع الاختصاصات الاخرى. وبعض النظريات ممكن استخدامها في الاعلام مع انها غير اعلامية، وقد تكون سياسية مثل افكار مدرسة فرانكفورت.

المعالجة المعلوماتية تجمع بين ثلاثة علوم والمهم معالجتها وكيفية تناولها والاستفادة منها.

ما يهمنا هو استخدام او توظيف الكم الهائل من المعلومات في مجال الاعلام، دون ان نغفل ان لها امتدادات اخرى سياسية، اجتماعية، اقتصادية، اي تجذير المعلومة ودخولها في عمق المجتمع. وهذا هو الاتجاه العمودي. اما الاتجاه الافقي فهو تداخل المعلومة مع بقية العلوم.

والغاية من هذا الكم الهائل من المعلومات هو تطوير البنية الاعلامية بحيث تؤدي اغراضها بشكل افضل وتعطينا مدلولات اضافية اكثر.

طريقة تقبل الجمهور للمعلومات: هذا الكم الهائل من المعلومات، هل يأتي من مصدر واحد؟ في وقت واحد؟ من خلال وسيلة واحدة؟ هناك مصادر عديدة للمعلومات، فكم مصدر يعتبر موثوقا؟ ان الوقت له اهميته: هل الخبر طازج ام قديم؟

الوسيلة: مثلا الانترنت ربما مصداقيته افضل، التلفزيون والاذاعة اقل مصداقية من الصحيفة، حيث انها بمثابة وثيقة او دليل خطي.

المتلقي: ما هي مصادر تكوينه المعلوماتي؟ اي المرجعية المعرفية وهي الاسرة، التعليم، الخبرات، وهذه عملية منظمة ودقيقة وخطيرة، اذ ان المتلقي ليس عبارة عن لوحة بيضاء.

كيف نعرف؟ بالدراسة، وكلما زاد التأثير في المتلقي كلما كانت معلومات المصدر جيدة والعكس بالعكس.

التعليم والمعرفة: مجموعة تراكمات الخبرات والدراسات، والمعرفة يجب ان تكون ايجابية ولكن ليس بالضرورة. واحيانا قد يكون شخص ما كثير المعرفة ولكنها معرفة سلبية، قد تخدمه هو وتضر الاخرين.

التسجيل الحسي: نتحسس هذه المعلومات بالنظر والسمع او الشم، ونربطها بالخبرة/ تحسس ادراكي، اي اننا نعرف ما هي هذه المعلومات، او ان لدينا جزءا معرفيا ممكن الاستدلال من خلاله على جوهر هذه المعلومة.

الذاكرة قصيرة المدى: ١ فقط من تجاربنا يتم تذكرها وذلك بحسب التكوين الفسيولوجي للانسان وطبيعة المعلومة، وميول الانسان تحدد بقاء المعلومة او زوالها.

الذاكرة طويلة المدى: حين يرى الانسان ان هذه المعلومات يجب ان تتوطن وترسخ في دماغه، شيء ملزم له ان يحتفظ به، يتعلق بمستقبله او بأحبابه. وهي ما يعتقد كل منا انها تستحق ان تبقى.

بعض استراتيجيات التذكر: تكوين صورة ذهنية، تدوين ملاحظات.

نظرية المعالجة المعلوماتية *Information Processing Model*

تبحث نظرية المعالجة المعلوماتية في الكيفية التي يستقبل بها الجمهور المعلومات ويخترنها في ذهنه ومن ثم يطوعها ويستخدمها بما ينسجم مع رغباته وتوجهاته.

والفكرة الرئيسية لهذه النظرية تقوم على فرضية ان الأشخاص لديهم وجهات نظر منمطة ومرتسبة حول بعض الأفكار أو الأشخاص أو الأحداث التي تقع حولهم، وهذه

الصور الذهنية المترسبة في العقل والذهن تساعد على تفسير ما يدور في محيط الشخص وبيئته. كما تقول ان لدى الجمهور انطباعات مترسبة عن وسائل الإعلام أو بعض القائمين بالاتصال من خلال المضامين التي يتحدثون عنها، وهذه الانطباعات تؤثر سلباً أو إيجاباً على الجمهور في تعامله مع هذه الوسيلة ومضامينها بالرفض أو القبول، وبالتالي فإن الأفكار المترسبة في الذاكرة تؤثر على الشخص بحيث يتجاهل الأفكار التي تتعارض معه ويركز على الأفكار التي تعزز أفكاره.

وقد يكون هناك تغيير للأفكار المترسبة في حالة تدفق المعلومات وتركيزها وطريقة عرضها للأفكار والأحداث، وهذه العملية لا تتم بسهولة فهي تواجه بمقاومة صعبة من الأشخاص.

وتعد نظرية المعالجة المعلوماتية على أنها أفضل النماذج المعرفية التي تقدم تفسيرات جديدة ومقنعة للتعلم المعرفي ومحدداته، كما انها تهتم بالدور الذي تلعبه العمليات المعرفية الداخلية والميكانيزمات التي تحكم عملها من ناحية، وعلى المحتوى المعرفي الذي تعالجه هذه العمليات من ناحية أخرى.

وقد أسهم التطور المذهل لعلوم الحاسبات الآلية والذكاء الاصطناعي على تصور وبناء وتطوير العديد من نماذج تجهيز ومعالجة المعلومات، وقد كانت عمليات محاكاة الحاسبات الآلية من حيث استقبال المعلومات وتميزها وتجهيزها ومعالجتها وإخراجها بالإضافة إلى تصورات علماء علم النفس المعرفي عنها كانت أهم الأسس التي قامت عليها عمليات بناء وتطوير النماذج. ويتضح ذلك من مقارنة مراحل أو أوجه تجهيز ومعالجة المعلومات في الحاسبات الآلية بهذه المراحل أو الأوجه لدى الإنسان.

أن هذه النظرية استوحيت فكرتها الأساسية من عمل الحاسب الآلي - الكمبيوتر، فلاحظ أن للحاسب قابلية عالية علي معالجة المشكلات المعقدة، والخروج بحلول لها في وقت قصير جداً، كذلك أن وظيفة العقل الإنساني هو التعامل مع المواقف والمشكلات التي تواجه الإنسان، ويخرج بحلول لها، هذا بالإضافة إلى وظيفته في استقاء المعلومات الخارجية وتوظيفها لخدمة الفرد، وعلي الرغم من أن عقل الإنسان يختلف في

تكوينه عن تكوين الحاسب الأ أن كلا منهما يشبه الآخر في وظيفته، حيث يؤدي الحاسب وظيفته من خلال المرور بثلاث مراحل وهي:

- مرحلة إدخال المعلومات: حيث يستقبل الحاسب المعلومات من الخارج.
 - مرحلة المعالجة وتنفيذ البرنامج: وفيها يتعامل الحاسب مع المعلومات بلغته الخاصة، ويعيد تنظيمها، ثم يخزنها.
 - مرحلة إخراج المعلومات: حيث يقوم الحاسب بإخراج النتائج وهي المحصلة النهائية لعمله. يشابه الإنسان في تعامله مع المعلومات عمل الحاسب، من حيث عدد المراحل التي تتم فيها معالجة المعلومات وهذه المراحل هي:
 - مرحلة تسجيل المعلومات: حيث يستقبل الإنسان المثيرات الخارجية من خلال الحواس الخمسة.
 - مرحلة التخزين: حيث يقوم الإنسان بترميز المعلومات وتخزينها بطريقة منظمه.
 - مرحلة الاسترجاع: حيث يسترجع الإنسان المعلومات من مكان التخزين.
- النمط العام لأسلوب معالجة المعلومات يتم في المراحل التالية التي يطلق عليها مراحل الذاكرة:

أولاً: استقبال المعلومات التسجيل الحسي:

يستقبل الإنسان عددا هائلا من المثيرات الحسية من خلال حواسه الخمس في الوقت الواحد (وهي اللمس، التذوق، الشم، السمع، البصر) ولا توجد قيود محددة لهذه الحواس في استلامها الرسائل الخارجية، فالعين ترى كل ما في مجال البصر، والأذن تسمع كل الأصوات ذات الذبذبات القابلة للسمع، والأنف يشم كل ما يعلق بالهواء من روائح، والجلد يحس بجميع المثيرات التي تلامسه، وهذا يؤدي إلى صعوبة الاحتفاظ بجميع الرسائل لذلك يختفي معظمها بعد مرور فترة بسيطة قد تستغرق ثانية واحده أو ثانيتين.

إن وظيفة التسجيل الحسي هو الاحتفاظ بالرسائل الحسية لبعض الوقت حتى يتمكن الفرد من أن ينتقي منها رسائل معينه، ويرسلها إلى مرحلة المعالجة، والمعروف إن عملية انتقاء بعض الرسائل دون بعضها الآخر عملية مقصودة حيث ينتقي الإنسان ما يريد من رسائل ويترك البقية منها، وهناك عمليتان من وظيفتهما مساعدة الإنسان على انتقاء الرسائل وهما الانتباه والادراك.

ثانيا: تخزين المعلومات

١- الذاكرة ذات المدى القصير: ومدة الاحتفاظ بالمعلومات ٢٠-٣٠ ثانية بعدها تتلاشى المعلومات لعامل الزمن، إضافة الى دخول معلومات اخرى.

٢- الذاكرة طويلة المدى: هي ذلك المخزن الكبير الذي يحتوي علي الخبرات التي يحتفظ بها الإنسان طوال حياته، فبعد أن تتم معالجة المعلومات في الذاكرة ذات المدى القصير تحول إلى الذاكرة ذات المدى الطويل.

تختلف طريقة تخزين كل نوع من الأنواع الثلاثة من الذاكرة فتحزن الذاكرة الخاصة بالأحداث بشكل صور ذهنية. أما ذاكرة المعاني تخزن بشكل شبكة مترابطة من المعاني والمفاهيم والمبادئ المختلفة. أما الذاكرة الخاصة بالإجراءات تحتفظ عن طريق ربط مجموعة من المثيرات والاستجابات.

ثالثا: استرجاع المعلومات

برزت نظرية معالجة المعلومات كأحد الأبعاد الجديدة لتطور الاتجاه المعرفي في نظرتة لعملية التعلم. وتنطلق هذه النظرية من أن التعلم محكوم بالطريقة التي نستقبل فيها المعلومات وكيفية تخزين هذه المعلومات واسترجاعها مرة أخرى. ان كل مرحلة من المراحل السابقة تعد ضرورية لعملية التعلم فإذا لم يكن هناك أسلوب لتخزين المعلومات لن يحدث التعلم، واذا لم نتمكن من استدعاء المعلومات لكي نستخدمها لن يحدث تعلم، فكيف يمكن أن نتعلم إذا لم نستقبل المعلومات بشكل منظم.

وحددت النظرية عددا من الخصائص التي تشكل أهم الأسس التي يقوم عليها التعلم المعرفي بصفة عامة ونظرية تجهيز المعلومات بصفة خاصة وهي:

▪ أن العمليات المعرفية نشطة وفعالة وإيجابية وليست خاملة أو سلبية فقد نظر السلوكيون أو أصحاب الفكر السلوكي إلى الأفراد باعتبارهم كائنات خاملة أو سلبية تنتظر ظهور المثير ثم تستجيب، أما أصحاب الاتجاه المعرفي فيرون أن الناس بطبيعتهم تواقون أو متلهفون لاكتساب المعلومات، والذاكرة عملية حية تستخدم أبنية أو تراكيب نشطة وليست مخزنا خاملا.

▪ العمليات المعرفية فعالة ودقيقة، فحجم المعلومات المحمولة في الذاكرة أو التي يتم توظيفها في التفاعل اليومي مع البيئة على درجة عالية من الفعالية والدقة، من خلال قاموس المفردات اللغوية والأفكار والجمل والحقائق والقوانين والتواريخ والأسماء التي يتعامل من خلالها الفرد ويستخدمها لكفاءة وفاعلية ودقة في صياغة واتخاذ مختلف القرارات. فنظام تجهيز ومعالجة المعلومات لدى الإنسان ينطوي على إمكانات مرنة وفاعلة في أداء العمليات المعرفية لكافة وظائفها بالفعالية والدقة المرجوتين، ومن هذه الإمكانيات: محدودية السعة، التعاقب والتزامن، الترابط والتكامل، القابلية للتغير والنمو والحذف والإضافة.

العمليات المعرفية يرتبط كل منها بالآخر أي مترابطة فيما بينها ولا يعمل أي منها منعزلا عن باقي العمليات الأخرى وإنما تعتمد في أدائها لوظائفها على الترابط والتكامل والاتساق، فمثلا اتخاذ القرار يعتمد على الإدراك والذاكرة والمعلومات العامة واللغة والتفكير كما أن العمليات العقلية العليا تعتمد على تكامل العمليات المعرفية الأساسية، فحل المشكلات والاستدلال المنطقي واتخاذ القرار مهام على درجة عالية من التعقيد. كما أن العمليات المعرفية تعمل بسرعة ودقة عالية على نطاق واسع في مجال علم النفس التربوي، وعلم النفس المعرفي إلا أنه لا ينطوي على معنى واحدا يحظى بالاتفاق أو التقبل العام. وهناك قدر من الاتفاق اليوم على أن البنية المعرفية تعني شيئا مختلفا عن المحتوى المعرفي.

من جهتهما، أكد الكاتبان الدكتور رافع النصير الزغول والدكتور عماد عبد الرحيم الزغول في مؤلفها علم النفس التربوي على أهمية نظرية معالجة المعلومات، باعتبارها إحدى النظريات المعرفية الحديثة، التي تعد ثورة علمية في مجال دراسة الذاكرة وعمليات التعلم الانساني، إضافة الى دراسة اللغة والتفكير.

إن نموذج معالجة المعلومات يختلف عن النظريات المعرفية من حيث أنه لم يكتف بوصف العمليات المعرفية التي تحدث داخل الإنسان فقط، وإنما حاول توضيح وتفسير آلية حدوث هذه العمليات ودورها في معالجة المعلومات وإنتاج السلوك.

وقد ظهرت نظرية معالجة المعلومات في أواخر الخمسينيات من القرن الماضي مستفيدة من التطورات التي حدثت في مجال هندسة الاتصالات والحاسوب. وقد فسّر أصحاب هذا الاتجاه داخل نظام معالجة المعلومات لدى الإنسان على نحو مناظر لما يحدث في أجهزة الاتصالات من حيث تحويل الطاقة المستقبلية من شكل إلى آخر. حيث يعمل الدماغ البشري على نحو مماثل لما يحدث في الحاسب الإلكتروني حيث إن المعلومات أثناء معالجتها تمر في مراحل تتمثل في الاستقبال والترميز والتخزين والاستجابة، وفي كل مرحلة يتم تنفيذ عدد من العمليات المعرفية.

ويمكن اختصار العمليات الأساسية لنظام معالجة المعلومات بما يلي:

- الاستقبال *Receiving*: تُسلم المنبهات الحسية المرتبطة بالعالم الخارجي من خلال الحواس المختلفة، وأهميتها البالغة أنها تزود النظام المعرفي بالمدخلات التي تشكل الوقود لهذا النظام، وبدونها لن يكون هناك سلوك.
- الترميز *Encoding*: عملية تكوين إشارات ذات مدلول معين للمدخلات الحسية في الذاكرة على نحو يساعد في الاحتفاظ بها ويسهل عملية معالجتها لاحقاً. وهناك خمسة أنواع من الترميز:

البصري، السمعي، اللمسي، الدلالي، والحركي.

ولا يتم ترميز جميع المدخلات الحسية التي يتم ادخالها في لحظة من اللحظات، حيث ان حجم المدخلات الحسية غالبا ما يفوق سعة الذاكرة العاملة. فالمدخلات التي لا يتم ترميزها لا تدخل في المعالجات المعرفية. وبالتالي لا تعد جزءا من الخبرة. ويرجع العلماء عدم القدرة على ترميز العديد من المدخلات الحسية الى الفشل في الانتباه.

وبشكل عام فان عملية البحث عن المعلومات تمر بثلاث مراحل:

مرحلة البحث عن المعلومات وهي اولى مراحل التذكر.

مرحلة تجميع وتنظيم المعلومات

مرحلة الأداء الذاكري



نظرية الفجوة المعرفية

تُعرف الفجوة بأن هناك فرقا معرفيا كبيرا، وان هناك حاجة لجهود جبارة لردمها. الفجوة المعرفية هي شيء متاح بشكل محدد في المجتمع الذي يتعامل معه حسب امكانياته التعليمية، الاقتصادية، الاجتماعية.. مثلا استخدام الانترنت في الاردن من قبل البعض، بينما لا يتمكن اخرون من ذلك يعد فجوة. هذا ويمكن ان تكون الفجوة بين افراد، جماعات، او دول.

الفوضى المعلوماتية: هناك كميات هائلة من المعلومات بين ايدي الجميع. لكن من الذي يستطيع الاستفادة منها فعلا؟ انها المجموعة التي تملك قدرات ومؤهلات وخبرات اكثر.

وضع تيتشنور نظرية الفجوة المعرفية، حيث يرى وزملاؤه انه مع تزايد انسياب المعلومات في النظام الاجتماعي عبر وسائل الاتصال، تحدث فجوة في المعلومات بين الفئات ذات المستوى الاجتماعي والاقتصادي الاعلى، والتي تميل الى اكتساب المعلومات، اكثر من الفئات ذات المستوى الاقل.

أسباب حدوث الفجوة المعرفية:

- ١- تباين المهارات الاتصالية بين الطبقات (تباين في التعليم).
- ٢- تباين قدر المعلومات المخزنة، او الخلفية المعرفية السابقة.
- ٣- اهمية التواصل الاجتماعي لدى الطبقات، فكلما يرتقي الانسان اجتماعيا، كلما ارتفعت امكانية الاطلاع على المعرفة.
- ٤- تأثير الية التعرض الانتقائي وكذلك الاهتمام والتركيز (تحدد ما تريد ان تقرأ، او تشاهد).

٥- طبيعة نظام وسائل الاتصال نفسه، اتجاهه نحو الطبقات الاعلى.

ان تقنيات او تكنولوجيا الاتصال هي احد مفرزات البحث العلمي، وكذلك من اهم منتجات البحث والتطوير، وعاملا يزداد اهمية في اقتصاد القرن الحادي والعشرين الذي يقوم على المعرفة. بحيث تمتلك هذه التكنولوجيا الان القدرة على توحيد او تفريق المجتمع.

ان الحديث عن الفجوة الرقمية يمثل حقيقة لا يمكن تجاهلها، الا انها ليست مشكلة تقنية في المقام الاول، بل هي قضية اجتماعية اي الانسان وقدراته وامكانياته، لأن التقنية منتوج اجتماعي.

كذلك فان وفرة المعلومات لا تعني توافر المعرفة، فهناك كم هائل من المعلومات موجودة على الانترنت مثلا، الا انها بدون تنظيم وترشيح (فلتر)، وتقطير (عبر الادوات العلمية) لتحويلها الى شكل مفاهيم ومعارف يمكن تطبيقها في حل المشكلات.

ان تحقيق ذلك يتطلب توسيع مفهوم المعرفة وتأطيرها خصوصا التخلص من الوهم الزائف بتوافر المعرفة للجميع من خلال الانترنت. فالمعرفة الحقيقية محاطة بأسيجة من السرية، ويتم السيطرة عليها بكل الوسائل التقنية القانونية والادارية الممكنة.

ان العديد من تقنيات الاتصال الحديثة مكلفة ماديا ومعرفيا (اي طريقة استخدامها)، كذلك تحتاج الى اللغات التي تتيح لذوي المستوى الاقتصادي والاجتماعي المرتفع الاستفادة منها. ونفس الشيء بالنسبة الى المستوى التعليمي المرتفع والمستوى اللغوي، والعكس صحيح ايضا، وهذا يؤدي الى الفجوة المعرفية. ان الفجوة المعرفية توسع الفارق المعلوماتي والمعرفي الكمي والكيفي بين الافراد والجماعات والمجتمعات.

اسباب الفجوة المعرفية في الوطن العربي:

حسب تقرير المعرفة العربية لعام ٢٠٠٩ الصادر عن مؤسسة محمد بن راشد ال مكتوم وصندوق النقد الدولي، فان معايير الحكم في اي بلد تقوم على ما يلي:

حرية التعبير والرأي/ توفر القوانين/ مكافحة الامية، مكافحة الفساد. اما في البلاد العربية وبلاد العالم النامي فان هناك غيابا للمؤسسات الحاضنة للمشاريع المعنية

بالمعرفة. وهذه المؤسسات، ان وجدت، فان القائمين عليها على نقيض مع المعرفة العلمية. والمطلوب اذن ان تعتمد الجهات الرسمية جوانب محددة للتعامل مع المعرفة، مما يحتاج الى سياسات معرفية تضعها الدول بحيث تبين كيفية التعامل مع المعرفة.

فرضية فجوة المعرفة Knowledge Gap

في الحديث عن الأطر المحددة لدراسة العلاقة بين الجماهير ووسائل الإعلام، نلاحظ وجود تباين ملحوظ في المفاهيم والمصطلحات المستخدمة من أجل توصيف هذه الأطر، إذ نجد أن الباحثين في مجال الإعلام قد اختلفوا في توصيف هذه الأطر ففريق يسميها مداخل أو مقتربات *Approaches* وآخر يطلق عليها *Models*، وثالث يرتقي بهذه الأطر إلى مرتبة النظرية *Theory*، وكافة هذه المفاهيم والاصطلاحات تستخدم كمترادفات لبعضها البعض. ويعتمد هذا العرض على اصطلاح الفرضية على اعتبار أنه الاصطلاح الأكثر ملائمة للعرض.

تعد فرضية فجوة المعرفة *Knowledge Gap* من إحدى فرضيات بحوث تأثيرات الإعلام الطويلة الأمد، وهي تقوم على فكرة مؤداها أن تدفق المعلومات لا يتم بشكل متساو بين الأفراد ومختلف جماعات المجتمع، فقد تزداد معرفة بعض الجماعات بموضوع معين مقارنةً بجماعات أخرى، وتوجد الفجوات بنسب متفاوتة، إذ أنها تختلف باختلاف الموضوعات.

ولقد ظهرت هذه الفرضية لأول مرة عام ١٩٧٠ علي يد ثلاثة من الباحثين هم تيشنور ودونوهيو وأولين *P.J. Tichenor, G.A. Donohue & C.N. Olien* وارتبطت أسماؤهم بهذه الفرضية ومحاولات تطويرها.

وفرضية فجوة المعرفة فرضاً أكثر منها نموذجاً، حاول تيشنور صياغته من خلال تقديم تعريفٍ لاصطلاح الفجوة المعرفية والتي يرون أنه:

”يؤدي تدفق المعلومات من وسائل الإعلام داخل النظام الاجتماعي إلى جعل

فئات الجمهور ذات المستوى الاقتصادي / الاجتماعي المرتفع تكتسب المعلومات بمعدلات أسرع من الفئات ذات المستوى الاقتصادي / الاجتماعي المنخفض، وبالتالي تتجه الفجوة المعرفية إلى الزيادة بدلاً من النقصان.”

معنى ذلك أن هذه الفرضية تؤكد على أن الفئات ذات المستوى الاقتصادي / الاجتماعي المنخفض، لا تظل فقيرة في المعلومات بوجه عام، ولكنها تكتسب معلومات أقل نسبياً من الفئات الأعلى منها في المستوى الاقتصادي / الاجتماعي.

ولقد اعتبر تيشنور وزملاؤه أن التعليم يعد مؤشراً أساسياً في تصنيف الأفراد إلى فئات اجتماعية واقتصادية، وحيث أن الطبقة الأعلى تكتسب المزيد من المعلومات، فإن هذا يؤدي اتساع الفجوة المعرفية أكثر من تناقصها، وذلك الموضح بأسفل.

وبينما يؤكد الباحثون أن وسائل الإعلام تعد مصدراً هاماً من مصادر المعلومات، إلا أن وسائل الإعلام بتعددتها وتقنياتها ذات تأثير سلبي على الكم المعلوماتي الذي يتم تحصيله من قبل الأفراد، إذ أنها تؤدي - وذلك ضمن آثارها السلبية - إلى حدوث فجوة في المعرفة. لأنه وعلى الرغم من توافر المعلومات وتدققها ويسر الوصول إليها وتداولها وعدم اقتصارها على فئات بعينها، وخاصة في ظل الثورة المعرفية والتقنية - إلا أنه لا تزال هناك اختلافات معرفية موجودة، ومتزايدة باستمرار داخل المجتمع الواحد.

وتظهر الفجوة المعرفية عبر طريقتين:

الأولى: مرتبط بعامل الزمن فالموضوعات الأكثر صعوبة تنتشر بين الافراد الأكثر تعليماً، وبالتالي سيكون هناك خلل في التوازن الاجتماعي / المعرفي فتصبح هناك ضرورة للبحث عن حل يحفظ هذا التوازن.

ولقد ورد هذا التوازن عندما تحدث دونوهيو وزملاؤه عن احتمال سد الفجوة المعرفية إذا ما تمكنت الجماعات الأقل تميزاً من الحصول على المعلومات للحاق الجماعات الأكثر في الكم المعلوماتي والمعرفي والتي وصلت إلى مرحلة التشبع

المعرفي. وبالتالي فهي لا تقوم بعملية البحث عن معلومات جديدة. وفي هذه الحالة تتحقق المساواة عندما تكون القضية أو المسألة محل الاهتمام العام، أو عندما تظهر في مناخ من الصراع الاجتماعي *Social Conflict*، وعادة ما يحدث هذا التساوي عندما تكون الجماعة صغيرة الحجم أكثر من الجماعات الكبيرة الحجم.

الثاني: الوقت الذي تخصصه الوسيلة الإعلامية لتغطية موضوع أو قضية معينة، فكلما زاد الوقت الذي تخصصه الوسيلة الإعلامية لتغطية موضوع معين زاد احتمال تناقص الفجوة المعرفية بين الفئات الأعلى والفئات الأقل في المستوى الاجتماعي / الاقتصادي.

والفجوة المعرفية تحدث نتيجة عدد من العوامل هي:

١. مستوى المهارات الاتصالية *Communication Skills* التي تختلف من فرد لآخر حسب المستوى التعليمي *Educational Level*، فالأكثر تعليماً سيكون الأكثر قدرة على القراءة والفهم والمتابعة للموضوعات والقضايا السياسية والاجتماعية العامة. فالقدرة الاتصالية تختلف من فرد لآخر، وذلك لاعتمادها على ثلاثة أنماط من الخصائص:

- الخصائص الشخصية *Personal Characteristics* والتي تتمثل في قدرات الفرد واتجاهاته وسماته الشخصية... الخ.
- خصائص تعتمد على مركز الفرد الاجتماعي والتي تحددها متغيرات الدخل، والتعليم، والعمر... الخ.
- خصائص البناء الاجتماعي الذي ينتمي إليه الفرد. وهناك عامل هام في هذا المجال هو تحديد أدوار الأفراد في الجماعات الأولية والثانوية في عمليات الاتصال.

٢. حجم المخزون المعرفي *Amount Of Information Stored* أو الكم المعلوماتي الموجود لدى الأفراد قبل التعرض لموضوع معين من خلال وسائل الإعلام أو من خلال التعلم.

٣. العمليات الانتقائية *Selectivity Processes* للتعرض والإدراك والتذكر، وعادة ما يعود ذلك للاختلافات في الاتجاهات والتعليم.

٤. طبيعة النظام الإعلامي وطبيعة وسائل الإعلام نفسها وتوجهها بالخطاب لمستويات وفتات ثقافية دون غيرها.

والملاحظ جيداً لهذه الفرضية يجد أنها مشتقة من نماذج سابقة منها مدخل الاتصال على مرحلتين *Two Step Communication*، ومدخل الاعتماد علي وسائل الإعلام *Media Dependency*، ومدخل نشر الأفكار المستحدثة *Diffusion Of Innovations*، فجميعها نماذج تحاول التعرف على وتفسير الكيفية التي يستقبل بها الجمهور للمعلومات، والأدوار المختلفة لوسائل الإعلام في نشر هذه المعلومات، وكذا التعرف علي المراحل التي تمر بها هذه المعلومات أثناء انتشارها.

ويري روجرز *Rogers* أن ما يحدث ليس فجوة واحدة، وإنما هي عدة فجوات تتسع يوماً بعد يوم بين أفراد المجتمع الواحد. كما أكد أن الفجوة لا تحدث على المستوى المعرفي فقط بل أنها تشمل الاتجاهات والسلوكيات. ورفض اعتبار وسائل الإعلام السبب وراء حدوث الفجوات في المعرفة، لأن الاتصال الشخصي قد يؤدي إلى حدوث نفس هذه الفجوات.

ويتم تطبيق فرضية الفجوة المعرفية علي مستويين أساسيين:

- المستوى الفردي الضيق *Micro Level*: ويتضمن اكتساب الفرد للمعارف المختلفة من خلال وسائل الاتصال، ويتحكم في ذلك الأمر الفروق الفردية، ومهارات الاتصال، والقدرات المعرفية، ومستوى الاهتمام، وغيرها من العوامل الفردية.
- المستوى المجتمعي الأشمل *Macro Level*: ويشتمل طبيعة البناء الاجتماعي والمتغيرات المرتبطة بالمجتمع (أساليب نشر وتوزيع المعلومات بين أفراد الجمهور، وسائل الاتصال المتاحة، طبيعة الصراع الاجتماعي، ملكية وسائل الإعلام).

ويمكن التعبير عن فرضية الفجوة المعرفية بطريقتين مختلفتين:

الأولى: على المدى الطويل *Over Time*: أي أن معدلات اكتساب المعلومات عن الموضوعات التي يتم نشرها وإذاعتها تكون أسرع لدى قطاعات الجمهور الأعلى في المستوى الاجتماعي / الاقتصادي وأبطأ لدى قطاعات الجمهور الأقل في المستوى الاجتماعي / الاقتصادي.

الثاني: في فترة محددة *At a Given Point In Time*: إذ توجد علاقة ارتباطية طردية قوية بين المستوى الاجتماعي / الاقتصادي للأفراد، وكم وحجم المعلومات المكتسبة من وسائل الإعلام التي تقوم بتغطية حدث أو قضية أو موضوع معين.

وتعتمد بحوث فجوة المعرفة على قياس عدد من المتغيرات والتي من أهمها:

- ١- المستوى الاجتماعي / الاقتصادي للأفراد
- ٢- المستوى التعليمي للأفراد
- ٣- درجة الاهتمام بالموضوع أو القضايا المثارة
- ٤- حجم التعرض لوسائل الاتصال
- ٥- مدى الاستغراق في التعرض
- ٦- درجة الدافعية
- ٧- رصيد الخبرة الشخصية السابقة
- ٨- طبيعة الموضوع أو القضية المثارة
- ٩- كثافة التغطية الإعلامية للموضوع أو القضية.
- ١٠- المتغيرات الديموغرافية للأفراد (النوع، السن، المستوى الاجتماعي، المستوى الاقتصادي، درجة التعليم، الخلفية السابقة..... الخ).

كما أشار عدد من الباحثين إلى بعض المتغيرات الهامة والظروف التي تؤدي إلى خلق أو توسيع الفجوة أو الفجوات بين الأفراد ومنها:

- نوع الموضوع: فالفجوات المعرفية تضيق في حالة الموضوعات المحلية، وقد تنحسر تماما، في حين تتسع هذه الفجوات مع الأحداث القومية أو العالمية.
- نوع الوسيلة: توجد اختلافات نوية في قدرة كل وسيلة على نقل المعلومات ونشرها، فالصحف تعمل على توسيع الفجوات في حين ان التليفزيون يعمل على التقليل من حدتها.
- طريقة قياس المعرفة: يفرق كثير من الباحثين بين عدة أنواع (مستويات) من المعرفة، حيث يشير روجرز وشوماكر إلى وجود ثلاثة مستويات هي:
 - مستوى الوعي *Awareness*: وهو معرفة الفرد بوجود شيء ما.
 - المعرفة الكيفية *Knowledge Of How To*.
 - معرفة المبادئ التي يقوم عليها الشيء *Principles Knowledge*.
- ويشير دونوهيو وزملاؤه إلى وجود نوعين من المعرفة:
 - المعرفة بوجود الشيء *Knowledge Of*.
 - المعرفة بخصائصه *Knowledge About*.
- وقت القياس: تشير جازيانو *Gaziano* إلى أن الأساليب المنهجية المتبعة في قياس المعرفة يمكن أن تؤثر في نتائج بحوث فجوة المعرفة، فدرجة فجوة المعرفة تختلف باختلاف وقت قياس فجوة المعرفة بعد التعرض لوسائل الإعلام، فكلما كان قياس المعرفة بعد التعرض مباشرة، كانت الفجوة المعرفية أقل، وكلما كان قياس المعرفة بعد فترة كبيرة من التعرض، كلما زادت فجوة المعرفة.
- نوع المقياس المستخدم: يرى بعض الباحثين أن استخدام أسلوب الأسئلة

المفتوحة يتيح للمبحوثين فرصة التعبير بأسلوبهم الخاص عن المعلومات مما يقلل من احتمال وجود اختلافات معرفية كبيرة بين الأفراد، وبالتالي يؤدي استخدام أسلوب الأسئلة المفتوحة إلى فجوات معرفية ضيقة، وقد تظهر دراسات أخرى فجوات أكثر اتساعاً إذا ما اعتمدت على الأسئلة المغلقة.

كما أنه توجد عدة خصائص تساعد الفرد على تبادل المعلومات، وتسهل له عملية الاتصال ويمكن أن نطلق عليه مصطلح "القدرة الاتصالية".

تقييم الفرضية:

- إن فرضية فجوة المعرفة عاجزة عن الكشف بالتحديد عن المستنتجات المنسوبة إلى إمكانية وجود وسائل التعليم بما في ذلك وسائل الإعلام، مما يمكن التسليم به هو أن هذه الإمكانية لها التأثير الفعال على علو مستوى المعرفة خاصة إذا توجت هذه الإمكانية بالاستخدام الفعلي لهذه الوسائل.
- تختلف هذه الفرضية عن منظور التغيير الإنساني الذي لن يبحث عن تحقيق المساواة في المعرفة في إطار نفس النظام الاجتماعي والإعلامي، وذلك لأنه يفترض أصلاً عدم المساواة الاجتماعية والاقتصادية والمعلوماتية في النظم الاجتماعية القائمة.
- ارتبطت فرضية الفجوة المعرفية بمرجعية المجتمعات الغربية المتقدمة وعبرت فرضيات تيشنور وزملاؤه عن ذلك حيث افترضوا:
- أن الفئات ذات المكانة الاجتماعية الدنيا لن تحرم تماماً من المعرفة.
- أن التعليم يعد مؤشراً ثابتاً يعكس المكانة الاجتماعية الاقتصادية.

تمثل فرضية الفجوة المعرفية طريقة جديدة في دراسات التأثير والعلاقة القائمة بين الجماهير ووسائل الإعلام، حيث أنها لم تكتفي بالتعرف على دور الإعلام في تزويد

الجماهير بالمعلومات فقط، بل حرصت على دراسة استخدام الجماهير لهذه المعرفة في بناء وتشكيل الإطار المعرفي للأفراد.

جدير بالذكر أن هذه الفرضية قد ازدادت أهميتها في العقود الأخيرة نظراً للتطور التقني الهائل والثورة المعرفية التي نعيشها الآن، وخاصة مع ظهور وسائل إعلامية جديدة لم تكن معروفة من قبل مثل القنوات الفضائية، وأخيراً الشبكة العالمية للمعلومات ” الإنترنت ” *Internet* والتي جعلت من العالم ليس مجرد قرية كونية كبيرة كما يرى مارشال ماكلوهان، بل أن العالم قد صار مجرد بلورة يتعرض لها الإنسان ليطلع من خلالها على ما يشاء وبقدر ما يشاء، الأمر الذي قد يؤدي على المدى الطويل إلى توسيع الهوية المعرفية والثقافية بين أفراد المجتمع الواحد، وذلك نظراً لكون وسائل الإعلام الجديدة يعتمد استخدامها على مدى اهتمام الفرد *Interest* ودوافعه وحاجاته التي تحكم تعرضه وانتقائه لوسيلة إعلامية ما دون غيرها من وسائل الإعلام، وكذلك يعتمد استخدامها على فكرة الفرد عن الوسيلة الإعلامية وخبراته السابقة معها، وجدير بالذكر أن أغلب هذه التقنيات الحديثة تكون في الغالب متاحة للأكثر تعليماً، وكذلك للأكثر ارتفاعاً في المستوى الاجتماعي والاقتصادي.



تحليل للنظريات الإعلامية في التأثير

نؤكد أولاً أن الأعلام يؤثر وبشكل ملموس على الناس، والاختلاف بين الناس هو في حجم التأثير وكيفية التأثير ومداه.

من المؤكد أن الإعلام يؤثر على الأفراد بحسب جملة من العوامل منها:

- ١- نوع وسائل الإعلام المستخدمة والمتاحة في المجتمع.
 - ٢- طبيعة الرسالة الإعلامية الموجهة للأفراد (في قالب فني راق أو متدنية، مباشرة أو بالإيحاء).
 - ٣- ثقافة المجتمع ونسبة الأمية (يزداد التأثير مع ارتفاع الأمية خصوصاً من التلفاز).
 - ٤- الإمكانيات المادية (لاقتناء أدوات الإعلام).
 - ٥- الخلفية العقائدية للمجتمع (إسلامية - وثني...).
 - ٦- مستوى التدين لدى الناس (محافظ - منفلت - مستغرب).
 - ٧- مستوى التمدن (الريف - مدن كبيره - بادية...).
 - ٨- الحرية الإعلامية (واسعة - منضبطة - مفقودة).
- وعند تأمل النظريات الإعلامية يمكن ملاحظة الآتي:

١- نظرية الرصاصة شاذة، وتقع أحياناً في ظروف محدودة وبيئات محدودة، ولا يمكن بأي حال تعميمها.

٢- نظرية الإشباع تخص في بيئات مفتوحة وتمثل تصوراً لجانب من الأمر. فحتى عندما يكون سوق الإعلام مفتوحاً والإنسان يبحث عن حاجاته خلاله، فإنه يتأثر بما تقدمه هذه الوسائل. والإنسان وإن كان لديه ميول معينه أو رغبات خاصة، إلا أنه يستهويه أشياء أخرى نظراً لارتباطها ببيئته أو بحدث جديد أو مصاغة

بأسلوب مبتكر أو تذكره بتاريخ معين، بمعنى أنه لا بد أن يتعرض لأمر قد يقصدها برغبته الذاتية ولإشباع حاجاته الذاتية.

٣- بقية النظريات: كل نظرية تحاول أن تفسر جانباً من التأثير. فحارس البوابة موجود دائماً ولكنه يكون بصورة ملموسة عندما تكون وسائل الإعلام تحت السيطرة الحكومية، وتكون الرسالة الإعلامية محددة سلفاً لا مجال لتجاوزها.

الأمر يتأكد أيضاً عندما تسيطر على وسائل الإعلام شبكات ضخمة أخطبوطية، فيكون الحارس هنا موجوداً بكافة وسائل الإعلام المتاحة، وحيثما يفر الإنسان فإنه لا شك سيجد الحارس أمام كل باب يطره يقول لهذه المادة انطلق، ويقول لتلك مكانك الأرشيف أو الزبالة. ونظرية الأثر التراكمي (نظرية التأثير طويل المدى)، ملموسة في كافة المجتمعات سواء المنفتحة أو المغلقة، ويكون الإنسان أسيراً لما يتعرض من وسائل الإعلام المختلفة خلال فترة طويلة.

والتأثير على مرحلتين يؤكد ويؤصل التأثير التراكمي ويعطيه بعداً أكبر. حيث تتوالى مصادر الرسالة الإعلامية وتنوع. والحقيقة أنه حتى الأفراد وقادة الرأي هم بذاتهم وسائل إعلامية تؤكد أو تعارض غيرها من الوسائل، وليسوا شيئاً منعزلاً أو منفرداً عن الوسائل الإعلامية الأخرى.

أن نظرية جدول الأعمال (الأجندة) مكملة لدور الحارس الإعلامي لكن بطريقة أخرى، حيث يرتفع دور الحارس إلى أن يكون مديراً، يقدم ما يراه مهماً بحسب مزاجه، مفضلاً له عن غيره.

أما عن نظرية التلقيح فهي لا تعدو أن تكون نظرية التأثير بعيد المدى، لكنها تعبر عن جانب من التأثير حين يفقد الإنسان القدرة على الرضا، ويكون مجمل حاله قابلاً لكل ما يعرض عليه، مخدراً بتلك الحقنة التي أعطيت له لكنها ليست إيجابية له، بل تحذيراً كي يتقبل كافة ما يعرض دون اعتراض.

تكنولوجيا وسائل الإعلام وتأثيرها على المجتمعات

نظرية مارشال ماكلوهان

مارشال ماكلوهان (١٩١١ - ١٩٨٠م). أستاذ وكاتب كندي أحدثت نظرياته في وسائل الاتصال الجماهيري جدلاً كبيراً، فهو يرى أن أجهزة الاتصال الإلكترونية - خاصة التلفاز - تسيطر على حياة الشعوب، وتؤثر على أفكارها ومؤسساتها.

ابرز مؤلفات ماكلوهان

قام ماكلوهان بتحليل التأثيرات التي تُحدثها وسائل الإعلام في الناس والمجتمع من خلال مؤلفاته مثل العروس الميكانيكية (١٩٥١م)؛ مجرّة جوتنبرج (١٩٦٢م)؛ فهم وسائل الاتصال (١٩٦٤م)؛ الإعلام هو الرسالة (١٩٦٧م)؛ الحرب والسلام في القرية العالمية (١٩٦٨م).

قناعات ماكلوهان

زعم ماكلوهان أن كل حقبة زمنية كبرى في التاريخ تستمد شخصيتها المميزة من الوسيلة الإعلامية المتاحة آنذاك على نطاق واسع. فهو مثلاً، يُطلق على الفترة من القرن الثامن عشر إلى العشرين عصر الطباعة، ففي ذلك الوقت كانت الطباعة الوسيلة الرئيسية لنقل المعرفة بين الناس. وأعلن ماكلوهان أن الطباعة شجعت على الفردية والنزعات القومية، والديمقراطية، والنزوع إلى الخصوصية، والتخصص في العمل، والتمييز بين العمل ووقت الفراغ.

ووفقاً لرأي ماكلوهان فإن عصر الإلكترونيات قد حلّ محل عصر الطباعة. فالوسائل الإلكترونية تجعل الاتصال سريعاً، لدرجة أن الشعوب - على اختلاف مواقعها في العالم - تنصهر في بوتقة واحدة، وتشارك بشكل عميق في حياة الآخرين. والنتيجة كما يرى أن الوسائل الإلكترونية تقضي على الفردية والقومية، ونمو مجتمع عالمي جديد.

الوسيلة هو الرسائل

أهم مقولات مارشال ماكلوهان "الوسيلة هو الرسالة"، وتعتبر هذه المقولة أحد أهم ما جاءت به نظرية البيئة الإعلامية. يقول ماكلوهان "ينشغل الكثيرون في تفسير الرسالة ويهملون الوسيط الذي سوف يتم عن طريقه نقل الرسالة". فمثلا رواية "باب الشمس" للكاتب إلياس خوري، وفيلم "باب الشمس" الذي أخرجه المصري يسري نصرالله. إذا شاهدت الفيلم وقرأت الرواية فسوف تلاحظ الاختلافات بين الطرحين، والانتقاد في هذا الصدد ليس جائزا، لأن الكتاب لا يمكن له أن يصبح فيلما والفيلم ليس له أن يصبح كتابا، فكل وسيط له مزاياه وبيئته المختلفة تماما عن الأخرى.

ومثال آخر، المخرج جيمس كاميرون مخرج فيلمي *Titanic* و *Avatar*. لقد كتب كاميرون قصة الفيلم *Avatar* بين عامي ١٩٧٦ و ١٩٧٧، ولكنه يقول أنه كان يؤجل تنفيذه بسبب عدم وجود تكنولوجيا كافية آنذاك ليتم نقل الصورة بالطريقة التي كتبها كاميرون، كان لابد من الانتظار من أجل تحديث وسيط أفضل لصناعة وطرح القصة بالطريقة الأفضل.

مثال أيضا، عندما تم إبتكار أشرطة الفيديو ظن الناس أنها نهاية السينما، وعندما أبتكر الإنسان الملفات الصوتية وال *mp3* أيضا ظن أنها نهاية الراديو. ولقد تطورت وسائط حفظ المعلومات من *floppy disc* لل *CD* وال *DVD* و *Flash-memory*، وكان الهدف من هذا التطور هو إيجاد وسيلة تمكن المنتجين من تخزين معلومات أكبر وقدرة أسرع على المعالجة مما أتاح لهم إيصال دقة أفضل إلى المستهلكين. والأمثلة لا تنتهي.

"عند النظر في التأثير الثقافي لوسائل الإعلام، فإننا غالبا ما ننخدع بتحليل المحتوى واللإلتفات إليه أكثر من اللازم، ولكن المحتوى بالنسبة للوسيط، هو تماما مثل قطعة كبيرة من اللحم التي تلقى لكلاب الحراسة من قبل السارق ليتم إلهاء العقل عن حقيقة الرسالة".

ويصبح الآن تعريف بيئة وسائل الإعلام أكثر وضوحا: هو الدراسة التي تتناول مختلف العوامل البيئية لوسائل الإعلام على الصعيد الفردي والجماعي الذي يخلقه

الوسيط الذي يتم استخدامه. والوسيط قد يكون أفلام، أخبار، أغاني، كتب، ألعاب فيديو، رسائل قصيرة، إيميل، الصحافة الإلكترونية والمطبوعة، وكل ما يتعلق بتكنولوجيا الاتصالات والمالتيديا.

ورغم أن ماكلوهان هو أول من أشهر هذا المفهوم، إلا أنه لم يكن أول من يفكر في الآثار العظيمة لتقنية الاتصالات. فقد كان من أوائل من حللوا هذه الآثار المفكر نيكولاس تيسلا *Nicolas Tesla* الذي قال في مقابلة مع مجلة *Colliers* في عام ١٩٢٦م: "عندما تعم تطبيقات الاتصالات اللاسلكية سيتحول العالم إلى عقل ضخم، والذي هو كذلك في الواقع، حيث تنتظم الأجزاء الصغيرة في كل متناغم. فستتمكن من التواصل الفوري مع بعضنا البعض، بغض النظر عن المسافات الجغرافية التي تفصل بيننا. وليس هذا فقط حيث سنشاهد ونستمع لبعضنا البعض من خلال التلفاز والهاتف تمامًا كما لو كنا وجهًا لوجه، بغض النظر عن المسافات التي تفصل بيننا والتي قد تصل إلى آلاف الأميال؛ وستكون الآلات التي نستخدمها لهذا الغرض بسيطة جدًا مقارنة بأجهزة الهاتف الموجود في الوقت الراهن. فسيكون الرجل قادرًا على حمل جهاز في جيبه."

وتتلخص الرؤية الثاقبة الثانية الشهيرة لمكلوهان بالعبارة التالية: "الوسيط الناقل هو الرسالة ذاتها"، والتي تعني أن لجودة الوسيط الناقل الأثر نفسه كما هو للمعلومة التي ينقلها. فعلى سبيل المثال، قراءة لوصف مسرح حدث في جريدة له أثر مختلف جدًا في شخص عن الاستماع لذلك الوصف، أو النظر إلى صورة له، أو مشاهدة مقطع فيديو باللون الأسود والأبيض، أو مشاهدة مقطع فيديو ملون. لقد أفتتن ماكلوهان بالتلفاز على وجه الخصوص، حيث أسماه الوسيط "البارد"، مشيرًا إلى أثره المخدر في المشاهدين. لقد حصل ماكلوهان على ارتياح كبير مؤخرًا عندما توصلت دراسات طبية إلى نتائج مفادها أن التلفاز في الحقيقة يعود الناس على أنماط موجات دماغية بليدة. ولعلنا نتساءل ماذا سيقول ماكلوهان عن الإنترنت؟

ومثله مثل نوربيرت واينر جي وسي ليكليدر، فقد أجرى مكلوهان دراسة لاستقراء

الاتجاهات الراهنة للتقنية، وتخصص في آثارها في الاتصال الإنساني. لقد شعر بأن التطورات التي يصف إيجابية بصورة عامة، ولكنه كان قلقاً من احتمال التلاعب بالصناعة الإعلانية المتطورة.

لقد نفذت أفكار ماكلوهان إلى كيفية تفكيرنا -نحن في القرية الكونية- عن التقنية والإعلام إلى درجة أننا لم نعد نعي الأثر الثوري الذي أحدثته هذه المفاهيم عندما طُرحت لأول مرة. لقد جعل ماكلوهان فكرة نظام عصبي كوكبي متكامل جزءاً من ثقافتنا الشعبية، حتى أنه عندما دخلت الإنترنت إلى حيز التطبيق في القرية الكونية لم تكن اكتشافاً مذهلاً، حيث كانت في النطاق الطبيعي لتطور الأشياء.

أبعاد النظرية

تبعاً للنظرية، فمن الضروري جداً رسم صورة واضحة لمعرفة طبيعة عمل وسائل الإعلام كبيئة محيطة بالإنسان وكيفية تفاعله مع كل نوع من أنواع وسائل الإعلام، وغياب هذه الصورة سوف يكون مستحيلاً فهم العلاقة بين التطور الثقافي والاجتماعي المحيط بوسائل الإعلام. ولكن المشكلة هي أن تحليل بيئة وسائل الإعلام عملية صعبة جداً، لأن كل نوع من أنواع وسائل الإعلام يخلق بيئة مختلفة، وجميع هذه البيئات غير ملموسة ومتداخلة مع بعضها البعض. فالبيئة التي تخلقها الرسائل القصيرة بنقل الأخبار كالتواتس أب مثلاً هي مختلفة عن متابعة الأخبار عن طريق الشبكة الاجتماعية كتويتر، ولكنه في النهاية هي متشابهة مع بعضها لأن تعامل الإنسان يكون معهما على حد سواء، يصبح الفصل بينهما كبيئتين مختلفتين أمر بحاجة لآلاف الساعات من المراقبة والتحليل ليتم فهم كيف يعمل هذا النوع من الإعلام على الأفراد وكيف ينمط حياتهم.

يقول ماكلوهان:

”إن الوسيط يغيّرنا ويؤثر على البنية الفردية والاجتماعية، لأننا نتفاعل معه مراراً وتكراراً حتى يصبح جزءاً من أنفسنا، فنحن اليوم لا نستطيع تخيل حياتنا بلا الهواتف

الذكيّة والإنترنت. لأن كل وسيط يدفعنا لإستخدام حواس معيّنة ليخلق عادة نداوم على ممارستها. إن الإنخراط بشكل يومي في أحد الوسائط يوما بعد يوم يحفّز أحد الحواس لدينا لإستخدامها أكثر من غيرها. فالوسيط السمعي كالأغاني مثلا يحفّز حاسة السمع أكثر من حاسة النظر إذا تم إستخدامها بشكل أكبر، تماما مثل الضربير حيث تصبح حاسة السمع متفوّقة بشكل ملحوظ. وعلى الصعيد الاجتماعي فالمجتمع يصاغ بحسب الوسيط الأكثر إنتشارا بين أفراده.

عندما تدخل تكنولوجيا إعلاميّة جديدة يمرّ المجتمع فترة تصبح هذه التكنولوجيا ظاهرة غريبة يتحدّث الجميع عنها، في هذه المرحلة يبدأ الأفراد تعلّم هذه الوسيلة. وفي المرحلة الثانية عندما تصبح هذه التكنولوجيا في متناول أيدي الجميع تصبح ظاهرة إعتياديّة وتختفي في خلفيّة عادات المجتمع وعندها ينخرط الأفراد تحت الأنماط البيئيّة التي يخلقها هذا النوع من الإعلام وتصبح جزء أساسي من تكوينه. وكأبسط مثال فكّر في دخول الهواتف الذكيّة لحياتنا وما العادات الجديدة التي اكتسبناها بسببه. ويكون الإنخراط في هذه البيئّة التكنولوجيّة للأفراد الذين نشؤوا مع هذه التكنولوجيا كالأطفال الذين بدؤوا طفولتهم بالرّسم على ال *ipad*، أكبر من الذين شهدوا دخول هذه التكنولوجيا وحاولوا تعلّمها. فالأجيال التي تكبر بوجود هذه التكنولوجيا لن يستطيعوا أبدا تخيل العالم بدونها. ليس كمن شهدوا اختراعها.



النظرية التكنولوجية لوسائل الإعلام

تُعد النظرية التكنولوجية لوسائل الإعلام، من النظريات الحديثة التي ظهرت عن دور وسائل الإعلام وطبيعة تأثيرها على مختلف المجتمعات. ومبتكر هذه النظرية (مارشال ماكلوهان) كان يعمل أستاذاً للغة الإنجليزية بجامعة تورنتو بكندا، ويعتبر من أشهر المثقفين في النصف الثاني من القرن العشرين. وبشكل عام، يمكن القول أن هناك أسلوبين أو طريقتين للنظر إلى وسائل الإعلام من حيث:

١- أنها وسائل لنشر المعلومات والترفيه والتعليم.

٢- أو أنها جزء من سلسلة التطور التكنولوجي.

إذا نظرنا إليها على أنها وسيلة لنشر المعلومات والترفيه والتعليم، فنحن نهتم أكثر بمضمونها وطريقة استخدامها، والهدف من ذلك الاستخدام. وإذا نظرنا إليها كجزء من العملية التكنولوجية التي بدأت تغير وجه المجتمع كله، شأنها في ذلك شأن التطورات الفنية الأخرى، فنحن حينئذ نهتم بتأثيرها، بصرف النظر عن مضمونها.

يقول مارشال ماكلوهان أن (مضمون) وسائل الإعلام لا يمكن النظر إليه مستقلاً عن تكنولوجية الوسائل الإعلامية نفسها. فالكيفية التي تعرض بها المؤسسات الإعلامية الموضوعات، والجمهور الذي توجه له رسالتها، يؤثران على ما تقوله تلك الوسائل. ولكن طبيعة وسائل الإعلام التي يتصل بها الإنسان تشكل المجتمعات أكثر مما يشكلها مضمون الاتصال. فحينما ينظر ماكلوهان إلى التاريخ يأخذ موقفاً نستطيع أن نسميه (بالحتمية التكنولوجية) *Technological Determinism* فبينما كان كارل ماركس يؤمن بالحتمية الاقتصادية، وبأن التنظيم الاقتصادي للمجتمع يشكل جانباً أساسياً من جوانب حياته، وبينما كان فرويد يؤمن بأن الجنس يلعب دوراً أساسياً في حياة الفرد والمجتمع، يؤمن ماكلوهان بأن الاختراعات التكنولوجية المهمة هي التي تؤثر تأثيراً أساسياً على المجتمعات.

ولهذا نجد ماكلوهان شديد الإعجاب بعمل المؤرخين أمثال الدكتور وايت *White Jr* صاحب كتاب (التكنولوجيا الوسيطة والتغير الاجتماعي)، الذي ظهر سنة ١٩٦٢ وفيه يذكر المؤلف أن الاختراعات الثلاثة التي خلقت العصور الوسيطة، هي الحلقة التي يضع فيها راكب الحصان قدمه *Stirrup* وحدوة الحصان *Nailed Horseshoe*، والسرج *Horse Collar*.. فبواسطة الحلقة التي يضع فيها راكب الحصان قدمه استطاع الجندي أن يلبس درعاً يركب به الحصان الحربي، وبواسطة الحدوة والأربطة التي تربط الحصان بالعربة *Harness* توافرت وسيلة أكثر فاعلية لحرث الأرض، مما جعل النظام الإقطاعي الزراعي يظهر، وهذا النظام هو الذي دفع التكاليف التي تطلبها درع الجندي.

وقد تابع ماكلوهان هذه الفكرة بشكل أكثر تعمقاً ليعرف أهميتها التكنولوجية، مما جعله يطور فكرة محددة عن الصلة بين وجود الاتصال الحديث في المجتمع والتغيرات الاجتماعية التي تحدث في ذلك المجتمع. ويقول ماكلوهان أن التحول الأساسي في الاتصال التكنولوجي يجعل التحولات الكبرى تبدأ، ليس فقط في التنظيم الاجتماعي، ولكن أيضاً في الحساسيات الإنسانية. والنظام الاجتماعي في رأيه يحدده المضمون الذي تحمله هذه الوسائل. وبدون فهم الأسلوب الذي تعمل بمقتضاه وسائل الإعلام لا نستطيع أن نفهم التغيرات الاجتماعية والثقافية التي تطرأ على المجتمعات. فاختراع اللغة المنطوقة هو الذي ميّز بين الإنسان والحيوان، ومكّن البشر من إقامة المجتمعات والنظم الاجتماعية وجعل التطور الاجتماعي ممكناً. وبدون اختراع الكتابة ما كان التحضر ممكناً، بالرغم من أن اختراع الكتابة ليس الشرط المسبق الوحيد للحضارة، فالإنسان يجب أن يأكل قبل أن يستطيع الكتابة، إلا أنه بفضل الكتابة تم خلق شكل جديد للحياة الاجتماعية وأصبح الإنسان على وعي بالوقت، وأصبح التنظيم الاجتماعي يمتد إلى الخلف، (أي إلى الماضي)، وإلى الأمام، (أي إلى المستقبل)، بطريقة لا يمكن أن توجد في مجتمع شفهي صرف. فالحروف الهجائية هي تكنولوجيا يستوعبها الطفل الصغير بشكل لا شعوري تماماً، (بالاستيعاب التدريجي)، والكلمات ومعانيها تُعدّ الطفل لكي يفكر ويعمل بطرق

معينة بشكل آلي، فالحروف الهجائية وتكنولوجيا المطبوع طورت وشجعت عملية التجزئة وعملية التخصص والابتعاد بين البشر، بينما عملت تكنولوجيا الكهرباء، على تقوية وتشجيع الاشتراك والتوحيد.

ويقول ماكلوهان أن وسائل الأعلام التي يستخدمها المجتمع أو يضطر إلى استخدامها ستحدد طبيعة المجتمع، وكيف يعالج مشاكله، وأي وسيلة جديدة أو امتداد للإنسان، تشكل ظروفاً جديدة محيطة تسيطر على ما يفعله الأفراد الذين يعيشون في ظل الظروف، وتؤثر على الطريقة التي يفكرون ويعملون وفقاً لها، أي أن (الوسيلة امتداد للإنسان، فالملابس والمسكن امتداد لجهازنا العصبي المركزي، وكاميرا التلفزيون تمد أعيننا والميكروفون يمد آذاننا، والآلات الحاسبة توفر بعض أوجه النشاط التي كانت في الماضي تحدث في عقل الإنسان فقط، فهي مساوية لامتداد الوعي). وسائل الأعلام الجديدة، كامتداد لحواسنا، كما أنها توفر زمنا وإمكانات، تشكل أيضاً تهديداً في الوقت نفسه، لأنه في الوقت الذي تمتد فيه يد الإنسان، وما يمكن أن يصل إليه بحواسه في وجوده، تستطيع تلك الوسائل أيضاً أن تجعل يد المجتمع تصل إليه لكي تستغله وتسيطر عليه، ولكي نمنع احتمال التهديد يؤكد ماكلوهان أهمية إحاطة الناس بأكثر قدر ممكن من المعلومات عن وسائل الأعلام لأنه (بمعرفة كيف تشكل التكنولوجيا البيئة المحيطة بنا، نستطيع أن نسيطر عليها ونتغلب تماماً على نفوذها أو قدرتها الحتمية).

وفي الواقع، بدلا من الحديث عن الحتمية التكنولوجية، قد يكون من الأدق أن نقول أن المتلقي يجب أن يشعر بأنه مخلوق له كيان مستقل، قادر على التغلب على هذه الحتمية التي تنشأ نتيجة لتجاهل الناس لما يحدث حولهم، وأنه لا يجب اعتبار التغير التكنولوجي حتمياً أو لا مفر منه، ذلك لأننا إذا فهمنا عناصر التغيير، يمكننا أن نسيطر عليه ونستخدمه في أي وقت نريده بدلاً من الوقوف في وجهه.

نظرية مارشال ماكلوهان التي ظهرت قبل نحو أربعين عاماً، ما تزال حتى اليوم أكثر النظريات الإعلامية انتشاراً ووضوحاً في الربط بين الرسالة والوسيلة الإعلامية، والتأكيد

على أهمية الوسيلة في تحديد نوعية الاتصال وتأثيره، حيث يرى ماكلوهان (أن الوسيلة هي الرسالة)، ويوضح أن مضمون وسائل الإعلام لا يمكن النظر إليه مستقلاً عن تقنيات الوسائل الإعلامية فالموضوعات والجمهور التي توجه له مضمونها، يؤثران على ما تقوله تلك الوسائل، ولكن طبيعة وسائل الإعلام التي يتصل بها الإنسان، تشكل المجتمعات أكثر ما يشكلها مضمون الاتصال.

ويبين ماكلوهان أن وسائل الإعلام التي يستخدمها المجتمع أو يضطر إلى استخدامها، ستحدد طبيعة المجتمع وكيف يعالج مشاكله، وأي وسيلة، أو امتداد للإنسان، تشكل ظروفاً وتؤثر على الطريقة التي يفكر بها الناس ويعلمون وفقاً لها.

عرض ماكلوهان أربع مراحل تعكس - في رأيه - التاريخ الإنساني وهي:

(أ) المرحلة الشفوية: أي مرحلة ما قبل التعلم، أي المرحلة القبلية.

(ب) مرحلة كتابة النسخ: التي ظهرت في اليونان القديمة واستمرت ألفي عام.

(ت) عصر الطباعة: من سنة ١٥٠٠ - ١٩٠٠ تقريباً.

(ث) عصر وسائل الإعلام الإلكترونية من سنة ١٩٠٠ تقريباً حتى الوقت الحاضر.

إن طبيعة وسائل الإعلام المستخدمة في كل مرحلة، تساعد على تشكيل المجتمع أكثر مما يساعد مضمون تلك الوسائل على هذا التشكيل.

ومن أهم ما جاء في نظرية ماكلوهان عن وسائل الاتصال، أنه يُقسم هذه الوسائل إلى (وسائل باردة) و(وسائل ساخنة). ويقصد بالوسائل الباردة تلك التي تتطلب من المستقبل جهداً إيجابياً في المشاركة والمعاشية والاندماج فيها. أما الوسائل الساخنة، فهي تلك الوسائل الجاهزة المحددة نهائياً، فلا تحتاج من المشاهدة أو المستمع إلى جهدٍ يبذل أو مشاركة أو معاشية.

فالكثافة والتلفون والتلفزيون ووسائل باردة، أما الطباعة والإذاعة والسينما فهي وسائل ساخنة. وإذا لم يكن بوسع المرء أن يتفق مع كل ما جاء به ماكلوهان من أفكار يسميها هو

اختبارات أكثر منها نظريات، وإذا لم تكن (الوسيلة هي الرسالة) فمن الواضح أنها أخطر من مجرد أداة لزيادة عدد الجماهير من القراء والمستمعين والمشاهدين. وإذا كان من الصعب إيجاد دليل قوي لاثبات هذه الأفكار أو رفضها، فأنها على الأقل تجعلنا نتساءل عما إذا كانت وسائل الإعلام لها القدرة على تغيير الإنسان.

وفي الوقت الذي يشير فيه ماكلوهان إلى أن وسائل الإعلام الإلكترونية ساعدت في انكماش الكرة الأرضية وتقلصها في الزمان والمكان، حتى أصبحت توصف بـ (القرية العالمية، *Global Village*) وبالتالي زاد وعي الإنسان بمسؤوليته إلى درجة قصوى، فإنه يرى أيضا، أن هذه الحالة الجديدة أدت إلى ما يمكن تسميته بـ (عصر القلق)، لأن الثورة الإلكترونية الفورية تجبر الفرد على الالتزام والمشاركة بعمق. وبغض النظر عن وجهة النظر التي يتبناها، فوجهة النظر الخاصة الجزئية مهما كان مقصدها، لن تغير في عصر الكهرباء والإلكترون الآلي الفوري، وربما يكون هذا الرأي وغيره يمثل الأرضية التي نبع منها مفهوم (العولمة) الذي أصبح يتردد في السنوات الأخيرة، وكان أحد الباحثين قد اسماه من قبل (لحظنه التواصل الحضاري الإعلامي).

وإلى جانب ذلك، فإن أفكار ماكلوهان أصبحت في السنوات الأخيرة موضع انتقاد أو تعديل أو تشكيك من قبل بعض الباحثين. وفي هذا الصدد يرى (ريتشارد بلاك) أن (القرية العالمية) التي زعم ماكلوهان وجودها، لم يعد لها وجود حقيقي المجتمع المعاصر.

ويوضح (أن التطور التقني الذي استند إليه ماكلوهان عند وصفه للقرية العالمية، استمر في مزيد من التطور، بحيث أدى إلى تحطيم هذه القرية العالمية وتحويلها إلى شظايا، فالعالم الآن أقرب ما يكون إلى البناية الضخمة التي تضم عشرات الشقق السكنية التي يقيم فيها أناس كثيرون، ولكن كل منهم يعيش في عزلة، ولا يدرى شيئا عن جيرانه الذين يقيمون معه في البناية نفسها).

ويمكن أن يوصف هذا التطور بأنه تحول من (التجميع) إلى (التفتت)، أو اللامركزية، حيث أتاحت تقنيات الاتصال الحديثة المتمثلة في الأقمار الاصطناعية والحاسبات

الإلكترونية ووصلات (المايكروويف) والألياف الضوئية، عددا كبيرا من خدمات الاتصال خلال الاتصال العقدين الماضيين، مثل التلفزيون الكابلي التفاعلي، والتلفزيوني منخفض القوة و(الفيديو كاسيت) (الفيديويوسك) وأجهزة التسجيل الموسيقي المتطورة، وخدمات (الفيديو تكس) والتليتكس) والاتصال المباشر بقواعد البيانات والهواتف النقالة والبريد الإلكتروني، التي اندمجت في شبكة الاتصالات المعروفة ب(الإنترنت)، وجمعها وسائل تخاطب الأفراد وتلبي حاجاتهم ورغباتهم الذاتية. وقد نتج عن هذه التقنية الجديدة تقلص أعداد الجماهير التي تشاهد برامج الشبكات الرئيسية وخدمات الإذاعة المسموعة والتلفزيون التي تعمل بنظام البث الهوائي التقليدي.

لقد ظل الاتجاه الرئيسي لوسائل الاتصال الجماهيرية، حتى ما قبل عشرين عاما، يميل إلى توحيد الجماهير *Massification*، بمعنى نقل الرسائل الاتصالية نفسها إلى قطاعات جماهيرية واسعة، أو توحيد الرسائل وتعدد الجماهير المستقبلية لهذه الرسائل.

أما الاتجاه الجديد للاتصال وتدفق المعلومات على الصعيد العالمي، فقد بدأ يتجه نحو لا مركزية الاتصال، بمعنى تقديم رسائل متعددة تلائم الأفراد أو الجماعات الصغيرة المتخصصة، وتتخذ هذه اللامركزية للرسائل مظهرين:

المظهر الأول: يتحكم فيه المرسل.

والمظهر الثاني: يتحكم فيه المستقبل.

ويمكن إتاحة كل منهما عن طريق الربط بالحاسبات الإلكترونية لتوفير خدمات مختلفة من الاتصال وتبادل المعلومات، تبدأ من الصحافة المطبوعة أو نقل النصوص المكتوبة، وتمتد إلى شكل البرامج التلفزيونية والأفلام السينمائية. ويمكن نقل هذه المعلومات عبر مسافات شاسعة وبسرعة فائقة، عن طريق استخدام الاتصال الكابلي والأقمار الاصطناعية.

ويرى الفن توفلر: أن البنية الأساسية الإلكترونية في أقطار الاقتصاد المتقدم سوف

تتميز بست سمات تمثل مفاتيح المستقبل هي:

أ) التفاعلية *Interactivity*.

ب) قابلية التحرك أو الحركة *Mobility*.

ت) قابلية التحويل *Convertibility*.

ث) التوصيلية *Connectivity*.

ج) الشبوع والانتشار *Ubiquity*.

ح) التدويل *Globalization*.

ويوضح توفلر أن الآثار التجانسية لوسائل الإعلام الجماعي كانت في ذروة قوتها عندما لم تكن هناك سوى قنوات قليلة ووسائل إعلامية قليلة، ومن ثم قلة من فرص الاختيار أمام المستمعين أو المشاهدين أما في المستقبل فأن الوضع العكس هو الذي يسود ومع أن محتوى كل برنامج على حدة قد يكون جيدا أو رديئا إلا أن أهم (محتوى) جديد على الإطلاق يتمثل في وجود التنوع نفسه.

أن التحول من فرص الاختيار الأقل إلى الفرص الأكثر تعددا في مجال الإعلام لا يحمل مدلولات ثقافية فحسب بل سياسية أيضا، وتواجه حكومات الدول ذات التقنية المتقدمة مستقبلا ستعرض فيه شعوبها إلى وابل متصل من الرسائل المتعددة المتعارضة المخصصة، الثقافية منها والسياسية والتجارية، بدلا من رسالة واحدة ترددها قلة من الشبكات الإعلامية العملاقة في صوت واحد.

أن (سياسة التعبئة الجماعية) و(هندسة الموافقة) كليهما تصبحان الآن أصعب بكثير في محيط وسائل الإعلام الجديد، واتساع مجال الاختيار الإعلامي أمام المستمعين والنظارة هو حد ذاته شيء ديمقراطي لزوما فإنه يمثل مشكلة للسياسيين الذين يقدمون لآبائهم محيطا لا اختيار فيه.

ويمكن القول أن التطورات التقنية الكبيرة في مجال الاتصال الجماهيري، وتعدد

قنوات الاتصال والمعلومات أدى إلى ما يمكن تسميته بـ(عصر الشاشة) فالوسائل المطبوعة والمقروءة والمسموعة والمرئية أصبحت مندمجة في شاشة التلفزيون أو الحاسوب (الكومبيوتر) الشخصي، حيث يستطيع المتلقي قراءة كتاب أو صحيفة أو مجلة ومشاهدة مسرحية أو فلم خطاب سياسي، على هذه الشاشة، وفي اغلب الأحيان، بصورة فردية، كما أنه يستطيع إلى حد بعيد الاختيار من بين بدائل عديدة في الوقت نفسه.

وتفترض الاتجاهات الحالية والمستقبلية لتطور وسائل الاتصال نمو أحد تصورات ثلاثة لوضع الاتصال خلال القرن الحادي والعشرين، وتشمل هذه التصورات ما يلي:

١- تكريس اللامركزية في الإرسال والاستقبال: وينبني هذا التصور على ظهور خدمات الاتصال الجديدة، التي توجه رسائل متخصصة تلبي الميول والنزعات الفريدة، مثل التلفزيون (الكابلي) التفاعلي و(الفيديو تكس) و(الفيديو كاسيت) وهناك إقبال متزايد من جانب الأفراد على امتلاك هذه الوسائل، الاستعاضة بها عن الاتصال المباشر مع أفراد آخرين وتمثل مظاهر التفتت في فئات المستقبلين، في ميل الأفراد إلى الانعزال، كما أن وسائل الاتصال الجديدة تمنح الأفراد القدرة على خلق بيئة الاتصال التي تناسبهم، وادي ظهور هذه الوسائل الجديدة إلى تناقص المعرفة التي يحصل عليها عن طريق التعرض العشوائي لمواد الاتصال، وتناقص الاتصال الجدلي بين الجماعات والطبقات ليحل محله اتصال متزايد داخل كل جماعة أو فئة.

٢- تكريس الهيمنة والاندماج لوسائل الاتصال ويقوم هذا التصور على اتجاه وسائل الاتصال الجماهيري إلى التركيز في كيانات ضخمة وملكية مشتركة ومتعددة الجنسية.

وهناك: أسباب عديدة لزيادة الاتجاه نحو الهيمنة والاندماج منها: قوانين الضرائب، والحاجة إلى خبرات ضخمة والرغبة في تحقيق الاستمرار المالي والوقاية ضد مخاطر المستقبل والقضاء على الشركات المنافسة.

٣- التوافق بين التقنية القديمة والحديثة، ويستند هذا التصور إلى أن تقدم التقنية الجديدة يسد جوانب النقص في التقنية القديمة وتلبية الحاجات الفردية، مع عدم إهمال الإحساس بالمشاركة العامة والأهداف القومية، في إطار عملية مستمرة من الاستكشاف العقلي والمناظرات المفيدة التي تتيح تبادل الخبرات وتدعم الديمقراطية المعلومات.

بين ماركس وماكلوهان

تعتبر نظرية العالم الكندي الأمريكي - مارشال ماكلوهان - من النظريات الرأسمالية الحديثة جداً والتي يعتبر فيها ماكلوهان أن وسائل المواصلات لعبت الدور الأساسي في مسيرة التطور الأنساني والحضاري العام ولا زالت وهذا تحليل خطئ وغير دقيق سيتضح يؤسه للعيان عند مقارنته بالنظريات الحديثة التي سبقته أو عاصرته لحد يومنا هذا، ومن أجل التعرف على من هي النظرية الصحيحة والأكثر دقة، والتي برهن، الواقع على صحتها بالتطبيق، وبرهنت عليها مختلف معطيات العلوم الرياضية والفيزيائية والكيمائية والاجتماعية والعلوم المختصة الأخرى، وأصبحت بمثابة قانون من القوانين العلمية والبحثية المسلم بها والمعترف بصوابها من جميع المدارس العلمية ومن مختلف الباحثين والعلماء الاختصاصيين، وأصبح مثلها كمثل النظريات العلمية في التقلص والتمدد، وقوانين نيوتن في الجاذبية وقوانين التكامل والتفاضل الرياضية وقوانين وحدة الأضداد وغيرها، وفي سبر غور هذه النظرية وبعد التدقيق والتمحيص والمقارنات، نستطيع القول أن، نظرية ماكلوهان، نظرية صحيحة في أكثر معطياتها فيما يختص بعلم الاتصالات وتسويق الأنتاج الرأسمالي، لكنها بذات الوقت، ركيكة وتفتقر الى الدقة في بعض جوانبها الأخرى، ولذا سأعتمد مناقشتها بالنظريات الصحيحة المعترف بها من أكثرية العلماء والباحثين، وهنا يمكن الإشارة إلى الآتي:-

(١) من حيث الأكتشاف التحليلي النظري، فأن ما جاء بنظرية العالم الأمريكي ماكلوهان من تناول نظري لتطور الأنتاج الرأسمالي يمكن إعتبره يميل الى الدقة من جانب

التطور العلمي والتكنولوجي الصرف، ولكن حتى نظريته هذه فأنها لا تعود الى بنات أفكاره الخاصة، بل هي منقولة من نظريات عديدة لفلاسفة الثورة الصناعية الذين إستهلت بواكبرها في منتصف القرن السابع عشر، ثم جاء القرنان الثامن عشر والتاسع عشر حاميا الوطيس بالمعارك والصراعات الفكرية ونظريات الحداثة والتغيير الصناعي والأجتماعي والحضاري العام، ونظريات ما بعدهم كالتي إختصت في نظريات الثورات التحررية المختلفة، وقد إشتهر من فلاسفة تلك الفترة - توماس هوبر وجان جاك روسو وكانت وديكارت وهيكل وفيورباخ وماركس وإنكلس وآخرين وكان - ماركس - من أبرز أولئك الفلاسفة الذين اعطوا في أبحاثهم ونظرياتهم، أدلة موضوعية مقنعة عن التفسير المادي للتاريخ وعن تحليل صراع الطبقات الأجتماعية والتطور في مجال العلوم والتكنولوجيا عبر الزمان والمكان. وقد بين ماركس أسباب هذا الصراع وتداعياته وإيجابياته، وتجلت عبقريته في صياغة قوانين حركة المجتمعات وأدوات تغييرها، وتوصل الى أن من أهم تلك الأسباب هو الجانب الأقتصادي للأنسان (أي الحصول على قوته وتطويره من أجل إدامة الحياة) وهو ما يعبر عنه في - عمل الأنسان - وتطوير أدواته من أجل تلبية إحتياجاته المتزايدة مع الزمن والمكان لحين ولادة ظاهرة الملكية الخاصة لوسائل الأنتاج المسروقة من ملكية الشعب العامة المبررة والمحللة بقتاوى الوعاظ المستفيدين من أسيادهم والمشجعين لهم على تنامي نزعاتهم الى الربح والنمو المالي السريع والأحتكار والأستغلال البشع المعمد بالدم في أكثر الأحيان، ولكن مع إن ماركس أسهب في شرح تأثير الجانب الأقتصادي وما جره من إستغلال وقهر وإستبداد لكنه لا يعتبره العامل المؤثر الوحيد بل إنه أكد على وجوده كعامل أساس متأثر ومؤثر بكافة العوامل الأخرى وشدد على عدم وجود عامل لوحده قادر على خلق وولادة أية ظاهرة ونشؤها، ولكن في الناحية المقابلة فإن الأستغلال البشع والأجرامي لجمهرة العمال الأجراء الذين يعملون على تلك الوسائل وما جره من قسوة ومرارة كان يفرز من الإيجابيات ما هو أهم، فقد أفرز زيادة الوعي وتطور وسائل الأنتاج بشكل مذهل، فلكي يضمن العمال رضا الرأسمالي عنهم ولكي يحدوا من بطشه وتوحشه عليهم، كانوا يتسابقون على تطوير وسائل الأنتاج التي يعملون عليها، فيحدثون بذلك نقلة نوعية في

تطويرها، كانت في الوقت ذاته، ترفع من مداركهم ووعيهم درجة أعلى، وتؤدي الى تراكم التطور بفضل - عملهم - الذي كان العامل الحاسم في التطور الحضاري المتعدد الجوانب وكان للتأثير المتبادل بين تطور وسائل الإنتاج وعمل الإنسان ولايزال سر إستمرارية حركة التطور المطرد وسرمديته، وسيبقى بلا إنقطاع. ولكن حركة تطور المجتمعات كما يحدثنا التاريخ لم يك مفروشا بالورود والرياحين، ولم يأتي، دفعة واحدة وبتلقائية، بل جاءت سيرورته متدرجة تخللتها كوارث ومآسي ودماء ما أنزل الله بها من سلطان، كما أن هذه التطورات لم تكن إحادية الجانب، ولم تكن معتمدة على تطور وسائل الإنتاج لوحدها، بل كان تطورها مترابط ومتبادل التأثير، وشمل وغطى مختلف نواحي الحياة وعلومها المادية والروحية وكان لتطور علم الاتصالات والأعلام المعاصر شأناً عظيماً في حركة التطور، أبهرت العالم الأمريكي - مارشال مكلوهان - وزميله العالم الأمريكي - هارولد أنيس - ولوثت بعض الحقائق التاريخية في نظريتهما التحليلية للتطور التاريخي مقارنة بالنظريات الصحيحة الأخرى، فهما حينما يتكلمان اليوم عن محرك التطور المعاصر ويربطانه بتطور علم الاتصالات ويعتبرانه هو العامل الحاسم في مسيرة التطور وليس هو تحصيل حاصل لعمليات التطور المتتالية، فأن هذا التحليل المبتور لعملية التطور، هو ما شكل الجانب الركيك في نظريتهما، فعلم الاتصالات، برغم أنه مذهل حقاً، لكنه يبقى تحصيل حاصل لتزايد حاجات الإنسان المادية والروحية وتأثير ذلك على تطور وسائل الإنتاج ووعي الإنسان، فحتى مكلوهان وصاحبه يستدركان ويفيقان لركاكة تحليلاتهما العرجاء، ويعودان الى الأستنتاجات والتحليلات الموضوعية وتتبع خطوات طريق التطور الصحيحة التي جاء بها ماركس وما أكده الواقع فأصبح من السهل على المختصين والمهنيين إثبات أن تطور وسائل الاتصالات العملاقة والمعقدة كالإنترنت وغيرها إنما هو تطور جرى بصورة تدريجية لعمل الإنسان إبتدأه من عمليات إرسال وإستقبال بسيطة ومن أجهزة سلكية، ثم تطور الى لاسلكية، ثم الى شبكات وأقمار صناعية وهكذا، ومثل هذا التطور الكبير الذي جرى على علم الاتصالات جرى على الناس أيضاً، وبما يتناسب مع وعيهم وثقافتهم وتنوع مصالحهم وعلاقاتهم وإسلوب خطابهم ودبلوماسيتهم.

٢) يقول ماكلوهان: إن الأشياء التي نكتب عليها كلماتنا، لها أهمية أكبر من الكلمات ذاتها، بمعنى أن وسائل الاتصالات هي وسيلة وليست هدف، ونجاحنا في إستخدامها يتوقف على الدقة في إختيارنا المناسب لها لتحقيق الهدف المطلوب، فهذا الأستخدام هو الذي سيصبح أكثر تأثيراً من الوسائل وألأهداف المطلوبة الأخرى. فنحن حينما نطبق إستخدام التكنولوجيا الجديدة فهي التي ستخلق لنا ظروفأ وأنماطاً جديدة في حياتنا برغم أن البعض يعتبر لأول وهلة بأن هذا الأستخدام فاسد ويحط بالشأن لعجز تلك الآلة عن تحقيق الطموح بشكل مباشر، ولكننا فيما بعد سنتعود عليها ونستشعر بلذتها، ونعترف بأن الجديد سيمكننا من تحويل ما سبقه من قديم الى فلكلور فني من الماضي ويبقى من أفدح الأخطاء وأكثرها ضرراً وجريمة التمسك بالماضي والجمود عليه وتكفير وذبح كل من يستخدم الجديد لأغراض تطوير الحياة، وهو ما يفعله السلفيون والتكفيريون المعاصرون اليوم. ويقال في هذا الصدد أنه، حينما إكتشفت الكتابة، حول، أفلاطون الحوار الشفهي القديم الى شكل فني، وحينما كانت الطباعة جديدة، أصبحت العصور الوسطى برمتها شكلاً فنياً من التراث، وبرغم ذلك فأن الخوف والقلق بدأ يراود البعض في أواخر هذه المرحلة التاريخية، بسبب سرعة وتغلغل التطور التكنولوجي الجديد وقد تم التعبير عن هذا الخوف بفكرة مسرحية - رقصة الموت - وجرياً على تحول القديم الى فلكلور على نمط الأفكار الأفلاطونية تلك، ونظراً لأن التكنولوجيا الحديثة قد تغلغت في جميع مقومات الحياة، فقد خلقت سلسلة كاملة من الظروف الجديدة المربكة التي يتم التعبير من خلالها عن القلق والمخاوف منها بحذر مشابه للمخاوف من العولمة المعاصرة فقد تجسد التعبير عن تلك المخاوف بصور شتى، في مسرح - العبث والثقافة السادية وفي الفلسفة الوجودية والبرالية المتحللة وغيرها -، ويعود سبب هذه المشاكل وتداعياتها وكل ما فيها من مخاوف وقلق الى أن البعض حاول تطبيق الأستفادة من تطور تكنولوجيا وحضارة اليوم بوسائل وأدوات، الأمس القديمة فحدث التناقض والصراع فرجل الدين الجامد على نصوص إنتهى زمانها ومفعولها وأضحت اليوم - إكس باير^{Expire} - لا يمكن له أن يكون متحمساً ومخلصاً وصادقاً للتغيير كما مخطط له وبما يتناسب مع الطموح، كما أن فشل تطبيقات الفلسفة

الوجودية والنظريات العبثية الأخرى، إنما هو دليل على القصور في فهم أن التطور في أي جانب من جوانب الحياة إنما يعني - حل لمشاكل الأشياء والموجودات السابقة -، التي فرضتها ضرورة التطور في حينها، والتي ليس بالأمكان إيقافها أو التلكأ بتطبيقها، فتطور الطائرة كان الحل لمشاكل السيارة وتطور التلفزيون كان الحل لمشاكل الراديو ... وهكذا.

(٣) إن ماكلوهان لم يهاجم التلقائية فقط، ولكن أيضاً الطبيعة التجريدية، فبدلاً من مقدرته على التجريد، يهتم بالمقدرة على التخيل ويعتبره محور فكرته التي يقتبس منها التفريق بين الأشياء التي يسميها - ساخنة وباردة - وكان يقصد بالساخنة هي الأشياء والوسائل التي لا تحافظ على التوازن في أستخدم الحواس أو الوسيلة التي تقدم الأفكار جاهزة الى حد ما، مما يقلل حاجة الفرد للخيال، أما الوسيلة - الباردة بنظره - فهي الوسيلة التي تحافظ على التوازن بين الحواس، وتحتاج الى خيال المكتشف، والى أقصى درجة من الجهد الخيالي من جانب المتفرجين على التلفزيون بأعتبار أن التلفزيون يحتوي على عدد كبير من نقاط الضؤ الصغيرة التي يجب أن تنظمها المحسوسات الحسية، وتصنع منها صورة للواقع. ولكن ماكلوهان، حتى في هذه النظريات التي ينسبها له، يعود فيناقض تحليلاته أيضاً، حيث يذهب الى إعتبار الراديو من الوسائل الساخنة، ويعتبر الفيلم الناطق والتلفزيون من الوسائل الباردة لكونها لا تحتاج الى جهد خيالي. وما الى ذلك.

(٤) ويرى البعض إن هذه الأفكار الديماغوغية الخرقاء وتأرجحها المتخبط، ظاهرة وموجودة، في ثقافة، أغلب المفكرين الرأسمالين، حتى ماكلوهان نفسه يعود ثانية فيصحح رأيه في التلفزيون مادحاً له، بأعتباره سيعيد الناس الى الثقافة الجماعية والى التجارب الجماعية في الثقافة الشفهية، وسيساعدهم على المساهمة الاجتماعية بدلاً من العزلة والأنسحاب السلبي، ويدفع الناس الى الأنخراط في العمل الجماعي بدلاً من الأنشغال بتداعيات التفكير الأنفرادي السقيم والمحبط، كما سيساعد - القوميين الشوفينين وغلاة الطائفية الى الاندماج بمواطني شعوبهم من أجل الديمقراطية للجميع، بدلاً من التطرف وإثارة النعرات العدائية والأقتتال، ويقول، بهذا الصدد، لو كان التلفزيون موجوداً على

نطاق واسع خلال حكم - هتلر - لساعد على إختفائه بسرعة، وهذه الوصايا الأخيرة لماكلوهان تعتبر من المساهمات الاجتماعية والتكنولوجية المفيدة التي قدمها للناس والى شركات التلفزيون، في آن واحد.

٥) بالعودة الى ماركس وماكلوهان ثانية من أجل المزيد من الأيضحات في هذه المقارنة المقتضبة ليس إلا: - ومنها تأكيد ماركس على أن أساس التطور التكنولوجي والذهني هو - العمل - وهو الذي خلق الوعي بسيرورة متدرجة، ويعنى هذا ان، الإنسان تعامل مع المحسوسات المادية أولاً وقبل أن تكون له أية تصورات جانبية أو أفكار محددة بمعنى أن الإنسان، حينما باشر العمل لم يكن عاقلاً، وهذه النظرة المادية فى تفسير التطور أثارت جدلاً - واسعاً، وسع الدنيا برمتها، وقسمها الى مدرستين فكريتين متناقضتين فى الرؤى - مادية - و- مثالية -

فالمدرسة المادية: تعتبر المواد والمحسوسات أولاً أي - المادة قبل الفكر -، أما المدرسة - المثالية -، فتعتبر، الفكر أولاً، أي أن الفكر موجود قبل المادة لكنه فكر غيبي وغير منظور، وإنه، أي الفكر، خلق كل شئ، من قبل أن يخلق الإنسان، ولا دخل للإنسان بالتطور إلا بقدر ما علمه ويعلمه وسيعلمه - الله - س - والله هو الفكر المطلق.

وبحسب نظرية ماركس المادية فأن عملية التطور بدأت بتلك الشذرات البسيطة من وعي الإنسان، التي دخلت رأسه بالصدفة، ومن خلال العمل الغريزي ومكنته من الاستفادة من النار التي إكتشفها وبالصدفة أيضاً ومكنته من أكل الغذاء مطبوخاً بالصدفة، ثم إستبدلت سلاحه الحجري بسلاح معدني بالصدفة، ثم علمته تدجين الحيوان والرعي ثم العيش والأستقرار فى أرض محددة وإستغلالها وزراعتها كيفما أمكن، ثم دفعته الحاجة الى الزواج والتناسل والذرية، وهكذا بدأت وترعرعت عملية التطور متلازمة بتطور المادة ثم الفكر، وبعد أن أخذت مدارك الإنسان تتطور بالتدريج، أخذت وسائل الإنتاج التي صنعها تتفاعل مع درجات وعيه، وتتطور نحو درجات أكثر رقياً وتطوراً. وتضغط بأستمرار لترفع من وعي الإنسان الذي صنعها درجة أعلى، أي تدفعه للأستجابة

الى متطلبات حاجاته الجديدة المتلاحقة، حتى أصبحت الحاجة مثلاً معروفاً لدى الناس البسطاء - الحاجة أم الاختراع - كما بدأ واضحاً، أن كل شئ ينشأ ويتطور بدافع الحاجة ويهدف الى تيسير العيش وتحسين وسائل الإنتاج وقوى الإنتاج، ثم الحاجة الى وسائل مواصلات وتسويق لتصريف ضخامة الإنتاج التي دفعت بها وسائل الإنتاج العملاقة الى ما فوق حاجة المنتجين المحليين وحاجة السوق المحلية، ومن هنا فقد دفعت حاجة تسويق الإنتاج الهائل الحيتان الكبار الذين يمتلكون تلك الوسائل الى التفتيش عن أسواق خارج أماكن تواجدهم وعبر القارات الخمسة.

لكن العالم الأمريكي ماكلوهان، المتأثر بشورة الاتصالات المذهلة، يعتبر أن الاتصالات هي سر تطور التكنولوجيا وسر تطور الحضارة والوعي، من دون أن يحدد المرحلة، ربما سيكون لما يدعيه شئ من الصحة لو أنه حصر تحليلاته بالواقع الحضاري المعاصر، كما فعل زميله - هارولد أنيس - حينما حدد بدقة المرحلة التي يتكلم فيها عن مستوى تطور علم الاتصالات ووصفها قائلاً (ما هي إلا وسائل اتصال متحيزة لأحتكار المعرفة والمنتوج على حد سواء) لكن ماكلوهان، أكد أكثر من مرة أيضاً أن تطور الاتصالات هو سر التطور بل، وهو الحياة بذاتها، وهذا التحليل من وجهة النظر العلمية الدقيقة يتعثر في مفاهيمه وتحليلاته المتخبطة ويتناقض مع عملية التطور الشاملة، خاصة حينما يبحث في الحواس والمؤثرات الخيالية وطباع الإنسان المختلفة وكما يزعم هو فأن لكل وطن خصائص وسجايا وطباع مختلفة تتغير بتغير التكنولوجيا، وهذه الصفات والسجايا الجديدة هي عنوان حضارة البلد وعلامة التقدم فيه، وفات ماكلوهان أن بالأمس القريب لم يكن التطور الحضاري والتقدم العلمي في اليابان والصين أو في غيرهما على ما هو عليه الآن من التطور المركب المعاصر، فما الذي تغير؟، أتغير طبع هذه الشعوب بين عشية وضحاها عندما تطورت التكنولوجيا؟، كلا إنما الذي تغير في تلك الشعوب هو ظروفها المادية، هو تطور إنتاجها الرأقي، هو أنظمتها التي فجرت الطاقات الخلاقة وحررت العقل وأتاحت فرصاً عظيمة للاكتشاف والاختراع والعلم وتطور المعرفة

بشكل شامل وعام، فالعلم بعد التطور الهائل لوعي الإنسان، لم يعد خاضعاً للصدفة كما كان في الجاهلية المتوحشة، بل إلى البحث والتجارب والعمل الدؤوب والغوص في بطون المعرفة، ومن هنا نستطيع أن نفسر السر في عجز البلدان المتخلفة، لا سيما تلك البلدان التي تعتمد في الأساس على الزراعة وتسود فيها الأمية والجهل، الذان يحرمانها عن اللحاق بركب الحضارة، فهذا التخلف ليس له أية علاقة بطبع الشعوب المتخلفة أوسجاياها وأصلها وفصلها أو عدم إصالة عنصرها ولونه أو إلى تخلف عقولها وأمزجتها وضعف خيالها، فأبناء البلدان المتخلفة حينما تتاح لهم الفرصة في تحرير عقولهم سيستطيعون من دون أدنى شك اللحاق بأخوتهم من بني الإنسانية في البلدان المتطورة، ويضاهوا أقرانهم في الاختراعات والعلوم وفي إغناء الثقافة الإنسانية بكل ما لذ وطاب.

٦) ونشير هنا إلى إعراف ماكلوهان، بتأثير الزمان والمكان على مجرى التطور الإنساني، لكنه تناوله بشيء من الضبابية التي، توحى أحياناً بعدم الأهتمام، ولم يطرحه كحقيقة موضوعية مؤثرة وواضحة كالقوانين الرياضية، كما فعل من قبله، المفكرون العلمانيون أمثال ديكارت وفيورباخ وماركس وإنكلس وأعطوا بذلك مثلاً نيراً لبيان هذا التأثير الحاسم، كما أن - روسو - وهو من أفذاذ أيديولوجيي الثورة الفرنسية، لم يستطع أن يتوصل في كتابه - العقد الفريد - إلى مفهوم الديمقراطية كما يطمح لها المنتجون من العمال والفلاحين، لكن الذين توصلوا إلى ذلك الشكل من الحكم، ولو بصورته الأولية، هم عمال باريس في ثورتهم عام ١٨٧١ / كما أن، إعلان حقوق الإنسان الذي جسد مبادئ وأهداف الثورة الفرنسية لم يستطع هو أيضاً أن يرفع تلك المبادئ والحقوق مثلما هي عليه الآن، وكما ليس ثمة من يستطيع أن يجادل، في عبقرية الأقتصاديين الكلاسيكيين الأنكليز، فأذا لم يستطع هؤلاء الأقتصاديون النبهاء، أن يتوصلوا إلى ما توصل إليه رواد النظرية العلمية من كشوفات هائلة، فليس السبب كان قصوراً في عقلياتهم، وإنما هي ظروف الوعي في الزمان والمكان وتأثيرهما على وعي الإنسان العام والشامل اللاحق، مثلما كان ذلك في الدعوة الإسلامية، فبرغم طابعها التقدمي إبان ظهورها، فقد أقرت - الرق

- ولم تستطع، وهي بعد فتية من تحريمه، ولم يكن بأستطاعتها إلغاء إمتيازات الرجل على المرأة، ولم تكن قادرة على إلغاء جملة من الأمتيازات لأغنياء قريش وملكياتهم الخاصة، برغم أن نباهة الرسول وعبقريته وإنسانيته - ص - ليست موضع جدل، ولم يستطع من بعده الخليفة النابه عمر بن الخطاب - رض - أن يحقق أفكاره المثالية، كما تملك الأمام علي بن أبي طالب - كرم الله وجهه - الخيبة والمرارة، عندما إصطدمت مطامحه الأنسانية بواقع الحياة والناس، وبالمثل أيضاً أخفق أبي ذر الغفاري في نشر رسالته عن المساواة، كما أخفقت العديد من الحركات والثورات ذات الطابع الأنساني بسبب عدم ملائمة الزمان والمكان وتداخلهما بالمؤثرات والأسباب الرئيسية المؤدية للنجاح أو الفشل.

- إن هذه المقارنة النظرية الموجزة بين عمالقة الفكر ونظرياتهم التحليلية في مجالات تطور الحياة المتشعبة والمتداخلة التأثير، هو التأكيد على أن نظرية ماركس أدق من نظرية ماكلوهان وإن أساس تطورنا التاريخي كان بفعل العامل الأقتصادي المعبر عنه - بالعمل - الذي كان أساس التطور التاريخي والتكنولوجي العام والشامل ولكنه ليس العامل الأوحد بل هو العامل المؤثر والمتأثر بكافة العوامل الأخرى التي سبق شرحها في بداية هذا المقال وبمفردات مبسطة فأ ن التطور المادي للتاريخ كان ولم يزل يتطور بوتائر تاريخية تصاعدية متناسبة مع تقادم الزمان والمكان متبادلة التأثير النوعي بين العقل والعمل ندركه ونحسه في العقل بسمو الوعي التطبيقي ونتاجاته المتجسدة ١٠٠|| في مقتضيات حياتنا اليومية ومن خلال خزائنه الفلسفية النفيسة وموسوعاته الفكرية المتنوعة الثراء والقيم العلمية، كما ندركه أيضاً في العمل المتجسد في خلق سعادتنا وتلبية حاجاتنا المتصاعدة وبأشكال وأنواع مذهلة التطور ومدهشة التقنيات بما يفوق حد التصور والخيال الميتافيزيقي المجرد، والخلاصة فأ ن كل ما نراه اليوم من تطور في مختلف جوانب حياتنا بما فيه التطور الحاصل على وسائل الأتصال وعلوم الأتصالات بشكل أعم، إنما جاء نتيجة وحصيلة حاصل للتطور المادي للتاريخ الأنساني الشامل والعام.

النظرية الحتمية القيمة في الإعلام

برز التنظير في علوم الإعلام والاتصال في الغرب منذ العشرينيات من القرن الماضي، وذلك من خلال الاستفادة والنهل من العلوم الأخرى خصوصا علمي النفس والاجتماع، زيادة على ظهور وسائل الإعلام الجماهيرية التي باتت تمس شرائح واسعة من المجتمعات وتؤثر فيهم، لذلك فقد طبع هذا العلم الذي لا يزال بكرا بطابع المجتمع الغربي بكل ما يحمله من قيم وثقافة خاصة به، وانحسرت البحوث الإعلامية في دراسة تأثير مضمون وسائل الإعلام وتطويره، حتى أنها تكاثرت بشكل مذهل وتشعبت إلى الحد الذي جعل البعض يخشى من حدوث أزمة بسبب التخمة في هذه الدراسات التي لا تتلاءم مع تطور علم الإعلام والاتصال، إضافة إلى زيادة الانتقادات التي وجهها العلماء والباحثون للدراسات الميدانية التي تمت في هذا الإطار

من هذا المنطلق، فقد برز عالم الاتصال الكندي مارشال ماكلوهان الذي أتى بنظرية مخالفة وأحدث ثورة حقيقية في هذا العلم من خلال تأكيده على الدور الكبير الذي تفعله الوسيلة في العملية الاتصالية وقوله بأن "الوسيلة هي الرسالة"، وهو ما سمي في ما بعد بالحتمية التكنولوجية، حيث يقول ماكلوهان بأن الوسيلة تغيرت تاريخيا مرات عديدة ويصاحب هذا التغيير تغيرات في سلوكيات الناس بغض النظر عن محتوى الرسالة، فالرسالة هي الوسيلة) ولهذا فقد ظل التنظير في علوم الإعلام والاتصال حكرا على الغرب، وكان نصيب العرب والمسلمين لا يعدو أن يكون مجرد محاولة لإسقاط هذه النظريات على المجتمعات المحلية. وفي ظل هذا الواقع الأكاديمي الذي اتسم بكثير من الجمود والخجل من المبادرات العلمية الحقيقية، في مجال الاتصال، ولذلك فالحاجة كبيرة وملحة لطرح مجموعة من الدراسات العلمية الرصينة والأبحاث التي أنتجت نظرية جديدة لم يسبقه إليها أحد عرفت بنظرية الحتمية القيمة في وسائل الإعلام، التي أضافت مستوى من الفهم العام لرسالة الإعلام وتفنيدا لنظرية مارشال ماكلوهان الذي ربط الرسالة الإعلامية بالحتمية التكنولوجية، ليربط عبد الرحمن عزي الرسالة بالقيمة.

ولا شك أن هذه النظرية أضافت الكثير للدراسات التي تناولت الظاهرة الإعلامية مقارنة بالنظريات السابقة، بل وأعطت للإعلام مفهوما مغايرا للمفهوم الذي سبق وأن تعارف عليه المجتمع الأكاديمي من خلال إبراز دور وفعل القيم من خلال الرسالة الإعلامية في صناعة الرأي العام.

صاحب النظرية

حصل المفكر الجزائري عبد الرحمن عزوي على شهادة الليسانس في الصحافة من جامعة الجزائر عام ١٩٧٧م، وعلى شهادة الماجستير في الصحافة عام ١٩٨٠م، وعلى الدكتوراه في سوسيولوجيا الإعلام عام ١٩٨٥م من جامعة نورث تكساس بأمريكا، وقبل ذلك عمل المفكر محرراً في جريدة "الشعب" اليومية الجزائرية لمدة سنتين.

وتتجاوز خبرته في التدريس والبحث والإشراف ٢٤ سنة، إذ عمل كمدرس لمدة ٣ سنوات في جامعة نورث تكساس، ثم كأستاذ مساعد، فأستاذ مشارك، فأستاذ لمدة ١١ سنة بمعهد علوم الإعلام والاتصال في جامعة الجزائر، فأستاذ لمدة ٣ سنوات بقسم الاتصال بالجامعة العالمية الإسلامية ماليزيا، ثم كأستاذ بقسم الإعلام بجامعة الملك سعود لمدة ٤ سنوات، وأستاذ بقسم الاتصال الجماهيري بجامعة الإمارات لمدة ٤ سنوات، ثم أستاذ بكلية الاتصال في جامعة الشارقة منذ ٢٠٠٦م.

ولا شك أن كل باحث - كما أشار عبد الرحمن لنفسه - متأثراً بخلفيته وتجربته ومجموعة من المؤثرات الثقافية المتعددة كالمكان والزمان؛ كما أن إقامته بأمريكا واحتكاكه المباشر مع اتباع مختلف النظريات، جعله يدخل إلى مجال التنظير في الاتصال تحت تأثير بعض أدوات المنهجية الغربية، وقد رأى أن ذلك أمراً عادياً إذا اعتبرنا أن المنهجية تولد أدوات أو طريقة واقعية في الوصول إلى مجموعة من الحقائق النسبية.

فالأدوات تملك مجالاً مستقلاً، أي محايداً نسبياً، وقد مكنته تلك الأدوات من النظر إلى الذات والثقافة من زاوية خارجية، ما حفّزه للنبش في التراث، فدرس ابن

خلدون والنظرية الغربية، واستوقفته إسهامات مالك بن نبي وإضافة عامل الإعلام إلى العناصر الأخرى المكونة لنظريته (الإنسان والتراب والزمان)، ورغم أن إسهامات العلماء المسلمين الأوائل في نظرية الاتصال غير واضحة إلا أن عبد الرحمن عزي وجد في مناهجهم ما كان سندا أساسياً في تطوير نظريته.

حول نظرية الحتمية القيمة في الإعلام

إن نظرية الحتمية القيمة تختلف عن النظريات الغربية السابقة، خصوصاً نظرية مارشال ماكلوهان، على مستوى القيمة التي يعتبرها الدكتور عبد الرحمن عزي نوعاً من التعبير عن الذات والتميز الثقافي والحضاري، حيث يعتمد عزي عبد الرحمن على القيم لتحقيق التنوع الثقافي الإيجابي والوقوف كسد منيع ضد أخطار العولمة ولحفظ ثقافة بعض البلدان من الذوبان.

والظاهرة الإعلامية عند مفكرنا تتألف من سبعة مركبات متداخلة بنويها هي: المرسل والرسالة والجمهور والأثر وتعود هذه للاسويل، والوسيلة تعود لماكلوهان، والنظام الاجتماعي والبعد الحضاري وهي ذات نزعة قيمية، فتعود لعبد الرحمن عزي.

والإعلام عنده يجب أن يكون دائماً حاملاً للقيم الثقافية والروحية التي تدفع الإنسان والمجتمع إلى الارتقاء والسمو، وإذا كانت نظرية مارشال ماكلوهان قد تطرقت إلى تكنولوجيا وسائل الإعلام وتأثيرها على المجتمعات، فوسائل الإعلام عنده إما هي وسائل لنشر المعلومات والترفيه والتعليم أو أنها جزء من التطور التكنولوجي، بينما نظرية الحتمية القيمة تهتم أكثر بمضمونها وطريقة استخدامها والهدف من ذلك الاستخدام كما ترى هذه النظرية الجديدة أن وسائل الإعلام جزء من العملية التكنولوجية التي غيرت وجه المجتمع، وعليه فهي تهتم بتأثيرها بغض النظر عن مضمونها، ويؤمن عزي عبد الرحمن أن كل شيء تحكمه القيم حتى المخترعات التكنولوجية المهمة.

ولقد انتقل عزي من مرحلة التنظير لما ينبغي أن يكون إلى مرحلة وضع الأسس للنظرية

بناءً على ما هو كائن، فلا بد من تأطير الإعلام بما يتفق وطبيعة المجتمع كما حدد مجال البحث، وهو المجال الفكري لأن الاختلالات الموجودة اليوم في العلم والمعرفة في الجانب النظري.

ويمكن القول بأنه من بين الإضافات المهمة التي أتت بها نظرية الحتمية القيمة، هي تلك المتعلقة بالتأثير الذي تمارسه وسائل الإعلام على الجمهور، فالنظريات الإعلامية الأمبريقية السابقة كالفجوة المعرفية والتأثير على مرحلتين، والتطعيم، والتلقيح، والاستخدامات والإشباع، والحقنة تحت الجلد... الخ، تفيد في تفسير الجوانب الجزئية فقط في علوم الإعلام والاتصال ولكنها لا تضمن أبعاداً فلسفية واضحة.

ولعل هذا النقص هو الذي أدى بعزي عبد الرحمن إلى دراسة الخلفية النظرية والفلسفية لهذه النظريات من منطلق أن الاتصال ظاهرة ذات أبعاد متعددة، وتجلياتها قد تكون فكرية أكثر منها أمبريقية، لذلك فدراسة الأثر لا يتم دون مرجعية تربط محتويات وسائل الإعلام بالقيم، وكلما كانت هذه الصلة وثيقة كلما كان التأثير إيجابياً والعكس صحيح.

من هذا المنطلق، فالجديد في نظرية عزي عبد الرحمن هو تقسيمه للتأثير إلى إيجابي وسلبي على غرار ما هو معروف في الدراسات الأمبريقية من تأثيرات كامنة وأخرى ظاهرة، تأثيرات مباشرة وأخرى غير مباشرة، تأثيرات المدى البعيد وتأثيرات المدى القصير.. الخ.

نشأة نظرية الحتمية القيمة في الإعلام ومفاتيح فهمها:

رغم أن جل دراسات عبد الرحمن - منذ أول دراسة كتبها عندما عاد إلى الجزائر عام ١٩٨٥م - تميزت باستناده إلى انتمائه الحضاري، إلا أن عبد الرحمن عزي صرح أنه بدأ فعلياً تحديد مسار نظريته بتقديم النظرية الاجتماعية الغربية الحديثة، وتكييفها مع الواقع الجديد وعلاقتها بالاتصال في كتابه: "الفكر الاجتماعي المعاصر والظاهرة الإعلامية الاتصالية: بعض الأبعاد الحضارية".

أما عن تسميتها بـ: "نظرية الحتمية القيمة في الإعلام فيعود الفضل في ذلك إلى طالبه

وزميله الآن في جامعة الشارقة الأستاذ الدكتور نصير بوعلي. وذلك بعد معارضتها بالاحتمية التكنولوجية لمارشال ماكلوهان في دراسة مهمة قام خلالها بمقارنة قيمة بين النظريتين.

ولقراءة النظرية وفهمها فهماً صحيحاً قدم نصير بوعلي في إحدى دراساته ما اصطلح عليه ”بمفاتيح“ النظرية، وتتمثل هذه المفاتيح في:

١- إن نظرية الاحتمية القيمة في الإعلام كبنية تتضمن عناصر البناء التالية:

أ- علوم الإعلام والاتصال كمادة خام.

ب- الفكر الاجتماعي المعاصر في القرن العشرين كمادة مستوردة.

ج- التراث العربي الإسلامي على سبيل الاجتهاد، وليس النقل كمادة محلية.

د- القرآن الكريم بمثابة الاسمنت الذي يمسك النظرية بإحكام.

٢- أسبقية النظرية ككل على الأجزاء: فنظرية الاحتمية القيمة في الإعلام هي ذلك

الكل المركب من دراسات وأبحاث نظرية عبد الرحمن عزي، ويستحيل فهمها ما لم يكن هناك إلمام بعدد معتبر من دراساته التي تزيد عن خمسين دراسة تنطلق كلها تقريباً من إشكالية واحدة هي كيفية فهم الظاهرة الاتصالية والإعلامية فهماً قيمياً وحضارياً.

٣- أسبقية العلاقة على الأجزاء أو القيمة المحددة لها: تتضح هذه النظرية أكثر عند إمعاننا

النظر في العلاقة التي تحكم دراسات عزي عبد الرحمن، لأن ذلك سيقود إلى التغلغل في الدواخل وتوليد المعاني العميقة للنظرية، وتعتبر القيمة هي الحلقة أو العلاقة بنيوية التي تمسك أبحاث المفكر وتجعلها مساقط لا تتحرك إلا ضمن دائرة النظرية.

٤- إن عناصر نظرية الاحتمية القيمة لا تحمل أي معنى إلا في إطار السياق العام؛ أي

يجب استحضار العوامل الاجتماعية والثقافية والحضارية والتاريخية التي ساعدت على تبلور هذه النظرية.

افتراضات وركائز النظرية:

تنطلق النظرية من افتراض أساس يعتبر الإعلام رسالة، وأهم معيار في تقييم الرسالة هو القيمة التي تنبع أساساً من المعتقد، ولذلك فإن تأثير وسائل الإعلام يكون إيجابياً إذا كانت محتوياتها وثيقة الصلة بالقيم، وكلما كانت الوثائق أشد كان التأثير إيجابياً، وبالمقابل يكون التأثير سلبياً إذا كانت المحتويات لا تتقيد بأية قيمة أو تتناقض مع القيمة، وكلما كان الابتعاد عن القيمة أكبر كان التأثير السلبي أكثر.

ويعتبر مفهوم السالب والموجب من بين المفاهيم الجديدة التي قدمها عبد الرحمن عزي بالإضافة إلى الخيال الإعلامي (في مقابل الرأي العام)، والزمن الإعلامي والرأسمال الإعلامي الرمزي، والوضع والخيال "والتمعقل" (من استخدام العقل)، وفعل السمع والبصر، والبنية القيمية وغيرها، وهي بمثابة مباحث فرعية يركز عليها النسق الكلي وهو النظرية.

أما أهم الركائز - المبدئية - التي تقوم عليها النظرية فتتمثل حسب عبد الرحمن عزي في:

١. أن يكون الاتصال نابعا ومنبثقا من الأبعاد الثقافية الحضارية التي ينتمي إليها المجتمع.
٢. أن يكون الاتصال تكاملياً، فيتضمن الاتصال السمعي البصري، والمكتوب والشفوي الشخصي، مع التركيز على المكتوب؛ لأنه من أسس قيام الحضارات.
٣. أن يكون الاتصال قائماً على مشاركة واعية من طرف الجمهور المستقبل لا أن يكون أحادياً متسلطاً.
٤. أن يكون الاتصال دائماً حاملاً للقيم الثقافية والروحية التي تدفع الإنسان والمجتمع إلى الارتقاء والسمو.

علاقة النظرية مع الإعلام الإسلامي

تجدر الإشارة إلى أن نظرية الحتمية القيمة في الإعلام ليست هي ما اصطلح على تسميته "نظرية الإعلام الإسلامي" حيث يرى عبد الرحمن عزي في معرض إجابته عن أحد الأسئلة الموجهة إليه على الموقع الإلكتروني الخاص به أن الفرق بين الاتجاهين يكمن:

أولاً: في المنهجية: فالإعلام الإسلامي يقوم على سرد النصوص بذاتها دون إتباع منهجية محددة في قراءة النص أو ربطه بواقع الظاهرة الإعلامية المعاصرة، وكان ذلك عاملاً في وصول هذا الطرح إلى طريق شبه مسدود، حيث لم ينتج نصاً معرفياً بارزاً، وإنما توقف عند باب الوعي بالمشكلة، أما الحتمية القيمة في الإعلام فتوظف عدد من الأدوات المنهجية التي ولدتها النظريات الاجتماعية والاتصالية الحديثة في الغرب، فهي تسعى إلى التجديد في قراءة النصوص وربط ذلك بواقع الظاهرة الإعلامية القائمة في المنطقة العربية والإسلامية.

ثانياً: أن تقليد الإعلام الإسلامي يكاد يقصي التجربة الغربية (الأكاديمية أو الممارسة في الميدان)، أما الحتمية القيمة فهي تتفاعل مع المعرفة الإعلامية الغربية بشقيها، وتحاول أن تطرح نفسها بوصفها صوت آخر يتعايش وينافس النظريات القائمة؛ أي أنها تسعى إلى تجاوز صفة المحلية إلى إيجاد مكان لها في التراث المعرفي الأكاديمي السائد لدينا وفي الغرب.

ثالثاً: أما بالنسبة للتسمية ذاتها، فالاستخدام اللفظي المباشر في القول "الإعلام الإسلامي" قد يوحي أن الأمر:

أ- خطاب أكثر منه علم.

ب- أنه أمر محلي ديني بحث كقول "الإعلام المسيحي" مثلاً.

ج- أنه أمر مطلق ليس فيه مجال كبير للجدل والنقاش.

أما تعبير "الحتمية القيمة في الإعلام" فتحل هذه المعضلة إلى حد كبير، لأنه يجعلها جزء من اللغة الأكاديمية العلمية، وهي ليست محلية إذ ترى أن القيمة هي المحرك في

التطور الحضاري لأي مجتمع. يضاف إلى ذلك أن الاستخدام اللفظي غير المباشر في الإشارة إلى "القيمة" يترك بعض المجال للخطأ المحتمل الذي ينسب في هذه الحالة إلى النظرية وليس إلى مصدر النظرية.

رابعاً: أن تقليد "الإعلام الإسلامي وبفعل التركيز على السرد النصي فحسب لم يحدث حالة من البحث العلمي التطبيقي المعتبر، ولعل نظرية الحتمية القيمة في الإعلام تدفع إلى هذا الاتجاه بالاستعانة بالأدوات المنهجية التي تطورت لظروف تاريخية في الغرب.

وتأسيساً على ما تقدم فإن الحتمية القيمة في الإعلام جمعت من الخصائص والركائز ما يشدّ عودها، ويجعلها ناضجة نظرياً، ولكنها لازالت في حاجة إلى الكثير من الدراسات الأكاديمية التي تختبر افتراضاتها على الواقع، وهو المطلوب من الأكاديميين على مستوى الجامعات العربية والإسلامية.

وتبقى نظرية الحتمية القيمة في الإعلام، لما أتت به من إضافات جديدة بالاحترام والدراسة، نظرية تبحث عن إيجاد مكان لها من ناحية الممارسة والتطبيق على أرض الواقع، وتغرينا بالسعي وراء معرفتها والتوغل في فهم أبعادها ومدلولاتها، لأنها بالإمكان أن تغنينا عن النظريات الإعلامية الأخرى التي لا ترتبط بها لا عقائدياً ولا فكرياً.



نظرية التقمص الوجداني

المقدرة على التقمص الوجداني جزء لا يتجزأ من الاتصال، لأنه يربط بين ذهن المرسل وذهن المتلقي، والتقمص الوجداني هو المقدرة عن فهم الحالة الذهنية لشخص آخر، كأن تقول لشخص آخر (أني أفهم مشاعرك).. كيف يتحقق التقمص الوجداني؟.. وما هي قيمته للاتصال في هذه العملية؟

يكتسب الفرد المقدرة على التقمص الوجداني بالتحرك المادي من مكان إلى آخر أو عن طريق التعرض لوسائل الإعلام، التي تجعل التحرك السيكولوجي يحل محل التحرك المادي أو الجغرافي، وقيمة التقمص الوجداني للاتصال يمكن تلخيصها في أنه لكي نتصل يجب أن يتوافر لنا على الأقل ثلاثة عناصر:

١- وسائل مادية للاتصال

٢- رجوع صدى

٣- مقدرة على التقمص الوجداني

والمقدرة على التقمص الوجداني، أي عمل استنتاجات عن الآخرين، وتغيير تلك الاستنتاجات لتتفق مع الظروف الجديدة، هذه المقدرة معروفة منذ ألفي عام، فقد أشار إليها أفلاطون وسان جون وسان أوجستين وسان الاكوييني *Equinas* وبعد ذلك سبينوزا *Spinoza* في مؤلفاتهم، وقد اعتبرها آدم سميث وهربرت سبنسر عملية انعكاس بدائي، وفي هذا القرن ناقش الباحثون ليس *Lipps* وريبوت *Ribot* وشليمر *Scheler* التقمص الوجداني في تحليلهم للعطف، ويرجع الفضل في (نحت) كلمة الوجداني *Empathy* في اللغة الإنجليزية إلى تيوردور ليس الذي سماها *Feeling Into*

وقد طور الباحث جورج ميد نظرية التقمص الوجداني في كتابه *Mind, self, and society* فقد افترض ميد أنه حينما نتوقع أو نستنتج مشاعر الآخرين، وما سيفعلونه، وحينما

نخرج بتنبؤات، تتضمن السلوك الخاص للإنسان، واستجاباته الخفية، وحالاته الداخلية ومعتقداته، ومعانيه، حينما تطور توقعات وحينما نتنبأ نفترض أن لدينا مهارة يسميها علماء النفس بالتقمص الوجداني، أي القدرة على الإسقاط وتصور انفسنا في ظروف الآخرين، ويساعد على تطوير تلك القدرة، التحرك المادي، من مكان إلى آخر، كذلك تعمل وسائل الإعلام على تطوير المقدرة على التقمص الوجداني بين الأفراد الذين لم ينتقلوا من مجتمعاتهم المحلية أبداً، لأن تلك الوسائل تنقل العالم الخارجي إليهم.

وهناك نظريتان عن التقمص الوجداني:

نظرية تقول أننا نجرب الأشياء مباشرة، ونفس ما يفعله الآخرون وفقاً لخبراتنا، أي نفترض ان جميع الناس سوف يتصرفون بنفس الطريقة التي نتصرف بها، وإنما لا نستطيع أن نتنبأ بما سيفعله الآخرون، إذا لم نمر نحن أنفسنا بنفس التجربة التي يمرون بها.

والنظرية الثانية تقول اننا نحاول أن نضع أنفسنا في ظروف ومواقف الآخرين، وفي اتصالنا نتحول من الاستنتاجات إلى اخذ أدوار الآخرين، على أساس تنبؤاتنا.

كيف تطور هذه المقدرة على التقمص الوجداني؟

إن هذا سؤال أساسي لطلبه الاتصال، ولكن للأسف ليس لدينا رد قاطع عليه، فهناك بعض النظريات المتعلقة بالتقمص الوجداني تتفق مع الأدلة التي تم التوصل إليها بالبحث، ونستطيع أن نعرف التقمص الوجداني بأنه العملية التي نتوصل بمقتضاها إلى توقعات، توقعات عن الحالات السيكولوجية الداخلية للإنسان.

كيف يحدث هذا؟.. هناك ثلاث وجهات نظر أساسية عن التقمص الوجداني، فترى إحدى مدارس الفكر أنه ليس هناك تقمص وجداني، وإنما لا نستطيع أن تطور توقعات، الذين يؤيدون هذا الرأي هم من المؤمنين غالباً بنظرية التعلم البسيطة المكونة من منبه واستجابة، وأصحاب هذه النظرية يقولون أن كل ما لدينا في عملية الاتصال هو مجموعة من الوسائل، رسالة يقدمها شخص ويدركها شخص آخر، بمعنى آخر هناك

منبهات واستجابات، وهذا كل ما في الأمر. ونظرية التعلم البسيطة قد تفسر التعلم غير البشري عند الحيوان، ولكنها لا تفسر سلوك البشر، فالبشر يطورون توقعات، ولديهم المقدرة على تصور أنفسهم في حالات وظروف الآخرين النفسية، ولهذا لا نستطيع قبول الرأي الذي لا يعترف بوجود التقمص الوجداني، وأنا لا نستطيع أن نطور توقعات وتنبؤات، ذلك لأنه لا بد أن تحدث عملية تفسيرية من نوع ما قبل القيام بالاستجابة، وتطوير التوقعات يحتاج إلى موهبة من نوع ما، فنحن في حاجة إلى أن نفكر في الأشياء التي ليست أمامنا والتي لم نجربها، ولكي يكون لدينا توقعات، ولكي نتحدث عن الأشياء غير المتوفرة، نحن في حاجة إلى أن نصنع تلك الرموز ونؤثر عليها، فالإنسان يختلف عن الحيوان في أنه يطور كلتا المهارتين التين حدثنا عنهما، فهو قادر على أدراك الرموز والتأثير عليها، كما أنه يستطيع أن يصنع الرموز لتخدم أغراضه، لهذا السبب يستطيع أن يعيد تقديم الأشياء غير الموجودة أمامه، أي تقديم ما ليس هنا وما لا يحدث الآن، ومن الواضح أن الإنسان لديه تلك المهارة، بالرغم من أن هناك اختلافات فردية بين الناس.

لهذا يرفض الباحث الرأي الذي لا يعترف بمفهوم التقمص الوجداني، فنحن جميعاً نتوقع المستقبل. ونقوم بعمل تنبؤات عن العلاقات بين:

(١) السلوك الذي نقدم عليه

(٢) والسلوك الذي يقدم عليه الآخرون استجابة على سلوكنا

(٣) والاستجابة التالية التي نقدم عليها بناء على سلوك الناس.

فنحن نقوم بأكثر من الفعل ورد الفعل، لأننا نطور توقعات عن الآخرين تؤثر على أعمالنا قبل أن نقوم بتلك الأعمال، وهذا ما نعنيه بالتقمص الوجداني.

وهناك نظريتان معروفتان عن أسس التقمص الوجداني. توافق النظريتان على أن المادة الأساسية للتوقعات هي السلوك المادي الذي يقوم به الإنسان وكلتا النظريتين توافقان على أن تنبؤات الإنسان عن الحالات السيكولوجية الداخلية عنده تقوم على

السلوك المادي الذي يمكن ملاحظته، وكتاهما تتفقان على أن الإنسان يكون تلك التنبؤات باستخدام رموز تشير إلى ذلك السلوك المادي وبالتأثير على تلك الرموز

دانييل لرنر والمقدرة على التقمص الوجداني

يعتبر عالم الاجتماع الأمريكي دانييل لرنر أن المقدرة على التقمص الوجداني من الخصائص الأساسية اللازمة لانتقال المجتمع من الشكل التقليدي إلى الشكل الحديث، ويفترض أن هذه الخاصية كانت تكتسب في الماضي بتحريك الأفراد ماديًا وانتقالهم من مكان إلى آخر، واختلاطهم بالآخرين، في القرن العشرين أصبحت هذه الخاصية تكتسب أساساً عن طريق وسائل الإعلام التي قامت بنقل العالم الخارجي إلى الأفراد الذين لم تتح لهم الفرصة لكي يسافروا أو يتركوا مجتمعاتهم المحلية.

وقد ربط لرنر المقدرة على التقمص الوجداني بتسلسل تاريخي حدث في المجتمعات الغربية، فأشار في استعراضه لانهاية أو زوال المجتمع التقليدي في الشرق الأوسط "بناء على المادة التي جمعها له مركز الأبحاث التطبيقية في جامعة كولومبيا الأمريكية عن ست دول في الشرق الأوسط، وبناء على المادة التعليمية التي حصل عليها عن ٥٤ دولة" على أن هناك مراحل محددة يمر بها المجتمع ليصل إلى المرحلة الحديثة، المدينة تسع لتشمل القرى المجاورة، نسبة أكبر من الأفراد تتعلم القراءة، وتتعلم كيف تكون آراء، نسبة أكبر تشتري الصحف وتستمع إلى الراديو، ونسبة أكبر تكتسب القدرة على التقمص الوجداني أي تصور نفسها في مواقف وظروف الآخرين، ثم يتسع نطاق المساهمة السياسية والاقتصادية.

ونظرية لرنر مستخلصة من التاريخ، فقد وجد من استعراضه لتطور الديمقراطيات الغربية أن عملية التحضر أظهرت بعض التسلسل والخصائص التي يمكن أن نعتبرها عالمية، أي تحدث في جميع المجتمعات، ففي كل مكان حدث فيه الانتقال إلى المدن زادت نسبة المتعلمين، وزيادة نسبة المتعلمين رفعت نسبة من يتعرضون لوسائل الإعلام،

وزيادة التعرض لوسائل الإعلام سارت موازية لاتساع المساهمة الاقتصادية، أي الدخل القومي، والمساهمة السياسية أي الانتخاب، هذا التسلسل الذي حدث في الديمقراطيات الغربية هو حقيقة تاريخية، وقد صحب تلك التطورات التي تظهر في التطور التاريخي خاصة سيكولوجية هي مقدرة الأفراد على تصور أنفسهم في ظروف الآخرين، فقد تميز الغرب في مراحل تطوره الأولى بأنه كان يتسم بأوضاع غير ثابتة، فقد حدثت فيه هجرات مستمرة للوصول إلى أرض جديدة، يستطيع الناس أن يحققوا فيها ربحاً، وأصبح الأفراد الذين تركوا أوطانهم يتميزون بشخصيات متحركة، وبقدرة عالية على استيعاب الجوانب الجديدة في الظروف المحيطة. فقد تحركوا وهم مهئون ومجهزون لاستيعاب مطالب جديدة عليهم، يفرضها محيطهم الخارجي الجديد، أشياء قد لا يكونون قد جربوها من قبل، هذا الاستعداد جعلهم قادرين على التقمص الوجداني.

المجتمع التقليدي مجتمع لا يساهم أفراده في أوجه النشاط السياسي، والقرابة هي أساس التعامل فيه، وجماعاته الصغيرة منعزلة بعضها عن بعض، وعن المركز العاصمة، حاجات المجتمع التقليدي قليلة، فليس هناك تبادل تجاري بين أجزائه المختلفة، وبدون الروابط التي تنشأ نتيجة لاعتماد أجزاء المجتمع بعضها عن البعض يضيق أفق الأفراد، وتقل قدراتهم على التحليل، لأن اختلاطهم بالآخرين بسيط، إن لم يكن معدوماً، لذلك فإدراك أفراد ذلك المجتمع للحوادث يقتصر على ما عرفوه من خبراتهم القليلة السابقة المحصورة في نطاق مجتمعهم الصغير، وهم غير قادرين على فهم ما لم يجربوه بشكل مباشر، كما أن معاملاتهم مقصورة على الأفراد الذين يتصلون بهم مباشرة في علاقاتهم الشخصية، لذلك لا تظهر الحاجة إلى المناقشة بين الأفراد والجماعات في الأمور العامة، التي تتصل بالدولة والنظريات السياسية، أي أن الفرد لا يحتاج للنقاش وتبادل الآراء لكي يتفق مع الآخرين الذين لا يعرفهم، كما أن المجتمع لا يحتاج إليه للوصول إلى الإجماع في الرأي حول الشؤون العامة، لأن تجربة الفرد محدودة بحدود النطاق المحلي جداً، ولا يستطيع ذهنه أن يتصور أنه ينتمي إلى دولة كبيرة.

وقد سأل لرنر في دراسته عينة مكونة من ١٣٥٧ فرداً من الشرق الأوسط تسعة أسئلة فيها إسقاط مثل:

إذا كنت رئيساً للحكومة أو محرراً في جريدة أو مديراً لمحطة إذاعة، فما هي الأشياء التي كنت تفعلها؟.. وقد وجد لرنر أن الأفراد التقليديين يصابون بصدمة من هذا النوع من الأسئلة، ويتعجبون كيف توجه إليهم، أما الذين يتميزون بمقدرة على التقمص الوجداني، فكانوا يتمتعون بشخصيات متحركة، وقد جعلهم ذلك أكثر قدرة على التعبير بآراء عن موضوعات في مجالات كثيرة.

لا شك أن وسائل الإعلام هي التي زادت من مقدرة الأفراد على التحرك النفساني أو تخيل أنفسهم في مواقف لم يجربوها، وفي أماكن غير الأماكن التي اعتادوا رؤيتها، كما عودت أذهانهم على تصور تجارب أوسع من تجاربهم المباشرة المحدودة، وعلى تخيل مناطق لم يشاهدوها.

هذه الخاصية هي التي تميز الإنسان الذي يتغير في المجتمع المتطور، فهو عادة يتميز بشخصية متحركة لها مقدرة على التقمص الوجداني.

وحينما يظهر عدد كبير من الأفراد لهم القدرة على التقمص الوجداني في مجتمع من المجتمعات، نعرف أن هذا المجتمع في سبيله إلى التطور السريع.

فليرنر يرى أن التقمص الوجداني هو الخاصية التي تمكن العناصر الجديدة المتحركة *Mobile* من العمل بكفاءة في العالم المتغير، ويرى أنها مهارة لا غنى عنها للشعب الذي يتخلص من الإطار التقليدي، فالقدرة على التقمص الوجداني هي أسلوب الحياة السائد الذي يميز الأفراد في المجتمع الحديث، المجتمع الذي يتميز بصناعة متطورة، المجتمع الذي تعيش نسبة كبيرة من سكانه في المدن، المجتمع الذي ترتفع فيه نسبة التعليم، وتزداد نسبة الذين يساهمون من أفرادها في الحياة السياسية.

وسائل الإعلام وسيطة لمضاعفة التحرك *The Mobility Multiplier*:

بفضل وسائل الإعلام أصبح في إمكان الفرد أن ينتقل من مكان إلى آخر نفسانياً، أي أصبح في إمكانه أن يتخيل نفسه في ظروف غريبة وأماكن جديدة.

فبدلاً من أن ينتقل الأفراد مادياً من مكان إلى آخر، وهو أمر يتوفر لفئة قليلة فقط، ويكون من أسباب نموهم النفساني والذهني، تدخل وسائل الإعلام جميع المناطق النائية منها والقريبة، في المجتمعات النامية، وتنقل الأفراد الذين لم يغادروا أبداً مكان مولدهم نفسانياً إلى العالم الخارجي، وتنشط خيالهم وتثير طموحهم، أي أن وسائل الإعلام تنمي القدرة على التقمص الوجداني، عند الأفراد لأنها تجعل التحرك النفساني يحل محل التحرك المادي الفعلي، ونظراً لأن التحضر حالة ذهنية واستعداد للتغيير والتكيف، نجد أن وسائل الإعلام بمساعدتها على تغيير تطلعات الأفراد وآفاقهم تقدم خدمة ضرورية لنمو المجتمع الحديث، وتطور المجتمع التقليدي، وقد أنتشر التقمص الوجداني في وقتنا الحالي على نطاق واسع بفضل انتشار وسائل الإعلام، بينما كانت الخبرة في الماضي تتوافر أساساً عن طريق الانتقال بوسائل المواصلات، من مكان إلى آخر، أصبح الأساس اليوم هو الخبرة التي تنتشر عن طريق وسائل الإعلام، وربما كان هذا هو السبب الذي دفعنا للحديث عن التقمص الوجداني في الباب المخصص لوسائل الإعلام.



لولب الصمت

تعريف بصاحبة النظرية اليزابيث نويلا - نويمان

لم يعرف تاريخ الصحافة والإعلام امرأة كان لها مثل هذا التأثير على مسار علم الإعلام والاتصال الجماهيري، امرأة أثارة كل هذا الكم من الجدل الفكري والنظري والتجريبي في مجالات علم الإتصال والاجتماع والسياسة، مثل الباحثة والمنظرة الألمانية المعاصرة (إليزابيث نويلا - نويمان) التي شكلت في السبعينيات من القرن المنصرم نظريتها المعروفة ب(دوامة الصمت) أو (لولب الصمت) والتي قدمتها في كتاب صدر في العام ١٩٨٠ بعنوان (دوامة الصمت - الرأي العام باعتباره جلدنا الاجتماعي).

ولدت إليزابيث نويلا - نويمان في برلين العام ١٩١٦، ودرست في جامعتها في تخصص الفلسفة والتاريخ والصحافة والدراسات الاميركية، وكانت ما بين الاعوام ١٩٤٠ - ١٩٤٥ في اميركا لاعداد أطروحة الدكتوراه عن (قياسات الرأي الجماهيري في الولايات المتحدة)، وحينما رجعت على المانيا أسست في العام ١٩٤٧ في مدينة السينباخ لأول معهد لدراسة الرأي العام الألماني، والذي ترأسه لغاية اليوم، على جانب مناصبها العلمية والادارية الأخرى.

حصلت على لقب بروفييسور في الاعلام والرأي العام من جامعة الماينز في العام ١٩٦٤. ولديها عشرات الكتب والدراسات، كما كتب عنها وعن نظريتها(لولب الصمت) عشرات الكتب والدراسات المؤيدة والمناقضة والمكملة، من مؤلفاتها المنشورة نختار العناوين التالية: التطور المنهجي في استطلاع الرأي، استطلاع الرأي في المجتمع الجماهيري، الرأي العام والرقابة الاجتماعية، استطلاعات الرأي وحرية الصحافة، النشر والاعلان كتهديد، دوامة الصمت، جواب الصحيفة على التلفزيون، الأمة الجريحة، الناس في المستشفى، أجواء تشكل الرأي العام وتأثير الاعلام.

لازالت إليزابيث نويله-نويمان رئيسة للمعهد الذي أسسته في العام ١٩٤٧ في السينباخ، رغم انها تعد من الكلاسيكيين ومن المراجع الفكرية الأساسية في علم الإعلام والاتصال الجماهيري والرأي العام.

لولب الصمت أو دوامة الصمت:

بدأت إليزابيث نويله-نويمان بتشكيل نظريتها في السبعينيات من القرن المنصرم، حيث دعت الى اعتبار التلفزيون من أهم وسائل الاتصال الجماهيري في تأثيره على الجمهور المستقبل وبالتالي في تشكيل الرأي العام. ان جوهر هذه النظرية قائم على الافتراض الأساس الذي يؤكد بأن وسائل الاعلام حين تتبنى آراء أو إتجاهات معينة، وخلال فترة محددة من الزمن، فإن القسم الأكبر من الجمهور سوف يتحرك في الاتجاه الذي تدعمه وسائل الاعلام لما لها من قوة وتأثير على الجمهور، وبالتالي يتشكل الرأي بما يتناسب وينسجم في معظم الاحيان مع الافكار التي تدعمها وسائل الاتصال، لاسيما التلفزيون.

فهي تؤكد بأن وسائل الاعلام والاتصال الجماهيري بشكل عام تنحاز احيانا الى جانب إحدى القضايا أو الشخصيات، بحيث يؤدي ذلك إلى تأييد القسم الأكبر من الجمهور للاتجاه الذي تتبناه وسائل الاعلام، وذلك بحثا عن التوافق الاجتماعي. أما الأفراد المعارضين لهذه القضية أو تلك الشخصية فإنهم يتخذون موقف (الصمت) تجنباً لاضطهاد الجماعة الكبيرة المؤيدة، أو خوفاً من العزلة الاجتماعية، وبالتالي فانهم اذا كانوا يؤمنون بآراء مخالفة لما تعرضه وسائل الاعلام، فانهم يحجبون آرائهم الشخصية، ويكونوا أقل رغبة في التحدث عن هذه الآراء مع الآخرين، اما الذين لديهم آراء منسجمة مع ما تبثه وسائل الاعلام فانهم يكونوا أكثر نشاطاً وجرأة في الاعلان عن هذه الآراء والتحدث بشأنها للحصول على القبول الاجتماعي.

ونظراً لأن قسماً كبيراً من الجمهور يعتقد ان الجانب الذي تؤيده وسائل الاعلام يعبر عن الاتجاه السائد في المجتمع، فان الرأي الذي تتبناه وسائل الاعلام يظل يقوى،

وربما يسبب ذلك ضغطا على المخالفين للرأي الذي تتبناه وسائل الاعلام فيلجأون إلى الصمت، فاننا نحصل على أثر (لوبي) يزداد ميلا تجاه الجانب السائد الذي تتبناه وسائل الاعلام، بغض النظر عن الموقف الحقيقي للجمهور.

وتقترح (نويله- نويمان) مجموعة مناهج في البحث تجمع بين المقاييس الميدانية والمسحية للجمهور وللقائمين بالاتصال، من اجل معرفة قوة وتأثير وسائل الاعلام، فضلا عن استخدام منهج تحليل المضمون.

لقد طورت إليزابيث نويله- نويمان نظريتها اعتمادا على البحوث التجريبية التي قامت بها أثناء عملها على هذه النظرية، وقد رصدت ثلاثة متغيرات أساسية تساهم وتزيد من قوة تأثير وسائل الاعلام وهي:

١. التأثير الكمي من خلال التكرار: حيث تقوم وسائل الاعلام بتقديم رسائل اعلامية متشابهة ومتكررة حول قضية ما أو موضوع ما أو شخصية محددة بحيث يؤدي هذا العرض التراكمي إلى التأثير على المتلقي على المدى البعيد، دون إرادة منه، شاء أم أبى، ومهما كانت قوة حصانة المتلقي ضد الرسالة الاعلامية.
٢. التسيير اللاإرادي للمتلقي والتأثير الشامل عليه: ومعناه: إن وسائل الاعلام تسيطر على الانسان وتحاصره في كل مكان، في الشارع، ومكان العمل، والبيت، وتهيمن على بيئة المعلومات المتاحة له، وعلى مصادر المعلومات، مما ينتج عنه تأثيرات شاملة على الفرد يصعب عليه الخلاص منها، بحيث تشكل دون إرادة منه، كل نظرتة ورأيه للعالم والأشياء.

٣. التجانس والهيمنة الاعلامية: وهذا يعني بأن القائمين على الاتصال والعاملين في الوسط الاعلامي يقدمون رسائلهم الاعلامية انسجاما مع موقف أصحاب المؤسسات الاعلامية التي يعملون فيها، والتي هي بدورها تقوم إنسجاما واتفاقا مع اصحاب المصالح الكبرى في توجيه الرأي العام للجمهور، بحيث

يؤدي ذلك الى تشابه توجهاتهم وتشابه المنطق الاخلاقي للعمل الاعلامي الذي يقومون به، ويؤدي ذلك إلى تشابه الرسائل الاعلامية التي تتناولها وسائل الاعلام المختلفة، مما يزيد من قوة تأثيرها على المتلقي.

كل هذه العوامل تؤدي كما ترى اليزابيت نويله - نويمان إلى تقليل فرصة الفرد المتلقي في أن يكون لنفسه رأيا مستقلا حول القضايا المثارة، وبالتالي تزداد فرصة وسائل الاعلام في تكوين الافكار والاتجاهات المؤثرة في الرأي العام.

وترى نويله - نويمان ان هناك عوامل عديدة تجعل الناس يحرصون على إبداء وجهات نظرهم والمشاركة بآرائهم، منها:

١. إبداء الرأي يمنح المرء إحساسا بالانتماء إلى رأي الأغلبية، بينما حينما يكون للفرد رأي مخالف فإنه يصمت.

٢. يميل المرء إلى التخاطب مع من يتفوقون معه بالآراء أكثر مع يختلفون معه.

٣. تقدير المرء لذاته يدفعه إلى إبداء رأيه

٤. يميل الافراد إلى ابداء آرائهم عندما يشعرون انهم أكبر عددا ويمثلون الاغلبية، وأحيانا تشجعهم القوانين على ذلك. بينما في غير هذه الحالات سوف يميل الفرد لالترام الصمت، ويزداد هذا الصمت كلما إزداد الضغط لصالح رأي الأغلبية.

وفي اغلب الأنظمة الدكتاتورية وغير الدكتاتورية، يزداد هذا الصمت ليس بسبب وجود الأغلبية، وإنما لوجود الدولة وأجهزتها القمعية.

الانتقادات الموجهة الى النظرية:

لم يتم تقبل هذه النظرية سهلا وبسيطا ودونما آراء مضادة، إذ وجهت لها إنتقادات من قبل العلماء الألمان والأميركيين، وقد تركزت معظم هذه الانتقادات في النقاط التالية:

١. إن مفهوم (الأقلية الصامتة) غير دقيق، فكثيرا ما يقوم هؤلاء (الأقلية) بالنقاش والاعتراض وبشكل قوي رغم الاختلاف مع رأي الاكثية.

٢. لا يرجع (صمت) الافراد بالضرورة إلى الخوف من العزلة الاجتماعية، وانما يرجع إلى عدم اللمام الكافي بالقضية المطروحة للنقاش، أو بجهلهم بها أصلاً.

٣. الشك في إفتراض التكرار والهيمنة والتسيير اللارادي للفرد من قبل وسائل الاعلام في تشكيل الرأي العام، على الأقل في ظل الديمقراطيات الغربية، التي تتعدد فيها المصالح، ويصعب على وسائل الاعلام أن تتبنى اتجاهها واحدا وثابتا ودائما من القضايا المثارة، ولفترة زمنية طويلة.

٤. إن وسائل الاعلام لا تعبر بالضرورة عن رأي الأغلبية، بل تعكس احيانا رأي (الأغلبية المزيفة) التي تروج لها، كما هو الحال في وسائل الاعلام العربية وقنواتها الفضائية.

٥. من الصعب تفسير الرأي العام وتشكله بمعزل عن دور المعلومات والتجارب التي يحصل عليها الفرد من خلال البيئة السياسية والاجتماعية المحيطة به، وخاصة في القضايا المهمة.

وقد أقرت إليزابيث نويله - نويمان بعض هذه الانتقادات، وأشارت الى ان هذه النظرية تحتاج الى المزيد من البحث التجريبي والمنهجي.

ومن هنا فإن بعض المنظرين في علم الاعلام والاتصال الجماهيري والرأي العام يرفضون إعتبار ما قدمته نويله - نويمان نظرية، وانما أنموذجاً من النماذج المقدمة في علم الاتصال لتفسير تأثير قوة وسائل الاعلام على الجمهور وعلى الفرد. بينما اعتبرها بعض علماء الاجتماع وحتى علماء النفس الاجتماعي واحدة من الطروحات الديمقراطية المهمة في فهم الخطاب العام للمجتمع.

بالنسبة لنا شعوب الشرق الأوسط، فان هذه النظرية تساعدنا على تفكيك الخطاب الاعلامي العربي، وعلى الوصول إلى المصطلح النقيض في دراسة الرأي العام العربي ألا وهو (الأغلبية الصامتة)، وليس (الأقلية الصامتة)، وبالتالي يدفعنا إلى إعادة النظر بمفهوم (الرأي العام) في الشرق الأوسط.

التنافر المعرفي Cognitive Dissonance

منذ ما يقارب الخمسين عاما (عام ١٩٥٧)، قام الباحث ليون فستنجر (Festinger) بنشر نظرية "التنافر المعرفي" التي أصبحت ركنا مهماً من أركان علم النفس الاجتماعي. هذه النظرية ولدت عدداً مهماً من البحوث والنظريات الثانوية التي شرحت لنا الأسس النفسية للتصرف والإعتقاد، وتشكيل المباديء، ونتائج القرارات التي يأخذها الإنسان، وآثار الخلاف بين الأفراد وعدد آخر من التصرفات التي لا يمكن إحصائها. ونظرية التنافر المعرفي هذه هي نظرية مهمة في علوم الإدارة البشرية وخصوصاً في فهم ديناميكية العلاقات بين المجموعات والأفراد.

والتنافر المعرفي، تعريفاً، هي حالة تتضمن انشغال الفرد ذهنياً بموضوعين، أو معتقدين، أو فكرين، يحتلان نفس الأهمية لديه بيد أنهما متناقضتان في طبيعتهما.

والنظرية، كما قدمها فستنجر، تقول بأن أزواج الفهم (شعلات المعرفة) قد تكون ذات علاقة أو غير مؤثرة بالنسبة إلى بعضها البعض. فإذا ما كان هناك فهمان ذو علاقة، فهما إما متفقان أو مختلفان (متنافران). وهما يكونان متفقان إذا ما كان أحدهما ينبع من الآخر.

وتقول النظرية أن تواجد التنافر المعرفي يخلق لدى الإنسان نوعاً من الإنزعاج النفسي مما يدفع الفرد بأن يسعى إلى تقليل التنافر، مما يقود إلى تفادي المعلومات التي قد تؤدي إلى رفع مستوى التنافر المعرفي لدى الشخص. وكلما ازدادت حدة التنافر، كلما ازدادت الحاجة إلى خفض مستوى التنافر.

والتخلص من أثقال التنافر المعرفي لدى الأفراد يمكن أن يكون عبر أكثر من وسيلة. فمن الممكن للفرد مثلاً أن يضيف إلى المعرفة المتوافقة لديه، أو يزيل المعرفة المتناقضة التي تسبب له الضيق، أو لأن يستبدل المعرفة المتنافرة بمعارف متوافقة، أو أن يضيف أهمية خاصة على المعارف المتوافقة لكي يجعلها أكثر أهمية من المعرفة المتنافرة.

لنأخذ مثلاً عملياً يشرح هذه النظرية: فالمدخن المدمن الذي يعلم آثار التدخين

المضرة على صحته، سوف يشعر بالتنافر المعرفي إذا ما استمرّ بالتدخين. وقد يحاول هذا الفرد التخلص من الضيق الذي يسببه التنافر عن طرق تغيير عاداته والتوقف عن التدخين. وهذا هو نوع من الإضافة الإيجابية للمعرفة المتوافقة إذا أقرّ أن التدخين مضرّ بالصحة ويتوجب الإمتناع عنه. ولكن هناك طريقة أخرى للتقليل من حدة التنافر المعرفي لديه، وهي بأن يسعى لتغيير تصوّراته المعرفية للواقع مما يخفف من حدة التنافر المعرفي لديه. فقد يقوم هذا المدخن مثلا بإقناع نفسه أن التدخين ليس له أية عواقب صحيّة يمكن إثباتها وهذا إزالة للفهم المختلف المسبب للتنافر. وقد ينظر المدخن أيضا الى الأسباب الإيجابية للتدخين فيقنع نفسه أن التدخين يقلّل من حدة الأعصاب ويمنع الإنسان من السمّنة وهذا نوع من إضافة المعارف المتوافقة. ويمكن أيضا للمدخن أن يضيف استمتاعه بالتدخين وأن يعتبر هذا الإستمتاع عنصر مهمّ من عناصر استمتاعه بالحياة.. وهذه حالة أضافة أهمية الى معرفة المتوافقة لكي تغطّي على أهمية المعرفة المتناقضة التي تزعجه فيقلل من أهميتها.

ولو لاحظنا لوجدنا بأن نظرية التنافر المعرفي تدخل في تفسير الكثير من المتناقضات المتعلقة بتصرفات الإنسان التي تبدو مخالفة أو متناقضة أو متنافرة بشكل صريح مع معرفته السليمة أو المباديء البديهية أو المتعارف عليها.

التنافر المعرفي هي ظاهرة الإحساس بالانزعاج، القلق، أو عدم الارتياح النفسي التي ترافق تعرّض الفرد لمعلومات جديدة تتعارض والمعلومات القديمة التي يمتلكها هذا الفرد أو "الثابت" العلمية أو الثقافية أو الروحية.. المتركزة في فهم هذا الفرد أو في إعتقاده أو إيمانه.

هذا التنافر المعرفي، أو الإحساس بالانزعاج أو عدم الإرتياح، يرافق حاجة الإنسان أن "يهضم" هذه المعلومات الجديدة والتعامل معها. ويصف بعض الباحثون هذا الإحساس بأنه "الشرخ المتواجد بين ما يعتقد الإنسان وبين الواقع".

هذه الظاهرة تمّ اكتشافها خلال دراسة نفسية لمجموعة دينية (*cult*) كانت تعتقد أن نهاية العالم ستكون في يوم معيّن بواسطة فيضان واسع سيدمرّ الأرض. لكن، عندما مرّ التاريخ

المحدد تفاجأ الباحثون أن أمتطرفين من أتباع هذا المعتقد استطاعوا تليل عدم حصول الفيضان بما يتناسب ومعتقدهم (تم إنقاذ الأرض بسبب وجود بعض المؤمنين عليها). أما أعضاء المجموعة المعتدلين، فقد تعرضوا لإحساس مؤلم عارم استطاعوا بعده قبول الواقع المعاكس لما كانوا يثقون به من معتقد المعلومة الجديدة هي، طبعاً، عدم قدوم الفيضان.

نظرية التنافر المعرفي

هذه النظرية أتى بها ليون فستنجر (LEON FESTINGER) في ١٩٦٢، تنطلق من فكرة أن الإنسان كيان نفسي يسعى دائماً إلى انسجام مواقفه وآرائه والمواضيع التي يتلقاها مع شخصيته وبنيته النفسية، فنظرية التنافر المعرفي ترمي إلى كون الإنسان يتعارض ويقاوم كل شيء يتعارض وبناءه المعرفي.

تتركز هذه النظرية على أن الفرد يحاول بذل مجهود من أجل الحفاظ على توازنه النفسي من خلال جعل هذه العناصر أكثر توافقاً، فالتنافر هو حالة من حالات الدافعية بحيث تدفع الفرد إلى تغيير سلوكياته وآرائه، فوفقاً لصاحب النظرية فإن هناك ثلاثة أنواع من العلاقات بين عناصر معرفتنا.

١. علاقة اتفاق بين هذه العناصر.

٢. قد لا تكون هناك علاقة اتفاق بين هذه العناصر.

٣. قد تكون هناك علاقة تناقض وتعارض بين هذه العناصر.

إذ يضطر الفرد غي الحالة الأخيرة إلى إلغاء هذا التناقض أو التقليل من حدته إما بتبني العنصر الجديد والاستغناء عن القديم، أو عن طريق خلق نوع من الانسجام أو مقاومة العنصر الدخيل عن طريق التجاهل والتغافل عن مصدره أو تصنيفه ضمن العناصر غير المنطقية التي لا يمكن التعاطي معها أو حتى التفكير فيها.

في هذا الإطار، يأتي ليون فستنجر بثلاثة أمثلة يظهر فيها التناقض المعرفي في أجل صورته وهي اتخاذ القرار، آثار الكذب وآثار الإغراء:

- اتخاذ القرار: إن تخيير الإنسان بين شيئين يضطره إلى ترك بديل واحد بالضرورة، لكن بعد اتخاذ القرار يرى بعض الخصائص الجيدة في البديل المتروك، في سبب التنافر المعرفي ولقضاء على هذا التعارض أو التقليل من حدته أمام الفرد حلين، الأول يحتم عليه إقناع نفسه بأن البديل المتروك غير جذاب وأن خصائص البديل المختار لا تملك قوة التأثير في قراره. أما الثاني فيلجأ فيه إلى تبرير اختياره من خلال إعطاء مجموعة من العوامل التي تؤيده كالمبالغة في وصف خصائص البديل المختار.
- آثار الكذب: يظهر التعارض هنا إذا أقدم الفرد على القيام بما يخالف العناصر والمواقف التي يؤمن بها وتتوقف قوة التنافر على عنصريين، الأول كلما تعارض قوله وقراره مع اعتقاده الشخصي كلما زاد التنافر بينما في الثاني تقل قوة التنافر كلما سعى الفرد إلى تبرير رغم معارضته الداخلية لها.
- آثار الإغراء: في هذه الحالة يظهر لدى الفرد ميولا داخليا للحصول أو فعل شيء يخالف اعتقاده، تتعدد هنا أسباب النفور كأن يكون بعيد المنال أو مخالفة صريحة لمعتقداته أو غير مشروع أو يورطه في مشاكل لا نهاية لها..

في معنى التنافر المعرفي

لقد اادت نظرية التنافر المعرفي الى قدر كبير من الجدل والبحث وعلى الرغم من سهولتها نسبيا فى الفهم الا أن مضمناها واسعة ومعقدة وتقرر النظرية بصفه أساسية ان الانسان لديه عديد من المعارف (اتجاهات وادراكات) عن العالم يمكن ان يكون لها احد ثلاث صلات ببعضها البعض.

- ١ - معارف يمكن ان تكون متناغمه بمعنى انها تاتى بعضها البعض وتدعم السلوك المرتبط ببعضها البعض مثل امرأة تستمتع بالطهى تطهو الطعام لأسرتها.
- ٢ - معارف يمكن الاتصل ببعضها البعض ويحدث هذا عندما مثلا امرأة تستمتع بالطهى تتصل تليفونيا بالكوافير.

٣ - واخيرا معارف يمكن ان تكون متنافرة وفي هذه الحالة فان السلوكيات التي تنتج عن المعرفتين متعارضة او على الاقل لا تتصل ببعضها البعض افترض ان المرأة التي تستمتع بالطهي استاجرت طاهيا وهذا يعنى انها لن تطهو الطعام بعد ذلك وهذه المرأة سوف تخبر حاله من التنافر.

وخبرة التنافر خبرة سالبه وهى تنتج حاله دافعيه هدفها تخفيف التنافر وهناك عدة طرق يمكن بها تخفيف التنافر عديد منها يتعلق باتجاهات الفرد المعنى بالحديث ان المرأة التي استاجرت طاهيا قد تبدأ فى التركيز على الاسباب الايجابيه التي جعلتها تستأجره وتقليل التوكيد على حقيقه انها هى نفسها تحب ان تطهو الطعام.

وتنبأ نظرية التنافر ان اشباع الفرد ورضاه عن قرار يتصاعد كلما زاد احد العوامل الآتية:

١ - اهمية القرار.

٢ - الآثار الجانبية للقرار.

٣ - الفروق بين البدائل التي يجب على الفرد أن يختار من بينها عند اتخاذ قراره.

ان التنافر الموفى هو مثال على نظرية الأنساق ومن ثم فانه لديه عديد من اوجه الضعف والقوة التي تتسم بها الأساليب التوازنية.

التنافر المعرفي أو التناشز المعرفي حالة من التوتر الداخلي ناجمة عن أن المرء موزع بين فكرتين أو عدة أفكار متناقضة.

لتصرفاتنا عادة تماسك يشرحه انسجام منظومتنا النفسية، حيث تتوازن آراؤنا واتجاهاتنا، وكلامنا وعواطفنا وأفكارنا. ونبحث، إذ نكون على وفاق مع أنفسنا، على أن نكون على وفاق مع أعضاء محيطنا، وذلك أمر يشرح على وجه الخصوص أننا نختار أصدقاءنا المفضلين من بين الأشخاص الذين ينتمون إلى الوسط الاجتماعي الثقافي نفسه. لهم الاهتمامات عينها، والآراء ذاتها. الخ. ولكن قد يحدث أن تصيب أحداث خارجية هذا الانسجام بالخلل. ومثال ذلك كشوف علمية في أصل الحياة يمكنها أن تصدم قناعاتنا الدينية، أو أن أحد أصدقائي يعلن

أيضاً، على نحو مفاجئ، آراء سياسية تعارض آرائي. وينجم عن ذلك ضرب من الانزعاج يطلق عليه عالم النفس الأمريكي ليون فستنجر مصطلح (التنافر المعرفي). وينبغي لي، لأقلص هذا التوتر، أن أدخل عنصراً آخر سيساعدني على أن أتجاوز التناقض وأجد توازني الداخلي مجدداً، فبوسعي أن أرفض الإعلام الذي تلقينته (يتعذر خلق الحياة في المخبر، لا أعتقد أن بوسع بيير أن يخون أفكاره)، أو بوسعي أن أقلل من شأن هذا الإعلام (سيتين بيير خطأه بسرعة). ويمكنني أيضاً أن أقطع علاقتي بصديقي، وتلك وسيلة لتحويل بيئتي، أو تعديل اتجاهي الخاص، وتغيير اعتقادي ورأيي. وفي رأي ل. فستنجر أن الإنسان موجود عقلائي يبحث عن وسيلة استبعاد كل تناقض منطقي يحدث في منظومتنا الفكرية.

وتقول النظرية أن تواجد التنافر المعرفي يخلق لدى الإنسان نوعاً من الإنزعاج النفسي مما يدفع الفرد بأن يسعى إلى تقليل التنافر، مما يقود إلى تفادي المعلومات التي قد تؤدي إلى رفع مستوى التنافر المعرفي لدى الشخص. وكلما ازدادت حدة التنافر، كلما ازدادت الحاجة إلى خفض مستوى التنافر.

والتخلص من أثقال التنافر المعرفي أدى الأفراد يمكن أن يكون عبر أكثر من وسيلة. فمن الممكن للفرد مثلاً أن يضيف إلى المعرفة المتوافقة لديه، أو يزيل المعرفة المتناقضة التي تسبب له الضيق، أو لأن يستبدل المعرفة المتنافرة بمعارف متوافقة، أو أن يضيف أهمية خاصة على المعارف المتوافقة لكي يجعلها أكثر أهمية من المعرفة المتنافرة.

لنأخذ مثلاً عملياً يشرح هذه النظرية: فالمدخن المدمن الذي يعلم آثار التدخين المضرة على صحته، سوف يشعر بالتنافر المعرفي إذا ما استمر بالتدخين. وقد يحاول هذا الفرد التخلص من الضيق الذي يسببه التنافر عن طرق تغيير عاداته والتوقف عن التدخين. وهذا هو نوع من الإضافة الإيجابية للمعرفة المتوافقة إذاً أقر أن التدخين مضر بالصحة ويتوجب الإمتناع عنه. ولكن هناك طريقة أخرى للتقليل من حدة التنافر المعرفي لديه، وهي بأن يسعى لتغيير تصورات المعرفة للواقع مما يخفف من حدة التنافر المعرفي لديه. فقد يقوم هذا المدخن مثلاً بإقناع نفسه أن التدخين ليس له أية عواقب صحيّة يمكن إثباتها وهذا إزالة للفهم المختلف المسبب للتنافر. وقد ينظر المدخن أيضاً

إلى الأسباب الإيجابية للتدخين فيقنع نفسه أن التدخين يقلل من حدة الأعصاب ويمنع الإنسان من السمنة وهذا نوع من إضافة المعارف المتوافقة. ويمكن أيضا للمدخن أن يضيف استمتاعه بالتدخين وأن يعتبر هذا الاستمتاع عنصر مهم من عناصر استمتاعه بالحياة.. وهذه حالة إضافة أهمية إلى معرفة المتوافقة لكي تغطي على أهمية المعرفة المتناقضة التي تزعجه فيقلل من أهميتها.

ولو لاحظنا لوجدنا بأن نظرية التنافر المعرفي تدخل في تفسير الكثير من المتناقضات المتعلقة بتصرفات الأنسان التي تبدو مخالفة أو متناقضة أو متنافرة بشكل صريح مع معرفته السليمة أو المبادئ البديهية أو المتعارف عليها وبما بحاجة للتخلص من تنافرها المعرفي.

في مطلع الخمسينيات من القرن الماضي، أجرى عالم أمريكي متخصص في علم النفس الاجتماعي يدعى ليون فستنغر تجربة تمثل صورة قريبة من المتاعب التي تواجهها أوروبا في الوقت الحالي.

فقد التقى هذا العالم بجماعة دينية يؤمن أعضاءها بأن المخلوقات الفضائية قادمة لإنقاذهم من طوفان هائل سوف يدمر كوكب الأرض. وقد استطاع فستنغر أن يقنعهم بأنه انضم إليهم ضمن مساعاه لدراسة نظرية أسماها "التنافر المعرفي"، وهو مصطلح يشير إلى التوتر النفسي الحاصل عندما يجد الأفراد أمامهم أدلة مثبتة تتناقض مع افتراضاتهم أو معتقداتهم.

وعندما حل يوم القيامة الموعود وانقضى دون أن تسقط قطرة ماء ودون أن تعبر الأجواء أي أطباق طائرة، راقب فستنغر كيفية استجابة أعضاء الجماعة لصدمة الواقع. وبما أنهم كانوا قد بذلوا الكثير في سبيل حشد الدعم لوجهة نظرهم، فإن التراجع كان ببساطة أمرا مكلفا. وعوضا عن ذلك، نقل قادة الجماعة نبوءتهم إلى تاريخ آخر في المستقبل، وشجعوا الأتباع على المزيد من الالتزام وعلى "هداية" غير المؤمنين بالنبوءة. وقد وجد بعض الأعضاء في ذلك وسيلة للتخفيف من ألم خيبة الأمل، لكن النتيجة الحتمية هي أن الواقع هو الذي ينتصر.

وقد عقب فستنغر بالقول: "ربما يحاول هؤلاء المؤمنون إخفاء الحقيقة، ولو عن أنفسهم، لكنهم يعلمون أن النبوءة كانت خاطئة وأن جميع استعداداتهم كانت عبثا في عبث. لا يمكن إزالة التنافر بالكامل بمجرد إنكار التناقض أو وضعه في إطار منطقي".

علم النفس السياسي

هذه القصة التي تحمل في طياتها قدرا من التناقض الظاهري تتشابه بصورة كبيرة مع تفسير علم النفس السياسي لأزمة الديون الأوروبية. فقد التزم الزعماء السياسيون بمسار خطط الإنقاذ وبرامج التقشف على الرغم من ضخامة تكاليفها. وها هي الاتفاقية التي توصل إليها المجلس الأوروبي في بروكسل تتخذ المنحى نفسه: سيولة إضافية بالمليارات، دون أي حلول هيكلية ذات معنى.

من المفترض أن يكون قد اتضح الآن بما لا يدع مجالا للشك أن السيولة ليست هي الحل. ومن الواضح أيضا أن التقشف ليس هو العلاج. في كل يوم يتراكم المزيد من البيانات المحبطة في المحيط الأوروبي؛ فقد تبين أن الزمن هو الخصم، وليس مجرد حليف يمكن أن يشتريه المال. ولا شك في أن الزمن لا يتكفل بشفاء كل الجروح، والبيانات على ذلك خير شاهد.

نظرية التنافر المعرفي في فستنجر Festinger

وتنطلق نظرية التنافر المعرفي وفقاً لمبدأين، يعود بناء النظرية لجهود ليون فستنجر أساسيين هما:

- أن التنافر المعرفي ناتج عندما يكون على الفرد الاختيار بين ما يحمله من اتجاه معتقداته، معارفه.. نحو موقف معين وبين السلوك مما يحدث لديه التنافر، بمعنى آخر النتائج المترتبة على هذا الاختيار.
- إمكانية خفض التنافر من خلال اختزال أهمية الصراع بين معتقداته وما يكتسبه من معتقدات أو من خلال تغير الصراع بين الاتجاه والسلوك.. *Balance* جديدة مما يحدث حالة من التوازن عندئذ نجد أن الفرد حين تواجهه حاله من الغموض أو التنافر المعرفي، فإن هذه الحالة تدفعه إلى محاوله خفض درجه التنافر للوصول إلى التناسق المعرفي

أهمية نظرية التنافر المعرفي

تعود أهمية نظرية التنافر المعرفي، وبشكل خاص التوازن المعرفي/ التنافر المعرفي لفهم الظروف التي في دراسته للممارسات المتكاملة في Adams تقف وراء الدافعية للانجاز، وهذا ما توصل إليه ادم سميث والوقت الذي يستغرقه Input المنظمات والمؤسسات، حيث يقارن الفرد بين المدخلات مثل العائد المادي والمعنوي والاعتراف الاجتماعي، وأوضح Output في العمل... والمخرجات ادمز بان عدم التوازن بين هذه المدخلات والمخرجات يؤدي إلى حالات من الدافعية السلبية كالتوتر، والذي يسعى الفرد إلى التخلص منها من خلال اللجوء إلى إحدى البدائل التالي:

أ- التشويه المعرفي لمدخلات أو مخرجات الفرد على سبيل المثال التقليل من أهميه المادة العلمية كون المدخلات بالنسبة للمتعلم، أو التقليل من أهمية النجاح والعائد المرود من تلك المادة.

ب- الانسحاب من الموقف.

ج- التغيير الفعلي أو المتصور لمقارنه الشخص بين المدخلات أو المخرجات.

د- التغيير الفعلي لمدخلات أو نتائج الفرد.

وفقاً لتصور ادمز فان المدخلات والتي تتمثل في سلوكيات الانجاز) سوف تتزايد في حاله ما إذا كانت النتائج أو المخرجات المترتبة على ذلك مرضية بالنسبة للفرد. بينما تتناقص سلوكيات الانجاز، إذا كان العائد أو المخرجات منخفضة وغير مرضية)

ويمكن تنشيط التنافر المعرفي واستثارة السلوك الإنجازي من خلال تعرض الفرد إلى مواقف، هي:

▪ يحدث التنافر عندما لا تتسق الجوانب المعرفية للشخص مع المعايير الاجتماعية، فعلي سبيل المثال عندما يعتبر الفرد نفسه أميناً ولكن ليس لديه وقت للاستذكار

من اجل الامتحان م ا. لذا يلجأ إلى نقل إجابات متعددة من احد زملائه أثناء الامتحان. هنا يعيش الفرد في صراع بين أمانة جانب معرفي) وبين قيامه بكسر احد المعايير (الغش)، بذا يشعر الفرد بعدم الارتياح حتى يحل هذا التنافر. وربما يحاول الفرد تغيير اتجاه نحو الغش ليكون مقبولا تحت ظروف معينة، وقد يغير من أفكاره عن دواعي الأمانة في هذا الوقت. قصارى القول أن الفرد يكون لديه دافع ما لأزاله هذا التناقض.

- ينشأ التنافر عندما يتوقع الفرد حدوث حدث ما ويقع آخر بدلا منه.
- يحدث التنافر عندما يقوم الأفراد بسلوك يختلف مع اتجاهات العامة. فعلي سبيل المثال قد يجد الفرد أحيانا انه يستمتع بسماع الموسيقى . مرة ثانية نجده يشعر بعدم الارتياح من سماع الموسيقى الأمر الذي يدفعه إلى فض التعارض بين اتجاه الأول وسلوكه الجديد.

إلى أن مجال وتطبيقات نظرية التنافر المعرفي ترتبط بالتغير ويشير فستنجر المعرفي لاتجاه الفرد في موقف ما، وترتبط هذه النظرية بشكل خاص بعملية اتخاذ القرار وحل المشكلات.



مجتمع المعلومات

على الرغم من ظهور هذا المصطلح منذ ثلاثين عاما، إلا أن التطورات الهائلة التي حدثت في تلك الفترة قد عظمت من استخدام هذا المصطلح، فضلا عن ظهور مصطلحات كالعولمة، الرقمنة وعلى الرغم من تداول هذا المصطلح إلا أنه يحمل مفاهيم غير واضحة أحيانا، وغير متفق عليها. وقد شهد العالم عبر تاريخه الطويل تطورات متلاحقة وتحولات كبيرة في طرق وأساليب الحياة والمعيشة. وقد استجدت لديه احتياجات عديدة فبعد أن كان يعتمد على الزراعة لمدة من الزمن تحول إلى الصناعة من أجل تلبية احتياجاته حيث شهدت الثورة الصناعية الكبرى الأولى في القرن الثامن عشر، الذي تميز بالتخلي عن الآلات اليدوية بعد اختراع الآلات البخارية وأساليب التعدين، وبدأت الموجة الثانية للثورة الصناعية بعد مرور عصر واحد على ذلك عندما تم استحداث الكهرباء والمحركات ذات الاحتراق الداخلي والمواد الكيميائية المستحدثة بواسطة الأبحاث العلمية وعمليات صب الصلب الفعالة، وتكنولوجيا الاتصال الأولى كنظم التلغراف والهاتف والبريد وقد أفضت الموجة الأولى إلى الثورة الزراعية والموجة الثانية إلى الثورة الصناعية التي سمحت بإتباع سبل الاستدلال والمنهجيات العلمية النسقية والمنظمة. أما العصر الحالي فهو يخضع للمعايير ويتميز بظهور تكنولوجيا الاتصالات والمعلومات. فسمات المجتمع وخصائصه المتغيرة، وكذلك نظامه المتغير، تؤدي على وجه التحديد وبكل وضوح إلى نشأة مجتمع المعلومات والمعرفة.

مفهوم مجتمع المعلومات

عالم تكنولوجيا المعلومات، العالم الذي يتجه نحو التكتلات المعلوماتية ونحو شبكات الاتصالات بعيدة المدى. ”الصفة التي أطلقت على العصر الذي نعيش فيه وهو عصر المعلومات” - المجتمع ما بعد الصناعي. - المجتمع المعلوماتي. - مجتمع المعرفة. رفض بعض الباحثين مصطلح ”مجتمع المعلومات”؛ لأن صناعة المعلومات

أبرز ما يميز هذه الفترة. رغم أهمية المعلومات بشكل واضح في الحياة المعاصرة فإنها ليست أكثر من ظاهرة أخرى كالسيارات والكهرباء. ان مصطلح مجتمع المعرفة أرقى من مجتمع المعلومات؛ لأن مصطلح المعلومات غامض فليس هناك معلومات خام تسير بدون منظومة فكرية ما - أما المعرفة فهي منظومة من البيانات ذات دلالة ومعني. لأننا لا نشد المعلومات بذاتها وانما لما فيها من دلالة ومعني ”مجتمع المعلومات والمعرفة“.

يأتي مجتمع المعلومات بعد مراحل متعددة مر بها التاريخ الإنساني، وتميزت كل مرحلة بخصائص ومميزات، حيث شهدت الإنسانية من قبل، تكنولوجيا الصيد ثم تكنولوجيا الزراعة، وبعدها تكنولوجيا المعلومات، التي رسمت الملامح الأولى لمجتمع المعلومات هذا الأخير تميز ”بالتركيز على العمليات التي تعالج فيها المعلومات، والمادة الخام الأساسية به هي المعلومة، التي يتم استثمارها بحيث تولد المعرفة، معرفة جديدة. وهذا عكس المواد الأساسية في المجتمعات الأخرى، حيث تنضب بسبب الاستهلاك، أما في مجتمع المعلومات فالمعلومات تولد معلومات، مما يجعل مصادر المجتمع المعلوماتي متجددة ولا تنضب“ الأمر الذي يفسر أهمية المعلومات، ومكانتها كأهم مادة أولية على الإطلاق وهو ما يجعل المجتمع الجديد يعتمد في تطوره بصورة أساسية على هذا المورد، وشبكات الاتصال والحواسيب، ويتميز بوجود سلع وخدمات معلوماتية لم تكن موجودة من قبل، إلى جانب اعتماده بصفة أساسية على التكنولوجيا ”الفكرية“ أي تعظيم شأن الفكر والعقل الإنساني بالحواسيب، والاتصال والذكاء الاصطناعي ونظم الخبرة.

ويقصد أيضا بمجتمع المعلومات التحول من مجتمع صناعي الي مجتمع تكون المعلومات فيه أكثر اتساعا وتنوعا وهي القوة المسيطرة. - المجتمع الذي ينشغل معظم أفرادها بإنتاج المعلومات أو جمعها أو اختزنها. - المجتمع الذي تتاح فيه الاتصالات العالمية وتنتج فيه المعلومات بكميات ضخمة وتنوع بشكل ضخم وتصبح لها قوة تأثير على الاقتصاد. - المجتمع الذي يقوم أساسا على المعرفة وإنتاجها وتوظيفها بكفاءة في جميع مجالات النشاط المجتمعي ”الاقتصاد؛ المجتمع المدني؛ السياسة؛ الحياة الخاصة

” للارتقاء بالحالة الإنسانية. - البيئة الاقتصادية والاجتماعية التي تطبق الاستخدام الأمثل للتكنولوجيا المعلومات والاتصالات ” الانترنت ” فان أحسن استخدام المعلومات وتوزيعها يعم النفع على الأفراد في جميع نواحي الحياة. جميع الأنشطة، والتدابير، والممارسات المرتبطة بالمعلومات، إنتاجا، ونشرا، وتنظيما، واستثمارا، ويشمل إنتاج المعلومات، أنشطة البحث والجهود الإبداعية والتأليف الموجه لخدمة الأهداف التعليمية والتثقيفية. كما أعتبر العديد من الباحثين مجتمع المعلومات كوسط اجتماعي أفضل للمعلومات ” وهو مجرد مجتمع رأسمالي، تعتبر المعلومات فيه سلعة أكثر منها موردا عاما“ أي أن المعلومات التي كانت أساسا متاحة بالمجان من المكتبات العامة، والوثائق الحكومية أصبحت أكثر تكلفة عند الحصول عليها خصوصا بعد اختزالها في النظم المعتمدة على الحواسيب. وهذه النظم مملوكة في معظمها للقطاع الخاص، ويتم التعامل معها على أساس تجاري من أجل الربح. كما تم تعريف مجتمع المعلومات ”كدائرة متحدة تهتم بالأوضاع العامة من حشود وروابط ومصادر متنوعة تشكل ما بين المؤسسات والأفراد لرعاية اهتمامات المجتمع حول توفير وتبادل المعلومات، والمعرفة الهادفة إلى سرعة الحصول على المعلومات، وزيادة المعرفة“. ورغم أن مفهوم مجتمع المعلومات لم يتبلور تماما في الفكر العالمي للعديد من الباحثين إلا أنهم اتفقوا على اعتباره المخاض العسير، الذي مرت به البشرية مند الستينيات بمناسبة خطاب النهايات، نهاية المكان، مصانع بلا عمال، نهاية المسافة، تعليم بلا معلمين نهاية المدينة، مجتمع بلا نقد، نهاية الكتاب، كتابة بلا أرقام، نهاية الورق مكتبات بلا رفوف“.

في مجتمع المعلومات يشكل قطاع المعلومات المصدر الأساسي للدخل القومي والعمل والتحول البنائي ففي الولايات المتحدة فان قطاع المعلومات ينتج حوالي نصف الدخل القومي وفرص العمل، وتظهر اقتصاديات الدول المتقدمة في أوروبا ان حوالي ٤٠ بالمائة من دخلها القومي قد أنبثق من أنشطة المعلومات في منتصف السبعينات. رغم تعدد المفاهيم حول مجتمع المعلومات إلا أنه يمكن استشفاف، أن مجتمع المعلومات يتركز

أساساً على إنتاج المعلومة والحصول عليها واستغلالها في خدمة أهداف التنمية والتطوير، من خلال وضع آليات وإدارة انسيابها بواسطة بنية تحتية للمعلومات وشبكات الاتصال. ويمكن القول أن أهم عناصر قيام مجتمع معلومات مبني على قيمة المعرفة وإتاحة عادلة للوصول إلى المعلومات هي تنمية الإدراك البشري ومهارة استخدام تكنولوجيا المعلومات.

لابد من وضع التخطيط الشامل ووضع آلية التنفيذ وهي مسؤولية مشتركة تقع على عاتق النظام المؤسسي وتلك النظم التي تمثل مهنة المعلومات وصناعة المعلومات والمستفيدين من المعلومات والبدء من وضع آلية مشتركة تحت رعاية وإشراف مؤسسة عليا رسمية بالدولة مع مراعاة التنسيق في المهام والواجبات والمقصود بالتنسيق وجود تشريع قانوني يحدد المهام والمسؤوليات بشكل يحد من الازدواجية ويعمل على تحقيق التكامل والتوازن من أجل تبديد طريق المعلومات وربطه بالاقتصاد والتنمية وتحقيق التقدم والرفاه.

من هذا المنطلق لابد من إدماج البنية الأساسية للمعلومات *III* ضمن الاستراتيجيات التنموية بصورة تتضمن معها ضرورة وصول خدمات المعلومات لكافة المناطق الريفية والنائية واستخدام الحواسيب في المدارس والجامعات على جميع المستويات، وانتشار مراكز الإنترنت العامة ووجود اتصالات ذات سمة تنافسية تنظيمية وتحقيق التقدم بالإصلاح الإداري المؤسسي مع تحديث الأنظمة الإدارية والإنتاجية وإعادة هيكلة قطاع الاتصالات وربطه بالمعلومات وتحديد المؤسسات التابعة إليها وتنمية الموارد البشرية. وبالنسبة للدول النامية فالدخول إلى مجتمع المعلومات يتطلب، ضرورة نقل وتوطين التقنيات المعلوماتية، وبالتالي توفير بنى أساسية (تحتية وفوقية) من أجل الاستثمار لتنمية صناعة الاتصالات والمعلومات وتخطي الحاجز اللغوي في تقنيات المعلومات والاتصالات، مع إعداد خطة وطنية للمعلومات وتحديد أهدافها وحصر المؤسسات ذات العلاقة وتحديد المهام والواجبات والأدوار المؤدية لتحقيق الأهداف، وذلك في إطار وضع جدول زمني للالتزام بالتنفيذ والبدء في التنفيذ والتطبيق والمتابعة والتقييم والتعديل حسب المعطيات وتطورات عصر المعلومات، وكل ذلك يكون بإشراف ورعاية جهة رسمية بالدولة.

ويقصد كذلك بالمجتمع المعلوماتي: اذا أردنا ان نتعرف إلى المجتمع المعلوماتي فلا بد لنا أن نتاول مواضيع عدة من شأنها تسهيل الوصول إلى ماهية المجتمع المعلوماتي ولا بد من مقدمة شمولية تأتي لتعميم بعض المفاهيم والمصطلحات. باتت المعلومات هي المحرك الأول لكافة الأنشطة والعمليات وهي الأساس في المرجعية التي يبنى عليها اتخاذ القرارات وعليه اهتمت كافة المؤسسات باقتناء مصادر المعلومات وحفظها واسترجاعها في الوقت المناسب، أدت الثورة المعلوماتية المحدثة جراً لانتشار وسائل الاتصال الحديثة والتي جعلت من المجتمع مجتمعاً معلوماتياً مفتوحاً هذا الانفتاح العائد...



النماذج الاتصالية

طبيعة النماذج الاتصالية

بالرغم من وجود اختلافات بين النماذج الاتصالية من حيث حجمها واختلاف التغيرات التي تظهرها أو تؤكدتها، لكن هذه الاختلافات يعتبرها علماء الاتصال سطحية غير مهمة فالأمر المهم عند المقارنة ما بين النماذج هو تصنيفها يقع بشكل عام من خلال مايلي:

- أولاً - النماذج البنائية: وهي النماذج التي تظهر الخصائص الرسمية للحدث أو الشيء أي المكونات وعدد وحجم وترتيب الأجزاء المنفصلة للنظام أو الظاهرة التي نصنفها.
- ثانياً - النماذج الوظيفية: وهي النماذج التي تقدم لنا صورة عن طبقة الأصل للأسلوب الذي بمقتضاه يعمل النظام وتفسر الطبيعة القوى أو التغيرات التي تؤثر على النظام أو الظاهرة.

ملامح النماذج الاتصالية

- أولاً: كل نموذج يمثل فكرة مستقلة (نظرية - مبدأ) وتتأثر بالدرجة الأولى باتجاه البحث والدراسة.
- ثانياً: إذا كان هناك اتفاق في معظم النماذج على تحديد العناصر وعلاقتها ببعضها، واتجاه حركة هذه العلاقات، إلا أنه في مجال دراسة اتجاهات التأثير يفضل عدم الاكتفاء بنموذج واحد، بل من الأفضل دراسة النماذج في إطار متكامل.
- ثالثاً: إذا كانت النماذج الخاصة بعملية الاتصال من منظور علم النفس، أو علوم اللغة وعلم النفس اللغوي بالدرجة الأولى باتصال مواجهي أو اتصال الجماعات الصغيرة، وكذلك النماذج التي يقدمها علماء الاتصال بالجماهير تهتم بوسائل الإعلام وجماهير المتلقين بالدرجة الأولى، فليس هناك ما يمنع من استخدام النماذج الأولى كقاعدة أولية لبناء نماذج الاتصال في عملية الاتصال بالجمهير والإعلام.

- رابعاً: أن إعداد النماذج يتم بصورة أساسية لتوضيح الظاهرة أو حدث معين أو لكي تعاون أو تساعد الباحث على التنبؤ أو لمجرد التفسير.

نماذج الاتصال

تعتبر عملية الاتصال تفاعلاً بين البشر والوثائق - الآلات - الطبيعة كما عرفنا سابقاً) وقسمت الاتصالية إلى أجزاء صغيرة (*parts*) (أو إلى عناصر ومتغيرات تتمثل بالعلاقة بين المراسل والمستقبل) ومدى الاستقبال (التأثير) ولتسهيل تصور عملية الاتصال وضعت في نماذج متنوعة هدفها تنظيم وترتيب هذه العناصر مع بعضها البعض بالإضافة إلى إظهار العلاقة فيما بينها وتعتبر هذه النماذج تصويراً للعناصر الرئيسية التي تدخل في عملية الاتصال. قبل دراسة النماذج الموجودة لا بد أن نحدد فوائد استخدام هذه النماذج التي يمكن أن نوصفها في: أنها تزودنا بصورة جزئية عن أشياء كلية هذه الأشياء من الصعب إدراكها بدون (النماذج) التي هي عبارة عن خرائط تفصيلية للمعالم الأساسية لعملية الاتصال. إعداد النماذج في شرح وتحليل العمليات الاتصالية المعقدة أو الصعبة أو الغامضة بطريقة مبسطة فهي ترشد الباحث إلى التقاط الرئيسية لعملية الاتصال تساعد في عملية التنبؤ بالنتائج أو بمسار الأحداث في عملية الاتصال وهذا الأمر يساعد في عملية وضع فرضيات البحث.

النماذج الاتصالية

- نموذج لاسويل للاتصال *lasweus model of communtion*

وضعه العالم السياسة الأمريكي (هارلد لاسويل) عام ١٩٤٨ وقال إن الطريقة المناسبة لوصف عملية الاتصال وذلك بالإجابة على الأسئلة التالية:

من \ المرسل *who \ sender*

ماذا يقول \ الرسالة *message says what?*

في أية قناة \الوسيلة *in which channel? \medium*

لمن \المستقبل *to whom? \receiven*

التأثير *EFFECT*

ونلاحظ أن لاسويل اهتم بتأثير العملية الاتصالية على المستقبل وذلك لأن تركيزه انصب على دراسة وتحليل محتوى الدعاية الأساسية والرأي العام في أمريكا إلا أن هذا النموذج انتقد كثيراً بسبب

١- يقول لاسويل من البديهي أن للمرسل هدف للتأثير على المستقبل.

٢- يفترض أن الرسائل الاتصالية دائماً لها تأثير

٣- المبالغة في عملية التأثير على الاتصال الجماهيري بسبب اهتماماته أساسية ويمكن استخدام هذا النموذج وتطبيقه في تحليل الدعاية السياسية وأثرها على الرأي العام وخاصة في تحليل الحروب النفسية وفي عملية الإعلان التجاري

٤- حذف عنصر أساسياً وهو عنصر الاستجابة أو التغذية الراجعة من نموذجة فالالاتصال لديه يسير في اتجاه واحد من المراسل إلى المستقبل ليحقق تأثير ما. وهذا يعكس تاريخ وضع هذا النموذج الذي يعد من أوائل النماذج.

▪ النموذج الدائري: لاسجود وشرام *the osgeed and schramm circulan model*

وضع النموذج عام ١٩٥٩ ويتكون من العناصر التالية: المرسل - الرسالة - المستقبل. كما يبين النموذج تماثلاً أو تساوياً بين سلوك المرسل والمستقبل من خلال عملية الاتصال ويعتمد كل من شرام وأسجود على دراسة سلوك المرسل والمستقبل في تفسير عملية الاتصال كما يلي:

حيث يقوم المرسل بتحويل الأفكار إلى رموز ويصوغها في رسالة ويحولها قد تكون

الرسالة مكتوبة او ناطقة او إشارة إيمائية (اليد - العين)

والرسالة لديه عبارة عن رمز واحد أو مجموعة من الرموز وقد تكون كلمة إذاعية أو تلفزيونية أو مقالة أو جريدة أو حتى شفرة عسكرية، إشارة خط شكل كتاب. أما المستقبل الذي يستقبل الرسالة ويحولها إلى رمز ويفسرها حتى يفهم معناها أما عملية الاتصال هنا تتم فكرة ما توجد في ذهن المؤلف (المرسل) يريد أن يوصلها إلى المستقبل أو حتى يشاركه فيها فيقوم بتحويلها إلى رمز على شكل كلمات منطوقة أو مكتوبة أو إشارات يضعها في رسالة للمستقبل الذي يستقبلها فيحولها أيضاً إلى رموز أو حتى يقوم بترجمتها ويفسرها ليفهم معناها وبناء على فهم المستقبل للرسالة يرد على المرسل على الشكل التالي:

يضع المستقبل فكرته أو مشاعره في رموز فيضع رسالة جديدة يرسلها للمرسل الأصلي (المستقبل الجديد) الذي بدوره يحولها إلى رموز بعد تفسيرها أو ترجمتها ليتمكن أيضاً من فهمها.

مما تقدم نرى أن نموذج اسجود وشرام يقوم المرسل والمستقبل بنفس الوظائف الاتصالية في بداية العملية الاتصالية ونهايتها وكل من المرسل والمستقبل يتبادلان الأدوار كما يتضح من هذا النموذج أن كل من دور المرسل والمستقبل متساوية وبشكل محدود وأن وظيفة صياغة الأفكار في رموز متشابهة لإرسال الرسالة ووظيفة تحويل الرسالة إلى رموز متشابهة للاستقبال.

كما يمكن أن يستخدم هذا النموذج في وصف الاتصال الشخصي بأكثر منه في حالة الاتصال الجماهيري لأنه يقوم بدراسة المرسل والمستقبل وكيفية تبادل الرسائل بينهما

▪ نموذج روس: *ross model*

وضع روس هذا النموذج عام ١٩٦٥ ويحتوي على عناصر أساسية تشبه إلى حد ما عناصر نموذج لاسويل. فيها يوضح روس أن عملية الاتصال تتأثر بمشاعر واتجاهات ومعلومات كل من المرسل (المصدر - مفسر) والمستقبل (محلل ومفسر الرسالة) فإذا ما كانت الرسالة المرسله غير دقيقة فإن المستقبل لا يستطيع أن يفسرها وحتى فهمها بشكل

دقيق وسبب ذلك أن الرسالة الواصلة إلى المستقبل مختلفة عن الرسالة الأصلية التي أرسلت من قبل المرسل. أما قنوات الاتصال فتتمثل بقنوات الحواس الرئيسة لدى الإنسان المعافى وهي "سمعية - بصرية - شعورية (احساس)"، وتكون الرسالة على شكل (رموز - لغة - صوت) مشاعر اتجاهات معلومات رموز لغة صوت مشاعر اتجاهات معلومات.

مما تقدم نجد أن الاتصال يسير باتجاهين كما يؤثر بالجو العام الذي تحدث فيه عملية الاتصال كونها عملية مستمرة، متغيرة، دناميكية والاتصال هو عبارة عن تفاعل اجتماعي بين الناس يتأثر بأحوالهم وثقافتهم وبيئتهم.

▪ نموذج شانون وويفر: *shannon and wever model*

وضع شانون هذا النموذج حين كان يعمل في شركة بل الأمريكية للهاتف هو ومساعدته ويفر عام ١٩٤٩، فيه نجد أن عملية تسير في طريق واحد وحدد ثلاث خطوات لسير عملية كما نوه إلى عنصر التشويش الذي يعيقها على الشكل التالي:

الخطوة الأولى في الاتصال هي مصدر المعلومات الذي يقوم بإنتاج رسالة أو سلسلة رسائل اتصالية بعدها يتم تحويل الرسالة الاتصالية بواسطة إشارات إلى جهات البث أو الإرسال بحيث تتناسب مع طبيعة القناة إلى جهاز الاستقبال على أن تكون وظيفة الثاني على عكس الأولى لأن جهاز الإرسال يحولها إلى إشارة الكترونية بينما الاستقبال يحولها إلى رسالة اتصالية.

لنقل بالنهاية الرسالة إلى وجهتها، بالإضافة إلى المشاكل التي تتعرض لها الرسالة الاتصالية من تشويش ويحصل ذلك عند مرور عدة إشارات عبر نفس القناة وفي نفس الوقت الأمر الذي يؤدي إلى اختلافات بين الإشارة المباشرة والواصلة إلى المستقبل أو إلى الجهة المرجوة إلى المستقبل... إلا أن هذا النموذج تم نقده بسبب عدم احتوائه على عنصر التغذية الراجعة أو الاستجابة وتسير في طريق واحد.

إلا أن الأمر الآن تغير بتغير وسائل الاتصال... استخدم النموذج علماء المعلومات

واللغة والسلوك.

▪ نموذج ديفلور *defleur's model*

الذي يعتبر تطوير النموذج شانون قدمه ديفلور عام ١٩٦٦ ويتم الاتصال على الشكل التالي كما يناقش ديفلور مدى التطابق بين الرسالة المنتجة بين المصدر والرسالة الواصلة إلى المستقبل حيث تمكن من ملاحظة أنه أثناء عملية الاتصال يتحول المعنى الموجود في ذهن المرسل إلى رسالة اتصالية ومن ثم يقوم جهاز الإرسال بتحويلها إلى معلومات التي تمر عبر قناة قد تكون جماهيرية لتصل إلى المستقبل الذي يقوم بتحويلها كرسالة اتصالية وتقسم مستويات الاتصال إلى ثلاثة مستويات وهي:

١- مستوى الفرد.

٢- مستوى الموضوع.

٣- مستوى لغرض.

على مستوى الفرد

وهو أنواع:

أولاً- الاتصال الذاتي:

وهو العملية الاتصالية التي تتفاعل وتأخذ مكانها داخل المرء نفسه وذاته فهذا النوع من الاتصال لا يحتاج إلى شخصين مرسل ومستقبل.

ثانياً- الاتصال الشخصي:

وهو الاتصال الذي يكون بين شخصين أو فرد وآخر أو بين مجموعة قليلة من الأفراد.

ثالثاً- الاتصال الوسيط:

وهو أحد أنماط الاتصال يتم بين نوعين من الاتصال، الاتصال المواجهي والاتصال الجماهيري.

رابعاً- الاتصال العام:

وهو وجود الفرد مع مجموعة من الأفراد.

خامساً- الاتصال الجمعي:

ويحدث هذا الاتصال بين مجموعة من الناس.

النماذج الخطية

تعريف عام

انتشرت النماذج الخطية بعد الحرب العالمية الأولى، هذه النماذج (واطلق عليها نظريات ايضا) غالبا ما تسمى بال"الحقنة" أو ب"إطلاق الرصاصة". وطريقة هذا النموذج أن المعلومات تذهب بشكل مباشر إلى الجمهور المتلقي. ومن أهم العناصر التي تستخدم للعملية الاتصالية هما: المرسل والرسالة. ويرى أن المجتمع يتأثر بشكل سريع والقت التسمية على هذا الجمهور ب"جمهور سلبي". العالم الذي اخترع هذا النوع من النموذج هو العالم هارولد لاسويل. في عام ١٩٢٧ كتب هذا العالم حول تكتيكات الدعاية وتحدث عن الظاهرة التي كانت تتحقق في السابق عن طريق العنف والقهر ولكن الآن يمكن أن يكون عن طريق الإقناع. ظن العالم لاسويل أن الشخص يتأثر بشكل سريع من وسائل الإتصال (الإعلام) كالإبرة تماما أو الرصاصة أو الحقنة. وأصبح يوجد نهوض كبير في علم الدعاية والتي تؤثر بشكل مباشر. القى انتباه الأمريكيان مخاطر هذا الحقل من حقول الإتصال فقاموا بتأسيس معهد ليقومو بتحليل الدعايه في عام ١٩٣٨ بعد استدراكهم مدى التأثير الكبير لدى الناس وسهوله إقناعهم. هذا النموذج الخطي يرى أن للمرسل قوة كبيرة في التأثير بعقول الناس وتحدد اتجاهات الناس بالطريقة التي يريد بها. الجماهير عباره عن "كائنات سلبية ومنفصلة" يتصرفون بشكل مماثل ولكن التباين بين الأفراد والجماعات وتصنيف الناس في علم الاجتماع وفق (نظرية التصنيف) إلى عدة فئات. توصل الأمر أن الناس مختلفون بحسب الدرجة المعرفية لديهم. فأصبحت عملية تلقيهم الرسالة الإعلامية بشكل متباين. وينسحب الأمر على عملية التأثير.



النماذج المركزة على المعنى

تعريف عام+التركيز على مفهوم المعنى الدلالي

حتى يكون لدينا إتصال ناجح فيجب أن نركز هنا على أهمية عملية الترميز من المرسل والمستقبل، ويقصد بالترميز إمكانية صياغة المعنى المراد به من قبل المرسل في رموز تعبر عن هذا المعنى للمستمع، فاللغة ليست فقط أداة تنقل المعلومات بل تتعدى ذلك في كونها مثير ومنبه للأشخاص حتى يحققوا الإستجابة المطلوبة، وتكمن أهمية هذا المنبه في معناه وما يراد به منه ويسمى باللغة العربية بدلالة الرموز وبالإنجليزية تسمى بـ *semantic*، لذلك نرى أن علماء اللغة وعلماء النفس اللغوي قاموا بالاهتمام بالعمليات الناتجة من الاطراف المشاركة في عملية الاتصال، فالفرد يقوم بتشكيل بناء أو تركيب نحوي حتى يعبر عن فكرة، أو يحلل ما يقوله الاخرين ليصل إلى الدلالات الضمنية أو البيانات النحوية للتركيب، فإذا اراد شخص ما التواصل مع صديقه فيجب أن يكونا كلاهما على علم باللغة المستخدمة بينهما فلا تستطيع إجبار رجل من السعودية الحديث مع رجل من اليابان لا توجد بينهما لغة مشتركة، لذلك يختار الفرد الرموز على حسب دلالاتها الضمنية ووضوح معناها لنقلها للأخرين، فالرسالة إذا هي التي تضم رموزاً اتصالية تعبر عن افكار واء الشخص، وعلى الجانب الاخر نجد المستمع الذي يقوم بتفسير هذه الرموز حتى يصل إلى دلالاتها الضمنية والاستجابة المطلوبة، إذا الاتصال يتأثر بالسلوك اللغوي القائم على تفسير الفرد ورؤيته للرموز وإعطائها دلالات معينة تؤثر على عملية الاتصال.



النماذج المركزة على الجانب الاجتماعي

مقدمة عامة+ التركيز على مفهوم الخبرة المشتركة

أثرت شبكة العلاقات الاجتماعية على اتخاذ القرارات الاتصالية وأهمية التباين والاتفاق داخل الجماعات وغيرها من النتائج التي أكدت على أن الأفراد في جمهور المتلقين ليسوا ذرات منفصلة أو وحدات منعزلة ولكنهم يتتمون بشكل أو بآخر إلى شبكة من البناءات الاجتماعية التي تؤثر على قراراتهم واتجاهاتهم نحو مخرجات عمليات الاتصال، وهناك بحوث كان لها تأثير كبير في اتجاه الباحثين في الاتصال على تأكيد الانتماء الاجتماعي لأطراف عملية الاتصال. وقد أكد الباحثان جون ريلي وماتيلدا ريلي على تأثير الجماعات الأولية والبناءات الاجتماعية الأخرى في المجتمع على كل من المرسل والمستقبل وكذلك تأثير السياق الاجتماعي العام على عملية الاتصال وقد اعتمد الباحثان بصفة خاصة بتأثير الجماعات الأولية وتقوم رؤيتهم على تحليل الاتصال الجماهيري في إطار اجتماعي على اعتبار أن الاتصال الجماهيري نظام اجتماعي بين أنظمة أخرى في السياق الاجتماعي العام. مجال الخبرة المشتركة تقع في نظام الاشارات (الرموز- الرسالة) فيؤكد شرام على الخبرة المشتركة بين المرسل والمستقبل لتحديد ما إذا كانت الرسالة ستصل إلى الهدف بالطريقة التي قصدها المصدر. فوجود الخبرة المشتركة ضمان لنجاح عملية الاتصال بحيث يعتمد فك الرموز لدى المستقبل على ثقافته التي يشارك فيها المرسل ويمكن أن تكون هذه الخبرة لغة مشتركة وخلفيات مشتركة وثقافة مشتركة في إطار دلالي واحد.



نموذج كاتزورزسفلد *Kats lazarsfeld*

يبحث هذا النموذج في تأثير أفراد المجتمع في عملية الإعلام الجماهيري، على أساس ان الاعلام لا يؤثر على الناس مباشرة بل من خلال تأثيره على البعض مثل النخب وقادة الرأي العام.

حسب النموذج الفرد يهتم بمعلوماته ويتحكم في نقلها في إطاره الخاص وفي حدود مجال وجوده والمعلومات التي تقدم من وسائل الاعلام الجماهيرية لا تصل كما ينبغي لأن عملية الفهم تتنوع من فرد إلى آخر وهي ليست ذات تأثير كبير على جموع المتلقين وتأثيرها ثانوي ولا يمكن أن تصبح مؤثرة إلا من خلال وصولها إلى النخب وقادة الرأي العام الذين لديهم القدرة على اعادة صياغتها ووضعها في اطار ذات تأثير عند الجماعات التي تتبع لهم مثل ذلك تم الاستدلال بالناخبين في اتخاذ القرار للانتخابات حيث تبين أنهم يتأثرون بمن حولهم من الناس أكثر من تأثرهم بالمعلومات التي يتلقونها من خلال وسائل الاتصال الجماهيري.

وأوضح النموذج أن الأزواج يتأثرون ببعضهم وزملاء العمل يتأثرون ببعض وهذا يؤكد تأثير الناس بمن حولهم.

▪ أكد النموذج أن الافكار والمعلومات التي تقدم من وسائل الإعلام تناسب قادة الرأي والنخب أكثر من عامة الجماهير على أساس قدرة النخب على فهم التحليل اكثر من الافراد العاديين.

▪ أكد النموذج على أن المعلومات التي تقدم من وسائل الاعلام الجماهيري تنقل على مرحلتين من وسائل الاعلام الى قادة الرأي والنخب، ومن النخب الى الجمهور العادي الأقل نشاطا. هذه القضية أوضحت الصلة بين الاتصال وجها لوجه والاتصال الجماهيري.

▪ وأصحاب النموذج هم (الياهو كاتز وبول لازارسفلد).

أهمية النموذج على الصعيد المهني

١. يجب أن يكون على علم أن الجمهور يتأثر بقيادة الرأي والنخب التي نحن بحاجة لهم الى تحليل الخطاب الاعلامي ليلائم قادة الرأي أكثر من الاهتمام بمخاطبة عامة الناس لأنه مهما اجتهدنا لن نستطيع أن نلبي احتياجات كل الجمهور الغير متجانس أساسا.
٢. المعلومات تنتقل على مرحلتين الاولى من وسائل الاعلام إلى القادة والنخب والثانية من القادة والنخب إلى الجمهور على أساس أن النخب لديهم القدرة في توظيف المعلومات والايخبار في اطار الفرد والجمهور.

نموذج / نيوكومب T.Newcomb

- فكرة هذا النموذج قائمة على أساس تحديد المواقف على اساس وجود ضرورة بشرية مستمرة لأن يكون لنا مواقف حيال الأشياء والقضايا والأحداث والاشخاص الموجودة في البيئة المحيطة بنا.
- لا بد لنا من موقف حيال الاحداث التي تزودنا بها وسائل الاتصال كانت في اطار شخصي أو جماهيري وسوف تكون تجاه أحد أمرين.
- إما موضوعات الاتصال وقضاياها وهي ما نسميه (اتجاهات)
 - وإما أشخاص قائمين بالاتصال وهو ما نسميه تفاعلات
- على أساس أن وسائل الضغط والالاتصال تساعدنا في تحديد المواقف من القضايا والأحداث التي تدور حولنا.
- حسب النموذج فان الاعلام يقوم يقوم بأحداث خمس تغيرات رئيسية.
- أ. يتعثر الشعور تجاه قضايا أو أشخاص.

ب. تغير في قوة ودرجة الانجذاب.

ج. تقليل في مدى اهمية الشعور

و. نقص في درجة الصلات المشتركة التي كانت سابقة.

هذه التغيرات والتعديل في المواقف الناتج عن عمليات الاتصال والاعلام، يدخل فيها الظروف والملابسات والمراحل التي تمت فيها عمليات بناء المواقف الاتصالية وليست العناصر المحددة فقط.

نموذج تشارلس رايت *charles*

يركز هذا النموذج على الوظائف والادوار التي يقوم بها الاعلام في اطار الوظيفة الاتصالية والعملية الاتصالية بشكل عام.

حسب هذا النموذج فان تحديد ادوار الاعلام يفهم في سياق الفهم الشامل لطبيعة جمهور الاعلام وطبيعة التجربة الاتصالية وطبائع القائم بالاتصال والمؤسسات الاعلامية كمؤسسات اجتماعية اساسا.

هذا النموذج يجيب على السؤال الاتي

(ما هي المهام أو النتائج الظاهرة والكامنة التي تعود على المجتمع والجماعات الفرعية والأفراد من خلال تعرضهم لمواد الإعلام المنشورة أو المبتوثة في وسائل الاعلام).

حاول صاحب هذا النموذج الربط بين الوظائف الظاهرة والكامنة وبين الوظائف المطلوبة وغير المطلوبة باعتبارها أدوار يؤديها الاعلام رغم اختلافها.

حسب رايت فان أهم الوظائف التي تؤديها وسائل الاعلام فهي:

٢. التوجيه والتفسير

٣. نقل التراث

٤. الترفيه والتسلية.

أولا وظيفة نقل الاخبار

- الأهداف المتوقعة:

نشر المعلومات والاخبار يوفر لنا غالبا انذار سريع عن المخاطر والابوئة والحرائق والزلازل والاحداث المتنوعة بشكل عام.

هذه الانذارات يقدمها الاعلام للجميع بحيث توفر شعورا بالمساواة بين الطبقات الدنيا او الاقليات اكثر من غيرهم (على اساس ان جميع الافراد متساوين).

نشر الاخبار تحقق الاحتياجات اليومية للافراد والجماعات كما تحقق المعلومات عن الاحداث الروتينية.

الاخبار والمعلومات تساعد على تحقيق الاتصال الثقافي وتطويره بالسلب أو الايجاب.

المعلومات المنشورة او المبتوثة قد تعطي شرعية للجماعات الصغيرة او الهامشية.

- الأهداف الغير متوقعة:

(الاهداف الغير مرجوة المترتبة على عملية نشر الاخبار والمعلومات) مثلا قد تجعل الافراد يشعرون بالذعر وعدم القدرة على حل المشاكل واصابة الناس بالامبالاة السياسية والاجتماعية.

كثرة نشر الاخبار قد تستنفذ مجهودات الناس وتعلم البعض وسائل الانحراف) مثل الجرائم التي تحدث من جراء مشاهدتها عبر مواد الاعلام أفلام سينمائية أو مواد تلفزيونية أو مواقع الكترونية.

قد تتعرض النخب لضياح نفوذها بسبب كشف اسرارها لخصومها أو فقد السيطرة على اعضائها من جراء ما ينشر عنها في وسائل الاعلام.

قد يتعرض المجتمع لعدم الاستقرار، عندما تفقد السيطرة على فرض الرقابة على نوعية الاخبار ومحتواها على اساس أن أخبار المجتمعات الحديثة تؤثر على معنويات الشعوب الأقل تقدما.

مثال (نشر أخبار رفاهية المجتمعات الغربية وخاصة الرفاهية الفردية وتنوع مجالات الحياة من قبل وسائل الاعلام الفلسطينية، نتائجه الايجابية تتمثل في التواصل مع المجتمعات الغربية وتعلم مهارات جديدة أما النتائج العكسية تتمثل في ان كم كبير من الشباب الفلسطيني بدأ يفكر في التخلي عن وطنه ويكفر بعدالة قضيته ويبحث عن حلول واهية رغبة منه في تغيير واقعه الحياتي).

وظيفة التوجيه والتفسير:

الهدف الذي تسعى له وسائل الاعلام على صعيد التوجيه والتفسير هو توسيع فهم الناس وتوفير الجهد عن البحث عن المعلومات والاخبار، واعطاء معاني تاريخية ومستقبلية للاخبار والمعلومات التي تقدمها وسائل الاعلام لكن الهدف الغير مرغوب فيه هو اعاقا التغيير الاجتماعي نحو الافضل من خلال الحد من قدرات الافراد داخل المجتمعات.

وظيفة نقل التراث الثقافي:

وسائل الاعلام وظيفتها الاساسية هي زيادة الاندماج الاجتماعي ونشر التقاليد والقيم التي تحقق التواصل والاتصال والانفتاح على كل الثقافات للاستفادة منها الغير متوقع من هذه الوظيفة ان يتم التقليل من دور الثقافات الفرعية أو المحلية أو الشعبية لحساب الثقافة العالمية الجماهيرية.

مثال(قد تركز وسائل الاعلام على اطارات ثقافية عالمية مثل كتاب وشعراء ومفكرين وهذا الامر ينعكس سلبا على معرفة الناس لشعرائهم وأدبائهم ومفكريهم على الصعيد المحلي).

وظيفة الترفيه والتسلية:

تسعى وسائل الاعلام لتحقيق الاسترخاء والراحة وقضاء الاوقات الممتعة وتحقيق رغبات نفسية واجتماعية واشباعات بحاجة لها الانسان على اساس أن هذه الوظيفة تتيح السيطرة بشكل كبير على أنشطة الناس الغير متنوع من هذه الوظيفة ان تصبح التسلية والترفيه غير بناءة ولا تتناول قضايا جادة تفيد الناس وتصبح وسيلة للغزو أو العولمة.

مثال برامج بعض الفضائيات التي تصور الترفيه والتسلية في اطار قيمي غير ملائم لمجتمعاتنا ونشر الثقافة والافكار الاستهلاكية التي لا تؤدي إلى التطور والتقدم.

نموذج ملتيزيك (القوى النفسية والاجتماعية)

هذا النموذج يركز على الظروف التي يمارس فيها القائم بالاتصال عمله ويركز على تأثير الوسيلة فهو يعطي الابعاد النفسية والاجتماعية للعمليات الاتصالية أهمية كبرى.

يركز هذا النموذج على بعدين

- البعد الأول حدود وامكانية الوسيلة الاعلامية والقيود التي تضعها على المتلقي بحكم خصوصيتها بمعنى أن التعامل مع شبكات التواصل الاجتماعي تلزم من يتعامل معها ان يكون لديه حاسوب وخط انترنت ومعرفة بلغة الوسيلة التي ستسمح له بالتواصل مع الاخرين وهذا ينعكس على المرسل كذلك، وعلى جميع وسائل الاتصال المتاحة حالياً.

- البعد الثاني أسلوب التعامل مع الوسيلة من قبل المرسل والمستقبل ودرجة التعامل معها فبالوسيلة تحدد نوع وشكل الادراك المستهدف من المتلقي مثل (حدود الوقت والمكان والمسافة والتكرار الذي تحققه الوسيلة وخاصة الظرف الذي يتلقى فيه المستقبل محتوى ومضمون الوسيلة).

تصورات مستقبلية عن استخدامات نظريات الاتصال

ان صناعة القرار للقائم بالاتصال او للفرد والمجتمع عملية معقدة تشترك فيها العديد من العوامل والمتغيرات والاتجاهات والقيم سوى للفرد او المجتمع، والتي تساهم في مجموعها في اعطاء الصورة الحقيقية لصناعة القرار ولأن عالم اليوم هو عبار عن قرية صغيرة يمكن فيها للمتلقي التاثر والتأثير في في صناعة القرار ورسم الواقع المتخيل بفضل التكنولوجيا الحديثة والمحدثة والتي ساهمت في التأثير الكبير في لوسائل الاعلام والاتصال على المتلقين (الفرد او المجتمع)، وبذلك اصبح لابد من القائمين عليها والدارسين لها من وضع الاسس والنظريات المفسرة لسلوك هذه الوسائل وتأثيرها على المتلقين في احداث التغير المطلوب لصالح القائم بالاتصال، ومن ثم فان صناعة القرار لكلا طرفي عملية الاتصال تأخذ احد الإشكال المفترضة:-

- تكون السيطرة لوسائل الإعلام على المتلقي بشكل مباشرة من خلال اثاره الخوف لديه من المجهول المتوقع، وكذلك استعمال الإثارة الموقنة في تلبية حاجات ضرورية له.
- المتلقي يكن منعزل، مسلوب الإرادة يعاني من ضعف العادات والتقاليد والأعراف.
- يتسلم المتلقي المعلومات بشكل فردي ورد الفعل لديه فردي أيضا.
- صناعة القرار تكون مرتبطة بوسائل الإعلام وأهدافها بشكل مباشر.
- نظرية الرصاصة السحرية والمجتمع الجماهيري ودوامه او لولب الصمت هي المعتمدة في رسم صورة المشهد هذا.
- تكون السيطرة لوسائل الاعلام على المتلقي بشكل انتقائي حيث تقدم رسائلها الى المتلقي وتستقبل ردود الافعال بشكل انتقائي ويرجع ذلك الى اختلاف الافراد فيما بينهم في العادات والاعراف والتقاليد.

- المتلقي فيها ليس منعزل بل اجتماعي ويأثر في الآخرين وبذلك يجب على وسائل الإعلام ادراك حاجات ورغبات المتلقين وتقديمها اليهم من غير استخدام اسلوب الاثارة الرخيصة.
 - يتسلم المتلقي المعلومات بشكل فردي وجماعي ورد الفعل لديه فردي وجماعي.
 - صناعة القرار تكون مشتركة بين وسائل الإعلام والمتلقي ويمكن ترجيح احدهما على الآخر حسب قوة الرسالة ومدى ذكاء المتلقي.
 - نظرية الاستخدامات والاشباع وانتشار المبتكرات هي المعتمدة في رسم صورة هذا المشهد.
 - تكون السيطرة للمتلقين على وسائل الإعلام من خلال استخدامات المتلقين لهذه الوسائل ومدى اعتماد الفرد عليها وذكائه في معرفة كيفية استخدامها وبذلك تكون هناك علاقة تفاعلية بين المتلقي ووسيلة الاتصال.
 - صناعة القرار تكون مشتركة بين وسائل الإعلام والمتلقي ويمكن ترجيح احدهما على الآخر حسب قوة الرسالة ومدى ذكاء المتلقي.
 - يتسلم المتلقي المعلومات بشكل فردي وجماعي ورد الفعل لديه فردي وجماعي.
 - نظرية الغرس الثقافي وترتيب الأولويات والفجوة المعرفية هي المعتمدة في رسم صورة هذا المشهد.
- وبذلك نجد ان هذه النظريات تحاول الإجابة عن سؤال او إشكالية صناعة القرار مع الاهتمام بالعوامل الأخرى المتعلقة بالمرسل والرسالة والوسيلة ورجع الصدى ان الفهم الواعي لهذه النظريات يؤدي الي نجاح عملية الاتصال.



المصادر والمراجع

- د. فاروق يوسف، دراسات في علم الاجتماع السياسي، القاهرة، مكتبة القاهرة الحديثة، ١٩٧٣.
- د. جيهان أحمد رشتي، نظم الاتصال: الإعلام في الدول النامية، القاهرة، دار الفكر العربي، ١٩٧٢.
- د. عبد الباسط عبد المعطي، الإعلام وتزييف الوعي، القاهرة، دار الثقافة الجديدة، ١٩٧٩.
- د. عبد الخبير محمود عطا، النظام الاتصالي المصري - الأدوار والمحددات والفعالية، مجلة السياسة الدولية، مؤسسة الأهرام القاهرية، ع٦٦، ١٩٨١.
- مازن لطيف علي: الحوار المتمدن - العدد: ٢٥٢١ - ٢٠٠٩ / ١ / ٩.
- حسن مصدق، يورغن هابرماس ومدرسة فرانكفورت: النظرية النقدية التواصلية، المركز الثقافي العربي، الدار البيضاء المغرب، ط١، ٢٠٠٥.
- عبد القادر بليمان، دراسات فلسفية في الأخلاق والسياسة (نحو رؤية تحليلية للحالة العربية)، مؤسسة كنوز الحكمة، الأبيار الجزائر، ٢٠١٢.
- عبد القادر بليمان، الأسس العقلية للسياسة، ديوان المطبوعات الجامعية، بن عكنون، الجزائر.
- عصام عبد الله، يورغن هبرماس، سيرته وفلسفته، مطابع الهيئة العامة للكتاب.
- موسى عبد الله وضع الأجندة (ترتيب الأولويات *Agenda Setting* من سنة ١٩٢٢ إلى يومنا هذا).
- جيهان أحمد رشتي، الأسس العلمية لنظريات الإعلام، (القاهرة: دار الفكر العربي، ١٩٧٨).
- د. عبد الحميد، محمد، الاتصال في مجالات الابداع الفني الجماهيري، عالم الكتب، ط١، ١٩٩٣.
- د. عبد الحميد، محمد، البحث العلمي في الدراسات الإعلامية، عالم الكتب، ط١، ٢٠٠٠.

- د. عماد مكاوي، حسن، نظريات الاعلام، الدار العربية للنشر والتوزيع، ط ١، ٢٠٠٧.
- د. دليو، فضيل، الاتصال، دار الفجر للنشر والتوزيع، ط ١، ٢٠٠٣.
- د. الهيتي، هادي نعمان، الاتصال الجماهيري المنظور الجديد، دار الشؤون الثقافية، ط ١، ٢٠٠٦، ص ٧٨.
- د. حسين السيد، ليلي، د. عماد مكاوي، حسن، الاتصال ونظرياته المعاصرة، الدار المصرية اللبنانية للنشر.
- د. خليل ابو إصبع، صالح، الاتصال والإعلام في المجتمعات المعاصرة، دار المجدل اوي لنشر والتوزيع، ط ١، ٢٠٠٦، ص ٥.
- د. حسن كامل، محمود، مبادئ علم الاتصال ونظريات التأثير، الدار العالمية للنشر والتوزيع، ط ١، ٢٠٠٣.
- محمد عبد الحميد، دراسة الجمهور في بحوث الإعلام (القاهرة: عالم الكتب، ١٩٩٧).
- عبد الرحمن محمد سعد الشامي، استخدامات القنوات التلفزيونية المحلية والدولية: الدوافع والإشباع، رسالة دكتوراه غير منشورة، (جامعة الأزهر، كلية اللغة العربية، قسم الصحافة والإعلام، ٢٠٠٢).
- يوسف سليمان سعد، استخدامات الجمهور اليمني لوسائل الإعلام أثناء الحملات الانتخابية والإشباع المحققة منها، رسالة ماجستير غير منشورة، (جامعة الأزهر: كلية اللغة العربية، ٢٠٠٠).
- حبيب، راكان، واخرون. مقدمة وسائل الاتصال. جدة: مكتبة دار زهران للنشر والتوزيع، الطبعة الاولى ١٤٢٢ هـ - ٢٠٠١ م.
- مكاوي، حسن، ليلي حسين السيد. الاتصال ونظرياته المعاصرة. القاهرة: الدار المصرية اللبنانية، ٢٠٠٩.
- محمود محمد قلندر ومحمد بابكر عوض: اتجاهات البحث في علم الاتصال، دار الفكر، دمشق، ٢٠٠٩ م.
- محمد عبد الحميد، بحوث الاتصال واتجاهات التأثير، عالم الكتب، القاهرة، ١٩٩٧.
- د. جيهان رشتي: الأسس العلمية لنظريات الإعلام، دار الفكر العربي، القاهرة، ط ٣. ١٩٨٦.

- عبد الرحمن عزي دراسات في نظرية الاتصال؛ نحو فكر إعلامي متميز، مركز دراسات الوحدة العربية. بيروت، ٢٠٠٣
- اريك ميغريه، سييسولوجيا الاتصال ووسائل الإعلام: ترجمة موريس شربل) مؤسسة محمد بن ارشد ال مكتوم (ط ١).
- إبراهيم إمام، الاتصال والاتصال بالجماهير، المكتبة الأنجلو مصرية، القاهرة ١٩٦٩
- نصير بوعلي: الإعلام والقيم قراءة في نظرية المفكر الجزائري عبد الرحمن عزي، دار الهدى، عين ميلة الجزائر - ٢٠٠٥
- نصير بوعلي: مفاتيح نظرية الحتمية القيمة في الإعلام؛ مقارنة بنوية، مجلة كنوز الحكمة، العدد الثاني، مؤسسة كنوز الحكمة، نوفمبر ٢٠٠٩ م.
- د. محمد منير حجاب: نظريات الاتصال. القاهرة: دار الفجر للنشر والتوزيع، ٢٠١١.
- د. حسن عماد مكاوي: نظريات الإعلام. القاهرة: الدار العربية للنشر والتوزيع، ٢٠٠٩.
- بسام عبد الرحمن المشاقبة: نظريات الإعلام. عمان: دار أسامة للنشر والتوزيع، ٢٠١١.
- بسام عبد الرحمن المشاقبة: نظريات الإتصال. عمان: دار أسامة للنشر والتوزيع، ٢٠١١.
- محمد عبد الحميد. نظريات الإعلام واتجاهات التأثير. القاهرة: عالم الكتب، ١٩٩٧.
- سوزان يوسف القليني (مدى اعتماد الصفوة المصرية على التلفزيون في وقت الأزمات) المجلة المصرية لبحوث الإعلام، العدد الرابع، ديسمبر ١٩٩٨ م
- شيماء ذو الفقار زغيب: نظريات في تشكيل اتجاهات الرأي العام (القاهرة: الدار المصرية اللبنانية، ٢٠٠٤).
- عادل عبدالغفار الإعلام والرأي العام - دراسة حول العلاقات المصرية الإسرائيلية بيروت، مركز دراسات الوحدة العربية - سلسلة أطروحات الدكتوراه (٤٣)، ٢٠٠٣.
- سامي طابع، بحوث الإعلام، ط ١ (القاهرة: دار النهضة العربية، ٢٠٠١ م).
- أرمان وميشال ماتلار، تاريخ نظريات الاتصال، ترجمة نصر الدين لعياضي وصادق رابع، ط ٣ (بيروت: مركز دراسات الوحدة العربية)، ٢٠٠٥ م
- دينس ماکويل، الإعلام وتأثيراته، ترجمة عثمان العربي، ط ١ (الرياض: دار الشبل، ١٩٩٢ م).

- عبد الحافظ صلوي، تأثير وسائل الإعلام السعودية في ترتيب أولويات اهتمام الجمهور بالقضايا الخارجية، رسالة دكتوراه
- غير منشورة (جامعة الإمام محمد بن سعود الإسلامية: كلية الدعوة والإعلام، قسم الإعلام، ١٩٩٦م)،
- ملفين ديفليير وساندرا بول روكتش، نظريات وسائل الإعلام، ترجمة كمال عبد الرؤوف، ط ١ (القاهرة: الدار الدولية للنشر والتوزيع، ١٩٩٢م).
- محمود حسن إسماعيل، مبادئ الاتصال ونظريات التأثير، ط ١ (القاهرة: الدار العالمية، ١٩٩٨م).
- سعد آل سعود، الاتصال والإعلام السياسي، ط ١ (الرياض: القنوات للنشر، ٢٠٠٧م).
- بسيوني حمادة، الاتجاهات الحديثة في بحوث وضع الأجندة، المجلة المصرية لبحوث الإعلام، العدد الرابع، ديسمبر، ١٩٩٨م.
- أماني فهمي الاتجاهات العالمية الحديثة لنظريات التأثير في الراديو والتلفزيون، المجلة المصرية لبحوث الرأي العام، العدد السادس، ١٩٩٩م.
- *Al - Hoqeel, A.S. Agenda-Setting Function of News Media Among Civil Servant*
- *Employees in Saudi Arabia Bowling Green State University, 1993,*
- *http://uts.cc.utexas.edu/pba077/ugTheory.htm Available At:*
- *Warner J. Severin, James W. Tankred, Jr, Communication Theories: Origins Methods and Uses in the Mass Media (New York & London, Longman, 1998) 3th ed.,.*
- *Elihu Katz, Jay G. Blumer & Michael Gurevitch, Utilization of mass communication by the individual in: J. G. Blumer and E. Katz, The Uses of Mass Communications: Current Perspectives on Gratifications Research (Biverrly hills & London, Sage Publication, 1974).*
- *James Lull, Media Communication: Culture A global Approach (London, Polity Press, 1995).*
- *Stephen W. Littlejohn, Theories of Human Communication (Belmont & California, Wadsworth Publishing Company, 1983) Second edition.*

- Jay Black & Jennings Brayant, *Introduction to Communication: Understand The past, Experience The present, Marvel et The future* (Medison, Brown Q. Bench Mark, 1995) 4th ed.
- *La Galaxie Gutenberg*, Paris, Maison Mame, 1967.
- *Pour comprendre les média*, Paris, Maison Mame, 1968.
- *Message et Massage*, Paris , Pauvert, 1988.
- *Guerre et paix dans le village planétaire*, Paris , Laffont, 1970.
- *Counterblast*, Paris, Maison Mame, 1972.
- *Du cliché à l'archétype*, Paris, Maison Mame, 1973.
- Barthes, Roland, *Mythologies*, Paris, Seuil, 1957.
- Breton, Philippe, *L'Utopie de la communication*, Paris, La Découverte, 1992.
- Eco, Umberto, *L'OEuvre ouverte*, Paris, Seuil, 1965.
- Escarpit, Robert, *Théorie générale de l'information et de la communication*, Paris, Hachette Université, 1976.
- Habermas, Jurgen, *Théorie de l'agir communicationnel*, Paris, Fayard, 1987.
- Hoggard, Richard, *La Culture du pauvre*, Paris, Minuit, 1970.
- Lazar, Judith, *La Science de la communication*, Paris, P.U.F. 1992.
- Vanoye, Francis, *Expression. Communication*, Paris, Armand Colin, 1973.
- http://www.livinginternet.com/i/ij_mcluhan.htm
- *Tan alexis mass communication theories and research*
- *Barran s. j. and davis d. k. mass communication theories*
- Gerbner, G., Gross, L., Morgan, M., & Signorielli, N. (1986). "Living with television: The dynamics of the cultivation process" in J. Bryant & D. Zillman (Eds.), *Perspectives on media effects* Hilldale, NJ: Lawrence Erlbaum Associates
- McCombs, Maxwell E.; Donald L. Shaw (1972). "The Agenda-Setting Function of Mass Media". *Public Opinion Quarterly* 36 (2): 176

- Noelle-Neumann, E. (1974). *The spiral of silence: a theory of public opinion*. *Journal of Communication*,
- Postman, Neil. "The Humanism of Media Ecology". Retrieved 9 November 2012
- McLuhan, M.; Fiore Q.; Agel J. (1996). *The medium is the message: an inventory of effects*. San Francisco: *HardWired*. ISBN 978-1-888869-02-6
- Babbie, E. (2007). *The practice of social research*. Thomas Higher Education: Belmont, California. ISBN 0-495-09325-4
- Pearce, K.J. (2009). *Media and Mass Communication Theories*. In *Encyclopedia of Communication Theory* (p. 624-628). SAGE Publications.
- Hartley, J.: "Mass communication", in O'Sullivan; Fiske (eds): *Key Concepts in Communication and Cultural Studies* (Routledge, 1997).
- Mackay, H.; O'Sullivan T.: *The Media Reader: Continuity and Transformation* (Sage, 1999).
- McQuail, D.: *McQuail's Mass Communication Theory (fifth edition)* (Sage, 2005). *Thompson, John B.: *The Media and Modernity* (Polity, 1995).
- Griffin, E. (2009). *A first look at communication theory*. McGraw Hill: New York, NY. ISBN 978-0-07-338502-0
- Babbie, E. (2007). *The practice of social research*. Thomas Higher Education: Belmont, California. ISBN 0-495-09325-4
- Barzilai-Nahon, K. (2009). *Gatekeeping: A critical review*. *Annual Review of Information Science and Technology*.
- Lewin, Kurt. "Forces behind food habits and methods of change". *Bulletin of the National Research Council*
- Shoemaker, Pamela J.; Vos, Tim P. (2009). *Gatekeeping Theory*. New York: Routledge. ISBN 0415981395.
- DeFleur, Melvin; DeFleur, Margaret (2009). *Mass Communication Theories: Explaining Origins, Processes, and Effects*. Allyn & Bacon.

- *Park, Robert (1922). The Immigrant Press and Its Control. New York: Harper & Brothers.*
- *Lewin, Kurt (1947). "Frontiers in group dynamics". Human Relations*
- *White, David Manning (1950). "The "gate keeper": A case study in the selection of news". Journalism Quarterly.*
- *Shoemaker, Pamela; Eichholz, Martin; Kim, Eunyj; Wrigley, Brenda (2001). "Individual and routine forces in gatekeeping". Journalism & Mass Communication Quarterly 78: 233–246.*
- *Singer, Jane B. (2003). "Campaign contributions: Online newspaper coverage of Election 2000". Journalism and Mass Communication Quarterly 80: 39–56.*
- *Singer, Jane B. (2006). "Stepping back from the gate: Online newspaper editors and the co-production of content in Campaign 2004". Journalism and Mass Communication Quarterly.*
- *Shoemaker, P. and T. Vos (2009) Gatekeeping Theory. New York: Routledge.*
- *Kwon, K. H., O. Oh, M. Agrawal, and H. R. Rao (2012) "Audience Gatekeeping in the Twitter Service: An Investigation of Tweets about the 2009 Gaza Conflict", AIS Transactions on Human-Computer Interaction (4) 4,*
- *Goode, L. (2009) "Social news, citizen journalism, and democracy", New Media and Society 11 (8), ^ Barzilai-Nahon, Karine (2008). "Toward a Theory of Network Gatekeeping: A Framework for Exploring Information Control". Journal of the American Information Science and Technology 1–20.*
- *Barzilai-Nahon, Karine (2006). "Gatekeepers, Virtual Communities and their Gated: Multidimensional Tensions in Cyberspace". International Journal of Communications, Law and Policy. Autumn (11).*
- <http://www.dailymail.co.uk>
- *Lewin, K. Field theory in social science, second imprisons London: Tailstock Publications Limited, 1963,*

- Charles wintor, *Pressures on the press: An Editor Looks at fleet street*. London: Andre Deutesch, 1972
- Harold, Dwight Lasswell, *Communication Research and Puplic Policy*, (*Public opinion Quarterly*: 1972) P. 301.
- – J.Habermas(200), *Après l'Etat-Nation*.
- J.Habermas, *Après Marx* , Trad.J.Ladmiral, Paris, 1985.
- J.Habermas, *Droit et démocratie*, Trad.R. Rochlitz, Paris, 1997.
- J.Habermas, *la technique et la science comme idéologie*
- J.Habermas, *Morale et communication* , Paris, 1986. (ed.Flammarion)
- J.Habermas, *Raison être légitimité*.
- J.Habermas, *Verité et justification*, Trad.Rainer Roschlitz, Paris, 2001.
- Michel Pfau. et.al: *Embedding Journalists in Military Combat Units: Impact on newspaper Story Frames And Tone*, *Journalism Quarterly*, Spring 2004, Vol.81, No.1.
- Karen Callaghan&Frauke Schnel,: *Assessing the Democratic Debate: How the News Media Frame Elite Policy Discourse*, *Political Communication*, 2001, Vol.18, No.2.
- Tamer Liebes: *Inside a news Item: A dispute over Framing*, *Political Communication*, 2000, Vol.17, No.3,.
- Carol M. Lieber,.&Jacob Bendia: *Old-Growth Forests on Network News: News Sources And the Framing of an Environmental Controversy*, *Journalism Quarterly*, Spring 1996, Vol.73, No.1,
- Catherine A. Luther&Mark M. Miller: *Framing of The 2003 U.S-Iraq War demonstrations: An Analysis of texts*, *Journalism Quarterly*, Spring 2005, Vol.82, No.1,
- Andrew Arato & Eike Gebhardt (eds.) "The Essential Frankfurt School Reader" (ISBN 0-8264-0194-5)
- Seyla Benhabib "Critique, Norm, and Utopia: A Study of the Foundations of Critical Theory" (ISBN 0-231-06165-X)

- Tom Bottomore. *"The Frankfurt School and its Critics"* (ISBN 0-415-28539-9)
- Stephen Eric Bronner and Douglas MacKay Kellner (eds.) *"Critical Theory and Society: A Reader"* (ISBN 0-415-90041-7)
- Richard A. Brosio. *"The Frankfurt School: An Analysis of the Contradictions and Crises of Liberal Capitalist Societies"*
- George Friedman. *The Political Philosophy of the Frankfurt School*, Ithaca & New York, Cornell University Press, 1981 ISBN 0-8014-1279-X.
- David Held. *"Introduction to Critical Theory: Horkheimer to Habermas"* (ISBN 0-520-04175-5)
- David Ingram and Julia Simon-Ingram. *"Critical Theory: The Essential Readings"* (ISBN 1-55778-353-5)
- Martin Jay. *The Dialectical Imagination: A History of the Frankfurt School and the Institute for Social Research 1923-1950*, Berkeley, University of California Press, 1996 ISBN 0-520-20423-9.
- Marxists Internet Archive. *The Frankfort School and "Critical Theory."* www.marxists.org
- Neil McLaughlin - *Origin Myths in the Social Sciences: Fromm, the Frankfurt School and the Emergence of Critical Theory* [1]
- Jeremy J. Shapiro. *"The Critical Theory of Frankfurt"*, in: *Times Literary Supplement*, No. 3, Oct. 4, 1974, 787. (Material from this publication has been used or adapted for the present article with permission).
- Rudolf J. Siebert. *"The Critical Theory of Religion: The Frankfurt School"* (ISBN 0-8108-4140-1)
- Rolf Wiggershaus. *The Frankfurt School: Its History, Theories and Political Significance*, Cambridge, Mass., The MIT Press, 1995 ISBN 0-262-73113-4.
- www.3almani.org
- Jürgen Habermas: a philosophical—political profile/ Martin Matušík.

- *Postnational identity: critical theory and existential philosophy in Habermas, Kierkegaard, and Havel/ Matušík.*
- Thomas McCarthy, *The Critical Theory of Jürgen Habermas*, MIT Press, 1978.
- *A highly regarded interpretation in English of Habermas's earlier work, written just as Habermas was developing his full-fledged communication theory.*
- Raymond Geuss, *The Idea of a Critical Theory*, Cambridge University Press, 1981.
- *A clear account of Habermas' early philosophical views.*
- J.G. Finlayson, *Habermas: A Very Short Introduction*, Oxford University Press, 2004.
- *A recent, brief introduction to Habermas, focusing on his communication theory of society.*
- Jane Braaten, *Habermas's Critical Theory of Society*, State University of New York Press, 1991.
- Erik Oddvar Eriksen and Jarle Weigard, *Understanding Habermas: Communicative Action and Deliberative Democracy*, Continuum International Publishing, 2004 (ISBN 0-8264-7179-X).
- *A recent and comprehensive introduction to Habermas' mature theory and its political implications both national and global.*
- Detlef Horster, *Habermas: An Introduction.* Pennbridge, 1992 (ISBN 1-880055-01-5)
- Martin Jay, *Marxism and Totality: The Adventures of a Concept from Lukacs to Habermas (Chapter 9)*, University of California Press, 1986. (ISBN 0-520-05742-2
- Curry, Haskell B. (1977), *Foundations of Mathematical Logic*, Dover, ISBN 0-486-63462-0
- Hempel, C.G. 1951 "Problems and Changes in the Empiricist Criterion of Meaning" in *Aspects of Scientific Explanation*, Glencoe: the Free

- Press. Quine, W.V.O 1952 "Two Dogmas of Empiricism" reprinted in From a Logical Point of View. Cambridge: Harvard University Press*
- *Philip Kitcher 1982 Abusing Science: The Case Against Creationism Cambridge: The MIT Press*
 - *http://epsppd.epfl.ch/Roma/pdf/P1_031. <http://scitation.aip.org/getabs/servlet/GetabsServlet?prog=normal&id=PHPAEN000013000011113106000001&idtype=cvips&gifs=yes&ref=no>*
 - *National Academy of Sciences (2005), Science, Evolution, and Creationism, a brochure on the book of the same title.*
 - *See the article on Physical law, for example.*
 - *Popper, Karl (1963), Conjectures and Refutations, Routledge and Kegan Paul, London, UK, pp. 33–39. Reprinted in Theodore Schick (ed., 2000), Readings in the Philosophy of Science, Mayfield Publishing Company, Mountain View, Calif Chairman of Biology and Kennesaw State Ronald Matson's webpage comparing scientific laws and theories*
 - *Hawking, Stephen (1996). "The Illustrated A Brief History of Time" (Updated and expanded ed.). New York: Bantam Books.*
 - *Mohr, Johnathon (2008). "Revelations and Implications of the Failure of Pragmatism: The Hijacking of Knowledge Creation by the Ivory Tower". New York: Ballantine Books. pp. 87–192.*



فهرس المحتويات

٥	المقدمة
٨	في مفهوم النظرية
٩	وظائف النظرية والهدف منها
١٠	معايير صلاحية النظرية
١١	النظريات باعتبارها نماذج
١٣	الفروق بين النظرية والنموذج
١٥	معايير وسمات النظرية العلمية على النحو التالي:
١٩	النماذج العلمية
٢٠	مميزات النموذج التجريبي الاجتماعي
٢١	أرسطو وعلم الإتصال
٢٣	نموذج أرسطو
٢٦	ابن خلدون وارسطو والاتصال
٢٦	أنواع الاتصال:
٢٨	عناصر عملية الاتصال:
٢٨	مكونات عملية الاتصال:
٣٢	نظريات بين الواقع والتطبيق
٣٣	نظريات ونماذج الاتصال (اختلاف المسمى وتلاقي المفهوم والوظيفة)
٣٤	لماذا نماذج الاتصال ونظريات الاتصال:
٣٦	ابرز المدارس المهمة
٣٦	مدرسة شيكاغو المعمارية
٣٧	مدرسة شيكاغو لعلم الاجتماع
٣٨	نظرية المعرفة
٣٩	المناهج
٤١	مدرسة فرانكفورت
٤٥	النظرية النقدية

- ٥٤ يورغن هابرماس
- ٥٩ النظرية الاجتماعية
- ٦١ إعادة بناء العلوم
- ٦٤ يورغن هابرماس ومدرسة فرانكفورت
- ٦٩ فكره وفلسفته:
- ٧٠ ما المقصود بالعقلانية التواصلية؟
- ٧١ الديمقراطية الصورية عند هابرماس
- ٧٣ نظرية الديمقراطية التشاورية عند هابرماس:
- ٧٥ إدوارد هال وتاريخ الاتصال الفكري
- ٨١ معهد الخدمة الأجنبية:
- ٨٣ الثقافة والاتصال:
- ٩١ الأحداث الرئيسة في تطور مسيرات الاتصال الثقافي
- ١٠٢ النظريات والاتصال الجماهيري
- ١٠٢ مجال الدراسة
- ١١٠ نظريات الصحافة الكلاسيكية
- ١٢٨ بعض نظريات تأثير وسائل الإعلام
- ١٣٠ النظرية الثقافية النقدية
- ١٣٢ أساليب التأثير الإعلامي
- ١٣٢ أساليب التأثير ونظرياته
- ١٣٦ تحليل للنظريات الإعلامية في التأثير
- ١٣٨ نظرية حارس البوابة الإعلامية
- ١٤٣ أساسيات وقواعد نظرية حارس البوابة
- ١٤٥ حراسة البوابة الإعلامية
- ١٥٣ دراسات القوائم بالاتصال (المرسل):
- ١٥٧ نظرية الغرس الثقافي
- ١٥٧ مقدمة:
- ١٦٣ عملية التعلم والبناء التي قدمها هاوكنز وبنجري

- ١٨٧ نظرية ترتيب الأجندة.
- ١٩٥ السبن الاعلامي (SPIN).
- ١٩٩ كيف تسهم وسائل الاعلام في ترتيب الاولويات عند الجمهور؟
- ٢٠٢ نظرية تحليل الاطر الاعلامية.
- ٢١٥ ما هو التأطير؟
- ٢١٦ ما هي اطر الاعلام؟
- ٢١٩ التأطير والتمويه.
- ٢٢٠ الاجندة وعلاقتها مع التأطير.
- ٢٢٥ نظرية الأطر الخبرية.
- ٢٢٥ نظرية الأطر الخبرية *News Framing Theory*:
- ٢٢٩ نظرية الاعتماد على وسائل الإعلام.
- ٢٣٠ خلفية نظرية الاعتماد:
- ٢٣١ المنشأ السيسولوجي الوظيفي للنظرية.
- ٢٣١ نشأة وتطور نظرية الاعتماد:
- ٢٤١ الآثار المترتبة على اعتماد الجمهور على وسائل الإعلام:
- ٢٤٩ نظرية الاستخدامات والإشباع.
- ٢٧٥ نظرية المعالجة المعلوماتية.
- ٢٧٦ نظرية المعالجة المعلوماتية *Information Processing Model*.
- ٢٨٣ نظرية الفجوة المعرفية.
- ٢٩٣ تحليل للنظريات الإعلامية في التأثير.
- ٢٩٥ تكنولوجيا وسائل الإعلام.
- ٢٩٥ وتأثيرها على المجتمعات.
- ٢٩٥ نظرية مارشال ماكلوهان.
- ٣٠٠ النظرية التكنولوجية لوسائل الإعلام.
- ٣١٧ النظرية الحتمية القيمية في الإعلام.
- ٣٢٣ علاقة النظرية مع الإعلام الإسلامي.
- ٣٢٥ نظرية التقمص الوجداني.

- ٣٣٢ لولب الصمت
- ٣٣٣ لولب الصمت أو دوامة الصمت:
- ٣٣٧ التنافر المعرفي *Cognitive Dissonance*
- ٣٣٩ نظرية التنافر المعرفي
- ٣٤٤ علم النفس السياسي
- ٣٤٤ نظرية التنافر المعرفي فستنجر *Festinger*
- ٣٤٥ أهمية نظرية التنافر المعرفي
- ٣٤٧ مجتمع المعلومات
- ٣٤٧ مفهوم مجتمع المعلومات
- ٣٥٢ النماذج الاتصالية
- ٣٥٣ نماذج الاتصال
- ٣٥٩ النماذج الخطية
- ٣٥٩ تعريف عام
- ٣٦٠ النماذج المركزة على المعنى
- ٣٦١ النماذج المركزة على الجانب الاجتماعي
- ٣٦١ مقدمة عامة + التركيز على مفهوم الخبرة المشتركة
- ٣٦٢ نموذج كاتزورزسفلد *Kats lazarusfeld*
- ٣٦٣ نموذج / نيوكومب *T.Newcomb*
- ٣٦٤ نموذج تشارلس رايت *charles*
- ٣٦٥ أولا وظيفة نقل الاخبار
- ٣٦٧ نموذج ملتزيك (القوى النفسية والاجتماعية)
- ٣٦٨ تصورات مستقبلية عن استخدامات نظريات الاتصال
- ٣٧٠ المصادر والمراجع
- ٣٨١ فهرس المحتويات

