

# Le financement d'une startup

Seladji Yasmine

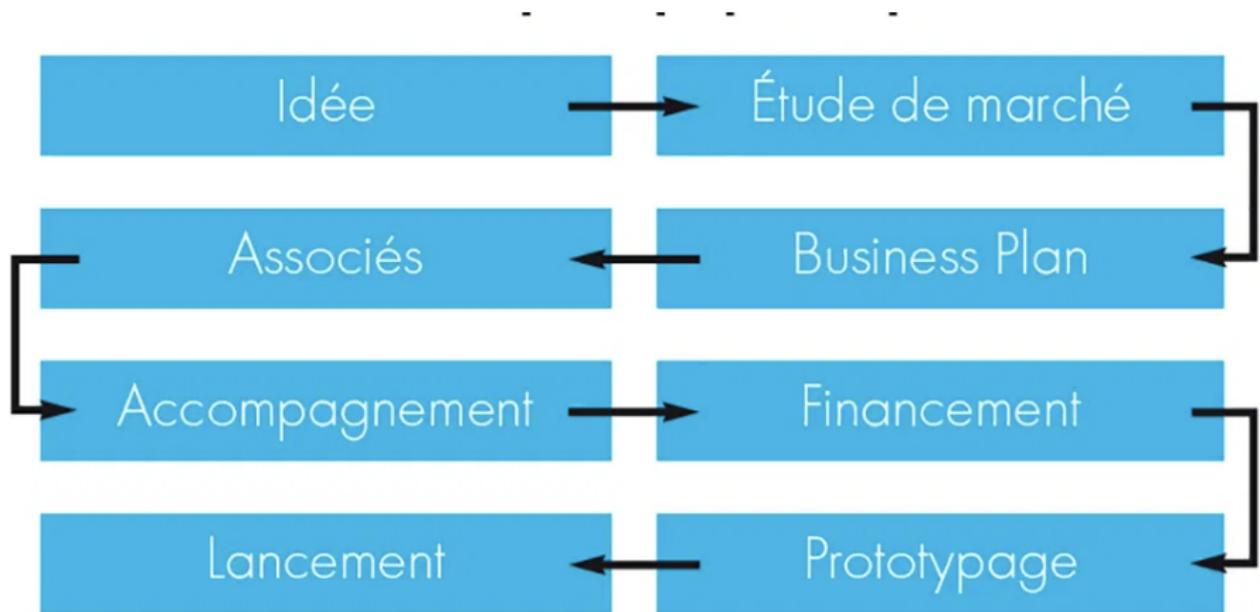
11 mai 2021

# Introduction



# Les étapes de création

Les étapes de création d'une startup :





L'argent est le nerf de la guerre

L'argent est le nerf de la guerre

Une start-up a besoin de se **financer** dès son **démarrage**, puis ensuite dans le cadre de son **développement**.

## L'argent est le nerf de la guerre

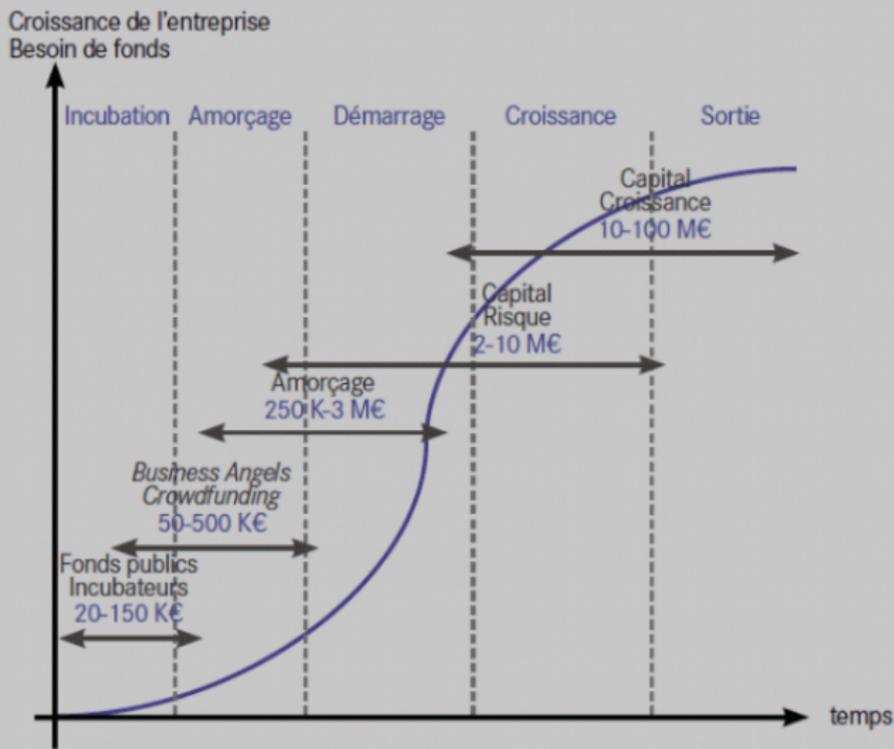
Une start-up a besoin de se **financer** dès son **démarrage**, puis ensuite dans le cadre de son **développement**.

La principale difficulté pour une start-up consiste à convaincre des partenaires financiers (banquiers, investisseurs, business-angels).

Pour réussir à financer une startup, il faut réunir les conditions suivantes :

- Avoir une équipe de projet cohérente par rapport aux objectifs à atteindre.
- Concevoir un business model intéressant, avec une offre de produits ou service qui répond à de vrais besoins. L'étude de marché et le business plan seront analysés.
- Obtenir de premiers résultats qui confirment l'intérêt du projet. Il peut s'agir d'un test concluant sur l'un des produits ou services envisagé.

## La chaîne de financement des entreprises innovantes



- Phase d'incubation : fonds publics et incubateur.
- Phase d'amorçage : Business Angels et capital d'amorçage.
- Phase de démarrage : le capital risque.
- Phase de croissance : le capital croissance.

- Phase d'incubation : fonds publics et incubateur.
  - L'incubateur public ou privé.
  - Le financement par la formation, l'accompagnement et les levées de fonds.
  - exemple des incubateurs universitaires et de l'ENVREDET.

- Phase d'amorçage : Business Angels et capital d'amorçage.
  - Les business angels apportent des solutions de financement uniquement aux projets innovants.
  - Les business angels apportent non seulement des fonds pour renforcer les fonds propres de l'entreprise et lui permettre de percer sur son marché, mais aussi leur expérience et leurs compétences.

- Phase de démarrage : le capital risque.
  - Le capital risque permet aux jeunes entreprises innovantes, qui démarrent leur activité d'augmenter leurs fonds propres.
  - Avec le capital risque, il bénéficie d'accompagnement, de conseil et d'un puissant effet de levier financier par des investisseurs.
  - Le capital risque se réalise par la prise de participation minoritaire et temporaire dans le capital d'entreprises naissantes.

- Phase de croissance : le capital croissance.
  - intervention dans une entreprise en pleine maturité, lors d'une nouvelle phase de développement (lancement d'une nouvelle gamme de produits, renouvellement de l'appareil de production...)

Plusieurs types de financement existent :

- fonds propres.
- levée de fonds.
- emprunts.
- aides financières.

Les apports en fonds propres des **associés** de la startup.

- L'argent ou les économies des associés.
- Des biens autres que l'argent : une application web, un projet de recherche, un local...
- Un minimum d'apports en fonds propres est indispensable pour que la startup puisse trouver d'autres sources de financement.

Plusieurs types de financement existent :

- fonds propres.
- levée de fonds.
- emprunts.
- aides financières.

La **levée de fonds** de départ d'une startup : le **capital amorçage**.

- Le capital amorçage consiste à lever des fonds pour le démarrage d'une activité.
- Il faut convaincre des investisseurs, en valorisant le concept proposé et l'équipe réunie autour du projet.

- **L'avantage** : Financement en fond propre donc pas d'endettement.

- **L'avantage** : Financement en fond propre donc pas d'endettement.
- **L'inconvénient** : Une levée de fonds d'un montant trop important diluera fortement la participation des associés fondateurs, ce qui compliquera d'autres levées de fonds ultérieures.

Les aides et les concours pour aider une startup à se financer.

- L'état propose de nombreux dispositifs pour aider une startup à se financer.
- une startup peut également participer à un ou plusieurs concours de création d'entreprise, d'innovation et de startup.
- La participation à un concours peut permettre d'obtenir une contribution financière et/ou de rencontrer des investisseurs.

Plusieurs types de financement existent :

- fonds propres.
- levée de fonds.
- **emprunts.**
- aides financières.

L'emprunt bancaire pour financer une startup.

Afin d'obtenir un emprunt bancaire pour le démarrage d'une startup, il faut :

- proposé un projet intéressant et une étude du marché complète.
- que les associés effectuent un apport en fonds propres suffisant.
- accepter les garanties seront demandées par l'établissement prêteur.

- **L'avantage** : aucun nouvel associé n'entre au capital de la société.

- **L'avantage** : aucun nouvel associé n'entre au capital de la société.
- **L'inconvénient** : la startUp va devoir rembourser des échéances d'emprunt assez rapidement. Si l'activité n'a pas démarré, cela risque d'impacter sa trésorerie.

Plusieurs types de financement existent :

- fonds propres.
- levée de fonds.
- emprunts.
- aides financières.

- Les financements publics.
- les financement privés : investisseurs.

Les organismes d'aides financières en Algérie :

- l'Agence Nationale du développement de la Petite et Moyenne Entreprise.
- l'Agence Nationale du développement des Investissements.
- des chambres de commerce d'industrie et de l'artisanat.
- l'Agence Nationale de Soutien de l'Entrepreneuriat des Jeunes.
- l'Agence Nationale de Valorisation de la Recherche et du Développement Technologique.